

México D.F., a 17 de febrero de 2015.

Grupo KUO, S.A.B. de C.V. (BMV: KUO) (Grupo KUO) anuncia sus resultados (no auditados) correspondientes al ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2014 y del cuarto trimestre del mismo año (4T14).

ASPECTOS RELEVANTES 2014 vs. 2013

- Las **Ventas** se ubicaron en **US \$2,015 millones**, lo que representa un **aumento de 5%** con respecto a 2013. En **pesos**, este rubro se ubicó en **\$26,763 millones**, es decir, un **incremento de 9%**.
- El **EBITDA** se mantuvo **prácticamente en los mismos niveles** para ubicarse en **US \$183 millones**. En cifras en **pesos**, se registraron **\$2,405 millones**, lo que significa un **crecimiento del 6%**, debido al buen desempeño del negocio porcícola, que compensó los menores resultados de los negocios de hule sintético y automotriz.
- El **margen de operación** y el **margen EBITDA** **permanecieron sin cambio** en **6%** y **9%**, respectivamente.
- La **Utilidad después de Gastos Generales** se mantuvo **sin cambio**, tanto en **dólares** como en **pesos**, para ubicarse en **US \$117 millones** y **\$1,526 millones**, respectivamente.
- El **Resultado Neto Mayoritario (Participación Controladora)** durante 2014 **disminuyó** para ubicarse en **US -\$46 millones**, afectado principalmente por la pérdida cambiaria neta y el impuesto del periodo, aunado al efecto negativo de las operaciones discontinuas.
- Durante el 4T14 se tomó la decisión de discontinuar el negocio aeroespacial y la línea de negocio de transmisiones en la India.

Grupo KUO, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias Resultados No Auditados

Consolidado Acumulado			(Cifras en Millones)	Combinado Proforma*		
2014	2013	Variación		2014	2013	Variación
18,753	16,645	13%	Ingresos (Ps.)	26,763	24,561	9%
1,412	1,305	8%	Ingresos (US \$)	2,015	1,925	5%
577	532	8%	Exportaciones (US \$)	934	909	3%
1,318	1,173	12%	Utilidad después de Gastos Generales (Ps.)	1,526	1,496	2%
101	92	10%	Utilidad después de Gastos Generales (US \$)	117	117	0%
7%	7%		Margen de Operación	6%	6%	
-700	1,244	N/A	Participación controladora (Ps.)	-700	1,244	N/A
-46	96	N/A	Participación controladora (US \$)	-46	96	N/A
			Flujo de Operación (EBITDA) Ps.	2,405	2,264	6%
			Flujo de Operación (EBITDA) US \$	183	177	3%
			Margen (EBITDA)	9%	9%	

*De acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera, IFRS por sus siglas en inglés (excepto IFRS 11).

ASPECTOS RELEVANTES 4T14 vs. 4T13

- Las **Ventas** se ubicaron en **US \$491 millones**, lo que representa un **aumento de 5%** con respecto al cuarto trimestre de 2013. En **pesos**, este rubro se ubicó en **\$6,792 millones**, es decir, un importante **incremento de 12%**.
- El **EBITDA** se ubicó en **US \$28 millones**, una **baja de 24%** contra el mismo trimestre del año anterior. En cifras en **pesos**, se registraron **\$374 millones**, **disminuyendo** en comparación al año anterior. Este resultado se ve afectado por cargos extraordinarios derivados de estrategias para mejorar la rentabilidad de los negocios automotrices.
- El **margen de operación** se ubicó en **3%**, mientras que el **margen EBITDA** llegó a **6%**.
- La **Utilidad después de Gastos Generales** registró un **decremento** para llegar a **US \$13 millones**. Este rubro en **pesos** registró **\$165 millones**.
- El **Resultado Neto Mayoritario (Participación Controladora)** durante el cuarto trimestre de 2014 presentó un **decremento** para llegar a **US -\$78 millones**, debido principalmente a la pérdida cambiaria neta, al efecto de operaciones discontinuas y los impuestos del periodo.

Grupo KUO, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias Resultados No Auditados

Consolidado Cuarto Trimestre			(Cifras en Millones)	Combinado Proforma* Cuarto Trimestre		
2014	2013	Variación		2014	2013	Variación
4,817	4,202	15%	Ingresos (Ps.)	6,792	6,074	12%
348	323	8%	Ingresos (US \$)	491	466	5%
139	128	9%	Exportaciones (US \$)	213	205	4%
85	167	-49%	Utilidad después de Gastos Generales (Ps.)	165	269	-39%
7	13	-46%	Utilidad después de Gastos Generales (US \$)	13	21	-38%
2%	4%		Margen de Operación	3%	5%	
-1,128	456	N/A	Participación controladora (Ps.)	-1,128	456	N/A
-78	35	N/A	Participación controladora (US \$)	-78	35	N/A
			Flujo de Operación (EBITDA) Ps.	374	478	-22%
			Flujo de Operación (EBITDA) US \$	28	37	-24%
			Margen (EBITDA)	6%	8%	

*De acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera, IFRS por sus siglas en inglés (excepto IFRS 11).

Nota explicativa

Como se mencionó en el “*Press Release*” del primer trimestre de 2013, de fecha 16 de abril, a raíz de los cambios contables respecto a la presentación de la información financiera de los negocios conjuntos que no permiten la consolidación proporcional de la participación en los negocios conjuntos, para un mejor entendimiento del desempeño de Grupo KUO y cada uno de sus negocios, se está proporcionando toda la información financiera y sus explicaciones con base en los Estados Financieros Combinados Proforma, que son el resultado de la consolidación de la información financiera de todas las subsidiarias, incluyendo la consolidación proporcional en los negocios conjuntos, salvo que se señale algo diferente.

Los negocios conjuntos incluidos son la JV Dynasol, JV Herdez Del Fuerte y la JV Insa Gpro, en las que se tiene un 50% de participación.

Para mayor detalle por favor referirse al reporte completo presentado a la Bolsa Mexicana de Valores.

El cálculo del EBITDA se determina de la siguiente manera: Utilidad después de Gastos Generales proforma más depreciación y amortización proforma (incluyendo el costo del periodo por obligaciones laborales proforma).

Los resultados correspondientes al 4T14 y 4T13 presentan al negocio de Aglomerados y laminados de madera, Negro de Humo, Transmisiones Manuales en la India y al proyecto aeroespacial como operaciones discontinuas; en el Estado de Posición Financiera al 4T14, incluye pasivos y obligaciones contraídas del negocio de Transmisiones Manuales en la India, así como el proyecto aeroespacial.

La información y comparativos se presentan en millones de dólares y millones de pesos según sea indicado, por lo que las cifras se obtienen aproximando los decimales al número entero más cercano, por lo tanto, las variaciones porcentuales se obtienen con los números redondeados. Las cifras en dólares se calculan con base en pesos de cada mes entre la paridad promedio del mes. Las cifras de Exportaciones se determinan con base en las Ventas Reales facturadas en dólares de los E.U.A.

INGRESOS Y EXPORTACIONES COMBINADOS PROFORMA

En 2014, los ingresos ascendieron a **US \$2,015 millones**, debido a mayores ventas en **KUO Consumo** de 12%, mientras que en **KUO Automotriz** y **KUO Químico** permanecieron sin cambio en comparación con 2013.

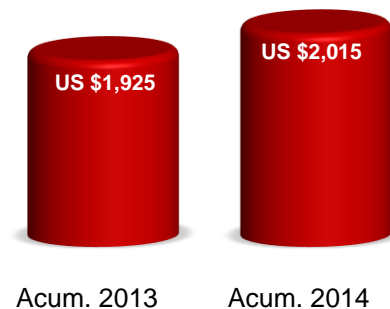
En cifras en pesos, los ingresos de 2014 alcanzaron **\$26,763 millones**, debido a mayores ventas en **KUO Consumo** de 17% y en **KUO Automotriz** del 7%, mientras que **KUO Químico** permaneció en los mismos niveles.

