

Giovanni Sardagna
Tenaris
1-888-300-5432
www.tenaris.com

Tenaris anuncia los resultados del primer trimestre de 2025

La información financiera y operativa incluida en este comunicado de prensa está basada en estados contables intermedios consolidados condensados no auditados presentados en dólares estadounidenses (USD) y preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera, según fueron emitidas por la Junta de Normas Internacionales de Contabilidad y adoptadas por la Unión Europea (NIIF). Asimismo, este comunicado de prensa incluye medidas alternativas del rendimiento que no son NIIF, es decir, EBITDA, Flujo libre de efectivo, Efectivo/deuda neta y Días de capital de trabajo operativo. Para más información sobre estas medidas alternativas del rendimiento, ver el Anexo I.

Luxemburgo, 30 de abril de 2025. - Tenaris S.A. (NYSE y México: TS y EXM Italia: TEN) (“Tenaris”) anunció hoy los resultados del trimestre finalizado el 31 de marzo de 2025 comparados con los resultados del trimestre finalizado el 31 de marzo de 2024.

Resumen de los resultados del primer trimestre de 2025

(Comparación con el cuarto trimestre y el primer trimestre de 2024)

	T1 2025	T4 2024		T1 2024	
Ingresos por ventas netos (millones de USD)	2,922	2,845	3%	3,442	(15%)
Resultado operativo (millones de USD)	550	558	(2%)	812	(32%)
Ganancia del período (millones de USD)	518	519	0%	750	(31%)
Ganancia del período atribuible a los accionistas de la Compañía (millones de USD)	507	516	(2%)	737	(31%)
Ganancia por ADS (USD)	0.94	0.94	0%	1.27	(26%)
Ganancia por acción (USD)	0.47	0.47	0%	0.64	(26%)
EBITDA* (millones de USD)	696	726	(4%)	987	(29%)
Margen de EBITDA (% de ingresos por ventas netos)	23.8%	25.5%		28.7%	

*EBITDA en el cuarto trimestre de 2024 incluyó una ganancia de USD67 millones derivada de la reversión parcial de una provisión para el litigio en curso relacionado con la adquisición de una participación en Usiminas. De no incluirse este cargo, EBITDA habría ascendido a USD659 millones, o 23.2% de las ventas.



En el primer trimestre, nuestras ventas se vieron impulsadas por volúmenes estacionales en Canadá y mayores ventas onshore en los Estados Unidos, mientras que nuestros precios de venta promedio descendieron. Esto se debió a los efectos de la mezcla de productos y mercados, con menores ventas de productos OCTG premium en México, Turquía y Arabia Saudita y menores ventas de tubos de conducción sin costura para proyectos offshore. Sobre una base comparable, nuestro EBITDA aumentó 6% y la ganancia del período se mantuvo en línea con los resultados del trimestre anterior.

Durante el trimestre, el flujo libre de efectivo ascendió a USD647 millones, luego de una reducción del capital de trabajo de USD224 millones. Luego de destinar USD237 millones a la recompra de acciones, nuestra posición neta de caja aumentó a aproximadamente USD4,000 millones al 31 de marzo de 2025.

Situación del mercado y perspectivas

La actividad de perforación de petróleo y gas se ha mantenido estable en la mayor parte del mundo en lo que va del año. Sin embargo, durante el último mes, las perspectivas de la demanda y los precios del petróleo han cambiado, con menores expectativas de crecimiento económico global y el anuncio de la OPEP+ de que aumentaría la producción. Es probable que las compañías petroleras y de gas ajusten sus planes de inversión en el corto plazo en respuesta a un ambiente de precios del petróleo y gas más bajos y mantengan sus planes de desarrollo de grandes proyectos a mediano y largo plazo.

Los precios de referencia de productos OCTG en los Estados Unidos han continuado aumentando luego de la ampliación de los aranceles sobre las importaciones de todos los productos de acero. Se prevé que éstos y otros aumentos compensarán gran parte del impacto de los aranceles y los mayores costos de compra de acero y chatarra en nuestras operaciones en los Estados Unidos.

