



RESULTADOS PRELIMINARES AL CUARTO TRIMESTRE DEL 2025

20 de febrero de 2026

•• PROTECTED 関係者外秘

Contactos Relación con Inversionistas

Ernesto Guzmán/ Víctor Lamadrid
inversionistas@toyota.com
Tel: (52) 55- 9177-3700

Ciudad de México, a 20 de febrero de 2026. Toyota Financial Services México S.A. de C.V. (en adelante "TFSM" o la "Compañía"), reportó hoy sus resultados preliminares al cierre del cuarto trimestre del 2025 (Cifras expresadas en miles de pesos).

RESUMEN

- El Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) informó que las ventas acumuladas de autos, al cuarto trimestre del 2025, fueron de 1,524,638 vehículos, un incremento de 1.35% respecto al mismo período del año anterior.
- Toyota Motor Sales de México ("TMEX") reportó ventas acumuladas por 126,358 unidades Toyota al cuarto trimestre del 2025, un incremento de 3.60% respecto al mismo período de 2024, con una participación de mercado del 8.29%.
- TFSM financió 66,795 vehículos Toyota nuevos, lo cual representó una participación de mercado del 52.86% del total de vehículos Toyota vendidos en México al cuarto trimestre del 2025.
- TMEX reportó ventas acumuladas por 2,826 unidades Lexus al cuarto trimestre del 2025, un incremento de 4.00% respecto al mismo período de 2024, con una participación de mercado del 0.19%.
- TFSM financió 1,033 vehículos Lexus nuevos, lo cual representó una participación de mercado del 36.55% del total de vehículos Lexus vendidos en México al cuarto trimestre del 2025.
- Subaru Automotriz México ("Subaru") reportó ventas acumuladas por 4,436 unidades Subaru al cuarto trimestre del 2025, un incremento de 33.60% respecto al mismo período de 2024, con una participación de mercado del 0.29%.
- TFSM financió 1,592 vehículos Subaru nuevos, lo cual representó una participación de mercado del 35.89% del total de vehículos Subaru vendidos en México al cuarto trimestre del 2025.
- Al cuarto trimestre del 2025, la Cartera de Crédito Total incrementó en 16.72% en comparación con el mismo período del 2024.
- La estimación preventiva para riesgos crediticios, al cuarto trimestre del 2025, incrementó un 10.78% en comparación con el mismo período del 2024.
- La cartera de crédito se encuentra clasificada en tres etapas: la etapa 1 ascendió a \$60,053,490, la Etapa 2, a \$235,207 y la Etapa 3, a \$218,735.
- Las etapas de la Cartera Total de TFSM representan: Etapa 1: 99.25%, la Etapa 2: 0.39% y la Etapa 3: 0.36%.
- Los pasivos bancarios y bursátiles, al cuarto trimestre del 2025, incrementaron en un 19.27% en comparación con el mismo período de 2024.
- Los ingresos por intereses de TFSM, al cuarto trimestre del 2025, tuvieron un incremento de 8.99% respecto al mismo período del 2024.
- Los gastos por intereses de TFSM, al cuarto trimestre del 2025, registraron un incremento de 9.19% respecto al mismo período del 2024.
- El margen financiero aumentó en 8.62% al cuarto trimestre del 2025, comparado con el mismo período del 2024.

• PROTECTED 関係者外秘

- El margen financiero ajustado aumentó en 11.58% al cuarto trimestre del 2025, comparado con el mismo período del 2024, principalmente por el incremento de ingresos por intereses y el incremento en la estimación preventiva para riesgos crediticios.
- Los gastos de administración, al cuarto trimestre del 2025, aumentaron en 5.34% comparado con el mismo período de 2024.
- El resultado antes del impuesto a la utilidad, al cuarto trimestre del 2025, tuvo un incremento de un 13.41% con relación al cierre del mismo período de 2024.
- El resultado neto de TFSM, al cuarto trimestre del 2025, incrementó en un 12.91% con relación al mismo período del 2024.
- El resultado integral de TFSM, al cuarto trimestre del 2025, incrementó un 13.14% con relación al mismo período del 2024.

• PROTECTED 関係者外秘

Contactos Relación con Inversionistas

Ernesto Guzmán/ Víctor Lamadrid
inversionistas@toyota.com
Tel: (52) 55- 9177-3700

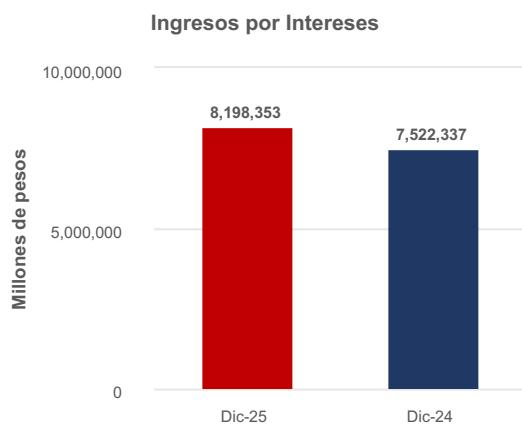
RESULTADOS DE LA OPERACIÓN

(Cifras en miles de pesos)

Ingresos por intereses:

Los ingresos por intereses de la compañía provienen, principalmente, de intereses y comisiones generados por la cartera de crédito (créditos de consumo y créditos comerciales) y las comisiones vinculadas al otorgamiento del crédito.

Los ingresos por intereses, al cuarto trimestre del 2025, se ubicaron en \$8,198,353 miles de pesos, un incremento de 8.99% con relación a los \$7,522,337 miles de pesos al cierre del mismo período del 2024. La variación se debe a la expansión del portafolio de crédito, particularmente en los segmentos retail y arrendamiento financiero.

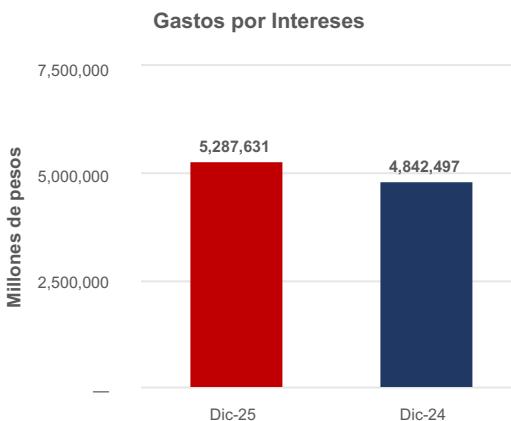


Gastos por intereses:

Los gastos por intereses de la compañía están conformados, principalmente, por los intereses derivados de los pasivos bancarios y bursátiles contratados.

Los gastos por intereses, al cuarto trimestre del 2025, finalizaron en \$5,287,631 miles de pesos, un incremento de 9.19% con relación a los \$4,842,497 miles de pesos en comparación con el mismo período del 2024.

Dicha variación se debió, principalmente, al incremento en los intereses pagados por préstamos bancarios y las emisiones de deuda.



Estimación preventiva para riesgos crediticios:

En este rubro se refiere al incremento o disminución de la estimación preventiva para riesgos crediticios de acuerdo con la normatividad aplicable.

Al cuarto trimestre del 2025, el cargo a resultados por la estimación preventiva para riesgos crediticios muestra un gasto de \$306,347 miles de pesos, una disminución de 11.39% con respecto al gasto de \$345,740 miles de pesos del mismo período de 2024.

Al cuarto trimestre del 2025, las etapas de la cartera/cartera total vigente de TFSM representan: Etapa 1: 99.25%, la etapa 2: 0.39% y la etapa 3: 0.36%.

Adicionalmente, al cuarto trimestre del 2024, las etapas de la cartera/cartera total vigente de TFSM representan: Etapa 1: 99.33%, la etapa 2: 0.32% y la etapa 3: 0.35%.

•• PROTECTED 関係者外秘

Contactos Relación con Inversionistas

Ernesto Guzmán/ Víctor Lamadrid
inversionistas@toyota.com
 Tel: (52) 55- 9177-3700

Los siguientes comentarios deben ser leídos en conjunto con los estados financieros y las notas sobre los mismos. Los estados financieros de Toyota Financial Services México, S.A. de C.V. (TFSM o la Compañía), al cuarto trimestre del 2025 y 2024, han sido preparados de conformidad con los criterios contables para las Sociedades Financieras de Objeto Múltiple (SOFOM) reguladas en México, emitidos por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV).

La variación se debe a un movimiento neto de mejor calidad crediticia combinado con un incremento en el volumen, que da como resultado un incremento marginal en recuperaciones y aplicaciones de castigos.

Margen financiero ajustado por riesgos crediticios:

El margen financiero ajustado por riesgos crediticios, al cuarto trimestre del 2025, se ubicó en \$2,604,375 miles de pesos, un incremento en un 11.58% con respecto a los \$2,334,100 miles de pesos del mismo período del 2024. La razón de dicha variación se debió al crecimiento en los ingresos por intereses derivado del aumento en el portafolio retail.

Comisiones y tarifas cobradas:

Dentro del rubro de comisiones y tarifas cobradas se agrupan, principalmente, las comisiones por uso de instalaciones.

Al cuarto trimestre del 2025, las comisiones y tarifas cobradas finalizaron en \$820,381 miles de pesos, un incremento de 16.19% con relación a los \$706,064 miles de pesos al mismo período del año anterior. Lo anterior se debió, principalmente, al incremento en el uso de instalaciones de retail, así como al incremento del subsidio retail.

Comisiones y tarifas pagadas:

Las comisiones y tarifas pagadas se conforman principalmente por las comisiones y tarifas pagadas de seguros de Plan Piso.

Las comisiones y tarifas pagadas, al cuarto trimestre del 2025, finalizaron en \$207,499 miles de pesos, lo que representa un incremento de 6.42% comparado con \$194,982 miles de pesos del mismo período de 2024; lo anterior se debió, principalmente, al aumento de las comisiones pagadas a los distribuidores de arrendamiento puro, así como al aumento en los seguros de plan piso.

Resultado por Arrendamiento Operativo:

Los ingresos netos por arrendamientos operativos de la compañía provienen de las rentas generadas por los financiamientos otorgados a través de arrendamientos operativos, menos la depreciación de estos, más otros beneficios obtenidos por arrendamientos (opciones de compra de arrendamientos financieros).

Los ingresos netos por arrendamientos operativos, al cuarto trimestre del 2025, cerraron en \$203,653 miles de pesos, una disminución de 0.44% comparado con los \$204,563 miles de pesos correspondientes al ejercicio de 2024, la variación se debe a un ligero decremento en el volumen de contratos nuevos colocados.

Otros ingresos (egresos) netos de la operación:

Dentro del rubro de otros ingresos (egresos) netos de la operación se agrupan principalmente los ingresos por la venta de activos fijos (arrendamiento operativo), así como la estimación generada por otras cuentas por cobrar.

