

Giovanni Sardagna
 Tenaris
 1-888-300-5432
 www.tenaris.com

Tenaris anuncia los resultados del año y del cuarto trimestre de 2024

La información financiera y operativa incluida en este comunicado de prensa está basada en estados contables consolidados auditados presentados en dólares estadounidenses (USD) y preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera, según fueron emitidas por la Junta de Normas Internacionales de Contabilidad y adoptadas por la Unión Europea (Normas de Contabilidad NIIF). Asimismo, este comunicado de prensa incluye medidas alternativas del rendimiento que no son NIIF, es decir, EBITDA, Flujo libre de efectivo, Efectivo/deuda neta y Días de capital de trabajo operativo. Para más información sobre estas medidas alternativas del rendimiento, ver el Anexo I.

Luxemburgo, 19 de febrero de 2025. - Tenaris S.A. (NYSE y México: TS y EXM Italia: TEN) (“Tenaris”) anunció hoy los resultados del cuarto trimestre y del ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2024 comparados con los resultados del cuarto trimestre y del ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2023.

Resumen de los resultados del cuarto trimestre de 2024

(Comparación con el tercer trimestre de 2024 y el cuarto trimestre de 2023)

	T4 2024	T3 2024		T4 2023	
Ingresos por ventas netos (millones de USD)	2,845	2,915	(2%)	3,415	(17%)
Resultado operativo (millones de USD)	558	537	4%	819	(32%)
Ganancia del período (millones de USD)	519	459	13%	1,146	(55%)
Ganancia del período atribuible a los accionistas de la Compañía (millones de USD)	516	448	15%	1,129	(54%)
Ganancia por ADS (USD)	0.94	0.81	16%	1.92	(51%)
Ganancia por acción (USD)	0.47	0.40	16%	0.96	(51%)
EBITDA* (millones de USD)	726	688	6%	975	(26%)
Margen de EBITDA (% de ingresos por ventas netos)	25.5%	23.6%		28.6%	

*EBITDA en el cuarto trimestre de 2024 incluye una ganancia de USD67 millones correspondiente a la reversión parcial de una provisión para los litigios en curso relacionados con la adquisición de una participación en Usiminas. De no incluirse este cargo, EBITDA habría ascendido a USD659 millones, o 23.2% de las ventas.

Los ingresos por ventas netos en el cuarto trimestre fueron más resistentes de lo esperado, ya que pudimos reducir nuestros inventarios y anticipar ciertos despachos en Medio Oriente y Turquía, a pesar de una



menor demanda en México, Argentina y Arabia Saudita. Nuestro EBITDA disminuyó 4% en forma comparativa con un margen respaldado por un mix de productos favorable que compensó el efecto de las caídas de los precios residuales en América del Norte. La ganancia del período aumentó debido a la reversión parcial de la provisión constituida en el segundo trimestre para los litigios en curso relacionados con la adquisición de una participación en Usiminas en forma conjunta con nuestra sociedad asociada, Ternium.

Durante el trimestre, nuestro flujo libre de efectivo ascendió a USD310 millones y, luego de destinar USD299 millones al pago de dividendos y USD454 millones a la recompra de acciones, nuestra posición neta de caja disminuyó a aproximadamente USD3,600 millones al 31 de diciembre de 2024.

Resumen de los resultados del ejercicio 2024

	12M 2024	12M 2023	Aumento /(Disminución)
Ingresos por ventas netos (millones de USD)	12,524	14,869	(16%)
Resultado operativo (millones de USD)	2,419	4,316	(44%)
Ganancia del ejercicio (millones de USD)	2,077	3,958	(48%)
Ganancia del ejercicio atribuible a los accionistas de la Compañía (millones de USD)	2,036	3,918	(48%)
Ganancia por ADS (USD)	3.61	6.65	(46%)
Ganancia por acción (USD)	1.81	3.32	(45%)
EBITDA* (millones de USD)	3,052	4,865	(37%)
Margen de EBITDA (% de ingresos por ventas netos)	24.4%	32.7%	

*EBITDA en los 12M 2024 incluye una pérdida de USD107 millones correspondiente a la provisión para los litigios en curso relacionados con la adquisición de una participación en Usiminas. De no incluirse este cargo, EBITDA habría ascendido a USD3,159 millones, o 25.2% de las ventas.