En el segundo trimestre, prevemos que nuestras ventas aumentarán levemente a medida que se recuperen nuestros precios de venta promedio y nuestros volúmenes se mantengan cerca del nivel registrado en el primer trimestre. Asimismo, prevemos que nuestro margen de EBITDA estará en línea con el del primer trimestre.



Análisis de los resultados del primer trimestre de 2025

Tubos

El siguiente cuadro muestra el volumen de ventas de tubos sin costura y con costura para nuestro segmento de negocios Tubos por los períodos indicados a continuación:

Volumen de ventas de Tubos
(miles de toneladas métricas)

	T1 2025	T4 2024		T1 2024	
Sin costura	775	748	4%	777	0%
Con costura	212	164	29%	269	(21%)
Total	987	913	8%	1,046	(6%)

El siguiente cuadro muestra, para nuestro segmento de negocios Tubos, los ingresos por ventas netos por región geográfica, el resultado operativo y el resultado operativo como porcentaje de los ingresos por ventas netos, por los períodos indicados a continuación:

Tubos	T1 2025	T4 2024		T1 2024	
Ingresos por ventas netos (millones de USD)					
América del Norte	1,244	1,131	10%	1,590	(22%)
América del Sur	552	595	(7%)	617	(11%)
Europa	208	341	(39%)	253	(17%)
Asia Pacífico, Medio Oriente y África	761	629	21%	833	(9%)
Ingresos por ventas netos (millones de USD)	2,765	2,695	3%	3,292	(16%)
<i>Servicios prestados sobre tubos de terceros (millones de USD)</i>	<i>101</i>	<i>93</i>	9%	<i>192</i>	(47%)
Resultado operativo (millones de USD)	514	533	(4%)	785	(35%)
Resultado operativo (% de ventas)	18.6%	19.8%		23.9%	

Los ingresos por ventas netos de productos y servicios tubulares aumentaron un 3% en forma secuencial y disminuyeron un 16% interanual. Los volúmenes vendidos aumentaron un 8% en forma secuencial, mientras que los precios de venta promedio disminuyeron 5% principalmente debido a los efectos de la mezcla de productos y mercados. En América del Norte las ventas aumentaron ya que las mayores ventas estacionales en Canadá y las mayores ventas a clientes Rig Direct® en los Estados Unidos compensaron ampliamente un nuevo descenso fuerte de las ventas en México. En América del Sur las ventas disminuyeron debido a menores despachos para el proyecto offshore Raia y menores precios en Argentina. En Europa, luego de un trimestre con un nivel de ventas excepcionalmente alto, las ventas disminuyeron a un nivel más estable. En Asia Pacífico, Medio Oriente y África, las ventas aumentaron debido a mayores ventas en los EAU, despachos de tubos con costura para una tubería en Arabia Saudita, y ventas de tubos de conducción para una planta de procesamiento de gas en África.

El resultado operativo derivado de productos y servicios tubulares ascendió a una ganancia de USD514 millones en el primer trimestre de 2025, en comparación con una ganancia de USD533 millones en el



trimestre anterior y una ganancia de USD785 millones en el primer trimestre de 2024. El resultado operativo del cuarto trimestre de 2024 incluyó una ganancia de USD67 millones derivada de la reversión parcial de una provisión para el litigio en curso relacionado con la adquisición de una participación en Usiminas. Excluida esta ganancia, el resultado operativo de Tubos habría ascendido a USD467 millones (17.3% de las ventas) en el cuarto trimestre de 2024. Sobre una base comparable, los márgenes mejoraron ya que la disminución de los precios de venta promedio fue compensada por menores costos debido a una mayor utilización de la capacidad de producción y menores costos variables y de materia prima.

