



Vitro reporta resultados del segundo trimestre de 2024

San Pedro Garza García, Nuevo León, México, 26 de julio de 2024 – Vitro, S.A.B. de C.V. (BMV: VITROA), en lo sucesivo “Vitro” o la “Compañía”, anunció hoy sus resultados financieros para el segundo trimestre de 2024 (“2T24”).

HECHOS SOBRESALIENTES 2T24

- Las Ventas Netas Consolidadas del 2T24 disminuyeron 5.8% en comparación con las ventas del segundo trimestre de 2023 (“2T23”), por una disminución en las ventas de los segmentos de Químicos y Corporativas.
- Las ventas del segmento de Químicos del 2T24 disminuyeron 6.1% en comparación con el mismo trimestre de 2024 principalmente por baja de precios en algunos segmentos así como falta de producto debido a mantenimiento en nuestras plantas.
- Las ventas del segmento Corporativas disminuyeron 8.6% en 2T24 en comparación al 2T23 principalmente por menores cuotas de recuperación por servicios prestados a entidades de control común.
- El UAFIR Flujo del 2T24 disminuyó 36.8% en comparación con 2T23, principalmente por menores ventas, la mezcla de precio y producto, mayor alcance del mantenimiento realizado en el 2T24 al realizado durante el mismo periodo del año 2023, lo que origina ineficiencias en los consumos de materias primas.
- Durante el trimestre, se realizaron inversiones en activo fijo por US\$5 millones.

RESUMEN RESULTADOS FINANCIEROS

Millones de Dólares

RESUMEN RESULTADOS FINANCIEROS						
	2T'24	2T'23	% Cambio	6M 24	6M 23	% Cambio
Ventas Netas Consolidadas	70	74	-5.8%	141	151	-6.2%
<i>Químicos</i>	52	55	-6.1%	105	114	-7.8%
<i>Corporativas</i>	20	22	-8.6%	42	43	-3.3%
Costo de Ventas	41	37	12.2%	79	78	0.9%
Utilidad Bruta	29	37	-23.5%	62	72	-14.0%
<i>Margen Bruto</i>	40.9%	50.4%	-9.5 pp	44.2%	48.1%	-3.9 pp
Gastos Generales	26	31	-15.0%	52	56	-7.8%
<i>Gastos Generales % ventas</i>	37.2%	41.2%	-4 pp	36.8%	37.5%	-0.7 pp
UAFIR ⁽¹⁾	3	7	-61.7%	10	16	-35.4%
<i>Margen de UAFIR</i>	3.8%	9.2%	-5.4 pp	7.4%	10.7%	-3.3 pp
UAFIR Flujo ⁽¹⁾	7	11	-36.8%	19	25	-22.8%
<i>Químicos</i>	6	13	-54.6%	18	27	-34.2%
<i>Corporativas</i>	1	(2)	-154.6%	1	(2)	-161.3%
<i>Margen de UAFIR Flujo</i>	10.0%	15.0%	-5 pp	13.5%	16.3%	-2.8 pp
Utilidad neta de operaciones continuas	(53)	45	NA	(27)	106	NA
Utilidad neta	(53)	36	NA	(27)	72	NA
Flujo antes de Inversión en Activo Fijo	32	13	145.6%	58	23	149.5%

(1) El UAFIR y UAFIR Flujo son presentados antes de otros gastos e ingresos.

Este informe presenta información financiera no auditada proforma preparada en dólares estadounidenses de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (IFRS por sus siglas en inglés). Ciertas cantidades pueden no sumar debido al redondeo.

MENSAJE DE LA DIRECCION GENERAL

El Lic. Adrián Sada Cueva, Director General Ejecutivo, comentó respecto a los resultados de la Compañía: “Durante el segundo trimestre de 2024, la Compañía enfrentó retos y ciertas dificultades para lograr las metas establecidas por efectos de mantenimiento más prolongados de lo planeado, lo que origino no contar con suficiente producto para atender nuestros mercados.