Los ingresos del cuarto trimestre de 2014 aumentaron 5% con respecto al mismo trimestre del año anterior, llegando a **US \$491 millones**. En pesos este rubro registró un incremento del 12% para ubicarse en **\$6,792 millones**.

Las exportaciones totales durante el 2014 permanecieron sin cambio, llegando a **US \$934 millones**, y se explica por el aumento de exportaciones en **KUO Consumo** de 15% y de **KUO Automotriz** de 7%, que compensaron la disminución de 5% de **KUO Químico**. El porcentaje de exportaciones a ingresos totales durante el año fue del 46%, un punto porcentual abajo con respecto a 2013.

Las exportaciones durante el 4T14 aumentaron 4%, llegando a **US \$213 millones**. El porcentaje de exportaciones a ingresos totales durante el trimestre fue del 43%, un punto porcentual abajo con respecto a 4T13.

Ingresos (MM USD)

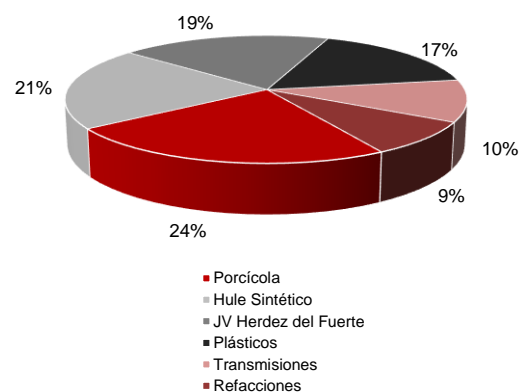


INGRESOS COMBINADOS PROFORMA POR UNIDAD ESTRATÉGICA DE NEGOCIO

En el acumulado a diciembre 2014, la contribución a los ingresos consolidados por unidad estratégica de negocio, es la siguiente: **Porcícola** aporta el 24%, mientras **Hule Sintético** aporta el 21%, la **JV Herdez Del Fuerte** el 19%, **Plásticos** el 17%, **Transmisiones** aporta un 10% y **Refacciones** un 9%.

Durante el 4T14, la contribución a los ingresos por unidad estratégica de negocio es la siguiente: **Porcícola** aporta el 25%, la **JV Herdez Del Fuerte** el 21%, **Hule Sintético** el 18%, **Plásticos** el 16%, mientras que **Transmisiones** aporta un 11% y **Refacciones** un 9%.

Ingresos Acum. 2014



UTILIDAD DESPUÉS DE GASTOS GENERALES Y FLUJO DE OPERACIÓN (EBITDA) COMBINADOS PROFORMA

La utilidad después de gastos generales y el EBITDA acumulados de 2014 permanecieron sin cambio con respecto a 2013, para ubicarse en US \$117 millones, y US \$183 millones, respectivamente.

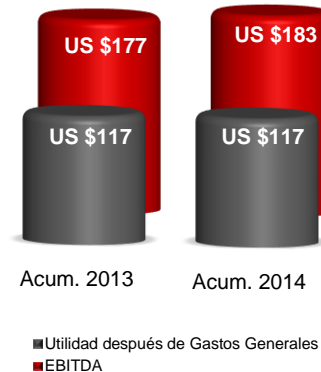
En pesos, la utilidad después de gastos generales acumulada a diciembre de 2014 permaneció prácticamente en los mismos niveles, para llegar a \$1,526 millones, mientras que el EBITDA registró \$2,405 millones, lo que significa un incremento de 6%, con respecto al acumulado de 2013.

En el acumulado a diciembre de 2014, el margen de operación y el margen EBITDA permanecieron sin cambio, para ubicarse en 6% y 9%.

La utilidad después de gastos generales y el EBITDA del cuarto trimestre de 2014 disminuyeron 38% y 24%, respectivamente, para ubicarse en US \$13 millones y US \$28 millones, en comparación con el mismo trimestre del año anterior. En pesos, estos rubros se ubicaron en \$165 millones y \$374 millones.

Durante el 4T14, se presentaron cargos extraordinarios derivados de estrategias para mejorar la rentabilidad en el negocio de Frenos de la UEN Refacciones, ya que se retiraron del mercado las líneas de block para camiones y de productos industriales por ser poco competitivas; en el negocio de Transmisiones, se registró una provisión para rediseño de la estructura laboral con el fin de hacer mas competitiva la operación.

EBITDA y Utilidad después de Gastos Generales (MM USD)

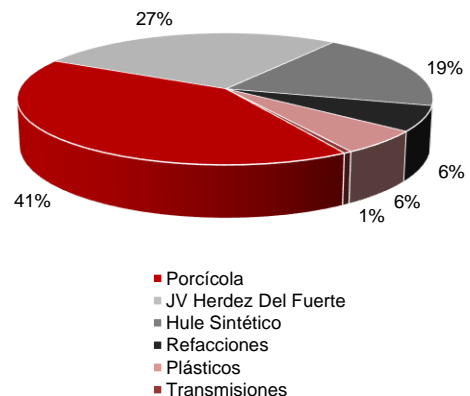


FLUJO DE OPERACIÓN (EBITDA) COMBINADO PROFORMA POR UNIDAD ESTRATÉGICA DE NEGOCIO

En el EBITDA acumulado a diciembre de 2014 por unidad estratégica de negocio, la UEN Porcícola aportó el 41%, la JV Herdez Del Fuerte el 27%, Hule Sintético el 19%, Refacciones y Plásticos el 6% cada una, mientras que Transmisiones contribuyó con el 1%.

Durante el 4T14, la UEN Porcícola aportó el 71% del EBITDA consolidado por unidad estratégica de negocio, la JV Herdez Del Fuerte el 56%, Plásticos el 11% y Hule Sintético el 7%, mientras que Transmisiones tuvo una aportación negativa de -19%, al igual que Refacciones con -26%.

EBITDA Acum. 2014



GASTOS / INGRESOS FINANCIEROS COMBINADOS PROFORMA

Acumulado a 2014 se registraron **gastos financieros netos** de **US \$80 millones** en comparación con gastos financieros netos de US \$47 millones registrados en el 2013. Lo anterior debido principalmente a la pérdida cambiaria neta originada por la depreciación del peso durante el año de **US \$41 millones**, al pasar de 13.0547 a 14.7180 pesos por dólar, que no pudo ser compensada por los menores gastos financieros incurridos durante el año.

Durante el **4T14**, se registraron **gastos financieros netos** de **US \$39 millones**, comparados con los US \$12 millones registrados en el 4T13. Lo anterior debido principalmente por la pérdida cambiaria neta originada por la depreciación del peso durante el trimestre **por US \$29 millones**, al pasar de 13.4541 a 14.7180 pesos por dólar. Lo anterior no pudo ser compensado por menores gastos financieros.

IMPUESTO A LA UTILIDAD COMBINADO PROFORMA

El **impuesto a la utilidad acumulado a 2014** fue de **US \$57 millones**, que se compone de US \$28 millones de impuesto corriente y de US \$29 millones de impuesto diferido. Lo anterior debido principalmente por el registro del impuesto corriente derivado de la operación, incremento en la provisión de impuesto diferido de la salida de consolidación fiscal, y la cancelación de pérdidas que se tenían activadas y no podrán ser utilizadas antes de su vencimiento.

En el **4T14**, el **impuesto a la utilidad** fue de **US \$30 millones**.

OPERACIONES DISCONTINUADAS COMBINADO PROFORMA

El **resultado por operaciones discontinuas** en **2014** asciende a **US -\$26 millones**, generada principalmente por el registro del proyecto aeroespacial, y de la línea de transmisiones manuales en India como operaciones discontinuas, derivado de la decisión de enfocar tanto recursos como talento ejecutivo a sus negocios rentables y que generen valor a sus distintos grupos de interés.