Otros

El siguiente cuadro muestra, para nuestro segmento de negocios Otros, los ingresos por ventas netos, el resultado operativo y el resultado operativo como porcentaje de los ingresos por ventas netos, por los períodos indicados a continuación:

Otros	T1 2025	T4 2024	T1 2024
Ingresos por ventas netos (millones de USD)	157	150 5%	150 4%
Resultado operativo (millones de USD)	36	25 44%	26 38%
Resultado operativo (% de ventas)	23.1%	16.8%	17.5%

Los ingresos por ventas netos de otros productos y servicios aumentaron 5% en forma secuencial y 4% en forma interanual. Secuencialmente, las ventas aumentaron principalmente debido a mayores ventas de varillas de bombeo y servicios petroleros en Argentina.

Los gastos de comercialización y administración ascendieron a USD457 millones, o 15.6% de los ingresos por ventas netos en el primer trimestre de 2025, en comparación con USD446 millones, o 15.7% en el trimestre anterior y USD508 millones, o 14.8% en el primer trimestre de 2024. Secuencialmente, el aumento de los gastos de comercialización y administración se debe principalmente a mayores costos de despacho parcialmente compensados por una disminución de impuestos, provisiones y otros.

Otros resultados operativos ascendieron a una ganancia de USD6 millones en el primer trimestre de 2025, en comparación con una ganancia de USD81 millones en el trimestre anterior y una ganancia de USD12 millones en el primer trimestre de 2024. El cuarto trimestre de 2024 incluyó una ganancia de USD67 millones derivada de la reversión parcial de una provisión para el litigio en curso relacionado con la adquisición de una participación en Usiminas.

Los resultados financieros ascendieron a una ganancia de USD35 millones en el primer trimestre de 2025, en comparación con una ganancia de USD48 millones en el trimestre anterior y una pérdida de USD25 millones en el primer trimestre de 2024. El resultado financiero del trimestre es atribuible principalmente a ingresos financieros netos de USD67 millones derivados del rendimiento neto de nuestra cartera de inversiones compensados por pérdidas netas por diferencias de cambio de USD15 millones y USD16 millones en honorarios pagados en relación con el cobro de USD242 millones a Pemex.



El **resultado de inversiones en sociedades no consolidadas** generó una ganancia de USD14 millones en el primer trimestre de 2025, en comparación con una ganancia de USD35 millones en el trimestre anterior y una ganancia de USD48 millones en el primer trimestre de 2024. Estos resultados derivan principalmente de nuestra participación accionaria en Ternium (NYSE:TX). Durante el cuarto trimestre de 2024, el resultado de nuestra participación en Ternium incluyó una ganancia de USD43 millones derivada de la reversión parcial de una provisión para el litigio en curso relacionado con la adquisición de una participación en Usiminas, mientras que en el primer trimestre de 2025 incluye una pérdida de USD5 millones relacionada con el mismo litigio.

El **cargo por impuesto a las ganancias** ascendió a USD81 millones en el primer trimestre de 2025, en comparación con USD123 millones en el trimestre anterior y USD85 millones en el primer trimestre de 2024. El cargo por impuesto a las ganancias del trimestre refleja el efecto neto positivo de las variaciones en el tipo de cambio y los ajustes por inflación de activos y pasivos por impuestos diferidos, principalmente en Argentina, y el reconocimiento de otros activos por impuestos diferidos.

Flujo de efectivo y liquidez correspondientes al primer trimestre de 2025

El flujo de efectivo originado en actividades operativas durante el primer trimestre de 2025 ascendió a USD821 millones, en comparación con USD492 millones en el trimestre anterior y USD887 millones en el primer trimestre de 2024. Durante el primer trimestre de 2025, el flujo de efectivo originado en actividades operativas incluye una reducción neta del capital de trabajo de USD224 millones.

Con inversiones en activos fijos e intangibles de USD174 millones, nuestro flujo libre de efectivo ascendió a USD647 millones durante el trimestre. Luego de recompra de acciones por USD237 millones en el trimestre, nuestra posición neta de caja aumentó a aproximadamente USD4,000 millones al 31 de marzo de 2025.

Conferencia telefónica

El 1 de mayo de 2025 a las 08:00 a.m. (hora del este) Tenaris realizará una conferencia telefónica para analizar los resultados informados precedentemente. Luego de presentar un resumen, la conferencia telefónica estará abierta para la formulación de preguntas.

