

TRAXIÓN ANUNCIA LA FIRMA DE UN ACUERDO PARA ADQUIRIR MEDISTIK

Ciudad de México, 17 de marzo de 2022 - Grupo Traxión, S.A.B. de C.V. (“Traxión” o la “Compañía”) (BMV: TRAXION A), empresa líder en la industria del autotransporte, movilidad y logística en México, informa al público inversionista que ha firmado un acuerdo para adquirir MEDISTIK, una de las empresas más importantes de servicios 4PL que provee soluciones logísticas para medicamentos y accesorios médicos, a través de un enfoque ligero en activos y dentro de una industria resiliente. MEDISTIK ofrece servicios de alta especialización, tiene una sólida posición de liderazgo, y más de 25 años de experiencia en el sector. La transacción está sujeta a la obtención de aprobaciones regulatorias, mismas que se espera obtener próximamente.

MEDISTIK cuenta con más de 36,000 metros cuadrados de almacén logístico altamente especializado en 6 bodegas (cuatro en el Estado de México, una en Monterrey, y una en Guadalajara) y 10 instalaciones tipo *cross-dock* en ubicaciones clave, emplea a 431 colaboradores, y realiza más de 190,000 entregas por año para más de 50 clientes AAA, con una eficiencia de 99.9%.

El precio pactado de la transacción asciende a Ps. 1,567 millones en efectivo. MEDISTIK proyecta para 2022, ingresos por alrededor de Ps. 625 millones y con margen EBITDA de aproximadamente 35%. TRAXIÓN espera que se realicen sinergias inmediatas al incorporar a MEDISTIK dentro de su plataforma, así como eficiencias operativas, comerciales y financieras que incrementarán la rentabilidad de la operación. El precio de la transacción podrá cambiar dependiendo de las condiciones al cierre de la misma; sin embargo, no se esperan cambios materiales.

Con la adquisición de MEDISTIK, TRAXIÓN incorpora la vertical farmacéutica a sus servicios logísticos de 4PL y última milla, adicional a las de consumo y comercio electrónico. MEDISTIK presenta una propuesta de valor incomparable por su enfoque de servicio al cliente, infraestructura moderna, modelo de optimización de costos, visibilidad total del producto, y procesos exhaustivos de aseguramiento de calidad.

“Con esta adquisición TRAXIÓN entra al negocio de soluciones logísticas para medicamentos a través de una empresa exitosa y rentable, con una posición sólida y de liderazgo, y nos presenta una oportunidad única de crecimiento dentro de un sector de logística de alta especialización. MEDISTIK cumple con todos nuestros criterios de adquisición e integración de empresas. Se trata de una pieza clave para nuestra estrategia de expansión en la cadena de suministro, con enfoque ligero en activos, y que muestra varias sinergias y eficiencias que contribuyen a la creación de valor de largo plazo”. – Comentó Aby Lijtszain, Fundador y presidente ejecutivo de TRAXIÓN.

“En Tresalia estamos muy entusiasmados con la venta de MEDISTIK a TRAXIÓN. La misión de MEDISTIK es salvar y mejorar vidas a través del diseño, implementación y operación de soluciones de administración de la Cadena de Suministro que potencien los resultados de nuestros clientes. Creemos firmemente que, bajo el liderazgo de TRAXIÓN, MEDISTIK continuará esta misión, su trayectoria de éxito y seguirá brindando la mejor atención y servicio a nuestros clientes”. – Comentó María Asunción Aramburuzabala, presidenta de Tresalia.

Sobre TRAXIÓN

TRAXIÓN

VIDA EN MOVIMIENTO

TRAXIÓN es la empresa líder de transporte y logística en México. Ofrece soluciones integrales a través del portafolio de servicios más amplio y diverso del país. La plataforma de TRAXIÓN opera tres segmentos de negocio: movilidad de carga, logística y tecnología, y movilidad de personas. La Compañía cuenta con 7 marcas reconocidas por su liderazgo en los diferentes nichos de negocio en los que participa. TRAXIÓN se estableció en 2011 y cerró el 4T21 con una flota promedio de 8,992 unidades motrices, 578,360 metros cuadrados de espacio de almacén logístico 3PL, presencia nacional, una cartera de más de 1,000 clientes, y más de 17,400 colaboradores. Entre las ventajas competitivas más importantes de TRAXIÓN destacan: un equipo administrativo experimentado y comprometido, único consolidador en un sector altamente fragmentado, única empresa institucional dentro de una industria dominada por empresas familiares, portafolio de servicios premium diversificado, relaciones de largo plazo con clientes y proveedores, y visión anticipada de mercado.

Aviso Legal

Este documento puede incluir proyecciones o declaraciones a futuro que implican riesgos e incertidumbre. Palabras como "estima", "proyecto", "planea", "cree", "espera", "anticipa", "intenta", y otras expresiones similares deben identificarse exclusivamente como previsiones o estimaciones. Traxión advierte a los lectores que las declaraciones o estimaciones en este documento, o las realizadas por la administración de Traxión, están sujetas en su integridad a riesgos e incertidumbre que pueden provocar cambios en función de diversos factores que no están bajo control de Traxión. Las estimaciones a futuro reflejan el juicio de Traxión a la fecha del presente documento, y Traxión se reserva el derecho de actualizar las declaraciones contenidas en este documento o que de él emanen cuando lo estime oportuno. El desempeño pasado o presente de Traxión no es un indicador que garantiza su desempeño futuro.

Contactos:

Inversionistas - Antonio Tejedo | ir@traxion.global | +52 55 5046 7900

Medios - Alejandra Méndez | a.mendez@traxion.global | +52 55 5046 7900