El **resultado de operaciones discontinuas** en **4T14** asciende a **US -\$22 millones**, y se explica por lo mencionado anteriormente.

RESULTADO NETO MAYORITARIO (PARTICIPACIÓN CONTROLADORA)

El **Resultado Neto Mayoritario Acumulado (Participación Controladora)** a **diciembre 2014** se ubicó en **US -\$46 millones**, y se explica principalmente por la utilidad generada por la operación, que se ve disminuida por la pérdida cambiaria neta y el impuesto del periodo; aunado al efecto negativo de las operaciones discontinuas.

El **Resultado Neto Mayoritario (Participación Controladora)** en el **4T14** fue de **US -\$78 millones**, por lo mencionado anteriormente.

INVERSIÓN EN ACTIVOS PRODUCTIVOS (CAPEX) COMBINADA PROFORMA

La inversión en activos productivos durante el 4T14 sumó **US \$46 millones**; y se integran principalmente:

- “UEN” Porcícola
 - Se continuó con la ampliación del rastro. Además, se invirtió en la apertura de 14 nuevas tiendas Maxicarne durante el 4T14, llegando a 270.
 - Continúa la construcción de tres nuevas granjas, que aumentarán la base productiva en aproximadamente 24%, llegando a 61,500 vientres.
 - Inversión en la construcción de un segundo Centro de Inseminación Artificial, para soportar el crecimiento planeado del negocio.
- JV Herdez Del Fuerte
 - Concluyeron las inversiones para la concentración de las operaciones de la línea de vegetales en la planta Santa Rosa.
 - Se continuó con proyectos de mejora de capacidad en las operaciones de MegaMex en Estados Unidos.
 - Se realizó un anticipo para iniciar la construcción de un barco atunero que se incorporará a la flota en 2016.
- Hule Sintético
 - “UEN” Elastómeros
 - Inversión para el desarrollo de hule sintético de especialidad (*Silica Master Batch*) de segunda generación, usado en la producción de neumáticos ecológicos.
 - Se continúa la construcción de la planta de hule emulsión ubicada en Nanjing, China; como parte de la alianza 50/50 firmada con Jiangsu GPRO Group Co. Ltd. (“GPRO”), la cual iniciará operaciones en el 2T15.
 - “UEN” Dynasol
 - Inversión en la renovación de la terminal marítima de Santander, España.
 - Se continúa la construcción de la planta de hule sintético en solución en Panjin, China, a través de la (JV) al 50/50 con Shanxi Northern Xing’an Chemical Industry Co. Ltd. (“SNXCI”), la cual iniciará operaciones en el 2T15.
 - Inversión en el desarrollo de nuevos productos de especialidades.
- “UEN” Transmisiones
 - Se continuó con el desarrollo de la infraestructura para la producción de componentes de transmisión para Daimler, Volvo Trucks y CNH.
 - Inversión para la instalación de capacidad de manufactura para la elaboración de una transmisión de 6 velocidades, que comenzará a producirse en el 2T15, para el nuevo Chevrolet Camaro y el nuevo Mustang Shelby GT350.
 - Inversión para la instalación de capacidad de manufactura para la elaboración de una transmisión de 10 velocidades para Navistar.
- “UEN” Refacciones
 - Inversión en la integración de productos de las líneas de motor y en el desarrollo de herramientas.

La inversión en activos productivos acumulada durante 2014 sumó **US \$138 millones**, de los cuales, aproximadamente el **87%** corresponde a **proyectos de crecimiento**, y el **13%** restante a mantenimiento.

DEUDA COMBINADA PROFORMA

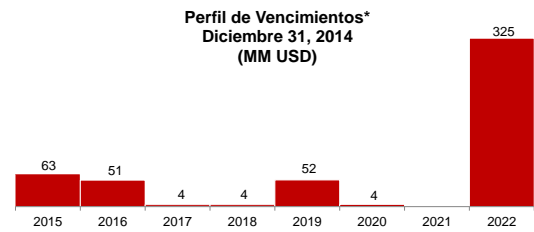
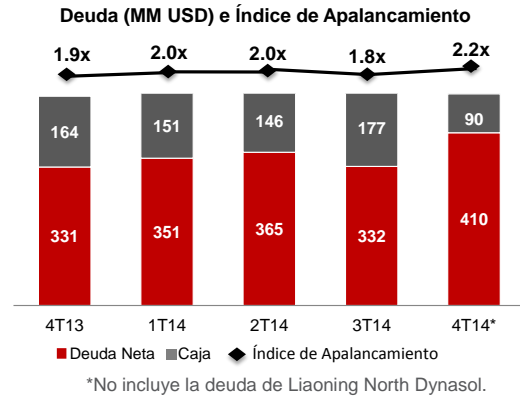
La **Deuda Neta** se ubicó en **US \$410 millones**, aumentando **US \$78 millones** con respecto al 3T14. Lo anterior debido principalmente a la inversión en activos productivos, así como a los requerimientos de capital de trabajo de los negocios, durante el cuarto trimestre de 2014.

Así mismo, la **Deuda Total** se ubicó en **US \$500 millones**, una **disminución de US \$9 millones** con respecto al 3T14.

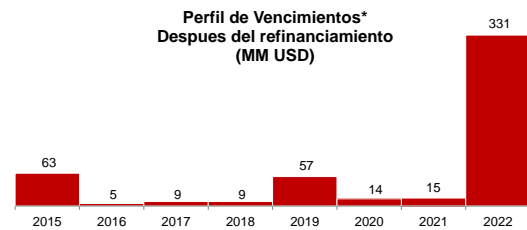
Al cierre del **4T14** la mezcla de la deuda por moneda fue de 71% en divisa extranjera y 29% en pesos, mientras que por tasa el 36% es flotante y el 64% a tasa fija. El perfil de vencimientos al cierre del año fue de 87% a largo plazo.

El **costo promedio** de la deuda al cierre del año fue de **6.4%**, lo que se integra de 6.9% en divisa extranjera y 5.3% en pesos. El **índice de apalancamiento neto** al cierre del **4T14** se ubica en **2.2x**, el de **cobertura de intereses** en **6.0x** y el **índice de capitalización** en **0.45x**.

Posterior al cierre de 2014, se negoció el refinanciamiento del crédito con Bancomext por US \$47.5 millones, con vencimiento en 2016, logrando su diferimiento en periodos subsecuentes, lo cual nos brinda un perfil de vencimientos más cómodo.



*Este Perfil de Vencimientos no incluye el efecto de US \$3 millones por la aplicación del Método de Costo Amortizado conforme a IFRS.



*Este Perfil de Vencimientos no incluye el efecto de US \$3 millones por la aplicación del Método de Costo Amortizado conforme a IFRS.

Valor por Acción (MXN)

	2014	2013	Variación
(Pérdida) Utilidad por Acción últimos 12 meses	-1.53	2.72	-156%
Valor en Libros de la Acción	16.20	16.41	-1%
Valor de Mercado por Acción Serie "B"	29.93	28.87	4%
Dividendo por Acción	0.33	0.31	6%

Acciones en Circulación

Acciones en circulación		
Acciones Serie "A"	233,221,719	51.10%
Acciones Serie "B"	223,144,429	48.90%
Total	456,366,148	100.00%

En la Asamblea Ordinaria de Accionistas de fecha 15 de abril de 2013, se aprobó la creación de un Fondo de Recompra por un monto máximo de \$300,000,000.00 pesos; monto que fue ratificado en la Asamblea Ordinaria de Accionistas del 28 de abril de 2014. Durante 2014 el fondo de recompra compró 1,388,829 acciones y realizó ventas por 3,316,542 acciones, para llegar a un saldo final de 313,405 acciones.

