

Giovanni Sardagna
Tenaris
1-888-300-5432
www.tenaris.com

Tenaris anuncia los resultados del primer trimestre de 2026

La información financiera y operativa incluida en este comunicado de prensa está basada en estados contables intermedios consolidados condensados no auditados presentados en dólares estadounidenses (USD) y preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera, según fueron emitidas por la Junta de Normas Internacionales de Contabilidad y adoptadas por la Unión Europea (Normas de Contabilidad NIIF). Asimismo, este comunicado de prensa incluye medidas alternativas del rendimiento que no son NIIF, es decir, EBITDA, Flujo libre de efectivo, Efectivo/deuda neta y Días de capital de trabajo operativo. Para más información sobre estas medidas alternativas del rendimiento, ver el Anexo I.

Luxemburgo, 6 de mayo de 2026. - Tenaris S.A. (NYSE y México: TS y EXM Italia: TEN) (“Tenaris”) anunció hoy los resultados del trimestre finalizado el 31 de marzo de 2026 comparados con los resultados del trimestre finalizado el 31 de marzo de 2025.

Resumen de los resultados del primer trimestre de 2026

(Comparación con el cuarto trimestre y el primer trimestre de 2025)

	T1 2026	T4 2025		T1 2025	
Ingresos por ventas netos (millones de USD)	3,100	2,995	4%	2,922	6%
Resultado operativo (millones de USD)	584	554	5%	550	6%
Ganancia del período (millones de USD)	564	461	22%	518	9%
Ganancia del período atribuible a los accionistas de la Compañía (millones de USD)	541	449	20%	507	7%
Ganancia por ADS (USD)	1.07	0.87	23%	0.94	14%
Ganancia por acción (USD)	0.54	0.44	23%	0.47	14%
EBITDA (millones de USD)	735	717	3%	696	6%
Margen de EBITDA (% de ingresos por ventas netos)	23.7%	23.9%		23.8%	

Tenaris comenzó el año con solidez, con un aumento secuencial de las ventas de 4% a pesar de la disrupción en Medio Oriente desde marzo causada por la guerra con Irán y el cierre del estrecho de Ormuz. Las ventas se beneficiaron con una mayor actividad estacional en Canadá, una recuperación limitada de la actividad en México, mayores ventas offshore en Brasil, acumulación de inventarios de clientes en África del Norte y despachos anticipados en Arabia Saudita. Los márgenes se mantuvieron estables, ya que los mayores costos de las paradas de planta programadas para tareas de mantenimiento fueron compensados por menores costos de aranceles. El resultado operativo y EBITDA aumentaron en línea con las ventas, mientras que la ganancia del período se benefició con los mejores resultados por debajo de la línea operativa.

Durante el trimestre, nuestro flujo libre de efectivo ascendió a USD503 millones y, luego de destinar USD90 millones a la recompra de acciones, nuestra posición neta de caja ascendió a aproximadamente USD3,800 millones al 31 de marzo de 2026.

Situación del mercado y perspectivas

El conflicto en Medio Oriente y el prolongado cierre del estrecho de Ormuz han cambiado las perspectivas de la industria energética. Los precios del petróleo y GNL han aumentado y es probable que se mantengan en niveles altos durante muchos meses, ya que los inventarios disponibles están mermando y se produce un reequilibrio entre la oferta y la demanda.

Una vez que se reabra el estrecho, la actividad de perforación de petróleo y gas en Medio Oriente priorizará inicialmente el restablecimiento de la producción a los niveles previos y la liberación de cualquier capacidad de producción de reserva disponible. Se prevé que la actividad en el resto del mundo se beneficiará con mayores inversiones en formaciones de *shale* de ciclo corto y la aprobación de proyectos offshore. En el largo plazo, se hará mayor énfasis en la seguridad y la diversificación del suministro.

En los Estados Unidos, los precios de los productos OCTG han comenzado a responder a los aranceles a las importaciones y los aumentos en los costos de la materia prima, en un contexto en el que se prevé un aumento de la demanda.

En el segundo trimestre, nuestras ventas se verán afectadas por menores despachos en Medio Oriente. Nuestros márgenes se verán afectados por mayores costos de logística, además de una menor absorción de costos fijos. Para la segunda mitad de 2026, preveemos que nuestras ventas y márgenes se recuperarán, asumiendo que el estrecho de Ormuz se reabra en el corto plazo.