Podrá acceder a la conferencia seleccionando una de las siguientes opciones:

ir.tenaris.com/events-and-presentations o
<https://edge.media-server.com/mmc/p/gu6ip3ag/>

Si desea participar de la sesión de preguntas y respuestas, deberá registrarse utilizando el siguiente enlace:

<https://register-conf.media-server.com/register/BIf49770ff47c94e2587121e780b6acb85>

Sírvase realizar el llamado 10 minutos antes de la hora programada para el inicio de la conferencia.



La reproducción de la conferencia telefónica estará disponible en nuestra página web:

ir.tenaris.com/events-and-presentations

Algunas de las declaraciones que aparecen en este comunicado de prensa son “declaraciones a futuro” basadas en la opinión y suposiciones actuales de los directivos, e involucran riesgos previstos e imprevistos que podrían provocar que los resultados, el desempeño y los acontecimientos difirieran materialmente de los expresados o sugeridos por dichas declaraciones. Los riesgos incluyen, aunque no se limitan a, aquellos que surgen de la incertidumbre en cuanto a los precios futuros del petróleo y gas y su efecto sobre los programas de inversión de las compañías petroleras y de gas.



Estado de Resultados Intermedio Consolidado Condensado

(Valores expresados en miles de USD)

	Período de tres meses finalizado el 31 de marzo de	
	2025	2024
	No auditado	
Ingresos por ventas netos	2,922,212	3,441,544
Costo de ventas	(1,920,855)	(2,134,052)
Ganancia bruta	1,001,357	1,307,492
Gastos de comercialización y administración	(457,065)	(508,132)
Otros ingresos operativos	11,788	16,024
Otros egresos operativos	(6,167)	(3,720)
Ingresos operativos	549,913	811,664
Ingreso financiero	78,444	56,289
Costo financiero	(11,745)	(20,583)
Otros resultados financieros netos	(31,441)	(60,468)
Ganancia antes del resultado de inversiones en compañías no consolidadas e impuesto a las ganancias	585,171	786,902
Resultado de inversiones en compañías no consolidadas	14,035	48,179
Ganancia antes del impuesto a las ganancias	599,206	835,081
Impuesto a las ganancias	(81,342)	(84,856)
Ganancia del período	517,864	750,225
Atribuible a:		
Capital de los accionistas	506,931	736,980
Participación no controlante	10,933	13,245
	517,864	750,225



Estado de Posición Financiera Intermedio Consolidado Condensado

(Valores expresados en miles de USD)

	Al 31 de marzo de 2025		Al 31 de diciembre de 2024	
	No auditado			
Activos				
Activo no corriente				
Propiedad, planta y equipo, netos	6,183,251		6,121,471	
Activos intangibles, netos	1,359,463		1,357,749	
Activos por derecho a uso, netos	147,606		148,868	
Inversiones en compañías no consolidadas	1,574,156		1,543,657	
Otras inversiones	1,014,502		1,005,300	
Activos por impuesto diferido	838,912		831,298	
Otros créditos, netos	197,411	11,315,301	205,602	11,213,945
Activo corriente				
Inventarios, netos	3,519,237		3,709,942	
Otros créditos y anticipos, netos	174,294		179,614	
Créditos fiscales corrientes	360,416		332,621	
Activos contractuales	51,736		50,757	
Créditos por ventas, netos	1,842,313		1,907,507	
Instrumentos financieros derivados	4,083		7,484	
Otras inversiones	2,581,761		2,372,999	
Efectivo y equivalentes de efectivo	770,208	9,304,048	675,256	9,236,180
Total del activo		20,619,349		20,450,125
Patrimonio neto				
Capital de los accionistas		17,164,683		16,593,257
Participación no controlante		231,994		220,578
Total del patrimonio neto		17,396,677		16,813,835
Pasivos				
Pasivo no corriente				
Deudas bancarias y financieras	7,437		11,399	
Deudas por arrendamiento	91,148		100,436	
Pasivo impositivo diferido	472,789		503,941	
Otras deudas	300,116		301,751	
Provisiones	68,969	940,459	82,106	999,633
Pasivo corriente				
Deudas bancarias y financieras	345,183		425,999	
Deudas por arrendamiento	54,061		44,490	
Instrumentos financieros derivados	1,945		8,300	
Deudas fiscales corrientes	304,019		366,292	
Otras deudas	377,238		585,775	
Provisiones	139,965		119,344	
Anticipos de clientes	228,086		206,196	
Deudas comerciales	831,716	2,282,213	880,261	2,636,657
Total del pasivo		3,222,672		3,636,290
Total del patrimonio neto y del pasivo		20,619,349		20,450,125