Adicionalmente las ventas del segundo trimestre se vieron impactadas negativamente por presiones en los precios de los mercados doméstico e internacional.

Los resultados del segundo trimestre de 2024 disminuyeron en comparación contra el mismo trimestre del año anterior principalmente por baja absorción de costos fijos debido al mantenimiento así como ineficiencias en el uso de algunos insumos que son semifijos.

Durante el trimestre nos vimos afectados por ciertos factores externos que incrementaron nuestros costos de ventas, sin embargo mitigamos parcialmente el impacto con los esfuerzos de mejora continua en la Compañía, enfocados en control de costos y gastos administrativos reduciendo los gastos generales y el porcentaje que representan sobre las ventas.

La inversión en capital en trabajo durante el segundo trimestre de 2024 tuvo una recuperación que permitió a la Compañía fortalecer su posición de efectivo principalmente por eficiencias realizadas al programa de venta de cuentas por cobrar, así como eficiencias en proveedores e inventarios.

En Vitro nos mantenemos enfocados en estar bien posicionados para capitalizar tendencias de la demanda y en la búsqueda de nuevas oportunidades para crecer.”

El Director General de Administración y Finanzas, C.P. Claudio del Valle, comentó sobre los resultados financieros: “Durante el segundo trimestre de 2024, logramos una recuperación de trabajo significativa, lo que hizo que nuestro flujo de operación pasara de US\$13 millones a US\$32 millones positivo a pesar de la caída en el UAFIR Flujo mencionado anteriormente, asimismo a pesar del efecto del tipo de cambio logramos reducir los gastos generales de US\$ 31 millones a US\$ 26 millones en comparación con el mismo trimestre del año anterior.

En Vitro seguimos comprometidos en buscar las eficiencias operativas para cada día ser más competitivos.

La deuda neta al cierre del segundo trimestre se mantiene en niveles saludables, a razón de 1.6 veces sobre UAFIR Flujo. El objetivo de la compañía siempre ha sido mantener flexibilidad financiera para continuar operando e invertir en proyectos estratégicos que permitan crecer con un sólido desempeño.”

RESULTADOS CONSOLIDADOS

Las ventas de Vitro al cierre del 2T24 estan compuestas por 2 segmentos: (i) Químicos y (ii) Corporativas.

El segmento de Químicos produce carbonato de sodio, bicarbonato de sodio, cloruro de sodio y cloruro de calcio, que sirven en los mercados de vidrio, fundición, detergentes, tratamiento de agua, farmacéutico, alimentos de consumo humano, industria petrolera y gas, deshielo de caminos y sector pecuario, entre otros.

El segmento de Corporativas presta servicios especializados y estratégicos de alto valor a las filiales y subsidiarias de Vitro, S.A.B. de C.V., así como a los negocios de las Empresas de Tenencia Común.

VENTAS CONSOLIDADAS

Las Ventas Netas Consolidadas en 2T24 disminuyeron 5.8% en comparación con 2T23 por la reducción de ventas de Químicos y Corporativas.

El segmento de Químicos disminuyó sus ventas 6.1% en 2T24 en comparación con 2T23 principalmente por la disminución de precios en el mercado nacional en línea con la baja de los precios internacionales, contracción de los mercados que atendemos, reduciendo principalmente la demanda de Carbonato de Sodio, menor disponibilidad de producto derivado de mantenimientos operativos, afectando la comercialización en los mercados en México y de exportación, parcialmente compensado por un incremento en la venta de Cloruro de Sodio y Cloruro de Calcio ante una mayor penetración a los segmentos alimenticio e industrial con demanda sostenida y crecimiento en la demanda en los mercados de exportación gas y petróleo, capitalizando la comercialización por una mayor disponibilidad de producto terminado, así como un mercado en México con demanda constante en los segmentos agro, industrial y alimenticio.