Análisis de los resultados del primer trimestre de 2026

Tubos

El siguiente cuadro muestra el volumen de ventas de tubos sin costura y con costura para nuestro segmento de negocios Tubos por los períodos indicados a continuación:

Volumen de ventas de Tubos (miles de toneladas métricas)

	T1 2026	T4 2025		T1 2025	
Sin costura	784	776	1%	775	1%
Con costura	211	193	9%	212	0%
Total	995	969	3%	987	1%

El siguiente cuadro muestra, para nuestro segmento de negocios Tubos, los ingresos por ventas netos por región geográfica, el resultado operativo y el resultado operativo como porcentaje de los ingresos por ventas netos, por los períodos indicados a continuación:

Tubos	T1 2026	T4 2025		T1 2025	
Ingresos por ventas netos (millones de USD)					
América del Norte	1,474	1,455	1%	1,244	19%
América del Sur	531	501	6%	552	(4%)
Europa	214	187	15%	208	3%
Asia Pacífico, Medio Oriente y África	712	697	2%	761	(6%)
Ingresos por ventas netos (millones de USD)	2,931	2,839	3%	2,765	6%
<i>Servicios prestados sobre tubos de terceros (millones de USD)</i>	<i>109</i>	<i>107</i>	<i>2%</i>	<i>101</i>	<i>7%</i>
Resultado operativo (millones de USD)	545	516	6%	514	6%
Resultado operativo (% de ventas)	18.6%	18.2%		18.6%	

Los ingresos por ventas netos de productos y servicios tubulares aumentaron un 3% en forma secuencial y un 6% en forma interanual. Los volúmenes vendidos aumentaron un 3% secuencial, mientras que los precios de venta promedio se mantuvieron estables. En América del Norte las mayores ventas de productos OCTG en México y Canadá compensaron ampliamente las menores ventas en los Estados Unidos. En América del Sur las ventas aumentaron debido a mayores ventas de OCTG en Brasil y tubos de conducción en Argentina. En Europa las ventas aumentaron gracias a las mayores ventas de tubos mecánicos a distribuidores. En Asia Pacífico, Medio Oriente y África las ventas aumentaron ya que se concentraron las entregas a Argelia en este trimestre, y la recuperación de las ventas de OCTG en Arabia Saudita luego de la reducción de inventarios compensó con creces algunos despachos demorados en Medio Oriente.

El resultado operativo derivado de productos y servicios tubulares ascendió a una ganancia de USD545 millones en el primer trimestre de 2026, en comparación con una ganancia de USD516 millones en el trimestre anterior y una ganancia de USD514 millones en el primer trimestre de 2025. El resultado operativo de Tubos en el primer trimestre de 2026 aumentó impulsado por mayores volúmenes con márgenes estables. El costo de ventas se mantuvo estable debido a que los mayores costos derivados de paradas de planta programadas para mantenimiento fueron compensados por menores derechos y aranceles.

Otros

El siguiente cuadro muestra, para nuestro segmento de negocios Otros, los ingresos por ventas netos, el resultado operativo y el resultado operativo como porcentaje de los ingresos por ventas netos, por los períodos indicados a continuación:

Otros	T1 2026	T4 2025	T1 2025
Ingresos por ventas netos (millones de USD)	169	156 9%	157 8%
Resultado operativo (millones de USD)	39	38 4%	36 8%
Resultado operativo (% de ventas)	23.2%	24.2%	23.1%

Los ingresos por ventas netos de otros productos y servicios aumentaron 9% en forma secuencial y 8% interanual. Secuencialmente, las ventas aumentaron principalmente debido a mayores ventas de servicios petroleros en Argentina y mayores ventas de tubos para aplicaciones de plomería y construcción, parcialmente compensadas por menores ventas de energía excedente.

Los gastos de comercialización y administración ascendieron a USD467 millones, o 15.0% de los ingresos por ventas netos en el primer trimestre de 2026, en comparación con USD453 millones, o 15.1% en el trimestre anterior y USD457 millones, o 15.6% en el primer trimestre de 2025. Secuencialmente, los gastos de comercialización y administración se mantuvieron fijos como porcentaje de las ventas.

Los resultados financieros ascendieron a una ganancia de USD50 millones en el primer trimestre de 2026, en comparación con una ganancia de USD29 millones en el trimestre anterior y una ganancia de USD35 millones en el primer trimestre de 2025. El resultado financiero del trimestre es atribuible principalmente a ingresos financieros netos de USD53 millones derivados del rendimiento neto de nuestra cartera de inversiones.

El resultado de inversiones en sociedades no consolidadas generó una ganancia de USD33 millones en el primer trimestre de 2026, en comparación con una ganancia de USD20 millones en el trimestre anterior y una ganancia de USD14 millones en el primer trimestre de 2025. Estos resultados derivan principalmente de nuestra participación accionaria en Ternium (NYSE:TX) y Usiminas.