EVENTOS RELEVANTES 2014 (en orden cronológico)

- El 14 de marzo la agencia calificadora Fitch Ratings ratificó las calificaciones de Grupo KUO como se detalla a continuación: Calificación Issuer Default Rating (IDR) en Escala Global en Moneda Extranjera en 'BB', Calificación IDR en Escala Global en Moneda Local en 'BB', Calificación en Escala Nacional de Largo Plazo en 'A (mex)', Notas Senior por US \$325 millones con vencimiento en 2022 en 'BB', Certificados Bursátiles por \$700 millones con vencimiento en 2015 en 'A (mex)' y Certificados Bursátiles por \$700 millones con vencimiento en 2019 en 'A (mex)'. La perspectiva de las calificaciones es estable.
- El 24 de junio se informó que Industrias Negromex S.A. de C.V. (INSA), subsidiaria de Grupo KUO, recibió el Premio Nacional de Tecnología 2014, en la categoría de Empresa Grande capítulo Innovación de Producto, otorgado por la Secretaría de Economía. Lo anterior por el exitoso desarrollo de Emulsil: *Silica Master Batch*, un insumo para la manufactura de neumáticos de alto desempeño amigables con el medio ambiente.
- El 5 de agosto la agencia calificadora Standard & Poor's ratificó las calificaciones de Grupo KUO como se detalla a continuación: Escala Global 'BB', Escala Nacional 'mxA', Notas Senior por US \$325 millones con vencimiento en 2022 en 'BB', Certificados Bursátiles por \$700 millones con vencimiento en 2015 en 'mxA', Certificados Bursátiles

por \$700 millones con vencimiento en 2019 en 'mxA'. La perspectiva de las calificaciones es estable.

- El 2 de septiembre Grupo KUO concluyó el contrato de formador de mercado con Acciones y Valores Banamex, S.A. de C.V. Casa de Bolsa, Integrante del Grupo Financiero Banamex "Accival". Por otro lado, KUO firmó un contrato con Casa de Bolsa Credit Suisse (México), S.A. de C.V., Grupo Financiero Credit Suisse (México), para que éste actúe como formador de mercado de la Emisora en sus valores serie B.
- El 4 de septiembre se realizó el pago de un dividendo, decretado en la Asamblea General Anual Ordinaria y Extraordinaria de Accionistas del 28 de abril, por la cantidad de \$150'600,828.84 M.N. (Ciento cincuenta millones seiscientos mil ochocientos veintiocho pesos 84/100 Moneda Nacional), con objeto de entregar \$0.33 M.N. (Treinta y tres centavos de peso Moneda Nacional), por cada acción en circulación.
- El 16 de Octubre Grupo KUO informó que el Consejo de Administración acordó con el Ing. Juan Marco Gutiérrez Wanless su retiro del cargo de Director General de la Sociedad. El Ing. Gutiérrez permaneció como Consejero hasta el 31 de diciembre de 2014.

El Consejo de Administración resolvió que el Sr. Fernando Senderos Mestre reasuma la Presidencia Ejecutiva de Grupo KUO, asistido por un Comité de Dirección integrado por Alejandro de la Barreda Gómez y Roger Patrón González, Directores Generales Adjuntos, Ramón F. Estrada Rivero, Director de Asuntos Jurídicos y Corporativos, y Marisol Vázquez-Mellado Mollón, Directora de Finanzas y Administración.

- En el primer trimestre de 2015, Grupo KUO informó que tomó la decisión de discontinuar tanto su proyecto aeroespacial Alaxia Aerosystems, como las operaciones de su línea de negocio de transmisiones manuales enfocadas al mercado de la India.

Lo anterior responde al compromiso del Grupo de generar el mayor valor a sus distintos grupos de interés, enfocando los recursos y talento ejecutivo a sus negocios rentables. Los efectos de discontinuación se reconocieron contablemente como operación discontinua en los estados financieros al 31 de diciembre de 2014.

RESULTADOS POR NEGOCIOS COMBINADOS PROFORMA

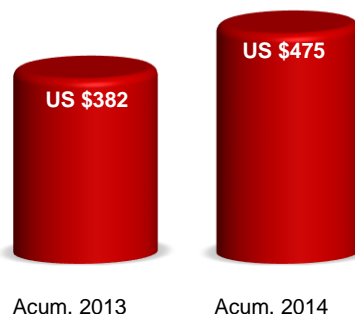
KUO CONSUMO



Porcícola (Cifras en millones)	Cuarto Trimestre			Acumulado		
	2014	2013	Variación	2014	2013	Variación
Ingresos (Ps.)	1,723	1,381	25%	6,313	4,881	29%
Ingresos (US \$)	124	106	17%	475	382	24%
Utilidad después de Gastos Generales (Ps.)	227	92	147%	844	238	255%
Utilidad después de Gastos Generales (US \$)	16	7	129%	64	18	256%
Margen de Operación	13%	7%		13%	5%	
Flujo de Operación (EBITDA) Ps.	268	127	111%	995	366	172%
Flujo de Operación (EBITDA) US \$	19	10	90%	75	29	159%
Margen (EBITDA) US	15%	9%		16%	8%	

Los **ingresos en dólares** de la “UEN” Porcícola durante el **2014** presentaron un importante **aumento** de **24%** respecto a 2013, para ubicarse en **US \$475 millones**. En **pesos**, se presentó un **aumento significativo** de **29%**, llegando a **\$6,313 millones**. Lo anterior derivado de un mayor precio promedio de venta de 19%, tanto en el mercado nacional como de exportación, causado en gran medida por las afectaciones del PEDv en la oferta de carne; aunado a un incremento en volumen del 9%, principalmente de exportación a Japón y Corea.

Ingresos (MM USD)



Los **ingresos en dólares** del **4T14** son de **US \$124 millones**, lo que representa un importante **incremento** del **17%** en comparación con el mismo periodo del año anterior. En **pesos**, se registraron **\$1,723 millones**, lo que representa un significativo **aumento** de **25%** respecto al 4T13.

Desde mediados de 2013 la industria porcícola se ha visto afectada por el virus de la diarrea porcina (PEDv, por su siglas en inglés), que se propagó rápidamente en Estados Unidos, Canadá y algunas zonas de México. En la actualidad, la intensidad de la enfermedad se ha reducido considerablemente y no se han reportado nuevos brotes en otros estados de México, por lo que continúa presente en 17, aunque con brotes activos solamente en Sonora y Guanajuato.

La UEN Porcícola, al estar ubicada en una zona hasta ahora libre del virus, continúa con estrictas medidas de seguridad para minimizar el riesgo de contagio, lo cual le ha permitido **obtener ingresos superiores a los que se tendrían con la operación en circunstancias normales.**

En el **2014**, la **utilidad después de gastos generales** y el **EBITDA** en **dólares**, registraron **incrementos** significativos de **256%** y **159%**, respectivamente, ubicándose en **US \$64 millones** y **US \$75 millones**. En **pesos**, estos rubros se ubicaron en **\$844 millones** y **\$995 millones**, lo que representa importantes aumentos de **255%** y **172%**, respectivamente. Lo anterior se debe principalmente al crecimiento en las ventas antes mencionado, aunado a la disminución en los costos de la materia prima, principalmente el maíz de 28%, que compensaron los mayores gastos operativos.

EBITDA y Utilidad después de Gastos Generales (MM USD)



Durante el **2014**, el **margen de operación** y el **margen EBITDA** aumentaron **significativamente 8 puntos porcentuales**, para ubicarse en **13%** y **16%**, respectivamente, por las razones mencionadas anteriormente.

La **utilidad después de gastos generales** y el **EBITDA** del **4T14** en **dólares** se ubicaron en **US \$16 millones** y **US \$19 millones**, lo que representa **incrementos significativos** de **129%** y **90%**, respectivamente. En **pesos**, el resultado fue de **\$227 millones** y **\$268 millones**, respectivamente.

