

HR Ratings ratificó la calificación de LP de HR AA+ con Perspectiva Estable para la emisión de CEBURS con clave de pizarra INCARSO 12 de Inmuebles Carso, S.A.B. de C.V.

México, D.F., (23 de julio de 2014) – HR Ratings ratificó la calificación de largo plazo de HR AA+ con Perspectiva Estable para la emisión de Certificados Bursátiles (CEBURS) con clave de pizarra INCARSO 12 (la Emisión y/o INCARSO 12) de Inmuebles Carso, S.A.B. de C.V. (Inmuebles Carso y/o la Empresa). Esta Emisión se encuentra al amparo del Programa Dual de CEBURS por un monto de P\$8,000.0 millones (m) o su equivalente en Unidades de Inversión (UDI'S) el cual fue autorizado por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV) el pasado 08 de agosto de 2012. La calificación de HR AA+ significa que el emisor o emisión se considera con alta calidad crediticia, y ofrecen gran seguridad para el pago oportuno de obligaciones de deuda. Mantienen muy bajo riesgo crediticio bajo escenarios económicos adversos. El signo “+” representa una posición de fortaleza relativa dentro de la misma calificación.

La ratificación de la calificación a la Emisión de CEBURS con clave de pizarra INCARSO 12 se fundamenta en la calificación de largo plazo del Programa Dual de Inmuebles Carso, la cual fue ratificada por HR Ratings el pasado 09 de septiembre de 2013 en HR AA+ con Perspectiva Estable. Cualquier deterioro en la calidad crediticia de la Empresa o en las características de la Emisión podría tener un impacto sobre la calificación de la Emisión en cuestión.

La Empresa cuenta con un Programa por un monto total de P\$8,000.0m o su equivalente en UDI's, el cual cuenta con 2 emisiones vigentes al amparo del mismo, con claves de pizarra INCARSO 12 e INCARSO 13 (calificación otorgada por HR Ratings de HR AA+), por un monto acumulado de P\$8,000.0m, cubriendo el monto total del Programa. En la siguiente tabla se detallan las principales características de la Emisión INCARSO 12:

Características de la Emisión de Certificados Bursátiles de Largo Plazo INCARSO 12	
Emisor	Inmuebles Carso, S.A.B. de C.V.
Monto de la Emisión	Por P\$5,000 millones
Plazo de la Emisión	1,820 días equivalentes a cinco años
Plazo Remanente*	1,108 días
Periodicidad de Pago de Intereses	Los intereses que devenguen los Certificados Bursátiles serán pagaderos cada 28 días durante la vigencia de la Emisión
Amortización de Principal	En un solo pago en la fecha de vencimiento de la emisión contra la entrega del título correspondiente.
Garantía	Los Certificados Bursátiles serán quirografarios, por lo que no contarán con garantía específica.
Tasa de la Emisión	TIEE a plazo de hasta 29 días + 75 puntos base
Destino de los Fondos	Sustitución de Deuda
Representante Común	Monex Casa de Bolsa, S.A. de C.V., Monex Grupo Financiero

Fuente: HR Ratings con información del suplemento definitivo entregado por la Empresa.

* Calculado al 23 de julio de 2014.

Actualmente existe otra emisión vigente por P\$3,000.0m al amparo del Programa. En la siguiente tabla se muestran las principales características de las emisiones al amparo del Programa:

Clave de Pizarra	Fecha de Colocación	Fecha de Vencimiento	Días por Vencer	Tasa de Interés	Saldo Insoluto*	Calificación de la Emisión
INCARSO 12	10/08/2012	03/08/2017	1,108	TIE +75 puntos base	\$ 5,000.0	HR AA+
INCARSO 13	22/08/2013	16/08/2018	1,486	TIE + 55 puntos base	\$ 3,000.0	HR AA+

Fuente: HR Ratings con información de Valmer al 23 de julio de 2014.

*Cifras en millones de pesos

Perfil de la Empresa

Inmuebles Carso, S.A.B. de C.V. (Inmuebles Carso y/o la Empresa y/o la Emisora), a través de sus subsidiarias, se dedica principalmente a la adquisición, venta y desarrollo y arrendamiento de bienes inmuebles utilizados como oficinas, establecimientos comerciales y de servicios (incluyendo tiendas departamentales), hoteles (incluyendo su operación), universidades, hospitales, desarrollos inmobiliarios turísticos y residenciales, y clubes campestres y/o de golf.

El riesgo observado por HR Ratings sobre la calidad crediticia de la Empresa se basa en una generación estable de ingresos, en donde la mayoría de éstos provienen de arrendamientos (30.9% con partes relacionadas al 1T14), asegurando flujos constantes de efectivo y cubriendo 1.4 veces sus obligaciones de corto plazo. Por otra parte se refleja una mejora en el Margen EBITDA, cerrando en 68.9% al 1T14 (vs. 68.1% al 1T13) y se mantienen los niveles de capital de trabajo. Asimismo se refleja una mejora en la estructura de deuda, que en conjunto con un incremento del 65.7% en el Flujo Libre de Efectivo en los UDM reflejan niveles de DSCR al 1T14 de 1.59x (vs. 0.35x al 1T13). Es importante mencionar que la Empresa cuenta con una fuerte relación institucional con Grupo Carso el cual podría aportar soporte financiero en caso de presentarse un escenario de estrés adverso.

Entre los factores que fundamentan la calificación de la Empresa están:

- **Generación estable de Ingresos:** El 74.8% de los ingresos de Inmuebles Carso provienen de arrendamientos en los UDM¹ al 1T14 (vs. 80.8% UDM al 1T13) con niveles de ocupación promedio superiores al 93.9% al 1T14, asegurando flujos de efectivo constantes para hacer frente a sus obligaciones financieras de corto plazo en tiempo y forma. Se estima que los Ingresos por renta pueden cubrir 1.4 veces sus obligaciones financieras no garantizadas de corto plazo al 1T14 (vs. 0.67 veces al 1T13), debido al incremento de los ingresos por arrendamiento aunado a la mejora en la Estructura de la deuda con la emisión INCARSO 13.
- **Mejora en resultados financieros derivado de la Ciclicidad de Ingresos:** La Empresa presenta un crecimiento del 26.2% en los ingresos totales y un crecimiento del EBITDA del 27.7% en los UDM al 1T14 alcanzando un Margen de 68.9% (vs. 68.1% UDM al 1T13) derivado de un incremento en el segmento de venta de bienes (principalmente Plaza Carso 1) del 79.3%, representando las ventas de inmuebles 20.8% de las ventas totales de los UDM al 1T14 vs. 14.6% al 1T13.
- **Niveles moderados de requerimientos de Capital de Trabajo:** El capital de trabajo representa el 4.9% (vs. 4.4% al 1T13) del flujo derivado de resultados antes de impuestos. Esta variación se estima fue principalmente consecuencia de mayores cuentas por cobrar a partes relacionadas y anticipo de clientes como resultado del incremento en ventas de bienes inmuebles. Este crecimiento moderado del capital de trabajo aunado a un mejor flujo de resultados antes de impuestos y una reducción en los impuestos a la utilidad pagados, dió como resultado una mejora del Flujo Neto de Efectivo de Actividades de Operación del 68.4%, alcanzando niveles de P\$1,955.0m en los UDM al 1T14 (vs. P\$1,160.7m al 1T13).