Nuestras ventas en 2024 ascendieron a aproximadamente USD12,500 millones y registraron una disminución de 16% en comparación con 2023, principalmente reflejo de la caída de los precios de mercado de nuestros productos tubulares utilizados en aplicaciones de perforación onshore en el continente americano, una menor actividad de perforación en México y Colombia, menores despachos para proyectos de tuberías en Argentina y menores ventas de tubos mecánicos en Europa. Por otra parte, las ventas en Medio Oriente alcanzaron un nivel récord ya que Saudi Aramco repuso sus inventarios de productos OCTG e incrementó la actividad de perforación de gas. EBITDA y los márgenes también disminuyeron a aproximadamente USD3,100 millones, y se vieron afectados adicionalmente por una pérdida de USD107 millones correspondiente a una provisión para los litigios en curso relacionados con la adquisición de una participación en Usiminas. La ganancia del ejercicio ascendió a aproximadamente USD2,100 millones, o 17% de los ingresos por ventas netos, y se vio afectada por una reducción de USD43 millones por nuestra participación en Ternium relacionada con el mismo caso.

El flujo de efectivo originado en actividades operativas ascendió a aproximadamente USD2,900 millones durante 2024. El mismo se utilizó para financiar inversiones en activos fijos e intangibles por USD694



millones, y el resto se distribuyó a los accionistas a través de pagos de dividendos por USD758 millones y recompra de acciones por USD1,440 millones durante el año. Mantuvimos una posición neta de caja de aproximadamente USD3,600 millones a fines de diciembre de 2024.

Cambio de Director Financiero

A partir del 2 de mayo de 2025, el señor Carlos Gómez Álzaga asumirá el cargo de Director Financiero (CFO), en reemplazo de la señora Alicia Mórdolo que se retirará de este puesto.

Carlos Gómez Álzaga, que posee más de 20 años de experiencia en Administración y Finanzas en Tenaris, se desempeñó anteriormente como Director Financiero Regional para México y América Central y como Director de Planeamiento Económico y Financiero, entre otros cargos, y actualmente es el Director Financiero Regional para Argentina y América del Sur.

La señora Mórdolo continuará desempeñándose como *senior advisor* de nuestro Presidente y CEO.

Paolo Rocca y el Consejo de Administración de Tenaris expresan su agradecimiento y aprecio por la contribución de Alicia como CFO de Tenaris y por sus 41 años de servicio dentro del Grupo Techint.

Situación del mercado y perspectivas

Los precios del petróleo se mantienen relativamente estables (al igual que en los últimos dos años) y la OPEP+ mantiene los recortes voluntarios de producción ante el crecimiento limitado de la demanda global. Sin embargo, los precios del gas natural en Europa y los Estados Unidos han aumentado, ya que el invierno relativamente frío y el corte del suministro de gas ruso han dado lugar a una rápida reducción de los inventarios.

Se prevé que estos precios y el equilibrio continuo entre la oferta y la demanda de petróleo y gas continuarán apoyando la inversión global en la actividad de perforación de petróleo y gas, así como la demanda de productos OCTG, en los niveles actuales, aunque con ciertos matices regionales.

En América del Norte, la consolidación entre los principales operadores y la eficiencia en materia de perforación generaron una disminución de la actividad de perforación en los Estados Unidos durante el año pasado, que ya se ha estabilizado, mientras que el consumo de productos OCTG por equipo de perforación ha aumentado. En América Latina, la actividad de perforación está aumentando en Argentina, a medida que avanza la inversión en tuberías y en infraestructura de GNL para la formación de shale Vaca Muerta, mientras que en México dicha actividad se ha visto afectada por limitaciones financieras en Pemex. En Medio Oriente, se ha registrado cierta disminución en la perforación de petróleo en Arabia Saudita pero se ha incrementado la perforación de gas, y en Abu Dhabi la perforación de petróleo está aumentando.



Los precios de referencia de los productos OCTG en América del Norte, que cayeron en forma constante durante dos años hasta la segunda mitad de 2024, ya se han recuperado en un 9% con respecto a su nivel más bajo en agosto y podrían continuar aumentando luego de que el gobierno de los Estados Unidos anunciara el restablecimiento de los aranceles conforme a la Sección 232 sobre todas las importaciones de productos de acero sin excepción.

En este entorno, prevemos que nuestras ventas y EBITDA (excluidos los efectos extraordinarios) en el primer trimestre se mantendrán en los niveles anteriores antes de aumentar en forma moderada en el segundo trimestre. Más allá de eso, los cambios probables en los aranceles estadounidenses y sus posibles ramificaciones en los flujos comerciales introducirán una nueva dinámica con un alto nivel de incertidumbre respecto de los costos y precios sobre nuestros resultados.