Los otros ingresos (egresos) de la operación, al cuarto trimestre del 2025, cerraron en \$171,868 miles de pesos, una disminución de 10.19% comparado con los \$191,366 miles de pesos correspondientes al ejercicio de 2024. Dicha disminución neta deriva, principalmente, al aumento en los intereses de créditos a empleados y a una disminución en la utilidad por venta de activos fijos.

Gastos de administración:

Los gastos de administración se integran, principalmente, por nómina, transacciones intercompañías y consultoría en sistemas.

•• PROTECTED 関係者外秘

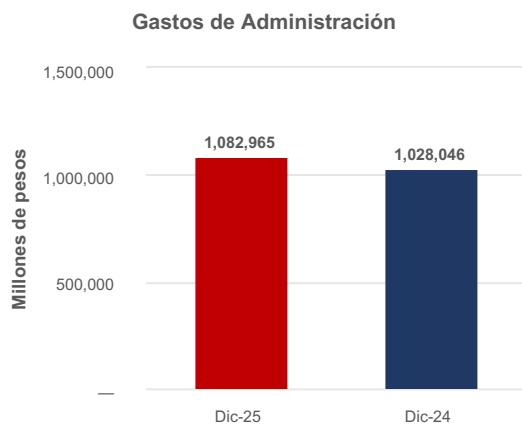
Contactos Relación con Inversionistas

Ernesto Guzmán/ Víctor Lamadrid
inversionistas@toyota.com
Tel: (52) 55- 9177-3700

Los siguientes comentarios deben ser leídos en conjunto con los estados financieros y las notas sobre los mismos. Los estados financieros de Toyota Financial Services México, S.A. de C.V. (TFSM o la Compañía), al cuarto trimestre del 2025 y 2024, han sido preparados de conformidad con los criterios contables para las Sociedades Financieras de Objeto Múltiple (SOFOM) reguladas en México, emitidos por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV).

Los gastos de administración de la compañía, al cuarto trimestre del 2025, fueron de \$1,082,965 miles de pesos, mostrando un incremento de 5.34% comparado con los \$1,028,046 miles de pesos correspondientes al ejercicio de 2024. La variación se debió, principalmente, a la ejecución de diversos proyectos encaminados a la actualización tecnológica.

Debido a las variaciones anteriores, la razón de gastos de administración anualizados contra activos totales quedaron de la siguiente forma: 1.66% al cuarto trimestre del 2025 y 1.87% al mismo período del 2024.

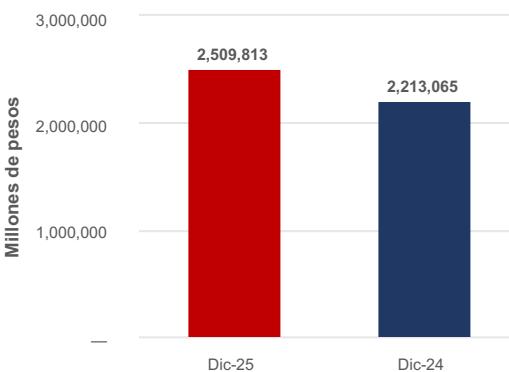


Resultado antes de impuestos a la utilidad:

El resultado antes de impuestos a la utilidad, al cuarto trimestre del 2025, fue de \$2,509,813 miles de pesos, un incremento de 13.41% con relación a los \$2,213,065 miles de pesos correspondientes al mismo período del 2024.

Este incremento obedece, principalmente, al crecimiento del portafolio crediticio y a la mejora en el margen financiero.

Resultado antes de Impuestos a la Utilidad



Impuesto a la utilidad causados y diferidos (netos)

Los impuestos a la utilidad reconocidos en el Estado de Resultados ascendieron a \$659,605 al 31 de diciembre de 2025, lo que representa un aumento del 14.84%, comparado con los \$574,375 en el mismo período de 2024. Dicho rubro se compone de los impuestos causados y los impuestos diferidos.

El impuesto a la utilidad causado, al cuarto trimestre del 2025, fue de \$715,177 miles de pesos, un aumento del 5.62% con relación a los \$677,127 miles de pesos correspondientes al impuesto sobre la renta causado durante el mismo período de 2024. Esta variación deriva, principalmente, del aumento de ingresos fiscales, conformados, principalmente, por los ingresos recibidos por concepto de intereses, así como de la disminución de las deducciones autorizadas, específicamente, pagos anticipados y deducción de inversiones.

El impuesto a la utilidad diferido reconocido al cuarto trimestre del 2025 fue de \$55,572 miles de pesos (gasto), una disminución del 45.92% con relación a los \$102,752 miles de pesos (gasto) correspondientes al mismo período de 2024. Esta variación se debió, principalmente, a la disminución de las partidas temporales, tales como la estimación de cuentas incobrables, créditos diferidos y cobros anticipados.

•• PROTECTED 関係者外秘

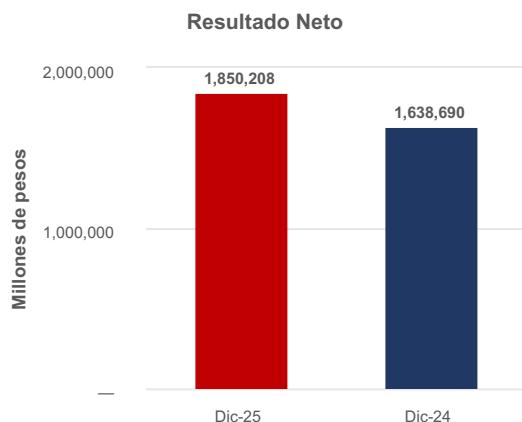
Contactos Relación con Inversionistas

Ernesto Guzmán/ Víctor Lamadrid
inversionistas@toyota.com
 Tel: (52) 55- 9177-3700

Los siguientes comentarios deben ser leídos en conjunto con los estados financieros y las notas sobre los mismos. Los estados financieros de Toyota Financial Services México, S.A. de C.V. (TFSM o la Compañía), al cuarto trimestre del 2025 y 2024, han sido preparados de conformidad con los criterios contables para las Sociedades Financieras de Objeto Múltiple (SOFOM) reguladas en México, emitidos por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV).

Resultado Neto del Período:

El resultado neto de la compañía al cuarto trimestre del 2025, fue de \$1,850,208 miles de pesos, un incremento de 12.91%, con relación a los \$1,638,690 miles de pesos correspondientes al resultado del mismo período de 2024. Esta variación se debió a las razones antes mencionadas.



Resultado Integral del Período:

El resultado integral de la compañía, al cuarto trimestre del 2025, fue de \$1,850,748 miles de pesos mostrando una remoción por pérdidas y ganancias actuariales de \$540 miles de pesos comparado con \$1,635,872 miles de pesos correspondientes al mismo período de 2024 y una remoción por pérdidas y ganancias actuariales de \$(2,818) miles de pesos.

•• PROTECTED 関係者外秘

Contactos Relación con Inversionistas

Ernesto Guzmán/ Víctor Lamadrid
inversionistas@toyota.com
 Tel: (52) 55- 9177-3700

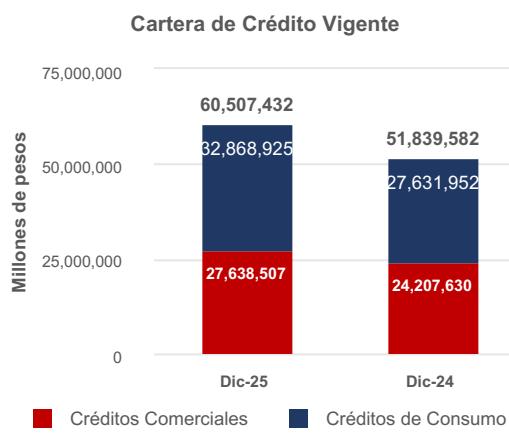
ESTRUCTURA FINANCIERA

(Cifras en miles de pesos)

Cartera de crédito total:

Al cuarto trimestre del 2025, el monto de la cartera de crédito total de TFSM fue de \$60,507,432 miles de pesos, un incremento de 16.72% en comparación con los \$51,839,582 miles de pesos al cierre del mismo período de 2024.

La cartera comercial, al cuarto trimestre del 2025, ascendió a \$27,638,507 comparado con los \$24,207,630 del mismo período de 2024; asimismo, la cartera de consumo, al cuarto trimestre del 2025, ascendió a \$32,868,925 comparado con \$27,631,952 los del mismo período de 2024.



Al cuarto trimestre del 2025, la cartera de crédito total está segmentada por etapas: la etapa 1 corresponde a cartera con máximo un atraso en su pago, la etapa 2 corresponde a cartera con 2 o 3 atrasos en su pago y la etapa 3 que corresponde a cartera con más de 3 atrasos en su pago.

Al cuarto trimestre del 2025, la cartera de crédito total está segmentada en cartera etapa 1 que asciende a 60,053,490 comparado con los 51,490,908 en el mismo período de 2024; la cartera etapa 2 asciende a 235,207 comparada

con los 166,327 del mismo período de 2024 y, finalmente, la cartera etapa 3 asciende a 218,735 comparado con los 182,347 en el mismo período de 2024.

	2025			
	ETAPA 1	ETAPA 2	ETAPA 3	TOTAL
Actividad empresarial o comercial	\$ 27,386,861	\$ 88,533	\$ 92,122	\$ 27,567,516
Entidades financieras	70,991	—	—	70,991
Créditos de consumo	32,595,638	146,674	126,613	32,868,925
Cartera Total	\$ 60,053,490	\$ 235,207	\$ 218,735	\$ 60,507,432

La cartera de crédito en etapa 3 / cartera total de TFSM, finalizó en 0.36% al cuarto trimestre del 2025 y 0.35% en el mismo período de 2024.

Estimación preventiva para riesgos crediticios:

Los castigos de cartera se reconocen conforme a la normatividad aplicable, una vez que los créditos presentan más de 120 días de vencimiento, cancelando el saldo insoluto y los intereses devengados no cobrados.

De conformidad con las reglas para la calificación de la cartera de créditos, la compañía determinó la estimación preventiva para riesgos crediticios en estricto apego a las reglas establecidas en la Circular Única Bancaria, considerando, entre otros factores, la capacidad de pago de los deudores y calificando los riesgos de la cartera comercial y de consumo al cierre del ejercicio.