Tabla 1 - VENTAS

	Millones de Dólares					
	2T'24	2T'23	Var%	6M 24	6M 23	Var%
Ventas Totales Consolidadas	70	74	(5.8)	141	151	(6.2)
Ventas Nacionales	70	64	9.0	130	129	0.8
Exportaciones	-	10	--	12	22	(47.2)
Químicos	52	55	(6.1)	105	114	(7.8)
Ventas Nacionales	52	45	15.0	93	92	1.7
Exportaciones	-	10	--	12	22	(47.2)
Corporativas	20	22	(8.6)	42	43	(3.3)
Ventas Nacionales	20	22	(8.6)	42	43	(3.3)

Las ventas del segmento Corporativas disminuyeron 8.6% en 2T24 en comparación al 2T23 principalmente por menor cuota de recuperación por servicios prestados a las partes relacionadas.

UAFIR Y UAFIR FLUJO

El UAFIR Flujo consolidado del 2T24 disminuyó 36.8% en comparación del 2T23, principalmente por menores ventas e incremento en el costo de ventas.

El UAFIR Flujo de Químicos disminuyó 55% en 2T24 en comparación con el mismo trimestre de 2023, principalmente por una reducción en sus ventas, por baja absorción de costos fijos debido al mantenimiento así como ineficiencias en el uso de algunos insumos que son semifijos..

El UAFIR Flujo del segmento Corporativas en 2T24 incrementó en comparación con 2T23 US\$3 millones, de un UAFIR Flujo negativo a US\$1 millón.

Tabla 2 - UAFIR Y UAFIR FLUJO ⁽¹⁾

	Millones de Dólares					
	2T'24	2T'23	Var%	6M 24	6M 23	Var%
UAFIR ⁽¹⁾	3	7	(61.7)	10	16	(35.4)
Margen	3.8%	9.2%	-5.4 pp	7.4%	10.7%	-3.3 pp
Químicos	4	11	(67)	13	23	(43)
Margen	7.2%	20.6%	-13.4 pp	12.7%	20.6%	-7.9 pp
Corporativas	(1)	(5)	(76)	(3)	(7)	(60)
Margen	-5.4%	-20.3%	14.9 pp	-7.1%	-17.1%	10 pp
UAFIR Flujo	7	11	(36.8)	19	25	(22.8)
Margen	10.0%	15.0%	-5 pp	13.5%	16.3%	-2.8 pp
Químicos	6	13	(55)	18	27	(34)
Margen	11.5%	23.7%	-12.2 pp	16.8%	23.6%	-6.8 pp
Corporativas	1	(2)	NA	1	(2)	NA
Margen	5.3%	-8.8%	14.1 pp	3.2%	-5.1%	8.3 pp

⁽¹⁾ El UAFIR y UAFIR Flujo son presentados antes de otros gastos e ingresos.

COSTO FINANCIERO NETO

Durante el 2T24 se tuvo Costo Financiero Neto de US\$73 millones, principalmente por la depreciación del peso mexicano frente al dólar que impactó las operaciones de subsidiarias con moneda funcional en dólares que mantienen cuentas por pagar en pesos con subsidiarias con moneda funcional en dólares.

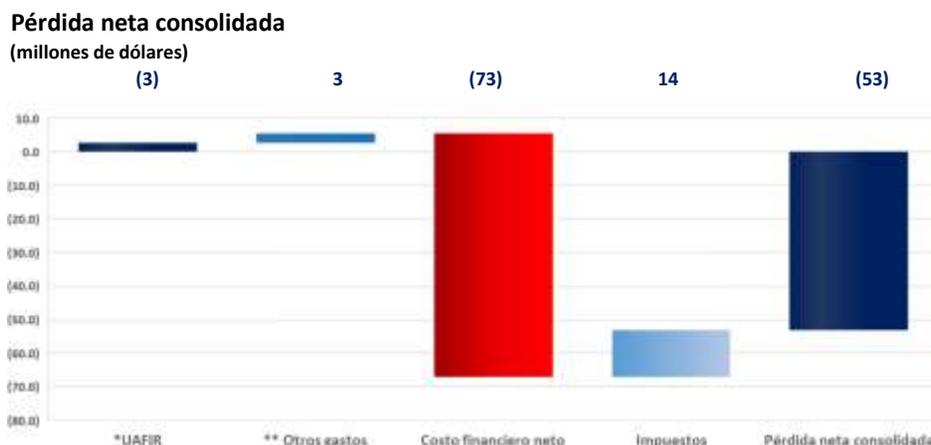
Tabla 3: PRODUCTO (COSTO) FINANCIERO NETO