El cargo por impuesto a las ganancias ascendió a USD103 millones en el primer trimestre de 2026, en comparación con USD142 millones en el trimestre anterior y USD81 millones en el primer trimestre de 2025. El impuesto a las ganancias del trimestre disminuyó principalmente debido al efecto positivo de las variaciones en el tipo de cambio y el ajuste por inflación, principalmente en Argentina.

Flujo de efectivo y liquidez correspondientes al primer trimestre de 2026

El flujo de efectivo originado en actividades operativas durante el primer trimestre de 2026 ascendió a USD618 millones, en comparación con USD787 millones en el trimestre anterior y USD821 millones en el primer trimestre de 2025. El flujo de efectivo originado en actividades operativas durante el primer trimestre de 2026 es neto de un aumento del capital de trabajo de USD84 millones.

Con inversiones en activos fijos e intangibles de USD114 millones, nuestro flujo libre de efectivo ascendió a USD503 millones durante el trimestre. Luego de recompra de acciones por USD90 millones en el trimestre, nuestra posición neta de caja ascendió a aproximadamente USD3,800 millones al 31 de marzo de 2026.

Conferencia telefónica

El 7 de mayo de 2026 a las 08:00 a.m. (hora del este) Tenaris realizará una conferencia telefónica para analizar los resultados informados precedentemente. Luego de presentar un resumen, la conferencia telefónica estará abierta para la formulación de preguntas.

Podrá acceder a la conferencia seleccionando una de las siguientes opciones:

ir.tenaris.com/events-and-presentations o

<https://edge.media-server.com/mmc/p/e5dnev3v>

Si desea participar de la sesión de preguntas y respuestas, deberá registrarse utilizando el siguiente enlace:

<https://register-conf.media-server.com/register/B1c16f0602328e4ea7b7be9ef6cf51694c>

Sírvase realizar el llamado 10 minutos antes de la hora programada para el inicio de la conferencia.

La reproducción de la conferencia telefónica estará disponible en nuestra página web:

ir.tenaris.com/events-and-presentations

Algunas de las declaraciones que aparecen en este comunicado de prensa son “declaraciones a futuro” basadas en la opinión y suposiciones actuales de los directivos, e involucran riesgos previstos e imprevistos que podrían provocar que los resultados, el desempeño y los acontecimientos difirieran materialmente de los expresados o sugeridos por dichas declaraciones. Los riesgos incluyen, aunque no se limitan a, aquellos que surgen de la incertidumbre en cuanto a los precios futuros del petróleo y gas y su efecto sobre los programas de inversión de las compañías petroleras y de gas.

Estado de Resultado Intermedio Consolidado Condensado

(Valores expresados en miles de USD)

	Período de tres meses finalizado el 31 de marzo de	
	2026	2025
	(No auditado)	
Ingresos por ventas netos	3,100,458	2,922,212
Costo de ventas	(2,050,323)	(1,920,855)
Ganancia bruta	1,050,135	1,001,357
Gastos de comercialización y administración	(466,591)	(457,065)
Otros ingresos operativos	6,429	11,788
Otros egresos operativos	(6,109)	(6,167)
Ingresos operativos	583,864	549,913
Ingreso financiero	64,769	78,444
Costo financiero	(11,664)	(11,745)
Otros resultados financieros netos	(2,706)	(31,441)
Ganancia antes del resultado de inversiones en compañías no consolidadas e impuesto a las ganancias	634,263	585,171
Resultado de inversiones en compañías no consolidadas	33,376	14,035
Ganancia antes del impuesto a las ganancias	667,639	599,206
Impuesto a las ganancias	(103,481)	(81,342)
Ganancia del período	564,158	517,864
Atribuible a:		
Capital de los accionistas	540,701	506,931
Participación no controlante	23,457	10,933
	564,158	517,864

Estado de Posición Financiera Intermedio Consolidado Condensado

(Valores expresados en miles de USD)