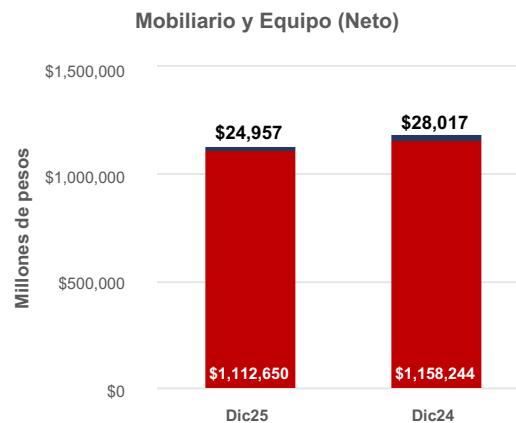
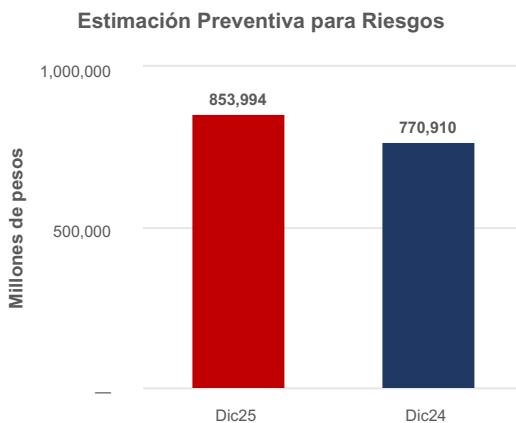
Al cuarto trimestre del 2025, el monto de la estimación preventiva para riesgos crediticios de TFSM fue de \$853,994 miles de pesos, lo que representa un incremento de 10.78% en comparación con los \$770,910 miles de pesos al cierre del mismo período de 2024, lo cual representó el 1.41% de la cartera total al cierre del 2025 y, al cierre del 2024, representaba el 1.49%. Este incremento se debe al crecimiento del portafolio de cartera de créditos comerciales de la emisora, así como a una mayor utilización de las líneas de crédito otorgadas a dealers.

•• PROTECTED 関係者外秘

Contactos Relación con Inversionistas

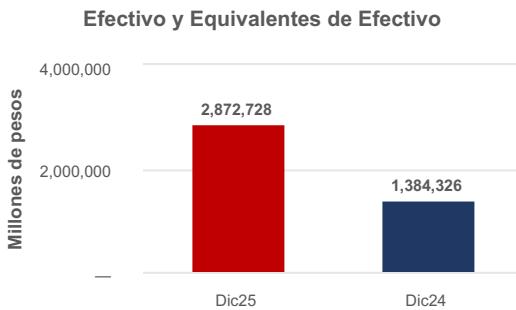
Ernesto Guzmán/ Víctor Lamadrid
inversionistas@toyota.com
 Tel: (52) 55- 9177-3700

Los siguientes comentarios deben ser leídos en conjunto con los estados financieros y las notas sobre los mismos. Los estados financieros de Toyota Financial Services México, S.A. de C.V. (TFSM o la Compañía), al cuarto trimestre del 2025 y 2024, han sido preparados de conformidad con los criterios contables para las Sociedades Financieras de Objeto Múltiple (SOFOM) reguladas en México, emitidos por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV).



Efectivo y Equivalentes de Efectivo:

Al cuarto trimestre del 2025, la compañía contaba con \$2,872,728 miles de pesos por disponibilidades en efectivo en moneda nacional lo que representa un incremento del 107.52% comparado con los \$1,384,326 miles del mismo período de 2024.



Mobiliario y Equipo (Neto):

Mobiliario y equipo (neto) se integran, principalmente, por activos en arrendamiento operativo menos su depreciación acumulada.

Al cuarto trimestre del 2025, la compañía contaba con \$1,137,607 miles de pesos por mobiliario y equipo neto, una disminución de 4.10% comparado con los \$1,186,261 miles del mismo período del 2024.

Al cuarto trimestre del 2025, los activos fijos netos ascendieron a \$1,137,607 miles de pesos, de los cuales, \$24,957 miles de pesos corresponden a otros activos netos y \$1,112,650 miles de pesos correspondientes a los activos en arrendamiento operativo netos, teniendo estos últimos una disminución de 3.94% en comparación con los \$1,158,244 miles de pesos del mismo periodo del 2024.

Pasivos Bursátiles, Préstamos bancarios y de otros organismos:

Actualmente la compañía no cuenta con pasivos financieros denominados en moneda extranjera. A partir del 28 de octubre de 2025, la Emisora comenzó a operar instrumentos financieros derivados, por un monto de \$1,000, con fecha de vencimiento al 28 de enero de 2026.

Al cuarto trimestre del 2025, la compañía cuenta con pasivos bursátiles, préstamos bancarios y de otros organismos por un monto de \$54,566,868 miles de pesos; un incremento de 19.27% comparado con los \$45,752,264 miles de pesos del mismo período de 2024.

El saldo insoluto de los pasivos bancarios de corto y largo plazo contratados con instituciones bancarias están representados por préstamos quirografarios que, al cuarto trimestre del 2025, ascendieron a \$41,107,439 miles de pesos, un incremento de 12.69% comparado con los \$36,476,831 miles de pesos del mismo período del 2024.

•• PROTECTED 関係者外秘

Contactos Relación con Inversionistas

Ernesto Guzmán/ Víctor Lamadrid
inversionistas@toyota.com
 Tel: (52) 55- 9177-3700

Los siguientes comentarios deben ser leídos en conjunto con los estados financieros y las notas sobre los mismos. Los estados financieros de Toyota Financial Services México, S.A. de C.V. (TFSM o la Compañía), al cuarto trimestre del 2025 y 2024, han sido preparados de conformidad con los criterios contables para las Sociedades Financieras de Objeto Múltiple (SOFOM) reguladas en México, emitidos por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV).

Los pasivos bursátiles están representados por emisiones de corto y largo plazo; al cuarto trimestre del 2025 terminaron en \$13,459,429 miles de pesos, representando un incremento de 45.11% comparado con los \$9,275,433 miles de pesos del mismo período del 2024. Este aumento se debió, principalmente, a que se realizaron diversas emisiones de corto plazo y largo plazo durante el período comparado: "TOYOTA 25", "TOYOTA25-2", TOYOTA25-3" y "TOYOTA25-4", atendiendo a la estrategia de diversificación de fondeo de la compañía.

2025						
Perfil de vencimientos de deuda (en meses)						Total
1 a 12	13 a 24	25 a 36	37 a 48	49 a 60		
Deuda Bancaria	\$18,108,361	\$12,084,561	\$ 9,831,983	\$ 701,250	\$ 270,833	\$40,996,988
Deuda Bursátil	4,826,300	2,950,000	2,750,000	2,050,000	750,000	13,326,300
Total	\$22,934,661	\$15,034,561	\$12,581,983	\$ 2,751,250	\$ 1,020,833	\$54,323,288

(1) La tabla del perfil de Vencimiento de deuda (en millones de pesos) no incluye los intereses devengados y los costos diferidos por emisión de certificados bursátiles.

Al cuarto trimestre del 2025, la compañía cuenta con líneas de crédito bancario contratadas por un monto total de \$64,750,633 miles de pesos comparado con los \$55,803,858 miles de pesos del mismo período del 2024.

De estas líneas de crédito, la utilización, al cuarto trimestre de 2025, fue por \$40,996,988 miles de pesos y, para el mismo período del 2024, fue de \$36,380,212 miles de pesos. Las líneas de crédito bancario contratadas no utilizadas ascienden a \$23,753,645 al cierre de diciembre 2025 y \$19,423,646 en el mismo período de 2024.

Dentro de las líneas de crédito bancarias contratadas mencionadas previamente, existen líneas de crédito comprometidas, las cuales no han sido utilizadas. Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, dichas líneas de crédito comprometidas equivalen a \$5,300,000 miles de pesos.

La compañía adicionalmente mantiene una la línea de crédito de \$2,000,000 miles de dólares con Toyota Motor Credit Corporation como soporte a su liquidez.

El pasivo en certificados bursátiles de corto plazo asciende, al cierre del cuarto trimestre de 2025, a \$2,334,473 miles de pesos integrado

por treinta y nueve emisiones, mismas que se detallan a continuación:

Emisión	Saldo insoluto de la emisión	Costos de emisión	Plazo emisión (días)	2025	
				Tasa	Fecha de vencimiento
TOYOTA12325	\$ 378,187	\$ (90)	63	7.62%	12 febrero 2026
TOYOTA03825	250,000	(226)	364	TIIEFON + 0.44	9 abril 2026
TOYOTA11425	200,138	(17)	56	7.55%	15 enero 2026
TOYOTA00925	200,000	(53)	364	TIIEFON + 0.41	22 enero 2026
TOYOTA12025	185,686	(37)	63	7.58%	5 febrero 2026
TOYOTA11725	135,591	(22)	63	7.55%	29 enero 2026
TOYOTA10525	120,581	(83)	182	TIIEFON + 0.22	23 abril 2026
TOYOTA08525	108,340	(41)	175	TIIEFON + 0.29	26 febrero 2026
TOYOTA11025	96,311	(175)	364	TIIEFON + 0.37	5 noviembre 2026
TOYOTA10425	75,300	(18)	105	TIIEFON + 0.06	5 febrero 2026
TOYOTA08225	72,212	(27)	182	TIIEFON + 0.28	26 febrero 2026
TOYOTA08825	58,494	(31)	182	TIIEFON + 0.31	12 marzo 2026
TOYOTA11925	56,145	(47)	182	TIIEFON + 0.25	28 mayo 2026
TOYOTA10825	52,455	(36)	182	TIIEFON + 0.21	30 abril 2026
TOYOTA09325	36,935	(20)	182	TIIEFON + 0.28	26 marzo 2026
TOYOTA09025	35,906	(19)	182	TIIEFON + 0.30	19 marzo 2026
TOYOTA11325	26,154	(21)	182	TIIEFON + 0.25	14 mayo 2026
TOYOTA11825	25,200	(10)	105	TIIEFON + 0.03	12 marzo 2026
TOYOTA09925	21,346	(16)	189	TIIEFON + 0.26	16 abril 2026
TOYOTA12525	19,713	(17)	182	TIIEFON + 0.23	11 junio 2026
TOYOTA10225	18,710	(13)	182	TIIEFON + 0.27	16 abril 2026
TOYOTA12225	18,002	(15)	182	TIIEFON + 0.25	4 junio 2026
TOYOTA06925	18,000	(4)	182	TIIEFON + 0.28	22 enero 2026
TOYOTA07325	17,000	(6)	182	TIIEFON + 0.28	5 febrero 2026
TOYOTA09925	15,830	(1)	105	TIIEFON + 0.18	15 enero 2026
TOYOTA07925	14,000	(6)	182	TIIEFON + 0.23	19 febrero 2026
TOYOTA07625	10,800	(5)	182	TIIEFON + 0.26	12 febrero 2026
TOYOTA06625	10,500	(2)	182	TIIEFON + 0.31	15 enero 2026
TOYOTA11525	10,250	(4)	105	TIIEFON + 0.04	5 marzo 2026
TOYOTA09825	7,820	(2)	112	TIIEFON + 0.04	29 enero 2026
TOYOTA06425	6,942	(2)	182	TIIEFON + 0.29	8 enero 2026
TOYOTA10125	6,520	(1)	105	TIIEFON + 0.07	29 enero 2026
TOYOTA10725	4,600	(1)	105	TIIEFON + 0.05	12 febrero 2026
TOYOTA12125	3,000	(1)	105	TIIEFON + 0.05	19 marzo 2026
TOYOTA11625	2,900	(2)	182	TIIEFON + 0.28	21 mayo 2026
TOYOTA09225	2,650	—	112	TIIEFON + 0.05	15 enero 2026
TOYOTA12425	2,100	(1)	105	TIIEFON + 0.05	26 marzo 2026
TOYOTA11225	1,300	(1)	105	TIIEFON + 0.01	26 febrero 2026
TOYOTA09625	682	—	196	TIIEFON + 0.26	16 abril 2026
			2,326,300	(1,074)	
Intereses devengados no pagados			9,247		
Total			\$ 2,334,473		

El pasivo bursátil de largo plazo asciende a \$11,124,956 miles de pesos integrado por once emisiones.