	Millones de Dólares					
	2T'24	2T'23	Var%	6M 24	6M 23	Var%
Producto (gasto) por interés, neto	4	5	NA	8	11	(30.5)
Ganancia (pérdida) Cambiaria	(77)	44	NA	(65)	98	NA
Producto (Costo) Financiero Neto	(73)	49	NA	(57)	109	NA

(1) Incluye efectos de instrumentos financieros y otros gastos financieros.

UTILIDAD / PÉRDIDA NETA CONSOLIDADA

La Compañía reportó una Pérdida Neta Consolidada en el 2T24 de US\$53 millones compuesta por: UAFIR de US\$3 millones, otros ingresos por US\$3 millones, costo financiero neto de US\$73 millones e impuestos favorables por US\$14 millones.



* El UAFIR es presentado antes de otros gastos e ingresos.

** Incluye método de participación en asociadas.

SITUACION FINANCIERA CONSOLIDADA

Al cierre del 2T24, la Compañía tenía un saldo de caja de US\$34 millones, en comparación con US\$20 millones al cierre del trimestre inmediato anterior ("1T24") y US\$165 millones al cierre de 2T23. El incremento en el saldo de caja en 2T24 en comparación con 1Q24 se debe principalmente a la recuperación de la inversión en capital de trabajo, y en comparación con 2T23, la reducción se debe principalmente a la reestructuración llevada a cabo al cierre del año 2023.

La deuda total al cierre del 2T24 fue de US\$108 millones, compuesta por deuda bancaria de US\$75 millones, una nota de US\$10 millones, documentos por pagar con accionistas por US\$22 millones y arrendamientos por derecho de uso.

Al 30 de junio de 2024, Vitro mantiene una posición neta activa a Entidades de Control Común de US\$252 millones, que incluyen principalmente cuentas por cobrar y pagar así como documentos y arrendamientos.

Tabla 4: INDICADORES DE DEUDA

	Millones de Dólares, excepto donde se indica						
	2T'24	1T'24	4T'23	3T'23	2T'23	1T'23	4T'22
Apalancamiento⁽¹⁾							
(Deuda Total/ UAFIR Flujo ⁽²⁾) (UDM)(Veces)	2.3x	2.2x	2.1x	2.7x	2.8x	3.0x	2.7x
(Deuda Neta Total/ UAFIR Flujo ⁽²⁾) (UDM)(Veces)	1.6x	1.8x	1.4x	2.2x	2.2x	2.3x	2.2x
Deuda Total	108	114	114	852	885	883	743
Deuda a Corto Plazo	1	2	2	139	169	168	135
Deuda a Largo Plazo	107	113	113	713	716	715	608
Efectivo y Equivalentes de Efectivo	34	20	38	140	165	199	123
Deuda Neta Total	74	95	77	712	720	684	621
Mezcla Moneda (%) Dlls / Pesos	100 / 0	100 / 0	100 / 0	100 / 0	100 / 0	100 / 0	100 / 0

(1) Razones financieras calculadas utilizando cifras en dólares.

(2) UAFIR Flujo son los últimos doce meses reales

FLUJO DE EFECTIVO

En el 2T24, la Compañía reportó un flujo libre de efectivo US\$0.3 millones, comparado con el flujo negativo de US\$31 millones del 2T23, principalmente por recuperación de la inversión en capital de trabajo, parcialmente contrarrestado por mayores gastos financieros e impuestos pagados.