Propuesta de dividendo anual

Una vez aprobadas las cuentas anuales de la Compañía en abril de 2025, el consejo de administración prevé proponer para aprobación de la asamblea general ordinaria a celebrarse el 6 de mayo de 2025 el pago de un dividendo por acción de USD0.83 (por un importe total de aproximadamente USD900 millones), que incluiría el dividendo anticipado por acción de USD0.27 (aproximadamente USD300 millones) pagado en noviembre de 2024. En caso de que el dividendo anual sea aprobado por los accionistas, el 21 de mayo de 2025 se pagará un dividendo de USD0.56 por acción (USD1.12 por ADS), o aproximadamente USD600 millones, de acuerdo con el siguiente cronograma:

- Fecha de pago: 21 de mayo de 2025
- Fecha de registro: 20 de mayo de 2025
- Fecha *ex-dividend* para títulos valores cotizados en Europa y México: 19 de mayo de 2025
- Fecha *ex-dividend* para títulos valores cotizados en los Estados Unidos: 20 de mayo de 2025

Análisis de los resultados del cuarto trimestre de 2024

Tubos

El siguiente cuadro muestra el volumen de ventas de tubos sin costura y con costura para nuestro segmento de negocios Tubos por los períodos indicados a continuación:

Volumen de ventas de Tubos (miles de toneladas métricas)

	T4 2024	T3 2024		T4 2023	
Sin costura	748	746	0%	760	(2%)
Con costura	164	191	(14%)	246	(33%)
Total	913	937	(3%)	1,006	(9%)



El siguiente cuadro muestra, para nuestro segmento de negocios Tubos, los ingresos por ventas netos por región geográfica, el resultado operativo y el resultado operativo como porcentaje de los ingresos por ventas netos, por los períodos indicados a continuación:

Tubos	T4 2024	T3 2024	T4 2023		
Ingresos por ventas netos (millones de USD)					
América del Norte	1,131	1,273	(11%)	1,501	(25%)
América del Sur	595	484	23%	590	1%
Europa	341	280	22%	302	13%
Asia Pacífico, Medio Oriente y África	629	754	(17%)	805	(22%)
Ingresos por ventas netos (millones de USD)	2,695	2,790	(3%)	3,198	(16%)
<i>Servicios prestados sobre tubos de terceros (millones de USD)</i>	<i>93</i>	<i>97</i>	(4%)	<i>34</i>	176%
Resultado operativo (millones de USD)	533	527	1%	780	(32%)
Resultado operativo (% de ventas)	19.8%	18.9%		24.4%	

Los ingresos por ventas netos de productos y servicios tubulares disminuyeron un 3% en forma secuencial y un 16% interanual. En forma secuencial, los volúmenes vendidos disminuyeron un 3%, mientras que los precios de venta promedio disminuyeron menos de 1% ya que un mix de productos favorable compensó las caídas de los precios en América del Norte. Secuencialmente, las ventas en América del Norte cayeron debido a menores precios en toda la región y una menor actividad en México. En América del Sur, las ventas aumentaron ya que las mayores ventas en Brasil con despachos a la tubería Raia y la recuperación de los productos OCTG compensaron las menores ventas para tuberías y el mercado industrial en Argentina. En Europa las ventas aumentaron debido a los despachos para el proyecto de tubos de conducción offshore Sakarya y mayores ventas de OCTG en Turquía. En Asia Pacífico, Medio Oriente y África las ventas disminuyeron debido a menores ventas en Arabia Saudita tras la finalización del programa de reposición de inventarios y una menor actividad, parcialmente compensadas por el aumento de las ventas a EAU.

El resultado operativo derivado de productos y servicios tubulares ascendió a una ganancia de USD533 millones en el cuarto trimestre de 2024, en comparación con una ganancia de USD527 millones en el trimestre anterior y una ganancia de USD780 millones en el cuarto trimestre de 2023. El resultado operativo del trimestre incluye una ganancia de USD67 millones derivada de la reversión parcial de la provisión para los litigios en curso relacionados con la adquisición de una participación en Usiminas. Excluida esta ganancia, el resultado operativo de Tubos habría ascendido a USD467 millones (17.3% de las ventas) en el cuarto trimestre, una reducción secuencial de 12% luego de la caída de las ventas y los márgenes. Los márgenes disminuyeron debido a la caída de los precios y a un mix de productos más costoso.



Otros

El siguiente cuadro muestra, para nuestro segmento de negocios Otros, los ingresos por ventas netos, el resultado operativo y el resultado operativo como porcentaje de los ingresos por ventas netos, por los períodos indicados a continuación:

Otros	T4 2024	T3 2024	T4 2023
Ingresos por ventas netos (millones de USD)	150	125	217
Resultado operativo (millones de USD)	25	10	39
Resultado operativo (% de ventas)	16.8%	7.9%	18.1%

Los ingresos por ventas netos de otros productos y servicios aumentaron 20% en forma secuencial y disminuyeron un 31% interanual. Secuencialmente, las ventas aumentaron principalmente debido a mayores ventas de servicios petroleros en Argentina y coiled tubing.

Los gastos de comercialización y administración ascendieron a USD446 millones, o 15.7% de los ingresos por ventas netos en el cuarto trimestre de 2024, en comparación con USD454 millones, o 15.6% en el trimestre anterior, y USD471 millones, o 13.8%, en el cuarto trimestre de 2023. Secuencialmente, la disminución de los gastos de comercialización y administración se debe principalmente a menores costos de despachos debido a la reducción de los volúmenes despachados.