El pasivo bursátil de largo plazo con vencimiento menor a 1 año se integra como sigue:

Emisión	Saldo insoluto de la emisión	Costo de emisión	Plazo original emisión (años)	2025	
				Años	Tasa
TOYOTA21-2	\$ 500,000	\$ (431)	4.0	3ero y 4to	7.62%
TOYOTA22	500,000	(498)	3.5	2.5 y 3.5	TIIE + 0.16%
TOYOTA22-2	500,000	(506)	4.5	3.5 y 4.5	9.86%
TOYOTA23	500,000	(1,483)	3.5	2.5 y 3.5	TIIE + 0.39%
TOYOTA24	500,000	(1,689)	3.5	2.5 y 3.5	TIIE + 0.29%
	2,500,000	(4,607)			
Intereses devengados no pagados			149,058		
Total			2,644,451		

El pasivo bursátil de largo plazo con vencimiento mayor a 1 año se integra a continuación:

• PROTECTED 関係者外秘

Contactos Relación con Inversionistas

Ernesto Guzmán/ Víctor Lamadrid

inversionistas@toyota.com

Tel: (52) 55- 9177-3700

Los siguientes comentarios deben ser leídos en conjunto con los estados financieros y las notas sobre los mismos. Los estados financieros de Toyota Financial Services México, S.A. de C.V. (TFSM o la Compañía), al cuarto trimestre del 2025 y 2024, han sido preparados de conformidad con los criterios contables para las Sociedades Financieras de Objeto Múltiple (SOFOM) reguladas en México, emitidos por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV).

Emisión	Saldo inicial de la emisión	Costo de emisión	2025		Amortizaciones	Fecha de vencimiento
			Plazo original emisión (años)	Años		
TOYOTA22-2	\$ 500,000	\$ (296)	4.5	3.5 y 4.5	9.86%	15 de enero de 2027
TOYOTA23	500,000	(1,106)	3.5	2.5 y 3.5	TIE + 0.39%	4 de junio de 2027
TOYOTA23-2	1,000,000	(2,196)	4.5	3.5 y 4.5	10.52%	19 de mayo de 2028
TOYOTA24	500,000	(1,389)	3.5	2.5 y 3.5	TIE + 0.29%	25 de noviembre de 2027
TOYOTA24-2	1,000,000	(2,429)	4.5	3.5 y 4.5	10.66%	9 de noviembre de 2028
TOYOTA25	900,000	(2,908)	3.5	2.5 y 3.5	TIE Fondeo + 0.59%	6 de octubre de 2028
TOYOTA25-2	1,600,000	(3,539)	4.5	3.5 y 4.5	9.63%	21 de septiembre de 2029
TOYOTA25-3	1,000,000	(2,362)	4.5	3.5 y 4.5	TIEFO + 0.55	1 de junio de 2029
TOYOTA25-4	1,500,000	(3,270)	4.5	3.5 y 4.5	9.68%	15 de mayo de 2030
Total	\$ 8,500,000	\$ (19,495)				
Total	\$ 8,480,505					

(¹) Cifras en millones de pesos

(²) Las emisiones en tasa variable tienen pago cada 28 días, mientras fijas de 168 días.

(³) Las emisiones de largo plazo tienen un esquema de amortización del 50% el año previo al vencimiento y 50% en la fecha faltante.

El 11 de diciembre de 2020 la compañía recibió autorización para un programa adicional de certificados bursátiles de corto y largo plazo con carácter de revolvente hasta por un monto total de \$17,000,000, con una vigencia de hasta 5 años. Dicho programa tiene una limitante de hasta \$3,000,000 para emisiones de corto plazo o la totalidad de este para emisiones de largo plazo. Al amparo de este programa se realizaron las emisiones de largo plazo, TOYOTA 21-2, TOYOTA 22, TOYOTA 22-2, TOYOTA 23, TOYOTA 23-2, TOYOTA 24, TOYOTA 24-2, TOYOTA 25, TOYOTA 25-2, TOYOTA 25-3 y TOYOTA 25-4.

Capital Contable:

El saldo del capital contable, al cuarto trimestre del 2025, fue de \$7,963,334 miles de pesos, un aumento de 14.88% con respecto a los \$6,931,931 miles de pesos a la misma fecha de 2024. Dicha variación es el resultado de la generación de utilidades de los ejercicios mencionados, así como del pago de dividendos llevado a cabo en junio de 2025.

Este decreto de dividendos se realizó sustentado con la directriz de la casa matriz para la realización de los mismos.

Esta directriz contempla que para que la compañía decrete dividendos, primero tendrá que satisfacer los requerimientos regulatorios y legales a los que esté sujeta, así como mantener su solidez financiera y razón de capitalización después.

•• PROTECTED 関係者外秘

Contactos Relación con Inversionistas

Ernesto Guzmán/ Víctor Lamadrid
inversionistas@toyota.com
 Tel: (52) 55- 9177-3700

INDUSTRIA AUTOMOTRIZ EN MÉXICO

El INEGI da a conocer los registros administrativos de la Industria Automotriz de vehículos ligeros que se desarrolla en el país, provenientes de 30 empresas afiliadas a la Asociación Mexicana de la Industria Automotriz, A.C. (AMIA), Giant Motors Latinoamérica, Autos Orientales Picacho.

Durante el mes de diciembre de 2025 se vendieron 154,450 vehículos ligeros nuevos, 4.97% más que las unidades vendidas en diciembre de 2024. Con esto suman 1,524,638 vehículos comercializados en el 2025, 1.35% más de lo registrado en el acumulado enero a diciembre de 2024, que ascendió a 1,504,322.

Durante el mes de diciembre de 2025, se produjeron 243,961 vehículos ligeros, registrando un aumento del 8.45% en comparación con las 224,943 unidades producidas en el mismo mes de 2024. En el acumulado de enero a diciembre de 2025 se registraron 3,953,494 vehículos producidos, 0.90% menos de las unidades producidas en el mismo período de 2024, que ascendieron a 3,989,483.

En el mes de diciembre de 2025, se exportaron 227,262 vehículos ligeros, mostrando una disminución del 14.55% con respecto a los 265,954 vehículos exportados en diciembre de 2024. Con ello suman 3,385,785 unidades enviadas al extranjero durante el período comprendido de enero a diciembre 2025, teniendo una disminución de 2.68% en comparación con las 3,479,086 unidades exportadas en el mismo período de 2024.

El Reporte Mensual completo se puede consultar en: <https://www.inegi.org.mx/>.

TOYOTA EN MÉXICO

Toyota Evolución Constante, Mejores Momentos

Toyota Motor Sales de México inició operaciones en nuestro país en abril de 2002, con el compromiso de ofrecer la máxima satisfacción a sus clientes. Fueron seis distribuidores los que comenzaron la venta de Camry, el segundo modelo de la marca que llegó a México, seguido de Corolla, Matrix y 4Runner, logrando colocar 3,836 unidades.

Hoy en día, Toyota está muy cerca de sus clientes en todo el país, cuenta con una red de más de 100 Distribuidores que comercializan 19 modelos diferentes con ventas superiores a las 100,000 mil unidades al año.

Toyota es la segunda automotriz en tener un programa de automóviles seminuevos certificados Comonuevos, implementado en 2007.

Para mayor información, puede consultar la página www.toyota.com.mx y el teléfono 01-800-7TOYOTA (86-96-82).

Toyota Motor Sales de México reportó ventas acumuladas del cuarto trimestre del 2025 de 126,358 vehículos Toyota nuevos, lo que representó un aumento del 3.60% respecto a las ventas del mismo período del 2024, las cuales ascendieron a 121,968. La participación de mercado de la marca en las ventas nacionales de automóviles fue de 8.3% del cuarto trimestre del 2025 y de 8.1% en el mismo período del 2024.

•• PROTECTED 関係者外秘

SALA DE PRENSA TOYOTA MÉXICO

Los siguientes artículos se obtuvieron de la Sala de Prensa de Toyota Motor Sales de México en la siguiente dirección: <http://www.toyota-pressroom.com>

Toyota reporta récord en ventas al cierre de 2025

Ciudad de México, diciembre de 2025.- Al cierre de diciembre de 2025, Toyota de México mejora su mejor año en ventas, con un total de 126,358 unidades vendidas, de las cuales, el 36% de las unidades vendidas fueron vehículos híbridos eléctricos, un reflejo de nuestro compromiso con una movilidad más sostenible,



Se puede consultar en <https://www.linkedin.com/posts/toyota-de-mexico>

Toyota impulsa la movilidad inclusiva con la entrega de dispositivos Yosh-e a atletas del Team Toyota México

Ciudad de México, 03 de noviembre de 2025.- Con el propósito de seguir impulsando la movilidad para todas las personas, Toyota México realizó la entrega de tres dispositivos de movilidad personal Yosh-e a los atletas paralímpicos Amalia Pérez, Ángel Camacho y Diego López, integrantes del Team Toyota México, pues para la compañía, acompañar a sus atletas paralímpicos significa reconocer su esfuerzo, talento y determinación, valores que reflejan la esencia misma de la marca.

"Los tres atletas recibieron un Yosh-e como parte de las iniciativas que Toyota impulsa para acompañar a nuestros embajadores dentro y fuera del ámbito deportivo. Este apoyo busca facilitar su traslado diario, y ofrecerles mayor comodidad en sus rutinas de entrenamiento, competencias y actividades personales. Sin duda, la incorporación de Yosh-e a la vida de los atletas paralímpicos simboliza un avance hacia una movilidad verdaderamente inclusiva", comentó Gerardo Romero, vicepresidente de Operaciones de Toyota Motor Sales de México.

•• PROTECTED 関係者外秘

Contactos Relación con Inversionistas

Ernesto Guzmán/ Víctor Lamadrid
inversionistas@toyota.com
Tel: (52) 55- 9177-3700



Yosh-e es un innovador tirador eléctrico desarrollado por Toyota Advanced Mobility que convierte una silla de ruedas manual en una solución de movilidad eléctrica. Con un sencillo acoplamiento al marco de la silla de ruedas, este dispositivo transforma la movilidad cotidiana y amplía las posibilidades de independencia en cualquier entorno.

Su sistema de batería y motor integrados permite que los usuarios se desplacen con menor esfuerzo físico, mayor control y mejor alcance, promoviendo una experiencia de movimiento más cómoda y eficiente, además de que permite recorrer mayores distancias con menor esfuerzo, ofreciendo más autonomía en espacios urbanos o deportivos.