¹ UDM = Últimos doce meses

- **Mejora en la estructura de la Deuda:** Con la incorporación de la emisión INCARSO 13, la estructura de la deuda ha mejorado, en donde al 1T14 la deuda a Corto Plazo representa el 8.3% (vs. 34.5% al 1T13), lo cual va en línea con el modelo de negocios.
- **Mantenimiento de los niveles de cobertura del servicio de la deuda:** Como resultado del incremento del 65.7% en el FLE en los UDM al 1T14 el cual alcanza niveles de P\$2,001.2m (vs. P\$1,207.6m, UDM al 1T13) así como de la mejora en la estructura de deuda, se refleja un DSCR de 1.59x (vs. 0.35x al 1T13). Como referencia los años de pago de deuda a FLE disminuyeron en los UDM al 1T14 alcanzando niveles de 4.38 años (vs. 6.46 años al 1T13).
- **Fuertes necesidades de CAPEX dados los planes de expansión de la Empresa:** La inversión en CAPEX en los UDM al 1T14 muestra niveles de P\$3,166.5m (vs. P\$2,637.2m UDM al 1T13). Esto impactó el nivel de endeudamiento, donde la deuda neta creció 12.5% al 1T14 vs. 1T13. No obstante se considera que la estructura de deuda es adecuada para el modelo de negocios de la Empresa.
- **Mejora de resultados respecto a los esperados en nuestros Escenarios:** A pesar del periodo de lento crecimiento de nuestra economía, se ha observado una mejora en los resultados reportados de por la Empresa respecto a nuestros escenarios en términos de ventas, EBITDA, así como en los márgenes operativos. Asimismo se observan niveles de deuda similares en relación a ambos escenarios. Sin embargo es importante mencionar que esto es reflejo de la ciclicidad de ingresos por venta que la Empresa tiene.
- **Fuerte relación institucional con Grupo Carso:** Las rentas son en su mayoría con partes relacionadas (30.9% al cierre de 2013), lo cual les brinda una seguridad en el cobro de las mismas y reduce el riesgo en las cuentas por cobrar. Asimismo el grupo podría aportar soporte financiero en caso de presentarse un escenario de estrés adverso. Grupo Carso tiene una calificación otorgada por HR Ratings de HR AAA con Perspectiva Estable.
- **Desarrollos Integrales:** Inmuebles Carso participa en proyectos que incorporan varios sectores (comerciales, habitacionales, culturales, de salud, educativos, deportivos y hoteleros) contando con una alta diversificación de ingresos y reduciendo el riesgo de venta del proyecto. Un ejemplo de esto es Plaza Carso I y II y el nuevo desarrollo en Veracruz.

Eventos Relevantes

Proyectos en Proceso al 1T14

Durante 2013 la Empresa realizó un total de inversiones en propiedades por un monto de P\$2,618.5m (vs. P\$2,629.6m al cierre de 2012). Entre los principales se pueden mencionar:

El Teatro Telecel ubicado en Plaza Carso inició operaciones, incrementando el alto volumen de la Plaza. Asimismo a principios de 2013, el Hospital Star Medica Querétaro inició operaciones con instalaciones de primer nivel para incrementar las opciones en oferta de salud a los habitantes de la zona del Bajío. Asimismo se realizó la edificación del primer "museo del mar" en el Distrito Federal inició operaciones a principios del 2T14, el cual tiene un contrato de arrendamiento con una vigencia de más de 10 años.

Para los próximos 2 años la Empresa estima una inversión de aproximadamente P\$7,700.0m para continuar con los proyectos inmobiliarios que se encuentran actualmente en proceso. A continuación se mencionan los más relevantes:

Para 2014, la Empresa planea continuar con sus planes de expansión continuando con la Segunda Etapa de Plaza Carso con la construcción de oficinas corporativas, vivienda y comercio. Se estima que se termine en el último trimestre de 2015. Asimismo se está trabajando en la reconversión de la antigua planta de aluminio de ALMEXA. Este proyecto se encuentra ubicado en la Ciudad de Veracruz en un centro de usos mixtos, el cual contará entre otros con viviendas, oficinas, centro comercial, escuela, hospital, vivienda residencial y áreas deportivas.

También se están construyendo dos nuevos hospitales, uno en la ciudad de Veracruz y otro en Chihuahua. Asimismo se encuentran en análisis los proyectos hospitalarios para las ciudades de León y Tijuana. Estos hospitales iniciaran

operaciones en el 1T16. Por otra parte está en proceso la construcción de un desarrollo de usos mixtos en el municipio de Tlalnepanitla, Estado de México. Se estima que su terminación y apertura sea en el 2016.

Nuevo Programa Dual de Certificados Bursátiles

La Empresa se encuentra por emitir un nuevo Programa Dual de Certificados Bursátiles de Corto y Largo Plazo hasta por un monto de P\$8,000.0m o su equivalente en Unidades de Inversión. De acuerdo con la estructura actual de la deuda se estima que los recursos que se obtengan de las emisiones al amparo del Programa serán empleados principalmente para inversiones y capital de trabajo. Se estima que la deuda de la Empresa incrementa 100.0% en caso de emitirse el total del Programa, aunque se asume que sería deuda de largo plazo lo cual no presionaría el calendario de pagos ni la cobertura de deuda estimada, siguiendo en línea con su modelo de negocio. HR Ratings se encuentra en proceso de revisión de la calificación corporativa, la cual incorporara en los escenarios los posibles impactos con este nuevo Programa. HR Ratings continuará dando seguimiento a cualquier posible emisión al amparo de dicho Programa y el destino de la misma, evaluando cualquier posible impacto en los indicadores financieros o perfil de la deuda de la Empresa que pudiera derivar en una acción de calificación.

Análisis de Riesgos Cuantitativos

El análisis de riesgos cuantitativos realizado por HR Ratings incluye el análisis de métricas financieras y flujo generado por la Empresa para determinar la capacidad de pago de la misma. Para esto, HR Ratings realizó un análisis financiero bajo un escenario económico base y un escenario económico de estrés. Ambos escenarios determinan la capacidad de pago de Inmuebles Carso y su capacidad de hacer frente a las obligaciones en tiempo y forma. Los supuestos y resultados obtenidos en el escenario base y de estrés se muestran a continuación:

Supuestos y Resultados: Incarso millones (m)					Escenario Base		Escenario de Estrés	
	2010	2011	2012	2013	2014P	2015P	2014P	2015P
Ventas	2,758	6,107	4,717	5,664	5,929	5,878	5,155	5,100
Margen Bruto	66.9%	58.4%	74.0%	75.5%	71.0%	73.6%	70.4%	70.7%
Margen EBITDA	51.5%	53.8%	66.5%	69.1%	64.4%	67.6%	63.8%	64.4%
EBITDA	1,419	3,287	3,137	3,913	3,818	3,974	3,288	3,284
Flujo Libre de Efectivo*	1,710	1,617	1,306	1,930	2,082	2,157	1,583	1,433
Días Cuentas por Cobrar	402.5	38.7	18.1	12.3	20.2	21.4	20.2	21.4
Días Inventario	0.0	116.9	327.6	314.0	231.7	164.0	221.3	176.0
Días Proveedores	86.3	55.6	82.7	38.4	44.6	39.9	40.3	50.3
Deuda Total	6,938	7,240	8,670	9,337	11,581	12,020	12,031	13,070
Deuda Neta	5,700	6,358	7,917	8,440	11,220	11,694	11,718	12,729
Años del Pago (DN / EBITDA)	4.0	1.9	2.5	2.2	2.9	2.9	3.6	3.9
Años del Pago (DN / FLE)	3.3	3.9	6.1	4.4	5.4	5.4	7.4	8.9
DSCR Anual sin caja**	0.50	0.35	0.25	0.56	1.67	1.78	1.23	1.11
DSCR Anual con caja	0.78	0.61	0.42	0.77	2.01	2.08	1.49	1.35

Fuente: HR Ratings con información de la Empresa bajo un escenario económico base y un escenario de estrés. Información observada del 1T10 al 1T14.