	Al 31 de marzo de 2026 (No auditado)	Al 31 de diciembre de 2025	
Activos			
Activo no corriente			
Propiedad, planta y equipo, netos	6,174,660		6,205,082
Activos intangibles, netos	1,356,543		1,357,116
Activos por derecho a uso, netos	141,896		144,557
Inversiones en compañías no consolidadas	1,599,844		1,561,212
Otras inversiones	676,953		758,085
Activos por impuesto diferido	830,408		834,168
Otros créditos, netos	135,715	10,916,019	139,211
			10,999,431
Activo corriente			
Inventarios, netos	3,606,922		3,602,058
Otros créditos y anticipos, netos	184,740		268,798
Créditos fiscales corrientes	340,300		364,640
Activos contractuales	36,141		35,264
Créditos por ventas, netos	2,001,088		1,920,840
Instrumentos financieros derivados	11,966		1,875
Otras inversiones	2,265,359		2,306,760
Efectivo y equivalentes de efectivo	1,152,130	9,598,646	572,647
		20,514,665	20,072,313
Total del activo		20,514,665	20,072,313
Patrimonio neto			
Capital de los accionistas		17,094,388	16,599,191
Participación no controlante		253,032	229,877
Total del patrimonio neto		17,347,420	16,829,068
Pasivos			
Pasivo no corriente			
Deudas bancarias y financieras	360		368
Deudas por arrendamiento	93,673		94,903
Instrumentos financieros derivados	-		207
Pasivo impositivo diferido	388,649		442,248
Otras deudas	316,965		310,707
Provisiones	52,156	851,803	48,418
			896,851
Pasivo corriente			
Deudas bancarias y financieras	331,091		305,354
Deudas por arrendamiento	48,393		48,346
Instrumentos financieros derivados	8,950		14,123
Deudas fiscales corrientes	369,048		386,586
Otras deudas	385,417		377,088
Provisiones	173,047		173,152
Anticipos de clientes	153,583		168,832
Deudas comerciales	845,913	2,315,442	872,913
		3,167,245	2,346,394
Total del pasivo		3,167,245	3,243,245
Total del patrimonio neto y del pasivo		20,514,665	20,072,313

Estado de Flujos de Efectivo Intermedio Consolidado Condensado

(Valores expresados en miles de USD)

	Período de tres meses finalizado el 31 de marzo de	
	2026	2025
	(No auditado)	
Flujos de efectivo de actividades operativas		
Ganancia del período	564,158	517,864
Ajustes por:		
Depreciaciones y amortizaciones	151,440	146,406
Provisión por el litigio en curso relacionado con la adquisición de participación en Usiminas	10,350	9,877
Impuesto a las ganancias devengado neto de pagos	1,046	(54,133)
Resultado de inversiones en compañías no consolidadas	(33,376)	(14,035)
Intereses devengados netos de pagos	23,066	(8,423)
Variaciones en previsiones	(6,717)	(2,393)
Variaciones en el capital de trabajo	(83,757)	223,817
Otros, incluyendo diferencia de cambio neta	(8,565)	2,020
Flujos netos de efectivo originados en actividades operativas	617,645	821,000
Flujos de efectivo de actividades de inversión		
Inversiones de capital	(114,479)	(173,838)
Cambios en anticipos a proveedores de propiedad, planta y equipo	5,453	12,916
Adquisición de subsidiarias, neto de efectivo adquirido	(4,507)	-
Préstamos a negocios conjuntos	-	(1,359)
Pago de préstamos a negocios conjuntos	68,788	-
Aumento por enajenación de propiedad, planta y equipo y activos intangibles	493	900
Cambios en las inversiones financieras	78,097	(225,636)
Flujos netos de efectivo originados en (aplicados a) actividades de inversión	33,845	(387,017)
Flujos de efectivo de actividades de financiación		
Adquisición de acciones propias en cartera	(89,562)	(237,188)
Pagos de pasivos por arrendamientos	(15,526)	(14,655)
Incrementos de deudas bancarias y financieras	248,430	347,570
Pagos de deudas bancarias y financieras	(221,802)	(429,126)
Flujos netos de efectivo aplicados a actividades de financiación	(78,460)	(333,399)
Aumento de efectivo y equivalentes de efectivo	573,030	100,584
Variaciones del efectivo y equivalentes de efectivo		
Al inicio del período	572,444	660,798
Efecto de las variaciones en los tipos de cambio	6,630	(2,430)
Aumento de efectivo y equivalentes de efectivo	573,030	100,584
Al 31 de marzo de	1,152,104	758,952

Anexo I – Medidas alternativas del rendimiento

Las medidas alternativas del rendimiento deben considerarse en forma adicional, no como sustituto o superiores, a otras medidas de rendimiento financiero preparadas de acuerdo con las NIIF.

EBITDA: Resultado antes de intereses, impuestos, depreciaciones y amortizaciones

EBITDA proporciona un análisis de los resultados operativos, excluyendo depreciaciones, amortizaciones y desvalorizaciones, dado que son variables no monetarias recurrentes que pueden variar en forma sustancial de una compañía a otra, dependiendo de las políticas contables y del valor contable de los activos. EBITDA es una aproximación al flujo de efectivo de actividades operativas antes de impuestos y refleja la generación de efectivo antes de la variación del capital de trabajo. EBITDA es ampliamente utilizado por los inversores para la valoración de empresas (valoración por múltiplos), y por agencias de calificación y los acreedores para evaluar el nivel de deuda, comparando EBITDA con la deuda neta.

