

Giovanni Sardagna
Tenaris
1-888-300-5432
www.tenaris.com

Tenaris anuncia los resultados del tercer trimestre de 2021

La información financiera y operativa incluida en este comunicado de prensa está basada en estados contables intermedios consolidados condensados no auditados presentados en dólares estadounidenses (USD) y preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera, según fueron emitidas por la Junta de Normas Internacionales de Contabilidad y adoptadas por la Unión Europea (NIIF). Asimismo, este comunicado de prensa incluye medidas alternativas del rendimiento que no son NIIF, es decir, EBITDA, Flujo libre de efectivo y Efectivo/deuda neta. Para más información sobre estas medidas alternativas del rendimiento, ver el Anexo I.

Luxemburgo, 3 de noviembre de 2021 -Tenaris S.A. (NYSE y México: TS y EXM Italia: TEN) ("Tenaris") anunció hoy los resultados del trimestre y del período de nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2021 comparados con los resultados del trimestre y del período de nueve meses finalizados el 30 de septiembre de 2020.

Resumen de los resultados del tercer trimestre de 2021

(Comparación con el segundo trimestre de 2021 y el tercer trimestre de 2020)

	T3 2021	T2 2021		T3 2020	
Ingresos por ventas netos (millones de USD)	1,754	1,529	15%	1,013	73%
Resultado operativo (millones de USD)	231	152	52%	(70)	
Ganancia (pérdida) del período (millones de USD)	326	290	12%	(36)	
Ganancia (pérdida) del período atribuible a los accionistas de la Compañía (millones de USD)	330	294	12%	(33)	
Ganancia (pérdida) por ADS (USD)	0.56	0.50	12%	(0.06)	
Ganancia (pérdida) por acción (USD)	0.28	0.25	12%	(0.03)	
EBITDA (millones de USD)	379	301	26%	107	254%
Margen de EBITDA (% de ingresos por ventas netos)	21.6%	19.7%		10.6%	

Nuestras ventas en el tercer trimestre aumentaron un 15% adicional en forma secuencial, impulsadas por América del Norte y Sur, aun cuando las ventas en Medio Oriente continúan viéndose afectadas por la reducción de inventarios y en Europa por factores estacionales. Nuestro margen de EBITDA aumentó más de 20% luego del incremento de los precios de venta promedio, mientras que el aumento del costo de ventas estuvo contenido por un mejor rendimiento industrial y una mayor absorción de los costos fijos, a pesar de los mayores costos de la materia prima y la energía.



Con el incremento continuo de las operaciones en nuestras plantas industriales en los Estados Unidos, incluyendo la reapertura de nuestro laminador de tubos sin costura en Ambridge, PA, y nuestras instalaciones de tratamiento térmico y acabado en Baytown, TX, y los mayores niveles de actividad, el capital de trabajo aumentó USD276 millones durante el trimestre. El efectivo originado en actividades operativas ascendió a USD53 millones y, con inversiones en activos fijos e intangibles de USD74 millones durante el trimestre, nuestro flujo libre de efectivo fue levemente negativo y nuestra posición neta de caja al 30 de septiembre de 2021 disminuyó a USD830 millones, en comparación con USD854 millones en el trimestre anterior.

Pago de dividendo anticipado

Nuestro Consejo de Administración aprobó el pago de un dividendo anticipado de USD0.13 por acción (USD0.26 por ADS), o aproximadamente USD153 millones. La fecha de pago será el 24 de noviembre de 2021, el día con fecha a circular sin derecho al pago de dividendos (*ex-dividend date*) será el 22 de noviembre de 2021, y la fecha de registro será el 23 de noviembre de 2021.

Finalización del negocio conjunto (*joint venture*) NKKTubes

El 2 de noviembre de 2021, Tenaris celebró un acuerdo preliminar con JFE Holdings Inc. (“JFE”) para poner fin al *joint venture* destinado a la operación de la planta productora de tubos sin costura en Kawasaki, Japón.

La planta, ubicada en el complejo siderúrgico Keihin perteneciente a JFE, ha sido operada desde el año 2000 por NKKTubes, una compañía en la que Tenaris y JFE poseen una participación de 51% y 49%, respectivamente. NKKTubes ha dependido del complejo siderúrgico Keihin de JFE para el suministro de materia prima, energía y otros servicios esenciales.

El 27 de marzo de 2020, JFE había informado a Tenaris la decisión de suspender en forma permanente, a partir del ejercicio fiscal de JFE que finaliza en marzo de 2024, las operaciones de sus instalaciones productoras de acero ubicadas en el complejo Keihin. En función de este hecho, Tenaris y JFE entablaron conversaciones y decidieron finalmente que el proyecto ya no era económicamente sostenible y, por lo tanto, acordaron en forma amistosa concluir el *joint venture* y proceder a la liquidación de NKKTubes.