*Flujo Libre de Efectivo = Flujo Neto de Actividades de Operación - Depreciación + Diferencia en Cambios

**DSCR = (Flujo Libre ajustado por Capital de Trabajo + Intereses Cobrados) / (Amortizaciones Calendarizadas + Revolvencia Estimada + Pagos de Interés)

Los ingresos totales de Inmuebles Carso en los Últimos Doce Meses (UDM) al 1T14 alcanzan niveles de P\$6,117.9m (vs. P\$4,847.2m al 1T13), incrementando 26.2%. Este aumento se dio primordialmente en el segmento de venta de bienes, el cual incrementó a P\$1,272.8m (vs. P\$709.8m al 1T13), debido principalmente a la venta de oficinas de Plaza Carso 1. En los UDM al 1T14 la mayoría de los ingresos de la Empresa provinieron de arrendamientos (74.8%) con niveles de ocupación promedio superior al 95%, lo cual asegura flujos de efectivo constantes permitiendo cubrir

obligaciones financieras de corto plazo. El costo de ventas aumentó 29.6% en los UDM debido principalmente al incremento en los ingresos alcanzando niveles de P\$1,533.2m al 1T14 (vs. P\$1,183.2m al 1T13). Por su parte, el margen bruto (Utilidad Bruta 12m/ Ventas 12m) alcanzó niveles de 74.9% (vs. 75.6% al 1T13) representando una disminución de 70 puntos base. Esta caída se debe principalmente a que a pesar del incremento en las ventas, la necesidad en los costos y gastos de venta refleja un incremento mayor por lo cual disminuye la utilidad bruta.

Asimismo, la Empresa presentó un nivel de EBITDA en los UDM de P\$4,216.2m al 1T14 (vs. P\$3,301.0m al 1T13) incrementando 27.7%. El margen EBITDA (EBITDA 12m /Ventas 12m) llegó a niveles de 68.9% al 1T14 (vs. 68.1% al 1T13). Esto se debe al incremento antes mencionado en los ingresos. En los UDM se ha realizado una inversión de P\$3,166.5m, del cual se estima que la mayoría es por expansión (vs. P\$2,637.2m UDM al 1T13). Esta inversión se realizó principalmente para la construcción del acuario y el Teatro que actualmente ya se encuentran en operación.

Al 1T14 la Empresa cuenta con deuda total por P\$9,308.5m (vs. P\$8,642.0m al 2T12), aumentando 7.7%. Al incorporar el nivel de efectivo e inversiones temporales, la deuda neta cierra en niveles de P\$8,774.6m (vs. P\$7,798.4m al 1T13), incrementando 12.5%. Si comparamos Deuda Neta con el EBITDA 12m la razón de pago es de 2.1 años al 1T14 (vs. 2.4 años al 1T13) disminuyendo debido al incremento del EBITDA. Es importante mencionar que con la incorporación de la Emisión INCARSO 13 la estructura de la deuda mejoró, para representar el 8.3% la deuda a corto plazo al 1T14 (vs. 34.5% al 1T13) y el 91.7% (vs. 65.6% al 1T13) restante correspondiente a deuda de largo plazo. Asimismo es relevante mencionar que el total de su deuda corresponde a deuda en pesos, lo cual nulifica el riesgo que pudiera tener por las variaciones en el tipo de cambio. Se estima que la deuda de la Empresa incremente 100.0% en caso de emitirse el total del Programa, aunque se asume que sería deuda de largo plazo lo cual no presionaría el calendario de pagos ni la cobertura de deuda estimada, siguiendo en línea con su modelo de negocio. HR Ratings se encuentra en proceso de revisión de la calificación corporativa, la cual incorporara en los escenarios los posibles impactos con este nuevo Programa.

La Empresa presentó en los UDM un Flujo Libre de Efectivo (FLE) acumulado al 1T14 de P\$2,001.2m (vs. P\$1,207.6m al 1T13) incrementando 65.7. Es importante destacar que para el cálculo del FLE es ajustado el Capital de Trabajo utilizándose un promedio de los últimos trimestres observados para reducir el impacto de la ciclicidad y estacionalidad en los resultados. Por otro lado, se observa un DSCR de 1.59x al 1T14 (vs. 0.35x al 1T13), debido a la mejora en la estructura de deuda de la Deuda así como el incremento en el FLE. Como referencia los años de pago de deuda a FLE disminuyeron en los UDM al 1T14 alcanzando niveles de 4.38 años (vs. 6.46 años al 1T13).

Comparativo vs. Proyecciones Realizadas

Los resultados reportados por la Empresa al 1T14 se encuentran por arriba de las proyecciones realizadas por HR Ratings el pasado 09 de septiembre de 2013, fecha en que se ratificó la calificación corporativa de Largo Plazo de la Empresa. A continuación se muestra una tabla comparativa de lo observado en los UDM al 1T14 y las proyecciones tanto del escenario base como del escenario de estrés:

Comparativo Proyecciones vs. Observado (últimos 12 meses al 1T14 - Millones P\$)	Observado	Base*	Estrés*
Ventas	6,118	5,013	4,547
Utilidad Bruta	4,585	3,555	3,085
EBITDA	4,216	3,150	2,716
Margen Bruto	74.9%	70.9%	67.9%
Margen EBITDA	68.9%	62.8%	59.7%
Deuda Total	9,309	9,476	9,876
Deuda Neta	8,775	9,079	9,479
Flujo Libre de Efectivo Ajustado**	2,001	1,159	794
Años de Pago de la Deuda [EBITDA 12m]	2.08	2.88	3.49
Años de Pago de la Deuda [FLE 12m]	4.38	7.83	11.94

Fuente: HR Ratings con base en proyecciones propias e información de la Empresa.

*Escenario Base y Estrés elaborados el 09 de septiembre de 2013.

** Se ajustó el Capital de Trabajo en el cálculo del Flujo Libre de Efectivo para reducir el impacto de la ciclicidad y estacionalidad de las operaciones

Al comparar los resultados que presentó Inmuebles Carso en los UDM al 1T14 con las proyecciones realizadas por HR Ratings, observamos niveles más altos en términos de ventas, EBITDA, así como en los márgenes operativos. Por otro lado se observan niveles de deuda similares en relación a ambos escenarios.

Como se muestra en la tabla anterior, las ventas observadas en los UDM al 1T14 presentan mejores niveles que los proyectados por HR Ratings para el mismo periodo (vs. 22.1% en relación al escenario base y 34.6% en relación al escenario de estrés). Esto se estima, fue en parte por el incremento en los ingresos del segmento de venta de bienes el cual incremento 33.2% en relación a lo que se tenía proyectado en nuestro escenario base, ya que se estimaba una menor venta de bienes para este periodo.

Por otra parte los márgenes operativos se observan en niveles superiores a lo proyectado por HR Ratings en ambos escenarios. Esto se debe a un mayor EBITDA el cual fue 33.8% superior al escenario base y 55.3% mayor que el escenario de estrés. Este margen se debe principalmente a la ciclicidad de las ventas ya que incrementan los ingresos por la venta de inmuebles absorbiendo más costos fijos, sin embargo en los periodos que existe una menor venta, el margen regresa a niveles estables.