Estado de Flujos de Efectivo Intermedio Consolidado Condensado

(Valores expresados en miles de USD)

	Período de tres meses finalizado el 31 de marzo de	
	2025	2024
	(No auditado)	
Flujos de efectivo de actividades operativas		
Ganancia del período	517,864	750,225
Ajustes por:		
Depreciaciones y amortizaciones	146,406	175,442
Provisión por el litigio en curso relacionado con la adquisición de participación en Usiminas	9,877	-
Impuesto a las ganancias devengado neto de pagos	(54,133)	(29,222)
Resultado de inversiones en compañías no consolidadas	(14,035)	(48,179)
Intereses devengados netos de pagos	(8,423)	11,938
Variaciones en previsiones	(2,393)	1,545
Variaciones en el capital de trabajo	223,817	(9,548)
Otros, incluyendo diferencia de cambio neta	2,020	34,776
Flujos netos de efectivo originados en actividades operativas	821,000	886,977
Flujos de efectivo de actividades de inversión		
Inversiones de capital	(173,838)	(172,097)
Cambios en anticipos a proveedores de propiedad, planta y equipo	12,916	2,952
Préstamos a negocios conjuntos	(1,359)	(1,354)
Aumento por enajenación de propiedad, planta y equipo y activos intangibles	900	5,412
Cambios en las inversiones financieras	(225,636)	(759,667)
Flujos netos de efectivo aplicados a actividades de inversión	(387,017)	(924,754)
Flujos de efectivo de actividades de financiación		
Cambios de participaciones no controlantes	-	1,120
Adquisición de acciones propias en cartera	(237,188)	(311,064)
Pagos de pasivos por arrendamientos	(14,655)	(16,768)
Incrementos de deudas bancarias y financieras	347,570	829,947
Pagos de deudas bancarias y financieras	(429,126)	(754,078)
Flujos netos de efectivo aplicados a actividades de financiación	(333,399)	(250,843)
Aumento (disminución) de efectivo y equivalentes de efectivo	100,584	(288,620)
Variaciones del efectivo y equivalentes de efectivo		
Al inicio del período	660,798	1,616,597
Efecto de las variaciones en los tipos de cambio	(2,430)	(4,921)
Aumento (disminución) de efectivo y equivalentes de efectivo	100,584	(288,620)
Al 31 de marzo de	758,952	1,323,056



Anexo I – Medidas alternativas del rendimiento

Las medidas alternativas del rendimiento deben considerarse en forma adicional, no como sustituto o superiores, a otras medidas de rendimiento financiero preparadas de acuerdo con las NIIF.

EBITDA: Resultado antes de intereses, impuestos, depreciaciones y amortizaciones

EBITDA proporciona un análisis de los resultados operativos, excluyendo depreciaciones, amortizaciones y desvalorizaciones, dado que son variables no monetarias recurrentes que pueden variar en forma sustancial de una compañía a otra, dependiendo de las políticas contables y del valor contable de los activos. EBITDA es una aproximación al flujo de efectivo de actividades operativas antes de impuestos y refleja la generación de efectivo antes de la variación del capital de trabajo. EBITDA es ampliamente utilizado por los inversores para la valoración de empresas (valoración por múltiplos), y por agencias de calificación y los acreedores para evaluar el nivel de deuda, comparando EBITDA con la deuda neta.

EBITDA se calcula del siguiente modo:

EBITDA = Ganancia neta del período + Cargos por impuesto a las ganancias +/- Ganancia (pérdida) de inversiones en compañías no consolidadas +/- Resultados financieros + Depreciación y amortización +/- Cargos por desvalorizaciones/(reversiones).