Las partes han acordado suspender las operaciones de manufactura de NKKTubes a fines de junio de 2022 y disolver la compañía a fines de diciembre de 2022.

Tenaris y JFE agradecen profundamente la contribución de los empleados de NKKTubes. Las partes se comprometen a trabajar de buena fe para brindar comunicaciones y apoyo adecuados en las circunstancias actuales.

Tenaris y JFE también se comprometen a garantizar el suministro de material tubular, incluidos productos de aleación Cromo13, a los clientes internacionales de NKKTubes luego del cierre de la empresa. Adicionalmente, JFE brindará apoyo a los clientes locales de NKKTubes de acuerdo con sus necesidades.

Tenaris y JFE también entablarán un diálogo abierto con los proveedores, grupos de la comunidad local y organismos gubernamentales afectados por la disolución de NKKTubes.



Tenaris y JFE prevén continuar conversando en forma cooperativa con respecto a otros aspectos de la disolución del *joint venture*, con miras a alcanzar un acuerdo definitivo antes de junio de 2022.

Para información sobre el impacto contable de la disolución de NKKTubes, ver la nota 23 Hechos posteriores a los estados contables intermedios consolidados condensados al 30 de septiembre de 2021.

Situación del mercado y perspectivas

La fuerza de la recuperación económica mundial en lo que va del año y los menores niveles de inversión en el sector energético en los últimos años han derivado en un mercado energético sujeto a mayor presión. A medida que los países de la OPEP+ continúan limitando los niveles de producción y los grandes productores de *shale* estadounidenses que cotizan en bolsa disminuyen sus gastos de capital, las reservas globales de petróleo han caído por debajo de los niveles promedio de cinco años y contribuyen a los precios altos.

La actividad de perforación en los Estados Unidos y Canadá continúa creciendo con el impulso de los operadores privados y, es probable que se registren nuevos incrementos graduales en los próximos meses. En América Latina, la actividad de perforación ha mostrado una recuperación durante el año, con mayor actividad en la formación de *shale* Vaca Muerta en Argentina y en Colombia, así como en las regiones offshore de Brasil, México y Guyana. En el Hemisferio Oriental, la actividad de perforación se está recuperando gradualmente y se prevé que dicha recuperación continuará en los próximos meses aunque la demanda de productos OCTG continuará siendo atenuada por la actual reducción de inventarios en mercados clave de Medio Oriente.

Prevemos que las ventas continuarán aumentando en el cuarto trimestre, una vez más lideradas por América del Norte, donde el mercado ha absorbido los excedentes de inventarios de productos OCTG y los precios están aumentando. Se prevé que nuestro margen de EBITDA en el cuarto trimestre se mantendrá en torno al nivel actual y que los aumentos de precios compensarán los incrementos en los costos de materia prima, energía y logística.

El 27 de octubre de 2021, en respuesta a una petición de US Steel Tubular Products, un pequeño número de otros productores locales estadounidenses de productos OCTG con costura y un sindicato de trabajadores siderúrgicos, el Departamento de Comercio de los Estados Unidos (DOC) inició investigaciones sobre derechos *antidumping* a las importaciones de productos OCTG de México, Argentina y Rusia, e investigaciones relativas a derechos compensatorios por importaciones de productos OCTG de Rusia y Corea del Sur. La Comisión de Comercio Internacional de los Estados Unidos (USITC) debe realizar una determinación preliminar del perjuicio. En caso de una determinación negativa por parte de la USITC, se darán por finalizadas las investigaciones. De lo contrario, las investigaciones procederán hasta tanto el DOC y la USITC realicen las determinaciones definitivas. Tenaris, que importa productos OCTG de Argentina y México para complementar su producción en los Estados Unidos, considera que la petición es injustificada y prevé que impugnará categóricamente cualquier reclamo referido a que sus importaciones están causando o amenazando con causar un perjuicio a la industria local estadounidense de productos OCTG. En este momento, Tenaris no puede prever el resultado de esta cuestión o estimar el impacto potencial, de existir, que podría tener la resolución de esta cuestión en el negocio de Tenaris. Durante los últimos 15 años, Tenaris ha realizado inversiones sustanciales, más que cualquier otra empresa, en adquisiciones y nueva producción para construir un sistema competitivo para la fabricación de productos OCTG en los Estados Unidos; consideramos que estamos bien posicionados para continuar atendiendo a nuestros clientes aun en caso de una resolución adversa de esta cuestión.