La deuda total de la Empresa así como la deuda neta observada reflejan niveles por debajo de las proyecciones (-1.8% y -5.7% en la deuda total; y -3.4% y -7.4% en la deuda neta, respectivamente al escenario Base y Estrés). Por su parte la relación de pago de años de deuda (Deuda Neta / EBITDA) presenta niveles por debajo de lo proyectado en ambos escenarios. Lo anterior se debe por el efecto tanto en el EBITDA en relación con los escenarios base y estrés, así como la disminución de la deuda.

Asimismo se observa que el Flujo Libre de Efectivo Ajustado presenta un incremento de 72.7% de lo proyectado en el escenario Base. Esto se debió principalmente a una mayor absorción de los costos / gastos por mayores ventas de inmuebles reflejándose en un mejor EBITDA, y menores impuestos a la utilidad, parcialmente contrarrestado por un incremento del Capital de Trabajo ajustado respecto al proyectado.

De acuerdo al análisis realizado por HR Ratings, se ratificó la calificación de largo plazo de HR AA+ con Perspectiva Estable para la Emisión de Certificados Bursátiles con clave de pizarra INCARSO 12 de Inmuebles Carso S.A.B. de C.V.

ANEXOS – Escenario Base

Incarso (Base): Balance en Pesos Nominales (millones)								
	2010*	2011	2012	2013	2014P	2015P	1T13	1T14
ACTIVOS TOTALES	30,027	42,863	45,873	49,338	54,098	57,398	46,909	50,160
Activo Circulante	6,448	4,869	4,030	4,130	3,167	2,514	4,651	3,991
Efectivo y Equivalentes de Efectivo	1,238	881	753	896	361	326	844	534
Cuentas por cobrar a Clientes	3,847	657	219	168	298	300	205	214
Otras Cuentas por Cobrar	1,285	2,038	1,373	1,247	885	721	1,450	1,283
Inventarios	0	824	1,118	1,211	1,107	706	1,424	1,100
Otros Activos Circulantes	78	469	567	607	516	461	729	859
Activos no-Circulantes	1,125	2,143	2,216	2,064	2,085	2,015	2,262	2,130
Cuentas y Doctos. por Cobrar	0	4	0	0	0	0	0	0
Inversiones en Subsid. N.C.	1,125	2,035	2,113	2,018	1,982	1,911	2,159	2,084
Otras Inversiones	0	103	103	47	103	103	103	47
Planta, Propiedad y Equipo (Neto)	22,445	1,744	1,739	1,687	1,638	1,618	1,678	1,666
Otros Intangibles y Cargos Diferidos**	9	33,948	37,528	41,442	46,857	50,900	38,312	42,356
Otros Activos	0	159	360	15	352	352	6	16
PASIVOS TOTALES	12,773	14,568	15,588	16,445	18,764	19,394	15,857	16,517
Pasivo Circulante	9,123	7,107	4,749	2,320	2,209	2,133	4,915	2,278
Pasivo con Costo	4,272	4,746	2,979	774	723	723	2,980	776
Proveedores	217	392	282	148	213	172	222	155
Impuestos por Pagar	1,442	380	167	154	169	176	159	100
Anticipos de Clientes	3,192	1,588	1,320	1,244	1,104	1,062	1,553	1,247
Pasivos no-Circulantes	3,650	7,461	10,839	14,125	16,555	17,261	10,942	14,239
Pasivo con Costo	2,666	2,493	5,691	8,563	10,858	11,298	5,662	8,533
Impuestos Diferidos	894	4,756	4,960	5,413	5,547	5,814	5,108	5,552
Ingresos diferidos y Beneficio a Empleados	90	211	188	149	150	150	173	154
CAPITAL CONTABLE	17,254	28,295	30,286	32,893	35,335	38,004	31,052	33,643
Minoritario	1,208	2,067	2,302	2,494	2,974	3,241	2,526	2,546
Capital Contribuido, til. Acum. & Otro	1,174	1,880	2,067	2,254	2,717	2,974	2,473	2,477
Utilidad del Ejercicio	34	187	234	240	257	267	54	69
Mayoritario	16,046	26,228	27,984	30,399	32,361	34,763	28,526	31,097
Capital Contribuido	14,473	1,262	1,262	1,262	1,262	1,262	1,262	1,262
Utilidades Acumuladas	756	22,568	24,886	26,682	28,783	31,099	26,722	29,137
Utilidad del Ejercicio	817	2,398	1,836	2,455	2,316	2,403	541	698
Deuda	6,938	7,240	8,670	9,337	11,581	12,020	8,642	9,309
Deuda Neta	5,700	6,358	7,917	8,440	11,220	11,694	7,798	8,775
Días Cuenta por Cobrar Clientes	402.5	38.7	18.1	12.3	20.2	21.4	16.6	11.5
Días Inventario (neta de intereses capitalizados)	0.0	116.9	327.6	314.0	231.7	164.0	727.4	308.3
Días por Pagar Proveedores	86.3	55.6	82.7	38.4	44.6	39.9	113.4	43.5

Fuente: HR Ratings con base en información de la Empresa, 2011, 2012 y 2013 son Estados Financieros dictaminados por un tercero

*El año 2010 se encuentra con formato NIF, por lo que no es 100% comparable con los siguientes años.

** En el activo intangible se reflejan las propiedades disponibles para su venta a partir del 2011, en el año 2010 se clasificaban como Planta, Propiedad y Equipo.

Incarso (Base): Estado de Resultados en Pesos Nominales (millones)

	2010*	2011	2012	2013	2014P	2015P	1T13	1T14
Ventas Netas	2,758	6,107	4,717	5,664	5,929	5,878	1,041	1,494
Renta y Otros	1,531	2,336	2,370	2,599	2,694	2,842	N/A	N/A
Venta de Bienes	1,227	2,176	789	1,104	1,555	1,289	N/A	N/A
Ingreso de Hotelería	N/A	212	258	281	289	300	N/A	N/A
Revaluación de Propiedades de Inversión	N/A	1,383	1,300	1,680	1,392	1,447	N/A	N/A
Costo de Ventas	912	2,538	1,229	1,388	1,719	1,550	176	321
Utilidad Bruta	1,846	3,568	3,489	4,276	4,210	4,329	865	1,173
Gastos Generales	427	281	352	363	392	354	84	89
UOPADA (EBITDA)	1,419	3,287	3,137	3,913	3,818	3,974	781	1,084
Depreciación y Amortización	380	54	23	49	20	20	4	11
Utilidad de Oper. antes de otros ingresos (gastos)	1,039	3,233	3,114	3,864	3,799	3,955	777	1,073
Otros Ingresos y (gastos) netos	80	138	(141)	53	(24)	(36)	7	(1)
Utilidad de Oper- después de otros ingresos (gastos)	1,119	3,372	2,973	3,917	3,775	3,919	784	1,072
Ingresos por Intereses	79	154	56	41	16	39	9	6
Intereses Pagados	321	566	493	533	491	529	135	127
Otros Gastos Financieros	38	0	0	0	0	0	0	38
Ingreso Financiero Neto	(280)	(393)	(437)	(490)	(475)	(490)	(126)	(159)
Resultado Cambiario	22	12	(12)	4	(1)	(1)	(5)	1
Resultado Integral de Financiamiento	(258)	(381)	(449)	(486)	(476)	(491)	(131)	(158)
Utilidad después del RIF	861	2,991	2,524	3,431	3,299	3,428	652	914
Participación en Subsid. no Consolidadas	117	200	222	55	132	132	54	65
Utilidad antes de Impuestos	978	3,190	2,746	3,486	3,430	3,560	707	979
Impuestos sobre la Utilidad	121	605	676	791	858	890	112	212
Impuestos Causados	376	348	472	383	600	623	83	74
Impuestos Diferidos	(255)	257	204	407	257	267	29	138
Utilidad Neta Consolidada	851	2,585	2,070	2,696	2,573	2,670	595	767
Participación minoritaria en la utilidad	34	187	234	240	257	267	54	69
Participación mayoritaria en la utilidad	817	2,398	1,836	2,455	2,316	2,403	541	698
Margen Bruto	66.9%	58.4%	74.0%	75.5%	71.0%	73.6%	83.1%	78.5%
Margen EBITDA	51.5%	53.8%	66.5%	69.1%	64.4%	67.6%	75.0%	72.5%
Impuestos Causadas a Util. Antes de Impuestos(%)	38.5%	19.0%	24.6%	22.7%	25.0%	25.0%	11.7%	7.5%
Ventas Netas a Planta, Prop. & Equipo	0.13	0.32	2.34	3.35	3.60	3.61	2.42	3.65
Retorno sobre Capital Empleado (%)	5.54	9.98	10.39	11.20	9.94	9.38	10.64	11.80
Tasa Pasiva	7.5%	7.8%	6.5%	5.9%	4.9%	4.5%	6.0%	5.7%
Tasa Activa	10.3%	15.4%	7.2%	4.6%	4.1%	5.0%	1.0%	4.5%