Tabla 5: ANÁLISIS DE FLUJO DE EFECTIVO GENERADO POR LA OPERACIÓN ⁽¹⁾

	Millones de Dólares					
	2T'24	2T'23	Var%	6M 24	6M 23	Var%
UAFIR Flujo	7	11	36.8	19	25	22.8
Capital de Trabajo ⁽²⁾	25	2	1,109.3	39	(1)	NA
Flujo antes de Inversión en Activo Fijo	32	13	145.6	58	23	149.5
Inversión en Activo Fijo	(5)	(5)	8.9	(7)	(9)	21.1
Flujo después de Inversión en Activo Fijo	28	8	243.7	51	15	249.7
Interés neto ⁽³⁾	(19)	6	NA	(13)	12	NA
Impuestos (pagados) recuperados	(8)	(14)	41.3	(20)	(14)	41.7
Dividendos	-	(30)	NA	-	(30)	NA
Flujo Libre de Efectivo, neto	0	(31)	NA	18	(18)	NA

(1) Este análisis de flujo es relativo a flujo de caja y no representa un Estado de Flujo de Efectivo de acuerdo con IFRS.

(2) Capital de trabajo incluye variaciones en clientes, inventarios, proveedores y otras cuentas por pagar y cobrar de corto plazo, incluyendo IVA.

(3) Incluye gastos e ingresos por intereses, coberturas de gas natural del 2022 y otros gastos financieros.

INVERSIÓN EN ACTIVO FIJO

El CAPEX ascendió a US\$5 millones durante el 2T24. Los recursos invertidos se concentraron principalmente en CAPEX de mantenimiento y reparación de Químicos.

RELACIÓN CON INVERSIONISTAS

Ricardo Flores Delsol
Vitro, S.A.B. de C.V.
rfloresd@vitro.com

Acerca de Vitro

Vitro, S.A.B. de C.V. (BMV: VITROA) es una compañía líder en la industria química inorgánica, reconocida por la calidad de sus productos, su excelencia en servicio al cliente y flexibilidad. La Compañía produce y es proveedora de 4 productos químicos inorgánicos: carbonato de sodio, bicarbonato de sodio, cloruro de sodio y cloruro de calcio, que atienden los mercados de vidrio, detergentes, tratamiento de agua, farmacéutico, alimentos de consumo humano, industria petrolera, deshielo de caminos y en el sector pecuario, entre otros. Como empresa socialmente responsable, Vitro trabaja en diversas iniciativas en el marco de su Modelo de Sustentabilidad, con el objetivo de ejercer una influencia positiva en los aspectos económico, social y ambiental vinculados a sus grupos de interés, por medio de una gestión corporativa responsable. Para más información, visite www.vitro.com.

Aviso Legal

Este comunicado contiene cierta información histórica, declaraciones e información a futuro relacionada a Vitro, S.A.B. de C.V. y sus subsidiarias (colectivamente, la "Compañía") que se basan en la opinión de su Administración, así como estimaciones hechas e información disponible actual de Vitro. A pesar de que la Compañía cree que las expectativas de la administración y las estimaciones están basadas en supuestos razonables, estas declaraciones reflejan la visión actual de Vitro con respecto a eventos futuros y están sujetas a ciertos riesgos, eventos inciertos y premisas. Muchos factores podrían causar que los resultados futuros o desempeño de Vitro sean diferentes a los expresados o asumidos en las siguientes declaraciones, incluyendo, entre otros, cambios de la economía en general, política de gobierno y condiciones de negocios globales, así como en los países que Vitro lleva a cabo negocios, cambios en tasas de interés, en precios de materia prima, precios de la energía, particularmente del gas, cambios en la estrategia del negocio, y otros factores. Si uno o varios de estos riesgos efectivamente ocurren, o las premisas o estimaciones demuestran ser incorrectas, los resultados a futuro pueden variar significativamente de los descritos o anticipados, asumidos, estimados, esperados o presupuestados, por lo que la Compañía no asume la obligación de actualizar cualquiera de estos supuestos.