Análisis de los resultados del tercer trimestre de 2021

Tubos

El siguiente cuadro muestra el volumen de ventas de tubos sin costura y con costura para nuestro segmento de negocios Tubos por los períodos indicados a continuación:

Volumen de ventas de Tubos (miles de toneladas métricas)	T3 2021		T2 2021		T3 2020	
Sin costura	675	611	10%	383	76%	
Con costura	71	79	(10%)	99	(28%)	
Total	746	690	8%	482	55%	

El siguiente cuadro muestra, para nuestro segmento de negocios Tubos, los ingresos por ventas netos por región geográfica, el resultado operativo y el resultado operativo como porcentaje de los ingresos por ventas netos, por los períodos indicados a continuación:

Tubos	T3 2021		T2 2021		T3 2020	
Ingresos por ventas netos (millones de USD)						
América del Norte	901	706	28%	353	155%	
América del Sur	314	230	37%	131	140%	
Europa	141	170	(17%)	126	12%	
Medio Oriente y África	199	228	(13%)	262	(24%)	
Asia Pacífico	52	62	(17%)	75	(31%)	
Ingresos por ventas netos (millones de USD)	1,607	1,397	15%	946	70%	
Resultado operativo (millones de USD)	200	130	53%	(66)	402%	
Resultado operativo (% de ventas)	12.4%	9.3%		(6.9%)		

Los ingresos por ventas netos de productos y servicios tubulares aumentaron 15% en forma secuencial y un 70% interanual. El aumento secuencial refleja un incremento de 8% en los volúmenes y un aumento de 6% en los precios de venta promedio principalmente derivados mayores precios sobre nuestras ventas en el continente americano. En América del Norte, nuestras ventas aumentaron principalmente debido a mayores ventas de productos OCTG en los Estados Unidos y Canadá y mayores ventas de productos OCTG y tubos de conducción en México. En América del Sur, las ventas aumentaron principalmente debido a mayores ventas de productos OCTG en Argentina, Colombia y Guyana. En Europa las ventas disminuyeron como reflejo de menores ventas secuenciales en el Mar del Norte, luego de un segundo trimestre sólido, y menores ventas de tubos de conducción a los distribuidores debido a factores estacionales. En Medio Oriente y África las ventas disminuyeron, reflejo de la actual reducción de inventarios en la región y menores despachos de productos de alto valor a Qatar. En Asia Pacífico nuestras ventas disminuyeron principalmente debido a menores ventas de productos OCTG en China y menores ventas de tubos de conducción en Indonesia.

El resultado operativo derivado de productos y servicios tubulares aumentó a una ganancia de USD200 millones en el tercer trimestre de 2021, en comparación con una ganancia de USD130 millones en el trimestre anterior y una pérdida de USD66 millones en el tercer trimestre de 2020. El resultado operativo de nuestro segmento de negocios Tubos incluyó cargos por indemnizaciones por despido de USD7 millones en el trimestre, USD8 millones en el trimestre anterior y USD27 millones en el tercer trimestre de 2020. Durante el trimestre el margen operativo aumentó luego de un aumento de 6% en los precios



de venta promedio, mientras que el costo de ventas solo aumentó levemente ya que los mayores costos de la materia prima y energía fueron compensados por un mejor rendimiento industrial y una mayor absorción de los costos fijos. Los gastos de comercialización y administración como porcentaje de los ingresos por ventas netos también disminuyeron secuencialmente.

Otros

El siguiente cuadro muestra, para nuestro segmento de negocios Otros, los ingresos por ventas netos, el resultado operativo y el resultado operativo como porcentaje de los ingresos por ventas netos, por los períodos indicados a continuación:

Otros	T3 2021	T2 2021	T3 2020
Ingresos por ventas netos (millones de USD)	147	132 11%	66 121%
Resultado operativo (millones de USD)	31	21 47%	(5)
Resultado operativo (% de ventas)	21.4%	16.3%	(6.9%)

Los ingresos por ventas netos de otros productos y servicios aumentaron 11% en forma secuencial y un 121% interanual. El aumento secuencial de las ventas y del resultado operativo se debió principalmente al nuevo negocio de servicios petroleros en Argentina, varillas de bombeo y equipamiento industrial en Brasil.

Los gastos de comercialización y administración ascendieron a USD317 millones, o 18.1% de los ingresos por ventas netos en el tercer trimestre de 2021, en comparación con USD297 millones, o 19.4% en el trimestre anterior y USD234 millones, o 23.1% en el tercer trimestre de 2020. Los gastos de comercialización y administración durante el trimestre incluyeron USD3 millones de indemnizaciones por despido en comparación con USD6 millones en el trimestre anterior y USD9 millones en el tercer trimestre de 2020. Si bien los gastos de comercialización y administración aumentaron en forma secuencial principalmente debido a mayores gastos de comercialización (fletes y comisiones), provisiones para contingencias e impuestos, parcialmente compensados por menores costos laborales, disminuyeron como porcentaje de las ventas.