EBITDA es una medida alternativa del rendimiento que no es NIIF.

(Valores expresados en miles de USD)

	Período de tres meses finalizado el 31 de marzo de	
	2025	2024
Ganancia del período	517,864	750,225
Pérdida por impuesto a las ganancias	81,342	84,856
Resultado de inversiones en compañías no consolidadas	(14,035)	(48,179)
Resultados financieros	(35,258)	24,762
Depreciaciones y amortizaciones	146,406	175,442
EBITDA	696,319	987,106



Flujo libre de efectivo

Flujo libre de efectivo es una medida de rendimiento financiero, calculada como flujos operativos de efectivo menos las inversiones de capital. Flujo libre de efectivo representa el efectivo que una compañía es capaz de generar luego de la inversión necesaria para mantener o expandir su base de activos fijos e intangibles.

Flujo libre de efectivo es calculado de la siguiente manera:

Flujo libre de efectivo = Flujo neto (aplicado a) originado en actividades operativas – las inversiones de capital.

Flujo libre de efectivo es una medida alternativa del rendimiento que no es NIIF.

(Valores expresados en miles de USD)

	Periodo de tres meses finalizado el 31 de marzo de	
	2025	2024
Flujos netos de efectivo originados en actividades operativas	821,000	886,977
Inversiones de capital	(173,838)	(172,097)
Flujo libre de efectivo	647,162	714,880

Efectivo / (Deuda) neta

Es el saldo neto de efectivo y equivalentes de efectivo, otras inversiones corrientes e inversiones de renta fija mantenidas hasta el vencimiento menos deudas bancarias y financieras. Proporciona un resumen de la solvencia y liquidez financiera de la compañía. Efectivo / (deuda) neta es ampliamente utilizado por los inversores, las agencias de calificación y los acreedores para evaluar el endeudamiento, la solidez financiera, la flexibilidad y los riesgos de la empresa.

Efectivo / deuda (neta) se calcula del siguiente modo:

Efectivo neto = Efectivo y equivalentes de efectivo + Otras inversiones (Corrientes y No Corrientes) +/- Derivados cubriendo Deudas bancarias y financieras e inversiones - Deudas (Corrientes y No corrientes).

Efectivo / deuda (neta) es una medida alternativa del rendimiento que no es NIIF.

(Valores expresados en miles de USD)

	Periodo de tres meses finalizado el 31 de marzo de	
	2025	2024
Efectivo y equivalentes de efectivo	770,208	1,323,350
Otras inversiones corrientes	2,581,761	2,248,863
Inversiones No corrientes	1,007,444	976,206
Deudas bancarias y financieras corrientes	(345,183)	(608,278)
Deudas bancarias y financieras no corrientes	(7,437)	(28,122)
Caja neta / (deuda)	4,006,793	3,912,019



Días de capital de trabajo operativo

El capital de trabajo operativo es la diferencia entre los principales componentes operativos del activo corriente y el pasivo corriente. El capital de trabajo operativo es una medida de la eficiencia operativa de una compañía, y de su solidez financiera a corto plazo.

Días de capital operativo se calcula del siguiente modo:

$$\text{Días de capital de trabajo operativo} = \frac{[(\text{Inventarios} + \text{Créditos por ventas} - \text{Deudas comerciales} - \text{Anticipos de clientes}) / \text{Ventas trimestrales anualizadas}] \times 365}{}$$

Días de capital de trabajo operativo es una medida alternativa del rendimiento que no es NIIF.

(Valores expresados en miles de USD)

	Al 31 de marzo de	
	2025	2024
Inventarios	3,519,237	3,911,719
Créditos por ventas	1,842,313	2,303,293
Anticipos de clientes	(228,086)	(239,342)
Deudas comerciales	(831,716)	(1,041,434)
Capital de trabajo operativo	4,301,748	4,934,236
Ventas trimestrales anualizadas	11,688,848	13,766,176
Días de capital de trabajo operativo	134	131