Bajo su visión global "Mobility for All", Toyota trabaja para que la movilidad sea accesible a todas las personas, sin importar sus capacidades. La compañía considera que el derecho a moverse libremente es esencial para fomentar la inclusión social, el bienestar y la participación plena en la comunidad.

En este sentido, la entrega de los Yosh-e a integrantes del Team Toyota México simboliza el compromiso de la compañía por generar soluciones que eliminan barreras y promuevan la igualdad de condiciones, a través de alternativas de movilidad sustentable e incluyente, que permitan a cada persona moverse libremente y alcanzar su máximo potencial.

La nota completa se podrá consultar en <https://pressroom.toyota.mx>

•• PROTECTED 関係者外秘

Contactos Relación con Inversionistas

Ernesto Guzmán/ Víctor Lamadrid
inversionistas@toyota.com
Tel: (52) 55- 9177-3700

Los siguientes comentarios deben ser leídos en conjunto con los estados financieros y las notas sobre los mismos. Los estados financieros de Toyota Financial Services México, S.A. de C.V. (TFSM o la Compañía), al cuarto trimestre del 2025 y 2024, han sido preparados de conformidad con los criterios contables para las Sociedades Financieras de Objeto Múltiple (SOFOM) reguladas en México, emitidos por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV).

PERFIL DE TOYOTA FINANCIAL SERVICES MÉXICO

Toyota Financial Services México (TFSM) es subsidiaria indirecta de Toyota Motor Corporation que es una de las empresas automotrices con mayor número de ventas a nivel mundial. Toyota Motor Corporation cuenta con una división financiera controlada por Toyota Financial Services Corporation (TFSC) que ofrece una amplia gama de servicios financieros en cada uno de los mercados en los que opera, que incluyen financiamiento y arrendamiento de unidades nuevas y usadas y soporte financiero principalmente a distribuidores de autos y camiones Toyota. La página de Internet de la compañía es www.toyotacredito.com.mx.

Toyota Financial Services International Corporation (TFSIC), accionista mayoritario del Emisor es una sociedad constituida conforme a las leyes del Estado de California, E.U.A. (ahora con oficinas centrales en Plano, Texas E.U.A.). A su vez, la mayoría de las acciones representativas del capital social de TFSIC son propiedad de Toyota Financial Services Corporation (TFSC), y todas las acciones de TFSC son propiedad de Toyota Motor Corporation (TMC), una empresa listada en las Bolsas de Valores de Japón, Reino Unido y Estados Unidos de América y no tiene accionistas individuales controladores.

- Al cuarto trimestre del 2025, se financiaron 449 camiones nuevos de la marca Hino, lo que representa una disminución del 47% con respecto a los 848 camiones nuevos financiados durante el mismo periodo del 2024.
- Por otra parte, en 2025 se financiaron 7,934 vehículos usados respecto a los 5,989 vehículos usados financiados en 2024, teniendo un aumento del 32.31% con respecto al 2024.



•• PROTECTED 関係者外秘

Contactos Relación con Inversionistas

Ernesto Guzmán/ Víctor Lamadrid
inversionistas@toyota.com
 Tel: (52) 55- 9177-3700

Rodar para ayudar

Como parte de nuestro programa de Responsabilidad Social “Rodar Para Ayudar”, Toyota Financial Services México lanzó una nueva edición de la Convocatoria Cerrada de este programa, a través de la cual todos los Distribuidores Toyota tuvieron oportunidad de nominar a las organizaciones de la sociedad civil que consideren candidatas a participar y verse beneficiadas con un vehículo de transporte de pasajeros (Toyota Hiace). Tras la participación de más de 20 organizaciones a nivel nacional y un riguroso proceso de selección se anunciaron en el mes de noviembre las dos organizaciones que se verán beneficiadas en 2026: Fundación Cihuatl (mujeres de comunidades rurales) y Fundación Michou y Mau (niños quemados).

Asimismo, se llevó a cabo la Convocatoria Abierta de este mismo programa, a través de la cual se invitó a todas las organizaciones de la sociedad civil ubicadas en el estado de Nayarit (primera vez de participación en Rodar Para Ayudar para este estado) a participar para obtener la donación de una camioneta de pasajeros. Tras un riguroso proceso de selección, se anunció la selección de Nuiwari: Centro para el Desarrollo Social y la Sustentabilidad (comunidades indígenas) para ser beneficiada en 2026.

Razón de ser

Razón de Ser es una iniciativa que reconoce y apoya diversos proyectos de organizaciones de la sociedad civil. Toyota Financial Services, por 10º año consecutivo, apoyó la categoría de Educación. La organización seleccionada para ser apoyada durante 2025-2026 fue el Centro de Formación para la Mujer (CEFORMA), y en el mes de octubre se llevó a cabo la ceremonia oficial de reconocimiento.

•• PROTECTED 関係者外秘

Contactos Relación con Inversionistas

Ernesto Guzmán/ Víctor Lamadrid

inversionistas@toyota.com

Tel: (52) 55- 9177-3700

HECHOS POSTERIORES A LA FECHA DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

A la fecha de la elaboración de este informe no se identificaron hechos posteriores que deban ser revelados.

•• PROTECTED 関係者外秘

Contactos Relación con Inversionistas

Ernesto Guzmán/ Víctor Lamadrid
inversionistas@toyota.com
Tel: (52) 55- 9177-3700

INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA

TOYOTA FINANCIAL SERVICES MÉXICO SA DE CV

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

Cifras expresadas en miles de pesos a

	Diciembre 2025	Diciembre 2024	Variación	%
Efectivo Y Equivalentes De Efectivo	2,872,728	1,384,326	1,488,402	107.52%
Instrumentos Financieros Derivados	7	—	7	100.00%
Etapa 1	60,053,490	51,490,908	8,562,582	16.63%
Créditos Comerciales	27,457,852	24,095,731	3,362,121	13.95%
Créditos De Consumo	32,595,638	27,395,177	5,200,461	18.98%
Etapa 2	235,207	166,327	68,880	41.41%
Créditos Comerciales	88,533	47,948	40,585	84.64%
Créditos De Consumo	146,674	118,379	28,295	23.90%
Etapa 3	218,735	182,347	36,388	19.96%
Créditos Comerciales	92,122	63,951	28,171	44.05%
Créditos De Consumo	126,613	118,396	8,217	6.94%
Cartera De Crédito Total	60,507,432	51,839,582	8,667,850	16.72%
Partidas Diferidas	256,261	106,989	149,272	139.52%
Estimación Preventiva Para Riesgos Crediticios	(853,994)	(770,910)	(83,084)	10.78%
Total Cartera De Crédito (Neto)	59,909,699	51,175,661	8,734,038	17.07%
Activo Fijo (Inmuebles, Mob Y Equipo Neto)	1,137,607	1,186,261	(48,654)	(4.10)%
Cuentas Por Cobrar Y Otros Activos	1,223,660	1,172,620	51,040	4.35%
Total Activo	65,143,701	54,918,868	10,224,833	18.62%
Pasivos Bursátiles	13,459,429	9,275,433	4,183,996	45.11%
Prestamos Bancarios	41,107,439	36,476,831	4,630,608	12.69%
Total pasivos bursátiles y bancarios	54,566,868	45,752,264	8,814,604	19.27%
Pasivo Por Impuestos A La Utilidad	62,519	68,487	(5,968)	(8.71)%
Otras Cuentas Por Pagar	1,753,405	1,400,069	353,336	25.24%
Créditos Diferidos Y Cobros Anticipados	797,575	766,117	31,458	4.11%
Total Pasivo	57,180,367	47,986,937	9,193,430	19.16%
Total Capital Contable	7,963,334	6,931,931	1,031,403	14.88%
Total Pasivo Y Capital Contable	65,143,701	54,918,868	10,224,833	18.62%

•• PROTECTED 関係者外秘

TOYOTA FINANCIAL SERVICES MÉXICO SA DE CV

ESTADO DE RESULTADOS INTEGRAL

Cifras expresadas en miles de pesos a

	Diciembre 2025	Diciembre 2024	Variación	%
Ingresos por intereses	8,198,353	7,522,337	676,016	8.99%
Gastos por intereses	(5,287,631)	(4,842,497)	(445,134)	9.19%
Margen financiero	2,910,722	2,679,840	230,882	8.62%
Estimación preventiva para riesgos crediticios	(306,347)	(345,740)	39,393	11.39%
Margen Financiero ajustado por riesgos crediticios	2,604,375	2,334,100	270,275	11.58%
Comisiones y tarifas cobradas	820,381	706,064	114,317	16.19%
Comisiones y tarifas pagadas	(207,499)	(194,982)	(12,517)	6.42%
Resultado por Arrendamiento Operativo	203,653	204,563	(910)	(0.44)%
Otros ingresos (egresos) de la operación	171,868	191,366	(19,498)	(10.19)%
Gastos de administración	(1,082,965)	(1,028,046)	(54,919)	5.34%
Resultado de la operación antes de impuestos	2,509,813	2,213,065	296,748	13.41%
Impuestos a la utilidad	(659,605)	(574,375)	(85,230)	14.84%
Resultado neto	1,850,208	1,638,690	211,518	12.91%
Remedición de beneficios definidos a los empleados	540	(2,818)	3,358	119.16%
Resultado integral	1,850,748	1,635,872	214,876	13.14%

•• PROTECTED 関係者外秘

	Cifras Expresadas en Miles de Pesos	Diciembre 2025	Diciembre 2024
1	Cartera de Crédito (2+3)	\$ 60,507,432	\$ 51,839,582
2	Créditos Comerciales	\$ 27,638,507	\$ 24,207,630
3	Créditos de Consumo	\$ 32,868,925	\$ 27,631,952
4	Cartera en Etapa 3 (5+6)	\$ 218,735	\$ 182,347
5	Créditos Comerciales en Etapa 3	\$ 92,122	\$ 63,951
6	Créditos de Consumo en Etapa 3	\$ 126,613	\$ 118,396
7	Estimación preventiva para riesgos crediticios	\$ 853,994	\$ 770,910
8	Activo Total	\$ 65,143,701	\$ 54,918,868
9	Pasivos Financieros (10+11)	\$ 54,566,868	\$ 45,752,264
10	Pasivos Bursátiles	\$ 13,459,429	\$ 9,275,433
11	Préstamos Bancarios y otros organismos	\$ 41,107,439	\$ 36,476,831
12	Pasivo Total	\$ 57,180,367	\$ 47,986,937
13	Capital Contable	\$ 7,963,334	\$ 6,931,931
14	Ingresos por intereses	\$ 8,198,353	\$ 7,522,337
15	Total Otros ingresos (egresos)	\$ 171,868	\$ 191,366
16	Gastos de Administración	\$ 1,082,965	\$ 1,028,046
17	Resultado antes de impuesto a la utilidad	\$ 2,509,813	\$ 2,213,065
18	Resultado neto	\$ 1,850,208	\$ 1,638,690
<hr/>			
Indice de Capitalización (13/8)			
Indice de Capitalización ICAP $((13+7-4)-(0.005*1))/1$			
Indice de Cartera en Etapa 3 contra Cartera Total (4/1)			
Indice de Cartera Comercial en Etapa 3 (5/2)			
Indice de Cartera de Consumo en Etapa 3 (6/3)			
Indice de Cobertura de Reservas a Cartera en Etapa 3 veces (7/4)			
Razón de Estimación preventiva para riesgos crediticios (7/1)			
Indice de Apalancamiento (veces) (12/13)			
Razón Deuda/capital Contable (veces) (9/13)			
Razón anualizada de Retorno Neto sobre Activos Totales (18/8)			
Razón anualizada de Retorno antes de impuesto sobre Cartera total (17/8)			
Razón anualizada de Retorno Neto sobre Capital Contable (18/13)			
Razón de Utilidad neta / Ingresos Totales (18/14)			
Razón anualizada de Eficiencia de Gastos Administrativos (16/8)			
Porcentaje de Cartera Etapa 1 / Total de Cartera			
Porcentaje de Cartera Etapa 2 / Total de Cartera			
Porcentaje de Cartera Etapa 3 / Total de Cartera			