Otros resultados operativos ascendieron a una ganancia de USD8 millones en el tercer trimestre de 2021, en comparación con USD34 millones en el trimestre anterior y USD7 millones en el tercer trimestre de 2020. El resultado del trimestre incluye principalmente una ganancia por la venta de activos fijos en Arabia Saudita, mientras que en el trimestre anterior registramos una ganancia de USD33 millones derivada del reconocimiento de créditos fiscales en Brasil.

Los resultados financieros arrojaron un saldo cercano a cero en el tercer trimestre de 2021, en comparación con una ganancia de USD10 millones en el trimestre anterior y una pérdida de USD15 millones en el tercer trimestre de 2020. El resultado del trimestre corresponde principalmente a un gasto neto por intereses de USD1.3 millones, parcialmente compensado por una ganancia cambiaria neta y otros resultados financieros de USD1 millón.

El resultado de inversiones en sociedades no consolidadas generó una ganancia de USD154 millones en el tercer trimestre de 2021, en comparación con USD146 millones en el trimestre anterior y USD21 millones en el tercer trimestre de 2020. Estos resultados derivan principalmente de nuestra participación accionaria en Ternium (NYSE:TX) y Usiminas y reflejan la buena dinámica en el sector de aceros planos derivada de los precios máximos récord del acero.



El **cargo por impuesto a las ganancias** ascendió a USD59 millones en el tercer trimestre de 2021, en comparación con USD17 millones en el trimestre anterior y una ganancia de USD28 millones en el tercer trimestre de 2020. Los impuestos aumentaron durante el trimestre debido a los mejores resultados en varias subsidiarias luego del incremento de la actividad.

Flujo de efectivo y liquidez correspondientes al tercer trimestre de 2021

El flujo de efectivo originado en actividades operativas durante el tercer trimestre de 2021 ascendió a USD53 millones, en comparación con una utilización de efectivo de USD50 millones en el trimestre anterior y una generación de efectivo de USD417 millones en el tercer trimestre de 2020. Durante el tercer trimestre de 2021, el efectivo utilizado en capital de trabajo ascendió a USD276 millones.

Con inversiones en activos fijos e intangibles de USD74 millones, registramos un flujo libre de efectivo negativo de USD21 millones durante el trimestre. Nuestra posición neta de caja ascendió a USD830 millones al 30 de septiembre de 2021, en comparación con USD854 millones al 30 de junio de 2021.

Análisis de los resultados de los primeros nueve meses de 2021

	9M 2021	9M 2020	Aumento /(Disminución)
Ingresos por ventas netos (millones de USD)	4,464	4,016	11 %
Resultado operativo (millones de USD)	434	(670)	
Ganancia (pérdida) del período (millones de USD)	717	(752)	
Ganancia (pérdida) del período atribuible a los accionistas de la Compañía (millones de USD)	730	(741)	
Ganancia (pérdida) por ADS (USD)	1.24	(1.26)	
Ganancia (pérdida) por acción (USD)	0.62	(0.63)	
EBITDA (millones de USD)	877	446	97 %
Margen de EBITDA (% de ingresos por ventas netos)	19.6 %	11.1 %	

El siguiente cuadro muestra nuestros ingresos por ventas netos por segmento de negocios por los períodos indicados a continuación:

Ingresos por ventas netos (millones de USD)	9M 2021		9M 2020		Aumento /(Disminución)
Tubos	4,084	91 %	3,794	94 %	8 %
Otros	380	9 %	222	6 %	71 %
Total	4,464		4,016		11 %



Tubos

El siguiente cuadro muestra el volumen de ventas de tubos sin costura y con costura para nuestro segmento de negocios Tubos por los períodos indicados a continuación:

Volumen de ventas de Tubos (miles de toneladas métricas)	9M 2021	9M 2020	Aumento /(Disminución)
Sin costura	1,782	1,495	19%
Con costura	221	377	(41%)
Total	2,003	1,871	7%

El siguiente cuadro muestra, para nuestro segmento de negocios Tubos, los ingresos por ventas netos por región geográfica, el resultado operativo y el resultado operativo como porcentaje de los ingresos por ventas netos, por los períodos indicados a continuación:

Tubos	9M 2021	9M 2020	Aumento /(Disminución)
Ingresos por ventas netos (millones de USD)			
América del Norte	2,122	1,717	24%
América del Sur	710	501	42%
Europa	454	429	6%
Medio Oriente y África	623	900	(31%)
Asia Pacífico	174	247	(30%)
Ingresos por ventas netos (millones de USD)	4,084	3,794	8%
Resultado operativo (millones de USD)	368	(619)	159%
Resultado operativo (% de ventas)	9.0%	(16.3%)	

Los ingresos por ventas netos de productos y servicios tubulares aumentaron 8% a USD4,084 millones en los primeros nueve meses de 2021, en comparación con USD3,794 millones en los primeros nueve meses de 2020 debido a un aumento de 7% en los volúmenes y un aumento de 1% en los precios de venta promedio. Las ventas aumentaron en el continente americano y Europa, mientras que disminuyeron en el hemisferio oriental. La actividad de perforación promedio en los Estados Unidos y Canadá se mantuvo estable, mientras que a nivel internacional disminuyó 16% en comparación con los primeros nueve meses de 2020.