USO DE MEDIDAS FINANCIERAS DISTINTAS A LAS GENERALMENTE ACEPTADAS

El conjunto de normas de información financiera generalmente aceptadas es comúnmente conocido como Normas Internacionales de Información Financiera ("IFRS" por sus siglas en inglés). Una medida financiera generalmente aceptada se define como aquella cuyo propósito es medir el desempeño histórico o futuro, posición financiera o flujo de efectivo, pero incluye o excluye montos que pudieran no ser totalmente comparables en el conjunto de las IFRS. En el presente reporte revelamos el uso de ciertas medidas distintas a las IFRS, entre ellas el UAFIR Flujo. UAFIR Flujo: utilidad de operación antes de otros gastos e ingresos más depreciación, amortización y reservas de obligaciones laborales al retiro que impacten la utilidad de operación.

La información en este reporte muestra los segmentos utilizados por la administración para el análisis del negocio, toma de decisiones y asignación de recursos. Con estricto apego con la norma 8 "Segmentos de operación" de las IFRS. Un comité interno evalúa periódicamente la correcta segmentación operativa del negocio.

. – Tablas Financieras a continuación –



CONSOLIDADO

VITRO, S.A.B. DE C.V. Y SUBSIDIARIAS						
ESTADOS CONSOLIDADOS DE SITUACIÓN FINANCIERA						
AL 30 DE JUNIO DE 2024 Y 2023						
ESTADO DE POSICIÓN FINANCIERA	Dólares			INDICADORES FINANCIEROS ⁽¹⁾	2T'24	2T'23
	2T'24	2T'23	% Var.			
Efectivo y Equivalentes	34	165	(79.3)	Deuda / UAFIR Flujo (UDM, veces)	2.3	2.8
Clientes	2	96	(98.4)	Deuda Neta / UAFIR Flujo (UDM, veces)	1.6	2.2
Inventarios	19	515	(96.4)	Deuda / Deuda + Cap. Contable (veces)	0.1	0.4
Otros Activos Circulantes	61	137	(55.7)			
Cuentas por cobrar a partes relacionadas	539	-	NA			
Total Activo Circulante	654	912	(28.3)	Deuda / Capital (veces)	0.2	0.7
				Pasivo Total / Capital Contable (veces)	1.2	1.2
Terrenos, Maquinaria y Equipo	231	1,197	(80.7)	Activo Circulante / Pasivo Circulante (veces)	1.1	1.5
Activo intangible	8	273	(97.1)	Ventas (UDM) / Activos (veces)	0.2	0.1
Impuestos diferidos	10	189	NA	Utilidad (Pérdida) / Acción (US\$) (Acumulada) *	(0.06)	0.15
Otros Activos a Largo Plazo	188	121	55.9			
Inversión en asociadas	117	45	158.7			
Cuentas por cobrar a partes relacionadas	217	-	NA			
Total Activo No Circulante	771	1,825	(57.7)			
				* Considerando el promedio ponderado de acciones en circulación		
Activos Totales	1,424	2,737	(48.0)	OTRA INFORMACIÓN	2T'24	2T'23
Deuda a Corto Plazo y Vencimiento de Deuda Largo Plazo	1	169	(99.1)	# Acciones Emitidas (miles)	483,571	483,571
Proveedores	19	281	(93.2)	# Promedio de Acciones en Circulación (miles)	470,027	470,027
Otras Cuentas por pagar	138	163	(15.1)			
Cuentas por pagar a partes relacionadas	415	-	NA	# Empleados	1,439	1,384
Pasivo Circulante Total	573	612	(6.3)			
Deuda a Largo Plazo	107	716	(85.1)			
Otros Pasivos Largo Plazo	7	160	(95.6)			
Cuentas por pagar a partes relacionadas	89	(0)	NA			
Pasivo No Circulante Total	203	876	(76.9)			
Pasivo Total	776	1,488	(47.9)			
Participación Controladora	649	1,249	(48.0)			
Participación No Controladora	-	0	NA			
Suma del Capital Contable	649	1,249	(48.1)			
Total Pasivo y Capital Contable	1,425	2,737	(47.9)			

(1) Razones financieras calculadas utilizando cifras en dólares.