•• PROTECTED 関係者外秘



TOYOTA FINANCIAL SERVICES MÉXICO
REPORTE DE RESULTADOS CORRESPONDIENTES AL CUARTO
TRIMESTRE DEL 2025

INDIA

Anexo - Desglose de créditos

• PROTECTED 関係者外秘

Contactos Relación con Inversionistas

Impactos Relación con Inversiones

inversionistas@toyota.com

2

Los siguientes comentarios deben ser leídos en conjunto con los estados financieros y las notas sobre los mismos. Los estados financieros de Toyota Financial Services México, S.A. de C.V. (TFSM o la Compañía), al cuarto trimestre del 2025 y 2024, han sido preparados de conformidad con los criterios contables para las Sociedades Financieras de Objeto Múltiple (SOFOM) reguladas en México, emitidos por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV).

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

Miles de pesos mexicanos, excepto número de acciones y tipo de cambio

Nota 1- Actividad de la Compañía:

La denominación social de la Compañía es Toyota Financial Services México, S. A. de C. V. (TFSM o la Compañía). La Compañía fue constituida el 12 de octubre de 2001 bajo la denominación Toyota Services de México, S. A. de C. V., mediante la escritura pública número 85,660 otorgada ante el licenciado F. Javier Arce Gargollo, Notario Público número 74 de la Ciudad de México, cuyo primer testimonio se encuentra debidamente inscrito en el Registro Público de Comercio del Distrito Federal, México, bajo el folio mercantil número 285164 con una duración indefinida, cambiando su denominación a la actual el 1 de enero de 2007.

La Compañía es una sociedad anónima de capital variable constituida conforme a las leyes de México, no es una institución financiera que cuente con autorización gubernamental alguna y no requiere de la misma para la realización de su actividad principal que es el otorgamiento de crédito.

La Compañía es subsidiaria indirecta de Toyota Financial Services Corporation (TFSC), la cual es subsidiaria de Toyota Motor Corporation (TMC), que es una de las empresas automotrices con mayor número de ventas a nivel mundial. TFSC ofrece una amplia gama de servicios financieros en cada uno de los mercados en los que opera, que incluyen financiamiento y arrendamiento de unidades nuevas y usadas y soporte financiero, principalmente a Distribuidores de autos Toyota, así como de camiones Hino. La página de internet de la Compañía es www.toyotacredito.com.mx.

Nota 2 - Bases de preparación de la información financiera:

Elaboración de estados financieros

De conformidad con lo establecido en la Circular Única de Emisoras de Valores, emitida por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (Comisión o CNBV), la Compañía, al tener inscritos títulos de deuda en el Registro Nacional de Valores a cargo de la Comisión, es considerada como sociedad emisora en términos de lo señalado en la Ley del Mercado de Valores, por lo cual ha preparado sus estados financieros al 31 de diciembre de 2025 y 2024, que se acompañan, cumpliendo las bases y prácticas contables establecidas por la CNBV a través de los "Criterios de contabilidad para las Sociedades Financieras de Objeto Múltiple Reguladas", contenidos en las "Disposiciones de carácter general aplicables a las Sociedades Financieras de Objeto Múltiple Reguladas" (Disposiciones o Criterios Contables), los cuales observan los lineamientos contables de las Normas de Información Financiera (NIF) mexicanas excepto, cuando a juicio de la CNBV, sea necesario aplicar una normatividad o un criterio de contabilidad específico. Para estos efectos, la Compañía ha elaborado sus estados de resultados integral conforme a la presentación requerida por la CNBV, el cual tiene por objetivo presentar información sobre las operaciones desarrolladas por la Compañía, así como otros eventos económicos que le afectan, que no necesariamente provengan de decisiones o transacciones derivadas de los propietarios de la misma en su carácter de accionistas, durante un periodo determinado.

De conformidad con los Criterios Contables, a falta de un criterio contable específico de la Comisión, deberán aplicarse las bases de supletoriedad, conforme a lo establecido en el criterio contable A-4 "Aplicación supletoria a los criterios contables", en el siguiente orden: i) las NIF, ii) las Normas Internacionales de Información Financiera, iii) los principios de contabilidad generalmente aceptados aplicables en los Estados Unidos de América, tanto las fuentes oficiales como no oficiales conforme a lo establecido en el Tópico 105 de la Codificación del Consejo de Normas de Contabilidad Financiera (Financial Accounting Standards Board, FASB), emitidos por el FASB, o iv) cualquier norma de contabilidad que forme parte de un conjunto de normas formal y reconocido.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

Adicionalmente, de conformidad con lo señalado en la Ley, la Comisión podrá ordenar que los estados financieros de las instituciones se difundan con las modificaciones pertinentes, en el evento de que existan hechos que se consideren relevantes conforme a los Criterios Contables y conforme a los plazos que al efecto establezca.

Nuevos pronunciamientos contables

Cambios en los Criterios Contables emitidos por la CNBV

2025 y 2024

Durante el año que terminó el 31 de diciembre de 2025 no hubo modificaciones a los Criterios contables aplicables a las instituciones de crédito emitidas por la CNBV.

NIF aplicables a partir del 1 de enero de 2025

A partir del 1 de enero de 2025, la Compañía adoptó de manera prospectiva las siguientes mejoras a las NIF, INIF y Mejoras a las NIF emitidas por el Consejo Mexicano de Normas de Información Financiera (CINIF), y que entraron en vigor a partir de la fecha mencionada. La Compañía considera que las NIF, INIF y las Mejoras a las NIF no tuvieron una afectación importante en la información financiera que presenta.

Mejoras a las NIF 2025

NIF A-1, Marco Conceptual de las Normas de Información Financiera. Se incluye la revelación de políticas contables importantes con el objeto de que las entidades hagan una revelación más efectiva de las mismas.

NIF B-2, Estado de flujos de efectivo. Se establecen normas de revelación sobre los acuerdos de financiamiento para pago a proveedores (factoraje inverso). Dichas revelaciones son de aplicación general.

Se realizaron cambios en las NIF B-3, Estado de resultados integral, NIF B-16, Estados financieros de entidades con propósitos no lucrativos y NIF C-3, Cuentas por cobrar; con la finalidad de aclarar que los ingresos deben ser presentados netos de montos variables y no se permite su presentación separada.

NIF B-14, Utilidad por acción. Se modifica el alcance de la norma, por lo que a partir del 1º de enero de 2025, está solo aplicará a entidades que tienen instrumentos de capital listados o por listar en una bolsa de valores.

NIF B-15, Conversión de monedas extranjeras. Se establecen bases de valuación (estimación del tipo de cambio) y revelaciones (efectos financieros, transacciones afectadas, valor en libros de activos y pasivos, técnica de estimación, nombre de la operación extranjera, información financiera resumida de esta, así como la naturaleza y condiciones de cualquier acuerdo contractual que podría requerir que la entidad proporcione apoyo financiero a la operación extranjera, entre otras.) aplicables a entidades cuyas monedas no son intercambiables a la fecha de conversión de monedas extranjeras, lo cual converge con la NIC 21.

NIF C-6, Propiedades, planta y equipo. Se elimina el método de depreciación especial ya que este no debe de ser considerado como tal, sino como una forma práctica de aplicar los métodos de depreciación vigentes. Adicionalmente se incluye la descripción de cada uno de los métodos de depreciación.

NIF C-19, Instrumentos financieros por pagar. Se precisa que un pasivo financiero puede considerarse pagado cuando se utiliza un sistema de pagos electrónicos y si:

- La entidad no tiene la capacidad de retirar, detener o cancelar la instrucción de pago, ni de acceder al efectivo pagado.
- El riesgo de liquidación asociado con el sistema de pagos electrónicos es poco importante.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

NIF C-19, Instrumentos financieros por pagar y NIF C-20, Instrumentos financieros para cobrar principal e interés. Por los IFP que tengan cláusulas contingentes vinculadas al cumplimiento de un objetivo ambiental, social o de gobernanza, las EIP deberán revelar: una descripción de la naturaleza del evento contingente, información cuantitativa sobre los posibles cambios en los flujos de efectivo contractuales, el costo amortizado de los IFP y su efecto en el resultado integral.

Asimismo, se hicieron modificaciones en las siguientes NIF, que no generan cambios contables, consecuentemente, no se establece fecha de entrada en vigor, y cuyas modificaciones implican sólo ajustes a la redacción e incorporación de ciertos conceptos:

- NIF A-1, Marco Conceptual de las Normas de Información Financiera
- NIF B-8, Estados financieros consolidados o combinados
- NIF B-9, Información financiera a fechas intermedias
- NIF C-6, Propiedades, planta y equipo
- NIF C-8, Activos intangibles
- NIF C-9, Provisiones, contingencias y compromisos
- NIF C-19, Instrumentos financieros por pagar
- NIF D-8, Pagos basados en acciones

NIF aplicables a partir del 1 de enero de 2025

La Compañía considera que las NIF, INIF y las Mejoras a las NIF no tuvieron una afectación importante en la información financiera que presenta.

Mejoras a las NIF 2024

NIF C-6, "Propiedades, planta y equipo" Establece que esta NIF no debe aplicarse a activos biológicos relacionados con las actividades agropecuarias, salvo que expresamente, la NIF E-1, Actividades agropecuarias requiera la aplicación de esta NIF, como en el caso de activos biológicos productores.

NIF D-6, "Capitalización del resultado integral de financiamiento". Establece que no quedan comprendidos en esta NIF los activos biológicos que se valúan a su valor razonable menos costos de disposición, de acuerdo con lo establecido en la NIF E-1, Actividades agropecuarias.