El resultado operativo derivado de productos y servicios tubulares ascendió a una ganancia de USD368 millones en los primeros nueve meses de 2021, en comparación con una pérdida de USD619 millones en los primeros nueve meses de 2020. El resultado operativo de Tubos en los primeros nueve meses de 2020 se vio afectado por un cargo por indemnizaciones por despido de USD102 millones y un cargo por desvalorización de USD582 millones, mientras que los cargos por indemnizaciones por despido ascendieron a USD20 millones en los primeros nueve meses de 2021. Además, durante 2021 registramos una ganancia de USD34 millones derivada del reconocimiento de créditos fiscales en Brasil, parcialmente compensada por mayores costos de USD23 millones relacionados con la tormenta invernal Uri. En lo que va del año 2021, nuestro resultado operativo mejoró gracias al aumento de las ventas y a un mejor rendimiento industrial debido a los mayores niveles de actividad y utilización de la capacidad de producción.



Otros

El siguiente cuadro muestra, para nuestro segmento de negocios Otros, los ingresos por ventas netos, el resultado operativo y el resultado operativo como porcentaje de los ingresos por ventas netos, por los períodos indicados a continuación:

Otros	9M 2021	9M 2020	Aumento /(Disminución)
Ingresos por ventas netos (millones de USD)	380	222	71%
Resultado operativo (millones de USD)	66	(51)	229%
Resultado operativo (% de ventas)	17.4%	(23.1%)	

Los ingresos por ventas netos de otros productos y servicios aumentaron 71% a USD380 millones en los primeros nueve meses de 2021, en comparación con USD222 millones en los primeros nueve meses de 2020. El aumento de las ventas y la rentabilidad se debió principalmente a las mayores ventas de nuestro nuevo negocio de servicios petroleros en Argentina que ofrece servicios de fractura hidráulica y *coiled tubing*, mayores ventas de materia prima y energía excedente, varillas de bombeo, equipamiento industrial en Brasil y tubos para aplicaciones de plomería en Italia.

Los gastos de comercialización y administración ascendieron a USD869 millones en los primeros nueve meses de 2021, representando 19.5% de las ventas, y a USD877 millones en los primeros nueve meses de 2020, representando 21.8% de las ventas. Durante los primeros nueve meses de 2020, los gastos de comercialización y administración incluyen USD45 millones en indemnizaciones por despido, mientras que en los primeros nueve meses de 2021 incluyen USD12 millones. En los primeros nueve meses de 2021, los gastos de comercialización (fletes y comisiones) aumentaron luego del incremento de las ventas, parcialmente compensados por menores costos laborales y amortización de activos intangibles.

Otros resultados operativos ascendieron a una ganancia de USD50 millones en los primeros nueve meses de 2021, en comparación con una ganancia de USD5 millones en los primeros nueve meses de 2020. La ganancia en 2021 se debe principalmente al reconocimiento de créditos fiscales en Brasil por USD34 millones y la ganancia por la venta de activos fijos en Arabia Saudita.

Los resultados financieros ascendieron a una ganancia de USD21 millones en los primeros nueve meses de 2021, en comparación con una pérdida de USD51 millones en el mismo período de 2020. Los ingresos financieros netos de USD15 millones en los primeros nueve meses de 2021 incluyen una ganancia de USD17 millones atribuible a intereses por créditos fiscales en Brasil. Adicionalmente, en los primeros nueve meses de 2021, registramos una ganancia cambiaria de USD6 millones, neta de resultados de derivados de tipos de cambio, principalmente relacionada con la depreciación del euro sobre deudas entre subsidiarias denominadas en euros en subsidiarias cuya moneda funcional es el dólar estadounidense y la devaluación del peso argentino frente al dólar estadounidense sobre nuestras deudas financieras y pasivos denominados en pesos argentinos.

El resultado de inversiones en sociedades no consolidadas generó una ganancia de USD379 millones en los primeros nueve meses de 2021, en comparación con una ganancia de USD27 millones en los primeros nueve meses de 2020. Estos resultados derivan principalmente de nuestra participación accionaria en Ternium (NYSE:TX) y Usiminas, y actualmente reflejan la buena dinámica en el sector de aceros planos derivada de los precios máximos récord del acero.