Fuente: HR Ratings con base en información de la Empresa, 2011, 2012 y 2013 son Estados Financieros dictaminados por un tercero

*El año 2010 se encuentra con formato NIF, por lo que no es 100% comparable con los siguientes años.

Incarso (Base): Flujo de Efectivo en Pesos Nominales (millones)

	2010*	2011	2012	2013	2014P	2015P	1T13	1T14
ACTIVIDADES DE OPERACION								
Utilidad o Pérdida neto o antes de impuestos	977	3,190	2,746	3,486	3,430	3,560	707	979
Partidas sin Impacto en el Efectivo	0	0	0	0	0	0	0	0
Depreciación y Amortización	380	54	23	49	20	20	4	11
Utilidad /Pérdida en Venta de Inmb., y Negocios Conjuntos	249	0	(182)	(128)	0	0	0	(64)
Participación en Asociados y Negocios Conjuntos	(117)	(200)	(222)	(55)	(132)	(132)	(54)	(65)
Intereses a Favor	(79)	(154)	(56)	(41)	(16)	(39)	(9)	(20)
Ganancia en valuación de propiedades de inversión y acciones	0	(1,622)	(1,273)	(1,680)	(1,392)	(1,447)	0	0
Partidas Relacionadas con Actividades de Inversión	433	(1,922)	(1,710)	(1,856)	(1,520)	(1,598)	(59)	(138)
Intereses Devengados	321	566	493	533	491	529	135	179
Partidas Relac. con Activ. de Financ.	321	566	493	533	491	529	135	179
Flujo Deri. a Resul. antes de Impuestos a la Util.	1,731	1,834	1,529	2,164	2,401	2,490	783	1,019
Decremento (Incremento) en Clientes	(1,018)	1,689	720	194	80	(2)	(27)	(83)
Decremento (Incremento) en Inventarios	(853)	1,244	(498)	150	(656)	401	(63)	111
Decr. (Incr.) en Otros Activos	48	(419)	291	(60)	234	219	(171)	(253)
Incremento (Decremento) en Proveedores	380	175	(110)	(134)	(82)	(41)	(60)	7
Incremento (Decremento) en Otros Pasivos	1,663	(2,493)	(504)	(131)	(37)	(35)	198	(43)
Capital de trabajo	220	196	(100)	20	(460)	541	(123)	(260)
Impuestos a la Utilidad Pagados o Devueltos	(323)	(348)	(472)	(337)	(600)	(623)	(85)	(74)
Flujos Generados o Utilizados en la Operación	(103)	(152)	(572)	(318)	(1,061)	(82)	(206)	(334)
Flujos Netos de Efectivo de Actividades de Oper.	1,628	1,682	957	1,846	1,340	2,409	576	685
ACTIVIDADES DE INVERSION								
Disposición de Inver. con carácter perm.	0	0	0	0	0	0	0	0
Inversión en Prop., Planta y Equipo	(2,292)	(1,725)	(2,651)	(2,618)	(3,412)	(2,596)	(304)	(852)
Venta de Propiedades, Planta y Equipo	98	0	535	698	0	0	0	0
Dividendos Cobrados	0	143	118	156	194	202	0	45
Intereses Cobrados	94	154	56	41	16	39	9	20
Otras Partidas	113	0	0	0	0	0	0	0
Flujos Netos de Efectivo de Actividades de Inversión	(1,987)	(1,428)	(1,942)	(1,723)	(3,202)	(2,355)	(295)	(835)
Efectivo Exced.(Req.) para aplicar en Activid.de Financ.	(359)	255	(985)	124	(1,862)	54	281	(150)
ACTIVIDADES DE FINANCIAMIENTO								
Financiamientos Bancarios	1,088	2,108	1,206	800	3,011	1,161	0	0
Financiamientos Bursátiles	0	0	5,000	3,000	0	0	0	0
Amortización de Financiamientos Bancarios	(62)	(1,805)	(4,776)	(3,209)	(723)	(723)	(29)	(30)
Intereses Pagados y otras partidas	(427)	(566)	(493)	(533)	(491)	(529)	(135)	(179)
Financiamiento "Ajeno"	599	(264)	938	58	1,798	(91)	(165)	(210)
Recompra de Acciones	38	(347)	(81)	(38)	0	0	(31)	(3)
Financiamiento "Propio"	38	(347)	(81)	(38)	0	0	(31)	(3)
Flujos Netos de Efectivo de Activ. de Finan.	637	(611)	856	20	1,798	(91)	(195)	(213)
Incre.(Dismin.) neto de Efectivo y Equiv.	278	(356)	(129)	144	(64)	(37)	86	(363)
Difer. en Cambios en el Efectivo y Equiv.	0	0	0	0	3	2	4	(0)
Efectivo y equiv. al principio del Periodo	959	1,238	881	753	422	361	753	896
Efectivo y equiv. al final del Periodo	1,237	882	753	896	361	326	843	534
Capex de Mantenimiento**	(297)	(354)	(356)	(394)	(420)	(420)	(368)	(355)
Flujo Libre de Efectivo	1,710	1,617	1,306	1,930	2,082	2,157	1,208	2,001
Amortización de Deuda	62	1,805	4,776	3,209	723	723	4,776	3,210
Revolencia o Pagos Adicionales	3,081	2,467	(29)	(230)	51	0	(1,796)	(2,436)
Amortización de Deuda Final	3,143	4,272	4,746	2,979	774	723	2,979	774
Intereses Netos Pagados (incluy. Capit.)	280	412	437	492	475	490	483	486
Servicio de la Deuda	3,423	4,684	5,183	3,471	1,248	1,213	3,462	1,260
DSCR	0.50	0.35	0.25	0.56	1.67	1.78	0.35	1.59
Caja Inicial Disponible	959	1,238	881	753	422	361	753	896
DSCR con Caja Inicial	0.78	0.61	0.42	0.77	2.01	2.08	0.57	2.30
Deuda Neta a FLE	3.33	3.93	6.06	4.37	5.39	5.42	6.46	4.38
Deuda Neta a EBITDA	4.02	1.93	2.52	2.16	2.94	2.94	2.36	2.08

Fuente: HR Ratings con base en información de la Empresa, 2011, 2012 y 2013 son Estados Financieros dictaminados por un tercero

*El año 2010 se encuentra con formato NIF, por lo que no es 100% comparable con los siguientes años.