EBITDA se calcula del siguiente modo:

EBITDA = Ganancia neta del período + Cargos por impuesto a las ganancias +/- Ganancia (pérdida) de inversiones en compañías no consolidadas +/- Resultados financieros + Depreciación y amortización +/- Cargos por desvalorizaciones/(reversiones).

EBITDA es una medida alternativa del rendimiento que no es NIIF.

(Valores expresados en miles de USD)

	Período de tres meses finalizado el	
	31 de marzo de	
	2026	2025
Ganancia del período	564,158	517,864
Pérdida por impuesto a las ganancias	103,481	81,342
Resultado de inversiones en compañías no consolidadas	(33,376)	(14,035)
Resultados financieros	(50,399)	(35,258)
Depreciaciones y amortizaciones	151,440	146,406
EBITDA	735,304	696,319

Flujo libre de efectivo

Flujo libre de efectivo es una medida de rendimiento financiero, calculada como flujos operativos de efectivo menos las inversiones de capital. Flujo libre de efectivo representa el efectivo que una compañía es capaz de generar luego de la inversión necesaria para mantener o expandir su base de activos fijos e intangibles.

Flujo libre de efectivo es calculado de la siguiente manera:

Flujo libre de efectivo = Flujo neto (aplicado a) originado en actividades operativas – las inversiones de capital.

Flujo libre de efectivo es una medida alternativa del rendimiento que no es NIIF.

(Valores expresados en miles de USD)

	Período de tres meses finalizado el 31 de marzo de	
	2026	2025
Flujos netos de efectivo originados en actividades operativas	617,645	821,000
Inversiones de capital	(114,479)	(173,838)
Flujo libre de efectivo	503,166	647,162

Efectivo / (Deuda) neta

Es el saldo neto de efectivo y equivalentes de efectivo, otras inversiones corrientes e inversiones de renta fija mantenidas hasta el vencimiento menos deudas bancarias y financieras. Proporciona un resumen de la solvencia y liquidez financiera de la compañía. Efectivo / (deuda) neta es ampliamente utilizado por los inversores, las agencias de calificación y los acreedores para evaluar el endeudamiento, la solidez financiera, la flexibilidad y los riesgos de la empresa.

Efectivo / deuda (neta) se calcula del siguiente modo:

Efectivo neto = Efectivo y equivalentes de efectivo + Otras inversiones (Corrientes y No Corrientes) +/- Derivados cubriendo Deudas bancarias y financieras e inversiones - Deudas (Corrientes y No corrientes).

Efectivo / deuda (neta) es una medida alternativa del rendimiento que no es NIIF.

(Valores expresados en miles de USD)

	Al 31 de marzo de	
	2026	2025
Efectivo y equivalentes de efectivo	1,152,130	770,208
Otras inversiones corrientes	2,265,359	2,581,761
Inversiones No corrientes	669,940	1,007,444
Instrumentos derivados cubriendo préstamos e inversiones	665	0
Deudas bancarias y financieras corrientes	(331,091)	(345,183)
Deudas bancarias y financieras no corrientes	(360)	(7,437)
Caja neta / (deuda)	3,756,643	4,006,793

Días de capital de trabajo operativo

El capital de trabajo operativo es la diferencia entre los principales componentes operativos del activo corriente y el pasivo corriente. El capital de trabajo operativo es una medida de la eficiencia operativa de una compañía, y de su solidez financiera a corto plazo.

Días de capital operativo se calcula del siguiente modo:

Días de capital de trabajo operativo = $[(\text{Inventarios} + \text{Créditos por ventas} - \text{Deudas comerciales} - \text{Anticipos de clientes}) / \text{Ventas trimestrales anualizadas}] \times 365$.

Días de capital de trabajo operativo es una medida alternativa del rendimiento que no es NIIF.

(Valores expresados en miles de USD)

	Al 31 de marzo de	
	2026	2025
Inventarios	3,606,922	3,519,237
Créditos por ventas	2,001,088	1,842,313
Anticipos de clientes	(153,583)	(228,086)
Deudas comerciales	(845,913)	(831,716)
Capital de trabajo operativo	4,608,514	4,301,748
Ventas trimestrales anualizadas	12,401,832	11,688,848
Días de capital de trabajo operativo	136	134