El impuesto a las ganancias arrojó un cargo de USD117 millones en los primeros nueve meses de 2021, en comparación con USD58 millones en los primeros nueve meses de 2020, reflejo de los mejores resultados en varias subsidiarias luego del aumento de la actividad.

Flujo de efectivo y liquidez correspondientes a los primeros nueve meses de 2021

El flujo de efectivo originado en actividades operativas durante los primeros nueve meses de 2021 ascendió a USD73 millones (neto de USD673 millones utilizados en capital de trabajo), en comparación con USD1,381 millones (incluyendo una reducción del capital de trabajo de USD1,097 millones) en el mismo período de 2020.

Con inversiones en activos fijos e intangibles de USD171 millones, registramos un flujo libre de efectivo negativo de USD98 millones durante los primeros nueve meses de 2021, en comparación con un flujo libre de efectivo positivo de USD1,226 millones en los primeros nueve meses de 2020.

Nuestra posición neta de caja ascendió a USD830 millones al 30 de septiembre de 2021, en comparación con aproximadamente USD1,100 millones al 31 de diciembre de 2020.

Conferencia telefónica

El 4 de noviembre de 2021 a las 11:00 a.m. (hora del este) Tenaris realizará una conferencia telefónica para analizar los resultados informados precedentemente. Luego de presentar un resumen, la conferencia telefónica estará abierta para la formulación de preguntas. Para acceder a la conferencia telefónica, deberá marcar +1 866 789 1656 dentro de América del Norte, o +1 630 489 1502 internacionalmente. El número de acceso es “6094263”. Sírvese realizar el llamado 10 minutos antes de la hora programada para el inicio de la conferencia. La conferencia telefónica también se transmitirá por Internet en ir.tenaris.com/events-and-presentations.

La reproducción de la conferencia telefónica estará disponible en nuestra página web <http://ir.tenaris.com/> o por teléfono desde el 4 de noviembre a las 2:00 p.m. (hora del este) hasta el 12 de noviembre de 2021 a la 1:00 p.m. (hora del este). Para acceder a la reproducción por vía telefónica, deberá marcar +1 855 859 2056 o +1 404 537 3406 y digitar la clave de acceso “6094263” cuando le sea solicitada.

Algunas de las declaraciones que aparecen en este comunicado de prensa son “declaraciones a futuro” basadas en la opinión y suposiciones actuales de los directivos, e involucran riesgos previstos e imprevistos que podrían provocar que los resultados, el desempeño y los acontecimientos difirieran materialmente de los expresados o sugeridos por dichas declaraciones. Los riesgos incluyen, aunque no se limitan a, aquellos que surgen de la incertidumbre en cuanto a los precios futuros del petróleo y gas y su efecto sobre los programas de inversión de las compañías petroleras y de gas.

Los comunicados de prensa y los estados contables pueden descargarse de la página web de Tenaris en <http://ir.tenaris.com/>



Estado de Resultados Intermedio Consolidado Condensado

(Valores expresados en miles de USD)

Operaciones continuas

Ingresos por ventas netos

Costo de ventas

Ganancia bruta

Gastos de comercialización y administración

Cargo por desvalorización

Otros ingresos (egresos) operativos, netos

Ganancia (pérdida) operativa

Ingresos financieros

Costos financieros

Otros resultados financieros

Ganancia (pérdida) antes de los resultados de inversiones en compañías no consolidadas y del impuesto a las ganancias

Ganancia de inversiones en compañías no consolidadas

Ganancia (pérdida) antes del impuesto a las ganancias

Impuesto a las ganancias

Ganancia (pérdida) del período

Atribuible a:

Accionistas de la Compañía

Participación no controlante

Período de tres meses finalizado el 30 de septiembre de		Período de nueve meses finalizado el 30 de septiembre de	
2021	2020	2021	2020
No auditados		No auditados	
1,753,743	1,012,750	4,464,043	4,016,106
(1,214,451)	(855,873)	(3,211,232)	(3,191,860)
539,292	156,877	1,252,811	824,246
(316,708)	(234,081)	(868,519)	(877,090)
-	-	-	(622,402)
8,325	6,888	49,902	4,790
230,909	(70,316)	434,194	(670,456)
4,988	4,904	32,203	10,573
(6,320)	(6,567)	(16,826)	(22,427)
1,024	(13,377)	5,704	(39,013)
230,601	(85,356)	455,275	(721,323)
154,139	21,144	379,109	27,439
384,740	(64,212)	834,384	(693,884)
(58,505)	28,328	(117,202)	(58,039)
326,235	(35,884)	717,182	(751,923)
329,871	(32,946)	730,157	(740,975)
(3,636)	(2,938)	(12,975)	(10,948)
326,235	(35,884)	717,182	(751,923)