** A partir del rubro de Capex de Mantenimiento los números presentados son relacionados a los UDM. El Flujo Libre de Efectivo incorpora los dividendos cobrados. Capital de Trabajo Promedio

ANEXOS – Escenario Estrés

Incasso (Estrés): Balance en Pesos Nominales (millones)	2010*	2011	2012	2013	2014P	2015P	1T13	1T14
ACTIVOS TOTALES	30,027	42,863	45,873	49,338	53,636	56,982	46,909	50,160
Activo Circulante	6,448	4,869	4,030	4,130	2,901	2,499	4,651	3,991
Efectivo y Equivalentes de Efectivo	1,238	881	753	896	313	341	844	534
Cuentas por cobrar a Clientes	3,847	657	219	168	249	246	205	214
Otras Cuentas por Cobrar	1,285	2,038	1,373	1,247	885	721	1,450	1,283
Inventarios	0	824	1,118	1,211	938	731	1,424	1,100
Otros Activos Circulantes	78	469	567	607	516	461	729	859
Activos no-Circulantes	1,125	2,143	2,216	2,064	2,085	2,015	2,262	2,130
Cuentas y Doctos. por Cobrar	0	4	0	0	0	0	0	0
Inversiones en Subsid. N.C.	1,125	2,035	2,113	2,018	1,982	1,911	2,159	2,084
Otras Inversiones	0	103	103	47	103	103	103	47
Planta, Propiedad y Equipo (Neto)	22,445	1,744	1,739	1,687	1,638	1,618	1,678	1,666
Activos Intangibles y Cargos Diferidos**	9	33,948	37,528	41,442	46,660	50,498	38,312	42,356
Otros Activos	0	159	360	15	352	352	6	16
PASIVOS TOTALES	12,773	14,568	15,588	16,445	19,095	20,347	15,857	16,517
Pasivo Circulante	9,123	7,107	4,749	2,320	2,167	2,170	4,915	2,278
Pasivo con Costo	4,272	4,746	2,979	774	723	723	2,980	776
Proveedores	217	392	282	148	171	209	222	155
Impuestos por Pagar	1,442	380	167	154	169	176	159	100
Anticipos de Clientes	3,192	1,588	1,320	1,244	1,104	1,062	1,553	1,247
Pasivos no-Circulantes	3,650	7,461	10,839	14,125	16,928	18,178	10,942	14,239
Pasivo con Costo	2,666	2,493	5,691	8,563	11,308	12,348	5,662	8,533
Impuestos Diferidos	894	4,756	4,960	5,413	5,470	5,680	5,108	5,552
Ingresos diferidos y Beneficio a Empleados	90	211	188	149	150	150	173	154
CAPITAL CONTABLE	17,254	28,295	30,286	32,893	34,541	36,635	31,052	33,643
Minoritario	1,208	2,067	2,302	2,494	2,895	3,104	2,526	2,546
Capital Contribuido, til. Acum. & Otro	1,174	1,880	2,067	2,254	2,680	2,895	2,473	2,477
Utilidad del Ejercicio	34	187	234	240	215	209	54	69
Mayoritario	16,046	26,228	27,984	30,399	31,646	33,531	28,526	31,097
Capital Contribuido	14,473	1,262	1,262	1,262	1,262	1,262	1,262	1,262
Utilidades Acumuladas	756	22,568	24,886	26,682	28,449	30,384	26,722	29,137
Utilidad del Ejercicio	817	2,398	1,836	2,455	1,935	1,885	541	698
Deuda	6,938	7,240	8,670	9,337	12,031	13,070	8,642	9,309
Deuda Neta	5,700	6,358	7,917	8,440	11,718	12,729	7,798	8,775
Días Cuenta por Cobrar Clientes	402.5	38.7	18.1	12.3	20.2	21.4	16.6	11.5
Días Inventario (neta de intereses capitalizados)	0.0	116.9	327.6	314.0	221.3	176.0	727.4	308.3
Días por Pagar Proveedores	86.3	55.6	82.7	38.4	40.3	50.3	113.4	43.5

Fuente: HR Ratings con base en información de la Empresa, 2011, 2012 y 2013 son Estados Financieros dictaminados por un tercero

*El año 2010 se encuentra con formato NIF, por lo que no es 100% comparable con los siguientes años.

** En el activo intangible se reflejan las propiedades disponibles para su venta a partir del 2011, en el año 2010 se clasificaban como Planta, Propiedad y Equipo.

Incasso (Estrés): Estado de Resultados en Pesos Nominales (millones)

	2010*	2011	2012	2013	2014P	2015P	1T13	1T14
Ventas Netas	2,758	6,107	4,717	5,664	5,155	5,100	1,041	1,494
Renta y Otros	1,531	2,336	2,370	2,599	2,313	2,440	N/A	N/A
Venta de Bienes	1,227	2,176	789	1,104	1,400	1,160	N/A	N/A
Ingreso de Hotelería	N/A	212	258	281	248	258	N/A	N/A
Revaluación de Propiedades de Inversión	N/A	1,383	1,300	1,680	1,195	1,243	N/A	N/A
Costo de Ventas	912	2,538	1,229	1,388	1,526	1,494	176	321
Utilidad Operativa bruta (antes de depreciar)	1,846	3,568	3,489	4,276	3,629	3,606	865	1,173
Gastos Generales	427	281	352	363	341	322	84	89
UOPADA (EBITDA)	1,419	3,287	3,137	3,913	3,288	3,284	781	1,084
Depreciación y Amortización	380	54	23	49	20	20	4	11
Utilidad de Oper. antes de otros ingresos (gastos)	1,039	3,233	3,114	3,864	3,269	3,265	777	1,073
Otros Ingresos y (gastos) netos	80	138	(141)	53	(24)	(36)	7	(1)
Utilidad de Oper- después de otros ingresos (gastos)	1,119	3,372	2,973	3,917	3,245	3,229	784	1,072
Ingresos por Intereses	79	154	56	41	15	18	9	6
Intereses Pagados	321	566	493	533	523	586	135	127
Otros Gastos Financieros	38	0	0	0	0	0	0	38
Ingreso Financiero Neto	(280)	(393)	(437)	(490)	(509)	(567)	(126)	(159)
Resultado Cambiario	22	12	(12)	4	(1)	(1)	(5)	1
Resultado Integral de Financiamiento	(258)	(381)	(449)	(486)	(510)	(568)	(131)	(158)
Utilidad después del RIF	861	2,991	2,524	3,431	2,735	2,661	652	914
Participación en Subsid. no Consolidadas	117	200	222	55	132	132	54	65
Utilidad antes de Impuestos	978	3,190	2,746	3,486	2,866	2,793	707	979
Impuestos sobre la Utilidad	121	605	676	791	717	698	112	212
Impuestos Causados	376	348	472	383	502	489	83	74
Impuestos Diferidos	(255)	257	204	407	215	209	29	138
Utilidad Neta Consolidada	851	2,585	2,070	2,696	2,150	2,095	595	767
Participación minoritaria en la utilidad	34	187	234	240	215	209	54	69
Participación mayoritaria en la utilidad	817	2,398	1,836	2,455	1,935	1,885	541	698
Margen Bruto	66.9%	58.4%	74.0%	75.5%	70.4%	70.7%	83.1%	78.5%
Margen EBITDA	51.5%	53.8%	66.5%	69.1%	63.8%	64.4%	75.0%	72.5%
Impuestos Causados a Util. Antes de Impuestos(%)	38.5%	19.0%	24.6%	22.7%	25.0%	25.0%	11.7%	7.5%
Ventas Netas a Planta, Prop. & Equipo	0.13	0.32	2.34	3.35	3.13	3.13	2.42	3.65
Retorno sobre Capital Empleado (%)	5.54	9.98	10.39	11.20	8.57	7.74	10.64	11.80
Tasa Pasiva	7.5%	7.8%	6.5%	5.9%	5.0%	4.8%	6.0%	5.7%
Tasa Activa	10.3%	15.4%	7.2%	4.6%	4.1%	4.5%	1.0%	4.5%

Fuente: HR Ratings con base en información de la Empresa, 2011, 2012 y 2013 son Estados Financieros dictaminados por un tercero

*El año 2010 se encuentra con formato NIF, por lo que no es 100% comparable con los siguientes años.