Otros resultados operativos ascendieron a una ganancia neta de USD81 millones en el cuarto trimestre de 2024, en comparación con una ganancia de USD11 millones en el trimestre anterior y una pérdida de USD5 millones en el cuarto trimestre de 2023. El cuarto trimestre de 2024 incluye una ganancia de USD67 millones derivada de la reversión parcial de una provisión para los litigios en curso relacionados con la adquisición de una participación en Usiminas.

Los resultados financieros ascendieron a una ganancia de USD48 millones en el cuarto trimestre de 2024, en comparación con una ganancia de USD48 millones en el trimestre anterior y una ganancia de USD93 millones en el cuarto trimestre de 2023. El resultado financiero del trimestre corresponde principalmente a ingresos financieros netos de USD42 millones derivados del rendimiento neto de nuestra cartera de inversiones.

El resultado de inversiones en sociedades no consolidadas generó una ganancia de USD35 millones en el cuarto trimestre de 2024, en comparación con una ganancia de USD8 millones en el trimestre anterior y una ganancia de USD57 millones en el cuarto trimestre de 2023. Estos resultados derivan principalmente de nuestra participación accionaria en Ternium (NYSE:TX). Durante el cuarto trimestre de 2024, el resultado de la inversión de Ternium incluye una ganancia de USD43 millones derivada de la reversión parcial de una provisión para los litigios en curso relacionados con la adquisición de una participación en Usiminas.



El **cargo por impuesto a las ganancias** ascendió a USD123 millones en el cuarto trimestre de 2024, en comparación con USD134 millones en el trimestre anterior y USD177 millones en el cuarto trimestre de 2023.

Flujo de efectivo y liquidez correspondientes al cuarto trimestre de 2024

El flujo de efectivo originado en actividades operativas durante el cuarto trimestre de 2024 ascendió a USD492 millones, en comparación con USD552 millones en el trimestre anterior y aproximadamente USD800 millones en el cuarto trimestre de 2023. Durante el cuarto trimestre de 2024, el flujo de efectivo originado en actividades operativas incluye un aumento neto del capital de trabajo de USD37 millones.

Con inversiones en activos fijos e intangibles de USD182 millones, nuestro flujo libre de efectivo ascendió a USD310 millones durante el trimestre. Luego del pago de un dividendo de USD299 millones y recompra de acciones de USD454 millones durante el trimestre, nuestra posición neta de caja ascendió a aproximadamente USD3,600 millones al 31 de diciembre de 2024.

Análisis de los resultados del ejercicio 2024

El siguiente cuadro muestra nuestros ingresos por ventas netos por segmento de negocios por los períodos indicados a continuación:

Ingresos por ventas netos (millones de USD)	12M 2024		12M 2023		Aumento /(Disminución)
Tubos	11,907	95%	14,185	95%	(16%)
Otros	617	5%	684	5%	(10%)
Total	12,524		14,869		(16%)

Tubos

El siguiente cuadro muestra el volumen de ventas de tubos sin costura y con costura para nuestro segmento de negocios Tubos por los períodos indicados a continuación:

Volumen de ventas de Tubos (miles de toneladas métricas)	12M 2024	12M 2023	Aumento /(Disminución)
Sin costura	3,077	3,189	(4%)
Con costura	852	953	(11%)
Total	3,928	4,141	(5%)

El siguiente cuadro muestra, para nuestro segmento de negocios Tubos, los ingresos por ventas netos por región geográfica, el resultado operativo y el resultado operativo como porcentaje de los ingresos por ventas netos, por los períodos indicados a continuación:



Tubos	12M 2024	12M 2023	Aumento /(Disminución)
Ingresos por ventas netos (millones de USD)			
América del Norte	5,432	7,572	(28%)
América del Sur	2,294	3,067	(25%)
Europa	1,143	1,055	8%
Asia Pacífico, Medio Oriente y África	3,038	2,491	22%
Ingresos por ventas netos (millones de USD)	11,907	14,185	(16%)
<i>Servicios prestados sobre tubos de terceros (millones de USD)</i>	<i>484</i>	<i>165</i>	<i>193%</i>
Resultado operativo (millones de USD)	2,305	4,183	(45%)
Resultado operativo (% de ventas)	19.4%	29.5%	

Los ingresos por ventas netos de productos y servicios tubulares disminuyeron 16% a USD11,907 millones en 2024, en comparación con USD14,185 millones en 2023 debido a una disminución de 5% en los volúmenes y una disminución de 12% en los precios de venta promedio, principalmente reflejo de una caída en los precios de mercado de nuestros productos tubulares utilizados en aplicaciones de perforación onshore en el continente americano, una menor actividad de perforación en México y Colombia, menores despachos para proyectos de tuberías en Argentina y menores ventas de tubos mecánicos en Europa. Por otra parte, las ventas en Medio Oriente alcanzaron un nivel récord ya que Saudi Aramco repuso sus inventarios de productos OCTG e incrementó la actividad de perforación de gas.