Estado de Posición Financiera Intermedio Consolidado Condensado

(Valores expresados en miles de USD)

(Valores expresados en miles de USD)	Al 30 de septiembre de 2021		Al 31 de diciembre de 2020	
	No auditados			
ACTIVO				
Activo no corriente				
Propiedades, planta y equipo, netos	5,937,710		6,193,181	
Activos intangibles, netos	1,384,798		1,429,056	
Activos por derecho a uso, netos	215,177		241,953	
Inversiones en compañías no consolidadas	1,277,059		957,352	
Otras inversiones	377,001		247,082	
Activos por impuesto diferido	253,178		205,590	
Otros créditos, netos	207,782	9,652,705	154,303	9,428,517
Activo corriente				
Inventarios, netos	2,477,445		1,636,673	
Otros créditos y anticipos, netos	119,222		77,849	
Créditos fiscales	180,556		136,384	
Créditos por ventas, netos	1,111,174		968,148	
Instrumentos financieros derivados	7,612		11,449	
Otras inversiones	457,861		872,488	
Efectivo y equivalentes de efectivo	513,781		584,681	
Activos mantenidos para la venta	19,858	4,887,509	-	4,287,672
Total del activo	14,540,214		13,716,189	
PATRIMONIO				
Capital y reservas atribuibles a los accionistas de la Compañía		11,763,480		11,262,888
Participación no controlante		178,729		183,585
Total del patrimonio	11,942,209		11,446,473	
PASIVO				
Pasivo no corriente				
Deudas bancarias y financieras	111,442		315,739	
Pasivos por arrendamiento	180,702		213,848	
Pasivos por impuesto diferido	291,067		254,801	
Otras deudas	241,098		245,635	
Previsiones	85,865	910,174	73,218	1,103,241
Pasivo corriente				
Deudas bancarias y financieras	402,237		303,268	
Pasivos por arrendamiento	39,417		43,495	
Instrumentos financieros derivados	5,613		3,217	
Deudas fiscales	106,502		90,593	
Otras deudas	266,742		202,826	
Previsiones	13,848		12,279	
Anticipos de clientes	56,738		48,692	
Deudas comerciales	791,424		462,105	
Pasivos mantenidos para la venta	5,310	1,687,831	-	1,166,475
Total del pasivo	2,598,005		2,269,716	
Total del patrimonio y del pasivo	14,540,214		13,716,189	



Estado de Flujos de Efectivo Intermedio Consolidado Condensado

(Valores expresados en miles de USD)

Flujos de efectivo de actividades operativas

	Período de tres meses finalizado el 30 de septiembre de		Período de nueve meses finalizado el 30 de septiembre de	
	2021	2020	2021	2020
	No auditados		No auditados	
Ganancia (pérdida) del período	326,235	(35,884)	717,182	(751,923)
Ajustes por:				
Depreciaciones y amortizaciones	148,465	177,602	442,561	493,782
Cargo por desvalorización	-	-	-	622,402
Impuesto a las ganancias devengado neto de pagos	12,197	(55,288)	11,630	(57,583)
Ganancia de inversiones en compañías no consolidadas	(154,139)	(21,144)	(379,109)	(27,439)
Intereses devengados netos de pagos	(490)	171	(12,537)	1,542
Variaciones en previsiones	4,618	1,798	14,216	(9,983)
Variaciones en el capital de trabajo	(275,622)	334,169	(672,712)	1,097,209
Efecto de conversión monetaria y otros	(8,360)	15,848	(48,186)	12,922

Flujos netos de efectivo originados en actividades operativas

52,904 417,272 73,045 1,380,929

Flujos de efectivo de actividades de inversión

Inversiones de capital	(74,306)	(41,571)	(170,871)	(155,156)
Cambio en anticipo a proveedores de propiedades, planta y equipo	1,308	709	(4,420)	826
Adquisición de subsidiarias, neto de efectivo adquirido	-	38,481	-	(1,025,367)
Aumento por disposiciones de propiedades, planta y equipo y activos intangibles	9,016	10,519	14,355	11,684
Inversiones en compañías al costo	(692)	-	(692)	-
Dividendos recibidos de compañías no consolidadas	-	-	49,131	278
Cambios en las inversiones financieras	35,500	(307,789)	278,423	(563,228)

Flujos netos de efectivo (aplicados a) originados en actividades de inversión

(29,174) (299,651) 165,926 (1,730,963)