Incasso (Estrés): Flujo de Efectivo en Pesos Nominales (millones)

	2010*	2011	2012	2013	2014P	2015P	1T13	1T14
ACTIVIDADES DE OPERACION								
Utilidad o Pérdida neto o antes de impuestos	977	3,190	2,746	3,486	2,866	2,793	707	979
Partidas sin Impacto en el Efectivo	0	0	0	0	0	0	0	0
Depreciación y Amortización	380	54	23	49	20	20	4	11
Utilidad /Pérdida en Venta de Inmb., y Negocios Conjuntos	249	0	(182)	(128)	0	0	0	(64)
Participación en Asociados y Negocios Conjuntos	(117)	(200)	(222)	(55)	(132)	(132)	(54)	(65)
Intereses a Favor	(79)	(154)	(56)	(41)	(15)	(18)	(9)	(20)
Ganancia en valuación de propiedades de inversión y acciones	0	(1,622)	(1,273)	(1,680)	(1,195)	(1,243)	0	0
Partidas Relacionadas con Actividades de Inversion	433	(1,922)	(1,710)	(1,856)	(1,322)	(1,373)	(69)	(138)
Intereses Devengados	321	566	493	533	523	586	135	179
Partidas Relac. con Activ. de Financ.	321	566	493	533	523	586	135	179
Flujo Deri. a Resul. antes de Impuestos a la Util.	1,731	1,834	1,529	2,164	2,068	2,005	783	1,019
Decremento (Incremento) en Clientes	(1,018)	1,689	720	194	91	3	(27)	(83)
Decremento (Incremento) en Inventarios	(853)	1,244	(498)	150	(461)	207	(63)	111
Decr. (Incr.) en Otros Otros Activos	48	(419)	291	(60)	234	219	(171)	(253)
Incremento (Decremento) en Proveedores	380	175	(110)	(134)	(122)	38	(60)	7
Incremento (Decremento) en Otros Pasivos	1,663	(2,493)	(504)	(131)	(37)	(35)	198	(43)
Capital de trabajo	220	196	(100)	20	(294)	433	(123)	(260)
Impuestos a la Utilidad Pagados o Devueltos	(323)	(348)	(472)	(337)	(502)	(489)	(83)	(74)
Flujos Generados o Utilizados en la Operación	(103)	(152)	(572)	(318)	(796)	(56)	(206)	(334)
Flujos Netos de Efectivo de Actividades de Oper.	1,628	1,682	957	1,846	1,272	1,949	576	685
ACTIVIDADES DE INVERSION								
Disposición de Inver. con carácter perm.	0	0	0	0	0	0	0	0
Inversión en Prop., Planta y Equipo	(2,292)	(1,725)	(2,651)	(2,618)	(3,412)	(2,596)	(304)	(852)
Venta de Propiedades, Planta y Equipo	98	0	535	698	0	0	0	0
Dividendos Cobrados	0	143	118	156	194	202	0	45
Intereses Cobrados	94	154	56	41	15	18	9	20
Otras Partidas	113	0	0	0	0	0	0	0
Flujos Netos de Efectivo de Actividades de Inversión	(1,987)	(1,428)	(1,942)	(1,723)	(3,203)	(2,375)	(295)	(835)
Efectivo Exced.(Req.) para aplicar en Activid.de Financ.	(359)	255	(985)	124	(1,931)	(426)	281	(150)
ACTIVIDADES DE FINANCIAMIENTO								
Financiamientos Bancarios	1,088	2,108	1,206	800	3,161	1,761	0	0
Financiamientos Bursátiles	0	0	5,000	3,000	0	0	0	0
Amortización de Financiamientos Bancarios	(62)	(1,805)	(4,776)	(3,209)	(723)	(723)	(29)	(30)
Intereses Pagados y otras partidas	(427)	(566)	(493)	(533)	(523)	(586)	(135)	(179)
Financiamiento "Ajeno"	599	(264)	938	58	1,915	453	(165)	(210)
Recompra de Acciones	38	(347)	(81)	(38)	0	0	(31)	(3)
Financiamiento "Propio"	38	(347)	(81)	(38)	0	0	(31)	(3)
Flujos Netos de Efectivo de Activ. de Finan.	637	(611)	856	20	1,915	453	(195)	(213)
Incre.(Dismin.) neto de Efectivo y Equiv.	278	(356)	(129)	144	(16)	26	86	(363)
Difer. en Cambios en el Efectivo y Equiv.	0	0	0	0	3	2	4	(0)
Efectivo y equiv. al principio del Periodo	959	1,238	881	753	326	313	753	896
Efectivo y equiv. al final del Periodo	1,237	882	753	896	313	341	843	534
Capex de Mantenimiento**	(354)	(356)	(394)	(342)	(620)	(620)	(368)	(355)
Flujo Libre de Efectivo	1,710	1,617	1,306	1,930	1,583	1,433	1,208	2,001
Amortización de Deuda	62	1,805	4,776	3,209	723	723	4,776	3,210
Revolvenca o Pagos Adicionales	3,081	2,467	(29)	(230)	51	0	(1,796)	(2,436)
Amortización de Deuda Final	3,143	4,272	4,746	2,979	774	723	2,979	774
Intereses Netos Pagados (incluy. Capit.)	280	412	437	492	509	567	483	486
Servicio de la Deuda	3,423	4,684	5,183	3,471	1,282	1,290	3,462	1,260
DSCR	0.50	0.35	0.25	0.56	1.23	1.11	0.35	1.59
Caja Inicial Disponible	959	1,238	881	753	326	313	753	896
DSCR con Caja Inicial	0.78	0.61	0.42	0.77	1.49	1.35	0.57	2.30
Deuda Neta a FLE	3.33	3.93	6.06	4.37	15.63	8.88	6.46	4.38
Deuda Neta a EBITDA	4.02	1.93	2.52	2.16	3.56	3.88	2.36	2.08

Fuente: HR Ratings con base en información de la Empresa, 2011, 2012 y 2013 son Estados Financieros dictaminados por un tercero

*El año 2010 se encuentra con formato NIF, por lo que no es 100% comparable con los siguientes años.