CONSOLIDADO
VITRO, S.A.B. DE C.V. Y SUBSIDIARIAS
ESTADOS CONSOLIDADOS DE RESULTADOS
EN LOS PERIODOS, (MILLONES)

ESTADO DE RESULTADOS	Segundo trimestre			Enero - Junio		
	Dólares			Dólares		
	<u>2024</u>	<u>2023</u>	<u>% Var.</u>	<u>2024</u>	<u>2,023</u>	<u>% Var.</u>
Ventas Netas Consolidadas	70	74	(5.8)	141	151	(6.2)
Costo de Ventas	41	37	12.2	79	78	0.9
Utilidad Bruta	29	37	(23.5)	62	72	(14.0)
Gastos de Operación	26	31	(15.0)	52	56	(7.8)
Utilidad (pérdida) de operación	3	7	(61.7)	10	16	(35.4)
Otros Gastos (Ingresos), neto	3	(1)	NA	2	(0.5)	NA
Utilidad (pérdida) de operación después de otros gastos e ingresos, netos	0	8	(99.5)	8	17	(50.4)
Gastos Financieros	2	4	(51.7)	4	8	(53.2)
(Productos) Financieros	(12)	(14)	(13.5)	(24)	(28)	(13.1)
Otros gastos y productos financieros neto	6	5	26.8	13	9	42.0
Pérdida (ganancia) cambiaria	77	(44)	NA	65	(98)	NA
Costo financiero neto	73	(49)	NA	57	(109)	NA
Participación en las utilidades (pérdidas) de asociadas no consolidadas	5	-	NA	7	-	NA
Utilidad (Pérdida) Antes de Impuestos	(67)	57	NA	(41)	125	NA
Impuestos a la utilidad	(14)	13	NA	(14)	20	NA
Utilidad (Pérdida) Neta de operaciones continuas	(53)	45	NA	(27)	106	NA
Utilidad (Pérdida) por operación discontinua	-	(9)	NA	-	(34)	NA
Utilidad (Pérdida) Neta	(53)	36	NA	(27)	72	NA
Utilidad (Pérdida) Neta de la participación controladora	(53)	36	NA	(27)	72	NA
Utilidad (Pérdida) Neta de la participación no controladora	-	(0.1)	NA	-	(0.2)	NA



VITRO, S.A.B. DE C.V. Y SUBSIDIARIAS
INFORMACIÓN POR SEGMENTOS
 EN LOS PERIODOS, (MILLONES)

	<u>Segundo trimestre</u>			<u>Enero - Junio</u>		
	2024	2023	%	2024	2023	%
QUÍMICOS						
Ventas Netas	52	55	-6.1%	105	114	-7.8%
UAFIR ⁽²⁾	4	11	-67.3%	13	23	-43.2%
Margen ⁽¹⁾	7.2%	20.6%		12.7%	20.6%	
UAFIR Flujo ⁽²⁾	6	13	-54.6%	18	27	-34.2%
Margen ⁽¹⁾	11.5%	23.7%		16.8%	23.6%	
Volúmenes de Productos químicos inorgánicos						
Álcali (Miles de Toneladas)	160	159	0.7%	318	328	-3.2%

⁽¹⁾ Márgenes de UAFIR y UAFIR Flujo se calculan sobre Ventas Netas.

⁽²⁾ El UAFIR y UAFIR Flujo son presentado antes de otros gastos e ingresos.