Flujos de efectivo de actividades de financiación

Dividendos pagados	-	-	(165,275)	-
Dividendos pagados a accionistas no controlantes en subsidiarias	(148)	-	(3,355)	-
Cambios en participaciones no controlantes	-	-	-	2
Pagos de pasivos por arrendamientos	(11,917)	(10,870)	(38,221)	(35,813)
Tomas de deudas bancarias y financieras	289,579	116,104	575,698	558,352
Pagos de deudas bancarias y financieras	(370,438)	(127,031)	(674,325)	(698,153)

Flujos netos de efectivo (aplicados a) actividades de financiación

(92,924) (21,797) (305,478) (175,612)

(Disminución) aumento de efectivo y equivalentes de efectivo

(69,194) 95,824 (66,507) (525,646)

Variaciones del efectivo y equivalentes de efectivo

Al inicio del período	585,239	910,898	584,583	1,554,275
Efecto de las variaciones en los tipos de cambio	(2,380)	(2,324)	(4,411)	(24,231)
(Disminución) aumento de efectivo y equivalentes de efectivo	(69,194)	95,824	(66,507)	(525,646)
	513,665	1,004,398	513,665	1,004,398



Anexo I – Medidas alternativas del rendimiento

EBITDA: Resultado antes de intereses, impuestos, depreciaciones y amortizaciones

EBITDA proporciona un análisis de los resultados operativos, excluyendo depreciaciones, amortizaciones y desvalorizaciones, dado que son variables no monetarias que pueden variar en forma sustancial de una compañía a otra, dependiendo de las políticas contables y del valor contable de los activos. EBITDA es una aproximación al flujo de efectivo de actividades operativas antes de impuestos y refleja la generación de efectivo antes de la variación del capital de trabajo. EBITDA es ampliamente utilizado por los inversores para la valoración de empresas (valoración por múltiplos), y por agencias de calificación y los acreedores para evaluar el nivel de deuda, comparando EBITDA con la deuda neta.

EBITDA se calcula del siguiente modo:

EBITDA= Resultado operativo + Depreciaciones y amortizaciones + Cargos/(reversiones) por desvalorizaciones.

(Valores expresados en miles de USD)

	Período de tres meses finalizado el 30 de septiembre de,		Período de nueve meses finalizado el 30 de septiembre de,	
	2021	2020	2021	2020
Resultado operativo	230,909	(70,316)	434,194	(670,456)
Depreciaciones y amortizaciones	148,465	177,602	442,561	493,782
Pérdida por desvalorización	-	-	-	622,402
EBITDA	379,374	107,286	876,755	445,728

Flujo libre de efectivo

Flujo libre de efectivo es una medida de rendimiento financiero, calculada como flujos operativos de efectivo menos las inversiones de capital. Flujo libre de efectivo representa el efectivo que una compañía es capaz de generar luego de la inversión necesaria para mantener o expandir su base de activos fijos e intangibles.

Flujo libre de efectivo es calculado de la siguiente manera:

Flujo libre de efectivo = Flujo neto (aplicado a) originado en actividades operativas – las inversiones de capital.

(Valores expresados en miles de USD)

	Período de tres meses finalizado el 30 de septiembre de,		Período de nueve meses finalizado el 30 de septiembre de,	
	2021	2020	2021	2020
Flujos netos de efectivo originados en actividades operativas	52,904	417,272	73,045	1,380,929
Inversiones de capital	(74,306)	(41,571)	(170,871)	(155,156)
Flujo libre de efectivo	(21,402)	375,701	(97,826)	1,225,773



Efectivo / (Deuda) neta

Es el saldo neto de efectivo y equivalentes de efectivo, otras inversiones corrientes e inversiones de renta fija mantenidas hasta el vencimiento menos deudas bancarias y financieras. Proporciona un resumen de la solvencia y liquidez financiera de la compañía. Efectivo / (deuda) neta es ampliamente utilizado por los inversores, las agencias de calificación y los acreedores para evaluar el endeudamiento, la solidez financiera, la flexibilidad y los riesgos de la empresa.

Efectivo / deuda (neta) se calcula de la siguiente manera:

Efectivo neto = Efectivo y equivalentes de efectivo + Otras inversiones (Corrientes y No Corrientes) +/- Derivados cubriendo Deudas bancarias y financieras e inversiones - Deudas (Corrientes y No corrientes).

(Valores expresados en miles de USD)

	Al 30 de septiembre de,	
	2021	2020
Efectivo y equivalentes de efectivo	513,781	1,005,152
Otras inversiones corrientes	457,861	620,510
Inversiones de renta fija	369,079	167,409
Derivados cubriendo préstamos e inversiones	3,381	(7,673)
Deudas bancarias y financieras – Corrientes	(402,237)	(401,374)
Deudas bancarias y financieras – No corrientes	(111,442)	(304,260)
Efectivo / (deuda) neta	830,423	1,079,764