** A partir del rubro de Capex de Mantenimiento los números presentados son relacionados a los UDM. El Flujo Libre de Efectivo incorpora los dividendos cobrados. Capital de Trabajo Promedio

HR Ratings Alta Dirección

Dirección General

Presidente y Director General

Alberto I. Ramos +52 55 1500 3130
alberto.ramos@hrratings.com

Director General Adjunto

Anibal Habeica +52 55 1500 3130
anibal.habeica@hrratings.com

Análisis

Dirección General de Análisis

Felix Boni +52 55 1500 3133
felix.boni@hrratings.com

Dirección General de Operaciones

Fernando Montes de Oca +52 55 1500 3145
fernando.montesdeoca@hrratings.com

Pedro Latapí +52 55 1253 6532
pedro.latapi@hrratings.com

Finanzas Públicas / Infraestructura

Ricardo Gallegos +52 55 1500 3139
ricardo.gallegos@hrratings.com

U.S. Public Finance

Julie García Seebach +52 55 1500 3130
julie.seebach@hrratings.com

Roberto Ballinez +52 55 1500 3143
roberto.ballinez@hrratings.com

Deuda Corporativa / ABS

Luis Quintero +52 55 1500 3146
luis.quintero@hrratings.com

Instituciones Financieras / ABS

Fernando Sandoval +52 55 1253 6546
fernando.sandoval@hrratings.com

José Luis Cano +52 55 1500 0763
jose Luis.cano@hrratings.com

Regulación

Director General de Riesgo

Rogelio Argüelles +52 181 8187 9309
rogelio.arguelles@hrratings.com

Directora General de Cumplimiento

Claudia Ramírez +52 55 1500 0761
claudia.ramirez@hrratings.com

Negocios

Carlos Frías +52 55 1500 3134
carlos.frias@hrratings.com

Salvador Salazar +52 55 1253 6530
salvador.salazar@hrratings.com

Jorge B. González +52 55 1253 6547
jorge.gonzalez@hrratings.com

Administración

Ximena Lara +52 55 1500 3138
ximena.lara@hrratings.com



Certificados Bursátiles INCARSO 12

Comunicado de Prensa **HR AA+**

Contactos

José Luis Cano
Director de Deuda Corporativa
E-mail: joseluis.cano@hrratings.com

Mariela Moreno
Analista
E-mail: mariela.moreno@hrratings.com

Felix Boni
Director General de Análisis
E-mail: felix.boni@hrratings.com

C+ (52-55) 1500 3130

Avenida Prolongación Paseo de la Reforma #1015 torre A, piso 3, Col. Santa Fe, CP 01210, México, D.F. Tel 52 (55) 1500 3130

La calificación otorgada por HR Ratings de México, S.A. de C.V. a esa entidad, emisora y/o emisión está sustentada en el análisis practicado en escenarios base y de estrés, de conformidad con la(s) siguiente(s) metodología(s) establecida(s) por la propia institución calificadoras:

Metodología de Calificación para Empresas Industriales, de Comercio y Servicio, de Abril de 2008.

Para mayor información con respecto a esta(s) metodología(s), favor de consultar www.hrratings.com/es/metodologia.aspx

Información complementaria en cumplimiento con la fracción V, inciso A), del Anexo 1 de las Disposiciones de carácter general aplicables a las instituciones calificadoras de valores.

Calificación anterior	HR AA+ / Perspectiva Estable
Fecha de última acción de calificación	09 de septiembre de 2013
Período que abarca la información financiera utilizada por HR Ratings para el otorgamiento de la presente calificación.	1T10 al 1T14
Relación de fuentes de información utilizadas, incluyendo las proporcionadas por terceras personas	Información trimestral interna y anual dictaminada por Deloitte proporcionada por la Empresa.
Calificaciones otorgadas por otras instituciones calificadoras que fueron utilizadas por HR Ratings (en su caso).	N/A
HR Ratings consideró al otorgar la calificación o darle seguimiento, la existencia de mecanismos para alinear los incentivos entre el originador, administrador y garante y los posibles adquirentes de dichos Valores. (en su caso)	N/A

HR Ratings de México, S.A. de C.V. (HR Ratings), es una institución calificadora de valores autorizada por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores

La calificación antes señalada fue solicitada por la entidad o emisor, o en su nombre, y por lo tanto, HR Ratings ha recibido los honorarios correspondientes por la prestación de sus servicios de calificación.

En nuestra página de internet www.hrratings.com se puede consultar la siguiente información: (i) El procedimiento interno para el seguimiento a nuestras calificaciones y la periodicidad de las revisiones; (ii) los criterios de esta institución calificadora para el retiro o suspensión del mantenimiento de una calificación, y (iii) la estructura y proceso de votación de nuestro Comité de Análisis.

Las calificaciones y/u opiniones de HR Ratings de México S.A. de C.V. (HR Ratings) son opiniones con respecto a la calidad crediticia y/o a la capacidad de administración de activos, o relativas al desempeño de las labores encaminadas al cumplimiento del objeto social, por parte de sociedades emisoras y demás entidades o sectores, y se basan exclusivamente en las características de la entidad, emisión y/u operación, con independencia de cualquier actividad de negocio entre HR Ratings y la entidad o emisora.

Las calificaciones y/u opiniones otorgadas o emitidas no constituyen recomendaciones para comprar, vender o mantener algún instrumento, ni para llevar a cabo algún tipo de negocio, inversión u operación, y pueden estar sujetas a actualizaciones en cualquier momento, de conformidad con las metodologías de calificación de HR Ratings, en términos de lo dispuesto en el artículo 7, fracción II y/o III, según corresponda, de las "Disposiciones de carácter general aplicables a las emisoras de valores y a otros participantes del mercado de valores".



Certificados Bursátiles INCARSO 12

Comunicado de Prensa **HR AA+**

HR Ratings basa sus calificaciones y/u opiniones en información obtenida de fuentes que son consideradas como precisas y confiables, sin embargo, no valida, garantiza, ni certifica la precisión, exactitud o totalidad de cualquier información y no es responsable de cualquier error u omisión o por los resultados obtenidos por el uso de esa información. La mayoría de las emisoras de instrumentos de deuda calificadas por HR Ratings han pagado una cuota de calificación crediticia basada en el monto y tipo de emisión. La bondad del instrumento o solvencia de la emisora y, en su caso, la opinión sobre la capacidad de una entidad con respecto a la administración de activos y desempeño de su objeto social podrán verse modificadas, lo cual afectará, en su caso, a la alza o a la baja la calificación, sin que ello implique responsabilidad alguna a cargo de HR Ratings. HR Ratings emite sus calificaciones y/u opiniones de manera ética y con apego a las sanas prácticas de mercado y a la normativa aplicable que se encuentra contenida en la página de la propia calificadora www.hrratings.com, donde se pueden consultar documentos como el Código de Conducta, las metodologías o criterios de calificación y las calificaciones vigentes.

Las calificaciones y/u opiniones que emite HR Ratings consideran un análisis de la calidad crediticia relativa de una entidad, emisora y/o emisión, por lo que no necesariamente reflejan una probabilidad estadística de incumplimiento de pago, entendiéndose como tal, la imposibilidad o falta de voluntad de una entidad o emisora para cumplir con sus obligaciones contractuales de pago, con lo cual los acreedores y/o tenedores se ven forzados a tomar medidas para recuperar su inversión, incluso, a reestructurar la deuda debido a una situación de estrés enfrentada por el deudor. No obstante lo anterior, para darle mayor validez a nuestras opiniones de calidad crediticia, nuestra metodología considera escenarios de estrés como complemento del análisis elaborado sobre un escenario base.

Los honorarios que HR Ratings recibe por parte de los emisores generalmente varían desde USD1,000 a USD1,000,000 (o el equivalente en otra moneda) por emisión. En algunos casos, HR Ratings calificará todas o algunas de las emisiones de un emisor en particular por una cuota anual. Se estima que las cuotas anuales varíen entre USD5,000 y USD2,000,000 (o el equivalente en otra moneda).