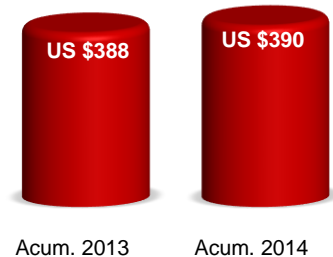
La “UEN” Porcícola continúa implementando su estrategia de diversificación de canales de venta, a través de mayor presencia en los mercados de exportación. Así mismo, durante el año se inauguraron **44 nuevos expendios**, con los cuales se alcanzó la cifra de 270. Las ventas a través de estas tiendas representaron aproximadamente el **45%** de las ventas totales durante 2014. Lo anterior confirma la estrategia de la Compañía de enfocarse en segmentos de alto valor.



JV Herdez Del Fuerte (Cifras en millones)	Cuarto Trimestre			Acumulado		
	2014	2013	Variación	2014	2013	Variación
Ingresos (Ps.)	1,410	1,331	6%	5,188	4,951	5%
Ingresos (US \$)	102	102	0%	390	388	1%
Utilidad después de Gastos Generales (Ps.)	163	119	37%	453	563	-20%
Utilidad después de Gastos Generales (US \$)	12	9	33%	34	44	-23%
Margen de Operación	12%	9%		9%	11%	
Flujo de Operación (EBITDA) Ps.	208	175	19%	670	739	-9%
Flujo de Operación (EBITDA) US \$	15	13	15%	50	58	-14%
Margen (EBITDA) US	15%	13%		13%	15%	

Durante el **2014** los **ingresos** en **dólares** de la JV Herdez Del Fuerte **permanecieron sin cambio** en comparación con 2013 para ubicarse en **US \$390 millones**. En **pesos**, se ubicaron en **\$5,188 millones**, lo que significa un **aumento de 5%**. Lo anterior debido a un desempeño favorable en el mercado nacional de las categorías de puré de tomate, legumbres, mole, salsas caseras y salsa cátsup, principalmente; que compensaron el entorno desfavorable de un débil consumo interno y de mayor competencia. En Estados Unidos se tuvo un mayor consumo de los productos Wholly Guacamole®, en su presentación “Minis”, y salsas Herdez.

Ingresos (MM USD)



Los **ingresos** en **dólares** de la JV Herdez Del Fuerte del **4T14** son de **US \$102 millones**, **permaneciendo en el mismo nivel** en comparación con el 4T13. En **pesos**, se registraron ingresos de **\$1,410 millones**, un **incremento de 6%** respecto al mismo periodo del año anterior.

En **2014**, la **utilidad después de gastos generales** y el **EBITDA** en **dólares** presentaron una **disminución** para ubicarse en **US \$34 millones** y **US \$50 millones**, comparados con 2013. En **pesos**, estos rubros presentaron un decremento, para ubicarse en **\$453 millones** y **\$670 millones**. Lo anterior por diferente mezcla de productos con menor margen, mayores descuentos a clientes, así como mayores costos de operación en MegaMex, tanto en Don Miguel como en Fresherized Foods, por aumento de precios en las principales materias primas y mejora de los procesos de control de calidad.

EBITDA y Utilidad después de Gastos Generales (MM USD)



En el **4T14**, la **utilidad después de gastos generales** y el **EBITDA** en **dólares** se ubicaron en **US \$12 millones** y **US \$15 millones**, respectivamente, lo que significa **aumentos de 33% y 15%**, respectivamente. En **pesos**, estos rubros llegaron a **\$163 millones** y **\$208 millones**, **incrementando en 37% y 19%**, respectivamente. Durante el **4T14**, el **margen de operación** y el **margen EBITDA** **aumentaron significativamente 3 y 2 puntos porcentuales**, respectivamente, para ubicarse en **12% y 15%**.

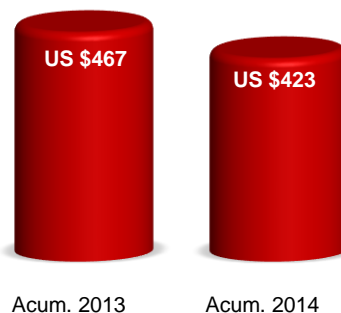
KUO QUÍMICO



Hule Sintético (Cifras en millones)	Cuarto Trimestre			Acumulado		
	2014	2013	Variación	2014	2013	Variación
Ingresos (Ps.)	1,195	1,197	0%	5,600	5,948	-6%
Ingresos (US \$)	87	92	-5%	423	467	-9%
(Pérdida) Utilidad después de Gastos Generales (Ps.)	-5	24	N/A	315	403	-22%
Utilidad después de Gastos Generales (US \$)	0	2	N/A	24	32	-25%
Margen de Operación	0%	2%		6%	7%	
Flujo de Operación (EBITDA) Ps.	31	58	-47%	463	541	-14%
Flujo de Operación (EBITDA) US \$	2	4	-50%	35	43	-19%
Margen (EBITDA) US	2%	4%		8%	9%	

Los **ingresos** en **dólares** de 2014 de Hule Sintético se ubicaron en **US \$423 millones disminuyendo** en **9%**, en relación con los ingresos de 2013. En **pesos**, este rubro disminuyó para ubicarse en **\$5,600 millones**. Lo anterior se debe a la disminución de 5% tanto en el volumen de venta como en el precio promedio. Se presentó una menor demanda de hule en emulsión en el mercado nacional de los segmentos de llantas y de renovado; y de los segmentos de modificación de plásticos, compuestos técnicos y calzado del hule en solución, principalmente en Europa y Asia. Lo anterior derivado de la sobre oferta del mercado asiático, el bajo costo del hule natural y la disminución en el precio del butadieno y estireno, que presionaron los márgenes.

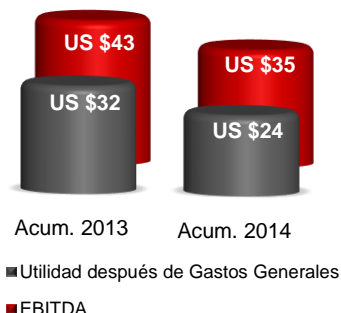
Ingresos (MM USD)



En el **cuarto trimestre de 2014**, los **ingresos** fueron de **US \$87 millones**, presentando un **decremento** en comparación al 4T13. En **pesos**, se registraron **ingresos** de **\$1,195 millones, manteniéndose en el mismo nivel** en comparación con el mismo trimestre del año anterior.

La **utilidad después de gastos generales** y el **EBITDA** durante **2014** **disminuyeron** para llegar a **US \$24 millones** y **US \$35 millones**, respectivamente, en comparación con las cifras de 2013. En **pesos**, estos rubros **disminuyeron** para ubicarse en **\$315 millones** y **\$463 millones**, respectivamente. Esto se explica por la reducción en ventas y la caída en precios antes mencionadas, que no pudieron ser compensadas por la estrategia de reducción de costos y venta selectiva de productos de alto valor.

EBITDA y Utilidad después de Gastos Generales (MM USD)



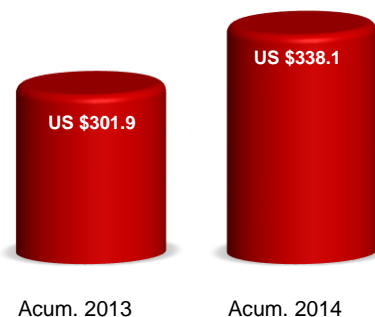
En el **cuarto trimestre de 2014**, el **resultado después de gastos generales** fue de **US -\$351 miles**, mientras que el **EBITDA del mismo periodo** se ubicó en **US \$2 millones**. En **pesos**, estos rubros presentaron una disminución para ubicarse en **-\$5 millones** y **\$31 millones**.