El resultado operativo derivado de productos y servicios tubulares ascendió a una ganancia de USD2,305 millones en 2024 en comparación con una ganancia de USD4,183 millones en 2023. La disminución del resultado operativo se debe principalmente a la caída de los precios de venta promedio y el correspondiente impacto en las ventas y los márgenes. Adicionalmente, en 2024, nuestro resultado operativo de Tubos incluye un cargo de USD107 millones correspondiente a la provisión para los litigios en curso relacionados con la adquisición de una participación en Usiminas, incluido en otros egresos operativos.

Otros

El siguiente cuadro muestra, para nuestro segmento de negocios Otros, los ingresos por ventas netos, el resultado operativo y el resultado operativo como porcentaje de los ingresos por ventas netos, por los períodos indicados a continuación:

Otros	12M 2024	12M 2023	Aumento /(Disminución)
Ingresos por ventas netos (millones de USD)	617	684	(10%)
Resultado operativo (millones de USD)	113	133	(15%)
Resultado operativo (% de ventas)	18.4%	19.5%	

Los ingresos por ventas netos de otros productos y servicios disminuyeron 10% a USD617 millones en 2024 en comparación con USD684 millones en 2023.



El resultado operativo derivado de otros productos y servicios ascendió a una ganancia de USD113 millones en 2024, en comparación con una ganancia de USD133 millones en 2023.

Los gastos de comercialización y administración ascendieron a USD1,905 millones en 2024, representando 15.2% de las ventas, y a USD1,919 millones en 2023, representando 12.9% de las ventas. Los gastos de comercialización y administración aumentaron como porcentaje de las ventas debido a la disminución de 16% en los ingresos, principalmente debido a menores precios de venta promedio de Tubos y al aumento de los costos fijos.

Otros resultados operativos ascendieron a una pérdida de USD65 millones en 2024, en comparación con una ganancia de USD36 millones en 2023. En 2024 registramos una pérdida de USD107 millones correspondiente a la provisión para los litigios en curso relacionados con la adquisición de una participación en Usiminas. En 2023 otros resultados operativos incluyen una ganancia no recurrente de USD33 millones correspondiente a la transferencia de laudos relacionados con los activos de la Compañía que fueron nacionalizados en Venezuela.

Los resultados financieros ascendieron a una ganancia de USD129 millones en 2024 en comparación con una ganancia de USD221 millones en 2023. Si bien los ingresos financieros netos aumentaron debido a una mayor posición financiera neta, los resultados por diferencias de cambio netas disminuyeron en forma significativa con respecto al ejercicio anterior.

El resultado de inversiones en sociedades no consolidadas generó una ganancia de USD9 millones en 2024, en comparación con una ganancia de USD95 millones en 2023. Estos resultados derivaron principalmente de nuestra participación accionaria en Ternium (NYSE:TX) y en 2024 se vieron afectados por una pérdida de USD43 millones por el impacto de la provisión para los litigios en curso relacionada con la adquisición de una participación en Usiminas en nuestra inversión en Ternium.

El impuesto a las ganancias arrojó un cargo de USD480 millones en 2024, en comparación con USD675 millones en 2023. El menor cargo por impuesto a las ganancias refleja principalmente la disminución de los resultados en varias subsidiarias.

Flujo de efectivo y liquidez correspondiente al ejercicio 2024

El flujo de efectivo originado en actividades operativas en 2024 ascendió a aproximadamente USD2,900 millones (incluida una reducción en el capital de trabajo de USD287 millones), en comparación con efectivo originado en actividades operativas por aproximadamente USD4,400 millones (incluida una reducción en el capital de trabajo de USD182 millones) en 2023.

Las inversiones en activos fijos e intangibles ascendieron a USD694 millones en 2024, en comparación con USD619 millones en 2023. El flujo libre de efectivo ascendió a aproximadamente USD2,200 millones en 2024, en comparación con aproximadamente USD3,800 millones en 2023.



Luego del pago de dividendos de USD758 millones y recompra de acciones de aproximadamente USD1,400 millones durante 2024, nuestra posición neta de caja ascendió a aproximadamente USD3,600 millones al 31 de diciembre de 2024.

Conferencia telefónica

El 20 de febrero de 2025 a las 08:00 a.m. (hora del este) Tenaris realizará una conferencia telefónica para analizar los resultados informados precedentemente. Luego de presentar un resumen, la conferencia telefónica estará abierta para la formulación de preguntas.