Asimismo, se hicieron modificaciones en las siguientes NIF, que no generan cambios contables, consecuentemente, no se establece fecha de entrada en vigor, y cuyas modificaciones implican solo ajustes a la redacción e incorporación de ciertos conceptos:

- NIF A-1, Marco conceptual de las Normas de Información Financiera.
- NIF C-2, Inversiones en instrumentos financieros.
- NIF C-6, Propiedades planta y equipo.
- Revisión de elementos de la depreciación o amortización.
- NIF C-8, Activos intangibles.
- NIF C-19, Instrumentos financieros por pagar.

Revelaciones revisadas

Se ajustaron las revelaciones a ser hechas por las entidades, considerando los cambios hechos al Marco Conceptual y dependiendo de lo siguiente:

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

- a. Revelaciones aplicables a todas las entidades en general (Entidades de interés Público (EIP) y Entidades que no son de interés Público (ENIP); estas revelaciones representan un paquete básico de revelaciones para todo tipo de entidades; y
- b. Revelaciones adicionales obligatorias solo para EIP.

Los nuevos requerimientos de revelación serán obligatorios para los ejercicios que se inicien a partir del 1 de enero de 2025; no obstante, se permite su aplicación anticipada a partir del 1 de enero de 2024. La separación de requerimientos de revelación se incorporará dentro del Capítulo 60, Normas de Revelación, en cada una de las NIF particulares, la cual se reordenará como sigue:

- a. Las secciones enumeradas del 61 al 65 mostrarán los requerimientos obligatorios para todas las entidades en general (EIP y ENIP); y
- b. Las secciones enumeradas del 66 al 69 mostrarán los requerimientos de revelación obligatorios solo para las EIP y opcionales para las entidades que no lo son.

Criterios contables especiales de carácter temporal

Beneficios derivados de la contingencia sanitaria COVID-19 otorgado a clientes

El 27 de marzo de 2020, la CNBV emitió Criterios Contables especiales de carácter temporal considerando los efectos adversos en la economía mexicana que ha originado la pandemia por la enfermedad COVID-19 en donde se otorgaron facilidades regulatorias a créditos otorgados y que se encuentren registrados como cartera vigente al 28 de febrero de 2020; dicho beneficio consiste en el diferimiento en el pago de las amortizaciones de principal e intereses desde 1 hasta por 3 meses, lo que ha originado una modificación en el plazo de vencimiento original de los créditos dentro de los tiempos permitidos en el programa, para efectos contables aplicando los criterios contables especiales, dichas modificaciones no fueron, ni son consideradas como reestructuraciones de acuerdo con el párrafo 40 del Criterio Contable B-6 “Cartera de Crédito” del Anexo 33 de las Disposiciones. Posteriormente con fecha 24 de septiembre de 2020 la CNBV emitió facilidades regulatorias en donde amplió el beneficio a créditos otorgados y que se encuentren vigentes hasta el día 31 de marzo de 2020.

En el beneficio mencionado anteriormente se estableció lo siguiente:

- Los Criterios Contables Especiales son de aplicación general para los créditos otorgados a personas físicas y morales que estuvieran clasificadas para efectos contables como “vigentes” al 28 de febrero de 2020, con excepción de los otorgados a personas relacionadas en términos de los artículos 73 y 73 Bis de la Ley de Instituciones de Crédito, o bien, de aquellos que se ubiquen dentro del “Programa Permanente de Apoyo a las Zonas Afectadas por Desastres Naturales” del FIRA o de cualquier otro programa de apoyo.
- Permiten reestructurar o renovar los créditos para beneficiar la liquidez de los acreditados, al prorrogar hasta por 6 meses el pago de principal e intereses, dicho plazo computará a partir de la fecha en que el crédito originalmente hubiere vencido; dichos créditos no se reportan a las sociedades de información crediticia como vencidos.
- Las instituciones no consideran cartera vencida a los créditos reestructurados o renovados.
- Otorgan un plazo de 120 días naturales a las instituciones de crédito para instrumentar las reestructuras o renovaciones de la cartera, contado a partir del 28 de febrero de 2020.
- En el evento de que mediante el otorgamiento de los beneficios se incluyan quitas, condonaciones, bonificaciones o descuentos sobre el saldo del crédito que repercutan en menores pagos para los acreditados, como mecanismo para fortalecer su liquidez, las Instituciones pueden diferir en línea recta dentro del resto del ejercicio 2020 la constitución de estimaciones preventivas para riesgos crediticios que correspondan, cuando estas excedan el saldo de la estimación asociada al crédito previamente constituida.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

- Prohiben a las instituciones de crédito: i) realizar modificaciones contractuales que consideren de manera explícita o implícita la capitalización de intereses, o el cobro de ningún tipo de comisión derivada de la reestructuración; ii) restringir, disminuir o cancelar las líneas de crédito previamente autorizadas o pactadas, y iii) solicitar garantías adicionales o su sustitución para el caso de reestructuras.

Es importante mencionar que este decreto ya no se encuentra vigente a la fecha de emisión de los estados financieros y la compañía actualmente cuenta con cartera que fue beneficiada al amparo de este programa y que no ha llegado a su vencimiento.

Por todo lo anterior, la Compañía tomó la decisión de apoyar a sus clientes apegándose al programa de beneficios emitidos por la CNBV, estableciendo un plan de apoyo de aplicación temporal llamado "Extensiones COVID-19"; adicionalmente, con fecha 24 de septiembre de 2020, la CNBV emitió facilidades regulatorias en las que amplió el beneficio a créditos otorgados hasta el día 31 de marzo de 2020, el cual consiste en el diferimiento en el pago de las amortizaciones de principal e intereses desde 1 hasta por 3 meses, lo que ha originado una modificación en el plazo de vencimiento original de los créditos dentro de los tiempos permitidos en el programa, para efectos contables aplicando los criterios contables especiales, dichas modificaciones no fueron, ni son consideradas como reestructuraciones de acuerdo con el párrafo 40 del Criterio Contable B-6 "Cartera de Crédito" del Anexo 33 de las Disposiciones.

El monto total de la cartera por el plan de apoyo ofrecido a los clientes durante el ejercicio 2020, mencionado en el inciso c, ascendió \$4,801,757, que representaron 21,398 contratos (exposición al incumplimiento) presentándose como parte de la Cartera de Crédito Vigente. Cabe mencionar que, en caso de no haberse aplicado los Criterios Contables Especiales aplicables a instituciones de crédito, ante la Contingencia del COVID-19, publicados por la CNBV el 27 de marzo de 2020, la mayoría de los créditos se hubieran conservado como parte de la Cartera de Crédito Vigente.

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024 el índice de morosidad del total de la cartera COVID se muestra a continuación:

	Al 31 de diciembre de 2024	Castigos	Amortización de capital	Liberación de la estimación	Traspaso a cartera vencida	Al 31 de diciembre de 2025
Cartera Etapa 1	74,009	(1,402)	(66,739)	—	(360)	5,508
Cartera Etapa 2	2,620	(657)	(2,131)	—	233	65
Cartera Etapa 3	1,431	(458)	(1,100)	—	127	—
Total Cartera	78,060	(2,517)	(69,970)	—	—	5,573
Estimación preventiva para riesgos crediticios	(3,111)	—	—	2,861	—	(250)
Cartera de crédito neta	74,949	(2,517)	(69,970)	2,861	—	5,323
	Al 31 de diciembre de 2023	Castigos	Amortización de capital	Liberación de la estimación	Traspaso a cartera vencida	Al 31 de diciembre de 2024
Cartera Etapa 1	297,826	(2,807)	(217,809)	—	(3,201)	74,009
Cartera Etapa 2	8,335	(3,326)	(4,311)	—	1,922	2,620
Cartera Etapa 3	4,925	(2,758)	(2,015)	—	1,279	1,431
Total Cartera	311,086	(8,891)	(224,135)	—	—	78,060
Estimación preventiva para riesgos crediticios	(10,383)	—	—	7,272	—	(3,111)
Cartera de crédito neta	300,703	(8,891)	(224,135)	7,272	—	74,949

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

Considerando los criterios contables especiales:

	2025	2024	
Cartera en etapa 3 COVID	—	—%	1,431 1.83%
Total cartera beneficio COVID	5,573		78,060
Del total del portafolio:			
Total cartera en etapa 3	218,735	0.36%	182,347 0.35%
Total cartera	60,507,432		51,839,582

La Compañía desarrolló estrategias comerciales y operativas de apoyo para aquellos clientes que resultaran elegibles, de conformidad con los lineamientos establecidos por la autoridad financiera a partir de abril de 2020, las cuales se describen a continuación:

1. Implementación del plan llamado “Estrena un Toyota y empieza a pagar tu primera mensualidad hasta en 90 días” y el programa “Home Delivery”.
2. Estrategia operativa, en apego a los Criterios Contables Especiales, publicados por la CNBV aplicables a las Instituciones de Crédito ante la contingencia del COVID-19 así como a los ajustes y aclaraciones de los mismos publicados por la CNBV el 15 de abril de 2020. Dicha estrategia consiste en la implementación de un programa de ayuda denominado “JUNTOS #EN TODO MOMENTO”, el cual contempla, previo requerimiento de los acreditados, una extensión en el pago mensual de aquellos acreditados elegibles por un plazo de uno hasta tres meses. La estrategia aplicó para aquellos financiamientos debidamente pagados y al corriente en sus obligaciones contractuales al 28 de febrero de 2020. Cada caso fue evaluado de manera individual y sujeto a autorización del departamento de crédito. Dichos créditos fueron clasificados como cartera vigente para la determinación de la estimación preventiva para riesgos crediticios, y no fueron catalogados como reestructuras, ni reportados como créditos vencidos ante las sociedades de información crediticia, de acuerdo con los criterios emitidos por la CNBV.
3. Estrategia de financiamiento a Distribuidores, que contempló la implementación de un programa especial de créditos de capital de trabajo para las Distribuidoras, así como el diferimiento del pago de sus estados de cuenta de Plan piso hasta 90 días. En relación con el primer programa, el 61% de la red de Distribuidores se benefició de los créditos de capital de trabajo para cubrir diferentes necesidades de efectivo como consecuencia de los efectos negativos de la pandemia en general. Dichos préstamos fueron otorgados desde \$459 mil pesos hasta por \$10 millones a un plazo máximo de 12 meses, por agencia representando 3% de la cartera total. En cuanto al diferimiento de los estados de cuenta de Plan Piso, específicamente relacionado al pago de intereses devengados sobre el inventario financiado, el 79% de la red de Distribuidores solicitó sumarse a dicho beneficio para minimizar el impacto de la baja en los pisos de venta. Ambos programas tuvieron una vigencia de 90 días, desde abril hasta julio de 2020.