Plásticos (Cifras en millones)	Cuarto Trimestre			Acumulado		
	2014	2013	Variación	2014	2013	Variación
Ingresos (Ps.)	1,086.1	932.2	16.5%	4,486.2	3,846.9	16.6%
Ingresos (US \$)	78.7	71.6	9.9%	338.1	301.9	12.0%
Utilidad después de Gastos Generales (Ps.)	28.3	13.1	116.0%	98.0	71.6	36.9%
Utilidad después de Gastos Generales (US \$)	2.1	1.0	110.0%	7.4	5.6	32.1%
Margen de Operación	3%	1%		2%	2%	
Flujo de Operación (EBITDA) Ps.	39.1	22.9	70.7%	141.5	111.2	27.2%
Flujo de Operación (EBITDA) US \$	2.8	1.8	55.6%	10.7	8.7	23.0%
Margen (EBITDA) US	4%	3%		3%	3%	

En **2014** los **ingresos** de la “UEN” Plásticos fueron de **US \$338.1 millones**, lo que representa un **incremento** del **12.0%** respecto a 2013. En **pesos**, se registró un **aumento** del **16.6%**, para ubicarse en **\$4,486.2 millones**. Esto se explica por un incremento en el volumen de venta del 12%, principalmente en el mercado nacional, incluyendo productos diferenciados, como resultado de inversiones en el aumento de capacidad, realizadas en los últimos años. Así mismo, se tuvo un mayor precio promedio de venta en el mercado de exportación, aunado a nuevos convenios con clientes en Estados Unidos.

Ingresos (MM USD)



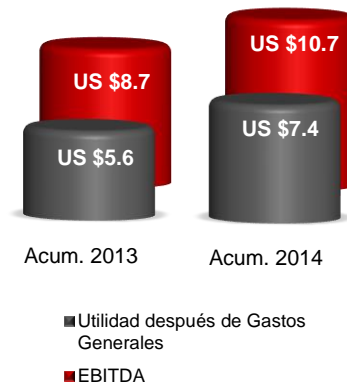
En el **cuarto trimestre de 2014**, los **ingresos en dólares** fueron de **US \$78.7 millones**, registrando un **aumento de 9.9%** con respecto al mismo periodo del año anterior. En **pesos**, se registraron **ingresos de \$1,086.1 millones**, lo que representa un **aumento significativo** en comparación al 4T13.

La **utilidad después de gastos generales** y el **EBITDA** de **2014** aumentaron de manera significativa **32.1%** y **23.0%**, respectivamente, para ubicarse en **US \$7.4 millones** y **US \$10.7 millones**, respectivamente. En **pesos**, estos rubros aumentaron para ubicarse en **\$98 millones** y **\$141.5 millones**, respectivamente. Lo anterior se debe a las mayores ventas antes mencionadas.

En el **4T14**, la **utilidad después de gastos generales** y el **EBITDA** aumentaron **110.0%** y **55.6%**, para ubicarse en **US \$2.1 millones** y **US \$2.8 millones**, respectivamente, en comparación con el mismo periodo del año anterior. En **pesos**, estos rubros presentaron un incremento para llegar a **\$28.3 millones** y **\$39.1 millones**.

Durante el **4T14**, el **margen de operación** y el **margen EBITDA** aumentaron **2** y **1 punto porcentual**, respectivamente, para ubicarse en **3%** y **4%**, respectivamente.

EBITDA y Utilidad después de Gastos Generales (MM USD)



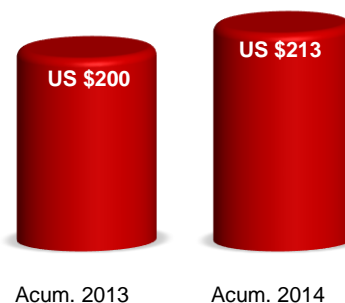
KUO AUTOMOTRIZ

TREMEC®

Transmisiones (Cifras en millones)	Cuarto Trimestre			Acumulado		
	2014	2013	Variación	2014	2013	Variación
Ingresos (Ps.)	747	629	19%	2,828	2,546	11%
Ingresos (US \$)	54	48	13%	213	200	6%
Resultado después de Gastos Generales (Ps.)	-147	-39	277%	-196	-40	390%
Resultado después de Gastos Generales (US \$)	-10	-3	233%	-14	-3	367%
Margen de Operación	-19%	-6%		-7%	-2%	
Flujo de Operación (EBITDA) Ps.	-96	11	N/A	6	147	-96%
Flujo de Operación (EBITDA) US \$	-7	1	N/A	1	11	-91%
Margen (EBITDA) US	-13%	2%		0%	6%	

En **2014** los **ingresos** de la “UEN” Transmisiones fueron de **US \$213 millones**, lo que representa un **aumento** del **6%** respecto a lo reportado en 2013. En **pesos**, se registró un **aumento** del **11%**, para ubicarse en **\$2,828 millones**. Lo anterior debido a los mayores requerimientos de componentes por parte de Volvo Trucks, de transmisiones para la plataforma Corvette de GM, y una mayor demanda de partes de sistemas DCT. Lo anterior logró compensar las menores ventas de las transmisiones TR4050 y TR3450 para pickup.

Ingresos (MM USD)



Los **ingresos** del **4T14** fueron de **US \$54 millones**, lo que representa un **aumento** de **13%** en comparación con el mismo periodo del año anterior. Lo anterior por las mayores ventas a los clientes antes mencionados, y a AM General, que contribuyó a un mejor desempeño durante este trimestre. En **pesos**, se registraron **ingresos** de **\$747 millones**, lo que representa un **aumento** del **19%**.

El **resultado después de gastos generales** durante **2014** se ubicó en **US -\$14 millones**, mientras que el **EBITDA** llegó a **US \$1 millón**. En **pesos**, estos rubros disminuyeron para ubicarse en **-\$196 millones** y **\$6 millones**, respectivamente. Lo anterior se debe principalmente a mayores gastos de ingeniería de desarrollo, aunado a gastos de implementación de las nuevas líneas, como Volvo y Daimler; que no pudo ser compensado por las mayores ventas mencionadas anteriormente. Adicionalmente, se registró una provisión para el rediseño de la estructura laboral, con el fin de hacer más competitiva la operación.

EBITDA y Resultado después de Gastos Generales (MM USD)



Acum. 2013 Acum. 2014

■ Resultado después de Gastos Generales
 ■ EBITDA

En el **cuarto trimestre de 2014**, el **resultado después de gastos generales** fue de **US -\$10 millones**, mientras que el **EBITDA** se ubicó en **US -\$7 millones**. En **pesos**, estos rubros se ubicaron en **-\$147 millones** y **-\$96 millones**, respectivamente.



Refacciones (Cifras en millones)	Cuarto Trimestre			Acumulado		
	2014	2013	Variación	2014	2013	Variación
Ingresos (Ps.)	621.8	578.5	7.5%	2,301.9	2,244.6	2.6%
Ingresos (US \$)	44.9	44.4	1.1%	173.1	175.9	-1.6%
(Pérdida) Utilidad después de Gastos Generales (Ps.)	-102.9	90.7	N/A	62.9	264.0	-76.2%
(Pérdida) Utilidad después de Gastos Generales (US \$)	-7.1	7.0	N/A	5.6	20.6	-72.8%
Margen de Operación	-16%	16%		3%	12%	
Flujo de Operación (EBITDA) Ps.	-75.6	105.1	N/A	140.6	322.0	-56.3%
Flujo de Operación (EBITDA) US \$	-5.1	8.1	N/A	11.4	25.1	-54.6%
Margen (EBITDA) US	-11%	18%		7%	14%	

En **2014**, los **ingresos** de la “UEN” Refacciones **permanecieron prácticamente en los mismos niveles** en comparación con 2013, tanto en **dólares** como en **pesos**, para ubicarse en **US \$173.1 millones**, y **\$2,301.9 millones**, respectivamente. Lo anterior por el desempeño favorable de las líneas de tren motriz y frenos en el mercado nacional, y de pistones, frenos y juntas en el mercado de exportación. Adicionalmente, se tuvo un menor desempeño de la línea de motor debido al débil consumo interno y a un reajuste de precios por estrategia comercial; aunado al efecto negativo de la variación en el tipo de cambio.