Podrá acceder a la conferencia seleccionando una de las siguientes opciones:

ir.tenaris.com/events-and-presentations o
<https://edge.media-server.com/mmc/p/p836i5mj>

Si desea participar de la sesión de preguntas y respuestas, deberá registrarse utilizando el siguiente enlace:

<https://register.vevent.com/register/B1b7ae4609ff564d95a338d90813a3c8cc>

Sírvase realizar el llamado 10 minutos antes de la hora programada para el inicio de la conferencia.

La reproducción de la conferencia telefónica estará disponible en nuestra página web:

ir.tenaris.com/events-and-presentations

Algunas de las declaraciones que aparecen en este comunicado de prensa son “declaraciones a futuro” basadas en la opinión y suposiciones actuales de los directivos, e involucran riesgos previstos e imprevistos que podrían provocar que los resultados, el desempeño y los acontecimientos difirieran materialmente de los expresados o sugeridos por dichas declaraciones. Los riesgos incluyen, aunque no se limitan a, aquellos que surgen de la incertidumbre en cuanto a los precios futuros del petróleo y gas y su efecto sobre los programas de inversión de las compañías petroleras y de gas.



Estado de Resultado Consolidado

(Valores expresados en miles de USD)

	Período de tres meses finalizado el 31 de diciembre de		Período de doce meses finalizado el 31 de diciembre de	
	2024	2023	2024	2023
Ingresos por ventas netos	2,845,226	3,414,930	12,523,934	14,868,860
Costo de ventas	(1,922,263)	(2,120,591)	(8,135,489)	(8,668,915)
Ganancia bruta	922,963	1,294,339	4,388,445	6,199,945
Gastos de comercialización y administración	(445,988)	(470,542)	(1,904,828)	(1,919,307)
Otros ingresos operativos	18,483	1,468	60,650	53,043
Otros egresos operativos	62,919	(6,302)	(125,418)	(17,273)
Ingresos operativos	558,377	818,963	2,418,849	4,316,408
Ingreso financiero	51,331	63,621	242,319	213,474
Costo financiero	(8,928)	(19,759)	(61,212)	(106,862)
Otros resultados financieros	5,777	49,249	(52,051)	114,365
Ganancia antes del resultado de inversiones en compañías no consolidadas e impuesto a las ganancias	606,557	912,074	2,547,905	4,537,385
Resultado de inversiones en compañías no consolidadas	35,283	56,859	8,548	95,404
Ganancia antes del impuesto a las ganancias	641,840	968,933	2,556,453	4,632,789
Impuesto a las ganancias	(122,709)	176,848	(479,680)	(674,956)
Ganancia del período	519,131	1,145,781	2,076,773	3,957,833
Atribuible a:				
Capital de los accionistas	516,213	1,129,098	2,036,445	3,918,065
Participación no controlante	2,918	16,683	40,328	39,768
	519,131	1,145,781	2,076,773	3,957,833



Estado de Posición Financiera Consolidado

(Valores expresados en miles de USD)

	Al 31 de diciembre de 2024		Al 31 de diciembre de 2023	
ACTIVO				
Activo no corriente				
Propiedad, planta y equipo netos	6,121,471		6,078,179	
Activos intangibles netos	1,357,749		1,377,110	
Activos por derecho a uso netos	148,868		132,138	
Inversiones en compañías no consolidadas	1,543,657		1,608,804	
Otras inversiones	1,005,300		405,631	
Activos por impuesto diferido	831,298		789,615	
Otros créditos netos	205,602	11,213,945	185,959	10,577,436
Activo corriente				
Inventarios netos	3,709,942		3,921,097	
Otros créditos y anticipos netos	179,614		181,368	
Créditos fiscales corrientes	332,621		256,401	
Activos contractuales	50,757		47,451	
Créditos por ventas netos	1,907,507		2,480,889	
Instrumentos financieros derivados	7,484		9,801	
Otras inversiones	2,372,999		1,969,631	
Efectivo y equivalentes de efectivo	675,256	9,236,180	1,637,821	10,504,459
Total del activo		20,450,125		21,081,895
PATRIMONIO NETO				
Capital de los accionistas		16,593,257		16,842,972
Participación no controlante		220,578		187,465
Total del patrimonio neto		16,813,835		17,030,437
PASIVO				
Pasivo no corriente				
Deudas bancarias y financieras	11,399		48,304	
Deudas por arrendamiento	100,436		96,598	
Instrumentos financieros derivados	-		255	
Pasivo impositivo diferido	503,941		631,605	
Otras deudas	301,751		271,268	
Provisiones	82,106	999,633	101,453	1,149,483
Pasivo corriente				
Deudas bancarias y financieras	425,999		535,133	
Deudas por arrendamiento	44,490		37,835	
Instrumentos financieros derivados	8,300		10,895	
Deudas fiscales corrientes	366,292		488,277	
Otras deudas	585,775		422,645	
Provisiones	119,344		35,959	
Anticipos de clientes	206,196		263,664	
Deudas comerciales	880,261	2,636,657	1,107,567	2,901,975
Total del pasivo		3,636,290		4,051,458
Total del patrimonio neto y del pasivo		20,450,125		21,081,895