Ingresos (MM USD)



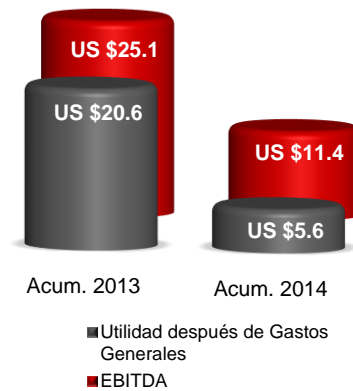
Acum. 2013

Acum. 2014

Los **ingresos** del **4T14** en **dólares** fueron de **US \$44.9 millones**, en línea con el 4T13. En **pesos** los **ingresos aumentaron 7.5%**, para ubicarse en **\$621.8 millones**, debido principalmente al efecto por la variación en el tipo de cambio.

La **utilidad después de gastos generales** y el **EBITDA** en **dólares 2014** presentaron una **disminución** para llegar a **US \$5.6 millones** y **US \$11.4 millones**, respectivamente, en comparación con las cifras de 2013. En **pesos**, estos rubros disminuyeron para ubicarse en **\$62.9 millones** y **\$140.6 millones**, respectivamente. Esto se explica principalmente por el efecto derivado del cierre de las plantas de producción de block para camión y productos industriales, por ser productos de baja rentabilidad y poco competitivos en un mercado agresivo de producto de consumo masivo; y por el ajuste de precios a la baja para mejorar la competitividad en algunos productos de la línea de juntas de motor; que no pudo ser compensado por el volumen de las líneas más rentables.

EBITDA y Utilidad después de Gastos Generales (MM USD)



En el **cuarto trimestre de 2014** el **resultado después de gastos generales**, y el **EBITDA** en **dólares** se ubicaron en **US -\$7.1 millones** y **US -\$5.1 millones**, respectivamente, en comparación con el mismo periodo del año anterior. En **pesos**, estas cifras se ubicaron en **-\$102.9 millones** y **-\$75.6 millones**, respectivamente.

CONFERENCIA TELEFÓNICA DE RESULTADOS 2014 y 4T14

Fecha: Miércoles, 18 de Febrero de 2015

Hora: 10:00 a.m. Nueva York, 9:00 a.m. Ciudad de México

Número de Acceso: 1-800-311-9401 (U.S.)
1-334-323-7224 (Internacional y México)

Código de Acceso: **40613**

Repetición: Hasta el Miércoles, 25 de Febrero de 2015 a las 11:59 p.m. (ET).
Números de acceso:
1- 877-919-4059 (U.S.)
1- 334-323-0140 (Internacional y México)
Código de Acceso: **22366116**

CONTACTOS

Relación con Inversionistas

Mariana Rojo / Alan Gallegos
+52 (55) 5261.8000
Ext. 3144 / Ext. 2852
ir@kuo.com.mx

Medios

Verónica Díez
+52 (55) 5261.8000
Ext. 2815
veronica.diez@kuo.com.mx

Francisco Galindo / Zimat Consultores
+52 (55) 5062.8250
Ext.2003
fgalindo@zimat.com.mx

COBERTURA DE ANÁLISIS

De acuerdo a lo establecido por el reglamento interior de la BMV en el artículo 4.033.01 fracc. VIII en materia de requisitos de mantenimiento, informamos que las Casas de Bolsa / Instituciones de Crédito que dan cobertura de análisis a nuestros valores son HSBC México S.A. (Iván Enriquez), Grupo Bursátil Mexicano S.A. de C.V. "GBM" (Lilian Jeanette Ochoa Guerra), Casa de Bolsa Banorte-Ixe (Idalia Yanira Céspedes Jaen / Miguel Angel Aguayo), Invex Casa de Bolsa (Ana Eugenia Sepúlveda), Casa de Bolsa Ve Por Mas (Rodrigo Heredia) y NAU Securities (Pedro Baptista).

Adicionalmente, Grupo KUO se unió al programa de Analista Independiente de la Bolsa Mexicana de Valores, en el cual se asignó a "Investigaciones MSMexico, S. de R. L. de C.V., MORNINGSTAR" para dar cobertura a la Empresa.

ACERCA DE GRUPO KUO

Grupo KUO es un conglomerado industrial, líder en México, con ingresos anuales por más de US \$ 2,000 millones al 31 de diciembre 2014, exportaciones a alrededor de 70 países en todos los continentes y aproximadamente 17 mil colaboradores. Su portafolio actual de negocios incluye siete Unidades Estratégicas de Negocio: Hule Sintético, JV Herdez Del Fuerte (alimentos procesados de marca), Plásticos, Porcícola, Refacciones y Transmisiones divididas en los segmentos Consumo, Químico y Automotriz.

Este comunicado de prensa contiene comentarios sobre expectativas de resultados futuros que reflejan opiniones actuales de la administración de Grupo KUO sobre eventos futuros. Las frases “anticipan”, “creen”, “estiman”, “esperan”, “tienen la intención”, “pudieran”, “planean”, “deben” y expresiones similares generalmente indican comentarios sobre expectativas. Estos comentarios están sujetos a riesgos, incertidumbres y cambios en circunstancias. Los resultados finales pueden ser materialmente distintos a las expectativas actuales debido a varios factores, que incluyen, pero no se limitan a, cambios globales y locales en la política, economía, negocios, competencia, factores de mercado y reguladores, la tendencia cíclica en los sectores automotriz y químicos; así como, otros factores que están destacados bajo el título “Factores de Riesgo” en el Reporte Anual presentado por Grupo KUO a la Comisión Nacional Bancaria y de Valores de México (CNBV). Grupo KUO no tiene obligación alguna para actualizar estos comentarios sobre expectativas. Cualquier comentario sobre expectativas es válido únicamente en la fecha en que se hace.

RESULTADOS POR SECTOR

Consolidado Acumulado			KUO Consumo (Cifras en millones)	Combinado Proforma* Acumulado		
2014	2013	Variación		2014	2013	Variación
6,313	4,881	29%	Ingresos (Ps.)	11,501	9,832	17%
475	382	24%	Ingresos (US \$)	865	770	12%
127	92	38%	Exportaciones US \$	285	248	15%
844	238	255%	Utilidad después de Gastos Generales (Ps.)	1,297	801	62%
64	18	256%	Utilidad después de Gastos Generales (US \$)	98	63	56%
13%	5%		Margen de Operación	11%	8%	

	Flujo de Operación (EBITDA) Ps.	1,666	1,106	51%
	Flujo de Operación (EBITDA) US \$	125	86	45%
	Margen (EBITDA)	14%	11%	

Consolidado Cuarto Trimestre			KUO Consumo (Cifras en millones)	Combinado Proforma* Cuarto Trimestre		
2014	2013	Variación		2014	2013	Variación
1,723	1,381	25%	Ingresos (Ps.)	3,134	2,712	16%
124	106	17%	Ingresos (US \$)	226	208	9%
33	24	38%	Exportaciones US \$	69	62	11%
227	92	147%	Utilidad después de Gastos Generales (Ps.)	391	211	85%
16	7	129%	Utilidad después de Gastos Generales (US \$)	28	16	75%
13%	7%		Margen de Operación	12%	8%	

	Flujo de Operación (EBITDA) Ps.	476	302	58%
	Flujo de Operación (EBITDA) US \$	34	23	48%
	Margen (EBITDA)	15%	11%	