Estado de Flujos de Efectivo Consolidado

(Valores expresados en miles de USD)

	Período de tres meses finalizado el 31 de diciembre de		Período de doce meses finalizado el 31 de diciembre de	
	2024	2023	2024	2023
Flujos de efectivo de actividades operativas				
Ganancia del período	519,131	1,145,781	2,076,773	3,957,833
Ajustes por:				
Depreciaciones y amortizaciones	167,781	156,347	632,854	548,510
Ganancia por compra en condiciones muy ventajosas	-	-	(2,211)	(3,162)
Impuesto a las ganancias devengado neto de pagos	(160)	(277,559)	(222,510)	(143,391)
Resultado de inversiones en compañías no consolidadas	(35,283)	(56,859)	(8,548)	(95,404)
Intereses devengados netos de pagos	7,246	(8,554)	(1,067)	(53,480)
Provisión por el litigio en curso relacionado con la adquisición de participación en Usiminas	(87,975)	-	89,371	-
Cambios en provisiones	(19,808)	(651)	(25,155)	21,284
Reclasificación de la reserva por efecto de conversión monetaria	-	(878)	-	(878)
Cambios en el capital de trabajo	(36,604)	(65,697)	286,917	182,428
Otros, incluidas diferencias de cambio netas	(22,100)	(56,195)	39,794	(18,667)
Flujos netos de efectivo originados en actividades operativas	492,228	835,735	2,866,218	4,395,073
Flujos de efectivo de actividades de inversión				
Inversiones de capital	(181,870)	(166,820)	(693,956)	(619,445)
Cambio en anticipo a proveedores de propiedad, planta y equipo	5,092	834	(10,391)	1,736
Adquisición de subsidiarias neto de efectivo adquirido	-	(161,238)	31,446	(265,657)
Otras inversiones a valor razonable	-	(1,126)	-	(1,126)
Aumento de compañías asociadas	-	-	-	(22,661)
Préstamos a negocios conjuntos	(1,414)	(1,092)	(5,551)	(3,754)
Aumento por enajenación de propiedad, planta y equipo y activos intangibles	9,646	3,858	28,963	12,881
Dividendos recibidos de compañías no consolidadas	20,674	25,268	73,810	68,781
Cambios en las inversiones financieras	458,407	740,153	(821,478)	(1,857,272)
Flujos netos de efectivo originados en (aplicados a) actividades de inversión	310,535	439,837	(1,397,157)	(2,686,517)
Flujos de efectivo de actividades de financiación				
Dividendos pagados	(299,230)	(235,128)	(757,786)	(636,511)
Dividendos pagados a accionistas no controlantes en subsidiarias	-	-	(5,862)	(18,967)
Cambios de participaciones no controlantes	28	-	1,143	3,772
Adquisición de acciones propias en cartera	(454,462)	(213,739)	(1,439,589)	(213,739)
Pagos de pasivos por arrendamientos	(17,248)	(15,524)	(68,574)	(51,492)
Incrementos de deudas bancarias y financieras	344,222	365,455	1,870,666	1,723,677
Pagos de deudas bancarias y financieras	(382,656)	(406,774)	(1,999,427)	(1,931,747)
Flujos netos de efectivo aplicados a actividades de financiación	(809,346)	(505,711)	(2,399,429)	(1,125,007)
(Disminución) aumento de efectivo y equivalentes de efectivo	(6,583)	769,861	(930,368)	583,549
Variaciones del efectivo y equivalentes de efectivo				
Al inicio del ejercicio	681,306	864,012	1,616,597	1,091,433
Efecto de los cambios en los tipos de cambio	(13,925)	(17,276)	(25,431)	(58,385)
(Disminución) aumento de efectivo y equivalentes de efectivo	(6,583)	769,861	(930,368)	583,549
Al 31 de diciembre de	660,798	1,616,597	660,798	1,616,597



Anexo I – Medidas alternativas del rendimiento

Las medidas alternativas del rendimiento deben considerarse en forma adicional, no como sustituto o superiores, a otras medidas de rendimiento financiero preparadas de acuerdo con las NIIF.

EBITDA: Resultado antes de intereses, impuestos, depreciaciones y amortizaciones

EBITDA proporciona un análisis de los resultados operativos, excluyendo depreciaciones, amortizaciones y desvalorizaciones, dado que son variables no monetarias recurrentes que pueden variar en forma sustancial de una compañía a otra, dependiendo de las políticas contables y del valor contable de los activos. EBITDA es una aproximación al flujo de efectivo de actividades operativas antes de impuestos y refleja la generación de efectivo antes de la variación del capital de trabajo. EBITDA es ampliamente utilizado por los inversores para la valoración de empresas (valoración por múltiplos), y por agencias de calificación y los acreedores para evaluar el nivel de deuda, comparando EBITDA con la deuda neta.

EBITDA se calcula del siguiente modo:

EBITDA = Ganancia neta del período + Cargos por impuesto a las ganancias +/- Ganancia (pérdida) de inversiones en compañías no consolidadas +/- Resultados financieros + Depreciación y amortización +/- Cargos por desvalorizaciones/(reversiones).

EBITDA es una medida alternativa del rendimiento que no es NIIF.

	Período de tres meses finalizado el 31 de diciembre de		Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de	
	2024	2023	2024	2023
(Valores expresados en miles de USD)				
Ganancia del período	519,131	1,145,781	2,076,773	3,957,833
Pérdida / (ganancia) por impuesto a las ganancias	122,709	(176,848)	479,680	674,956
Resultado de inversiones en compañías no consolidadas	(35,283)	(56,859)	(8,548)	(95,404)
Resultados financieros	(48,180)	(93,111)	(129,056)	(220,977)
Depreciaciones y amortizaciones	167,781	156,347	632,854	548,510
EBITDA	726,158	975,310	3,051,703	4,864,918

Flujo libre de efectivo

Flujo libre de efectivo es una medida de rendimiento financiero, calculada como flujos operativos de efectivo menos las inversiones de capital. Flujo libre de efectivo representa el efectivo que una compañía es capaz de generar luego de la inversión necesaria para mantener o expandir su base de activos fijos e intangibles.

Flujo libre de efectivo es calculado de la siguiente manera:

Flujo libre de efectivo = Flujo neto (aplicado a) originado en actividades operativas – las inversiones de capital.

Flujo libre de efectivo es una medida alternativa del rendimiento que no es NIIF.



(Valores expresados en miles de USD)

	Período de tres meses finalizado el 31 de diciembre de		Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de	
	2024	2023	2024	2023
Flujos netos de efectivo originados en actividades operativas	492,228	835,735	2,866,218	4,395,073
Inversiones de capital	(181,870)	(166,820)	(693,956)	(619,445)
Flujo libre de efectivo	310,358	668,915	2,172,262	3,775,628

Efectivo / (Deuda) neta

Es el saldo neto de efectivo y equivalentes de efectivo, otras inversiones corrientes e inversiones de renta fija mantenidas hasta el vencimiento menos deudas bancarias y financieras. Proporciona un resumen de la solvencia y liquidez financiera de la compañía. Efectivo / (deuda) neta es ampliamente utilizado por los inversores, las agencias de calificación y los acreedores para evaluar el endeudamiento, la solidez financiera, la flexibilidad y los riesgos de la empresa.

Efectivo / deuda (neta) se calcula del siguiente modo:

Efectivo neto = Efectivo y equivalentes de efectivo + Otras inversiones (Corrientes y No Corrientes) +/- Derivados cubriendo Deudas bancarias y financieras e inversiones - Deudas (Corrientes y No corrientes).

Efectivo / deuda (neta) es una medida alternativa del rendimiento que no es NIIF.

(Valores expresados en miles de USD)

	Ejercicio finalizado el 31 de diciembre de	
	2024	2023
Efectivo y equivalentes de efectivo	675,256	1,637,821
Otras inversiones corrientes	2,372,999	1,969,631
Inversiones no corrientes	998,251	398,220
Deudas bancarias y financieras corrientes	(425,999)	(535,133)
Deudas bancarias y financieras no corrientes	(11,399)	(48,304)
Caja neta / (deuda)	3,609,108	3,422,235

Días de capital de trabajo operativo

El capital de trabajo operativo es la diferencia entre los principales componentes operativos del activo corriente y el pasivo corriente. El capital de trabajo operativo es una medida de la eficiencia operativa de una compañía, y de su solidez financiera a corto plazo.

Días de capital operativo se calcula del siguiente modo:

Días de capital de trabajo operativo = [(Inventarios + Créditos por ventas – Deudas comerciales – Anticipos de clientes) / Ventas trimestrales anualizadas] x 365.

Días de capital de trabajo operativo es una medida alternativa del rendimiento que no es NIIF.



(Valores expresados en miles de USD)

	Período de tres meses finalizado el 31 de diciembre de	
	2024	2023
Inventarios	3,709,942	3,921,097
Créditos por ventas	1,907,507	2,480,889
Anticipos de clientes	(206,196)	(263,664)
Deudas comerciales	(880,261)	(1,107,567)
Capital de trabajo operativo	4,530,992	5,030,755
Ventas trimestrales anualizadas	11,380,904	13,659,720
Capital de trabajo operativo	145	134