Consolidado Acumulado			KUO Químico (Cifras en millones)	Combinado Proforma* Acumulado		
2014	2013	Variación		2014	2013	Variación
7,230	6,794	6%	Ingresos (Ps.)	10,082	9,794	3%
545	533	2%	Ingresos (US \$)	760	769	-1%
248	252	-2%	Exportaciones US \$	447	472	-5%
384	397	-3%	Utilidad después de Gastos Generales (Ps.)	411	473	-13%
29	31	-6%	Utilidad después de Gastos Generales (US \$)	31	37	-16%
5%	6%		Margen de Operación	4%	5%	

	Flujo de Operación (EBITDA) Ps.	603	651	-7%
	Flujo de Operación (EBITDA) US \$	46	51	-10%
	Margen (EBITDA)	6%	7%	

Consolidado			KUO Químico (Cifras en millones)	Combinado Proforma*		
Cuarto Trimestre				Cuarto Trimestre		
2014	2013	Variación		2014	2013	Variación
1,712	1,579	8%	Ingresos (Ps.)	2,280	2,129	7%
124	121	2%	Ingresos (US \$)	165	163	1%
54	59	-8%	Exportaciones US \$	91	97	-6%
28	35	-20%	Utilidad después de Gastos Generales (Ps.)	23	37	-38%
2	3	-33%	Utilidad después de Gastos Generales (US \$)	2	3	-33%
2%	2%		Margen de Operación	1%	2%	
			Flujo de Operación (EBITDA) Ps.	70	81	-14%
			Flujo de Operación (EBITDA) US \$	5	6	-17%
			Margen (EBITDA)	3%	4%	

KUO Automotriz (Cifras en millones)	Combinado Proforma*					
	Cuarto Trimestre			Acumulado		
	2014	2013	Variación	2014	2013	Variación
Ingresos (Ps.)	1,358	1,192	14%	5,079	4,731	7%
Ingresos (US \$)	98	92	7%	382	371	3%
Exportaciones US \$	52	46	13%	202	188	7%
(Pérdida) Utilidad después de Gastos Generales	-249	52	N/A	-131	222	N/A
(Pérdida) Utilidad después de Gastos Generales (US \$)	-17	4	N/A	-8	17	N/A
Margen de Operación	-17%	4%		-2%	5%	
Flujo de Operación (EBITDA) Ps.	-172	116	N/A	140	466	-70%
Flujo de Operación (EBITDA) US \$	-12	9	N/A	12	36	-67%
Margen (EBITDA)	-12%	10%		3%	10%	

*De acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera, IFRS por sus siglas en inglés (excepto IFRS 11).

Grupo KUO, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias				
Estados de Posición Financiera Combinados Proforma*				
Normas Internacionales de Información Financiera (Con excepción de la IFRS 11)				
Al 31 de Diciembre de 2014 y 2013				
(Cifras en millones de dólares)				
Concepto	Dic-14	Dic-13	%	
Efectivo y Equivalentes de Efectivo	90	164	-45%	
Cuentas y Documentos por Cobrar, neto	319	313	2%	
Inventarios, neto	316	310	2%	
Otros Activos Circulantes	65	57	14%	
Activos Circulantes	790	844	-6%	
Propiedades, Planta y Equipo, neto	744	724	3%	
Otros Activos no Circulantes	348	304	14%	
Activo Total	1,882	1,872	1%	
Préstamos Bancarios y Porción Circulante de la Deuda Largo a Plazo	63	8	688%	
Cuentas y Documentos por Pagar a Proveedores	422	437	-3%	
Otros Pasivos Circulantes	152	144	6%	
Pasivos Circulantes	637	589	8%	
Deuda a Largo Plazo	437	487	-10%	
Otros Pasivos no Circulantes	302	218	39%	
Pasivo Total	1,376	1,294	6%	
Capital Social	1	1	0%	
Resultados Acumulados	567	484	17%	
Resultado del Ejercicio	-45	96	N/A	
Otros	-21	-7	200%	
Participación Controladora	502	574	-13%	
Participación no Controladora	4	4	0%	
Capital Contable	506	578	-12%	
Pasivo y Capital Contable	1,882	1,872	1%	

*De acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera, IFRS por sus siglas en inglés (excepto IFRS 11).

El Estado de Posición Financiera al 4T14 incluye pasivos y obligaciones contraídas del negocio de Transmisiones Manuales en India, así como el proyecto aeroespacial.

Grupo KUO, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias
Estados de Resultados Combinados Proforma*
Normas Internacionales de Información Financiera (Con excepción de la IFRS 11)
4° Trimestre 2014 y 2013
(Cifras en millones de dólares)

Concepto	4T14	%	4T13	%	Var.
Ingresos	491		466		5%
Costo de Ventas	402	82%	377	81%	7%
Utilidad Bruta	89	18%	89	19%	0%
Gastos de Venta y Distribución	47	10%	43	9%	9%
Gastos de Administración	29	6%	25	5%	16%
Gastos Generales	76	15%	68	15%	12%
Utilidad después de Gastos Generales	13	3%	21	5%	-38%
Flujo de Operación (EBITDA)	28	6%	37	8%	-24%
Otros Gastos	0	0%	7	2%	N/A
Gastos Financieros - neto	39	8%	12	3%	225%
(Pérdida) Utilidad antes de Impuestos a la Utilidad y Operaciones Discontinuas	-26	-5%	2	0%	N/A
Impuestos a la Utilidad	30	6%	18	4%	67%
Pérdida de Operaciones Continuas	-56	-11%	-16	-3%	250%
(Pérdida) Utilidad Operaciones Discontinuas - neto	-22	-4%	51	11%	N/A
(Pérdida) Utilidad Neta Consolidada	-78	-16%	35	8%	N/A
Participación no Controladora en la Utilidad - neta	0	0%	0	0%	N/A
Participación Controladora en la (Pérdida) Utilidad - neta	-78	-16%	35	8%	N/A

Grupo KUO, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias
Estados de Resultados Combinados Proforma*
Normas Internacionales de Información Financiera (Con excepción de la IFRS 11)
Acumulado al 31 de Diciembre 2014 y 2013
(Expresado en millones de dólares)

Concepto	Acum'14	%	Acum'13	%	Var.
Ingresos	2,015		1,925		5%
Costo de Ventas	1,593	79%	1,525	79%	4%
Utilidad Bruta	422	21%	400	21%	5%
Gastos de Venta y Distribución	193	10%	180	9%	7%
Gastos de Administración	112	6%	103	5%	9%
Gastos Generales	305	15%	283	15%	8%
Utilidad después de Gastos Generales	117	6%	117	6%	0%
Flujo de Operación (EBITDA)	183	9%	177	9%	3%
Otros Gastos	0	0%	9	0%	N/A
Gastos Financieros - neto	80	4%	47	2%	70%
Utilidad antes de Impuestos a la Utilidad y Operaciones Discontinuas	37	2%	61	3%	-39%
Impuestos a la Utilidad	57	3%	34	2%	68%
(Pérdida) Utilidad de Operaciones Continuas	-20	-1%	27	1%	N/A
(Pérdida) Utilidad de Operaciones Discontinuas - neto	-26	-1%	74	4%	N/A
(Pérdida) Utilidad Neta Consolidada	-46	-2%	101	5%	N/A
Participación no Controladora en la Utilidad - neta	0	0%	5	0%	N/A
Participación Controladora en la (Pérdida) Utilidad - neta	-46	-2%	96	5%	N/A

*De acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera, IFRS por sus siglas en inglés (excepto IFRS 11).

Los resultados correspondientes al 4T14 y 4T13 presentan al negocio de Aglomerados y Laminados de madera, Negro de Humo, Transmisiones Manuales en India, y al proyecto aeroespacial como operaciones discontinuas.

Para mayor detalle de los Estados Financieros de Grupo KUO, bajo el método de participación establecido en la IFRS 11 "Acuerdos Conjuntos" que entró en vigor el 1 de enero de 2013 así como de las conciliaciones para llegar a los Estados Financieros Proforma, favor de referirse al reporte completo presentado a la Bolsa Mexicana de Valores.