Derivado de la contingencia COVID-19, preventivamente la Compañía optó por activar su Plan de Continuidad de Negocios, con el propósito de mantener su operatividad normal, con la finalidad de mantener la atención de nuestros clientes vía remota. Las principales estrategias que contempla este Plan son las presentadas a continuación:

1. Priorizar la seguridad de las personas permitiendo un eficiente esquema de trabajo desde casa, promoviendo la sana distancia para evitar contagios y garantizar la continuidad de las operaciones de forma normal.
2. Reevaluar la estrategia operativa para la continuidad del negocio enfocada en atender las necesidades de nuestros clientes.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

3. Mantener constante comunicación con los accionistas, acreedores, inversionistas, calificadoras, proveedores, con el fin de informar las decisiones y medidas tomadas por la Compañía. Igualmente, mantener comunicación diaria con la cadena de valor de Toyota, con el fin de dirigir esfuerzos coordinados.
4. Mantener niveles de liquidez adecuados con el fin de garantizar la operación de la Compañía en especial el cabal cumplimiento de nuestras obligaciones, inclusive en escenarios de estrés financiero.
5. Mantenerse oportunamente informado de las decisiones gubernamentales para garantizar el cumplimiento de las medidas.

Es importante mencionar que la Compañía se ha mantenido como un Negocio en Marcha durante esta contingencia con un nivel operativo normal.

En 2025 y 2024, la Compañía continuó controlando y administrando los contratos que se beneficiaron con el apoyo de COVID mostrando en la mayoría de los casos un comportamiento sano.

Autorización de los estados financieros

Los estados financieros adjuntos y sus notas al 31 de diciembre de 2025 y 2024, fueron autorizados para su emisión el 27 de febrero de 2026 y el 27 de febrero de 2025, respectivamente, por el C.P. Alex Antonio Kuntzy Sevilla (Presidente y CEO); el L.C. Ernesto Guzmán Vázquez (Vicepresidente de Finanzas), y el L.C. Carlos Enrique Herrera Chirinos (Contralor).

Nota 3 - Resumen de políticas de contabilidad importantes:

A continuación, se resumen las políticas de contabilidad más importantes, las cuales han sido aplicadas constantemente en los años que se presentan a menos que se especifique lo contrario.

Los criterios contables requieren el uso de ciertas estimaciones contables en la preparación de estados financieros. Asimismo, requieren que la Administración ejerza su juicio para definir las políticas de contabilidad que aplica la Compañía. Los rubros que involucran un mayor grado de juicio o complejidad y los que los supuestos y estimaciones son significativos para los estados financieros no consolidados se describen en la Nota 5.

Monedas de registro, funcional y de informe

Debido a que las monedas de registro, funcional y de informe de la Compañía son el peso, no fue necesario realizar ningún proceso de conversión.

Efectos de la inflación en la información financiera

A continuación, se presentan los porcentajes de la inflación, según se indica:

31 de diciembre de	Inflación		
	INPC	Del año	Acumulada
2025	143.042	3.69%	12.56%
2024	137.949	4.21%	16.69%
2023	132.373	4.66%	19.83%

a. Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo se reconocen inicialmente a su valor razonable.

Los documentos de cobro inmediato “en firme” se reconocen de acuerdo con lo siguiente:

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

- a. Las transacciones con entidades del país no cobradas menores de 2 días hábiles de haberse efectuado la operación que les dio origen.
- b. Las transacciones con entidades del extranjero no cobradas dentro de un plazo máximo de 5 días hábiles.

Las transacciones no cobradas dentro de los plazos antes mencionados se registran dentro de las partidas que les dieron origen.

Los documentos de cobro inmediato “salvo buen cobro” de operaciones celebradas con entidades del país o del extranjero, se registran en cuentas de orden en el rubro de otras cuentas de registro.

Los instrumentos financieros de alta liquidez se valúan con base en el modelo de negocio que corresponda para cada tipo de instrumento, esto es, con fines de negociación, para cobrar principal e intereses o para cobrar y vender.

Los rendimientos que generan el efectivo y los equivalentes de efectivo se reconocen en los resultados del ejercicio conforme se devengan.

La Compañía no cuenta con equivalentes de efectivo restringidos

b. Instrumentos financieros derivados de cobertura

Los instrumentos financieros derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable en la fecha en la que el contrato se celebra y, posteriormente, se vuelven a media a su valor razonable al final de cada período de reporte. El reconocimiento de los cambios en el valor razonable depende de si el derivado está asignado como instrumentos de cobertura y, en caso afirmativo, de la naturaleza de la partida que se cubre. La Compañía designa ciertos derivados como:

1. Cobertura de un riesgo particular asociado con los flujos de efectivo de activos y pasivos reconocidos y transacciones previstas altamente probables (coberturas de flujo de efectivo).

La Compañía únicamente podrá contratar derivados con fines de cobertura de riesgo, en ningún caso para especulación. Asimismo, la Administración realizará de forma mensual la valuación de mercado de los derivados contratados. La valuación se realizará mediante modelos internos y se comparará con las valuaciones generadas por las contrapartes para determinar su razonabilidad.

TSFM deberá presentar los lineamientos para contabilizar las relaciones de cobertura utilizando instrumentos financieros derivados siguiendo el marco contable, principalmente la Norma de Información Financiera C-10 y las disposiciones particulares incluidas en Anexo 17 de la CUB.

La contabilidad de coberturas permite definir un tratamiento contable adecuado para los instrumentos financieros derivados, en función a la naturaleza del objetivo de la cobertura estos lineamientos que se establecen se deben de utilizar tanto para los instrumentos derivados de cobertura actuales con los que cuenta TFS como para los nuevos derivados para cobertura que pueda llegar a contratar.

Debe analizarse que una cobertura sea efectiva de acuerdo con lo siguiente:

1. Existencia de una relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura: Debe existir la expectativa de que el valor del instrumento de cobertura y el de la partida cubierta cambiarán en forma sistemática y opuesta a los factores de riesgo como respuesta a los movimientos en el mismo subyacente que está económicamente relacionado.
2. Efecto de riesgo de crédito no dominante: el riesgo de crédito (contraparte), tanto de la partida cubierta como del instrumento de cobertura, no debe ser dominante al determinar la efectividad de la cobertura.
3. Contrapartes tengan la capacidad económica y operativa: verificar que las contrapartes, tanto de la partida cubierta como del instrumento de cobertura, tengan la capacidad económica y operativa para cumplir con los compromisos acordados durante la relación de la cobertura.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

4. Equilibrio de la proporción de la relación de cobertura: la proporción de cobertura resulta de la cantidad que se está cubriendo y de la cantidad que se utiliza del instrumento de cobertura para cubrir la partida.

c. Cartera de crédito

La cartera de crédito se clasifica de acuerdo con el modelo de negocio que la Compañía utiliza para administrar o gestionar la cartera de crédito para generar flujos de efectivo, es decir si los flujos de efectivo proceden de la obtención de flujos de efectivo contractuales, de la venta de la cartera de crédito, o de ambas; el modelo de negocio es determinado a través de las actividades que lleva a cabo la Compañía para lograr el objetivo del modelo de negocio.

De acuerdo a las disposiciones establecidas en materia de modelo de negocio, TFSM definió su mecánica de adopción estableciendo su modelo de negocio a un nivel que refleje cómo se gestionan los activos financieros para lograr un objetivo de negocio concreto. Por consiguiente, esta condición no es un enfoque de clasificación instrumento por instrumento y se determina a partir de un nivel más alto de agregación. Aún y cuando a las particularidades de los instrumentos financieros es posible tener más de un modelo de negocio para gestionar sus instrumentos financieros, en el caso de TFSM los activos financieros en el nivel de agrupación analizado, se determinó un solo modelo de negocio (ver más adelante).

El modelo de negocios de TFSM referente a la gestión de la cartera de crédito para generar flujos de efectivo es mediante la obtención de los flujos de efectivo contractuales en fechas preestablecidas contractuales además de que los términos de los contratos prevén flujos de efectivo que corresponden únicamente a pago de principal e interés sobre el monto principal pendiente de pago.

Los créditos previamente evaluados cuyas condiciones contractuales se modificaron y en el caso los nuevos productos, fueron sujetos a pruebas de modelo de negocio y el resultado junto con su justificación fueron autorizadas por el Comité de Crédito y comunicadas a la CNBV.

La Compañía evalúa periódicamente de conformidad con sus políticas establecidas para tales efectos, las características de su modelo de negocio para clasificar la cartera de crédito con base en el objetivo de este.

La CNBV puede, en todo momento, ordenar que los instrumentos financieros que se han clasificado para ser valuados a valor razonable sean valuados a su costo amortizado, cuando a su juicio existan elementos para concluir que su modelo de negocio es conservarlos para cobrar los flujos de efectivo contractuales correspondientes a su principal e interés.

Categorización de la cartera de crédito por nivel de riesgo de crédito.

La Compañía clasifica la Cartera de Crédito en etapa 1, 2 o 3 dependiendo del incremento en el riesgo de crédito del portafolio. Tomando como base lo referido a la clasificación de la cartera de crédito dispuesto en la Circular Única de Bancos Anexo 33, se realiza el siguiente procedimiento para su correcta categorización.

Determinación de la tasa de intereses efectiva

Los créditos clasificados bajo el modelo de negocio para conservar los flujos de efectivo contractuales se reconocen al precio de la transacción (Monto neto financiado) que corresponde al importe efectivamente entregado a los acreditados, adicionando o restando las comisiones y otras partidas por anticipado. Este precio de transacción corresponde al valor razonable utilizado como base para aplicar el método de interés efectivo con la tasa de interés efectiva; es decir, la base para el cálculo del costo amortizado de la cartera de crédito para su reconocimiento posterior.

La tasa de interés efectiva es la relación entre el interés efectivo y el monto neto financiado calculados de la siguiente manera:

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

- a. Interés efectivo - Se determina deduciendo al monto de los flujos de efectivo futuros estimados a recibir el monto neto financiado.
- b. Monto de los flujos de efectivo futuros estimados a recibir - representa la sumatoria del principal y los intereses que se reciben conforme al esquema de pagos del crédito, durante el plazo contractual, o en un plazo menor si es que existe una probabilidad de pago antes de la fecha de vencimiento u otra circunstancia que justifique la utilización de un plazo menor.

Los costos de transacción, las comisiones, intereses y otras partidas cobradas por anticipado se reconocen como un cargo o crédito diferido según corresponda dentro del saldo de cartera de crédito y se amortizan contra los resultados del ejercicio durante la vida del crédito, conforme a la tasa de interés efectiva.

Las comisiones cobradas y costos de transacción que origine una línea de crédito se reconocen en ese momento como un crédito o un cargo diferido y se amortiza contra los resultados del ejercicio por el periodo correspondiente al plazo otorgado en la línea de crédito. En caso de que la línea de crédito se cancele, el saldo pendiente por amortizar se reconoce directamente en los resultados del ejercicio en la fecha en que ocurre la cancelación de la línea.

La cartera de crédito se valúa a su costo amortizado, el cual incluye los incrementos por el interés efectivo devengado, las disminuciones por la amortización de los costos de transacción y de las partidas cobradas por anticipado, así como las disminuciones por los cobros de principal e intereses y por la estimación preventiva para riesgos crediticios.

Las comisiones que se cobran con posterioridad al otorgamiento del crédito, las que se generan como parte del mantenimiento de dichos créditos y las cobradas con motivo de créditos que no se colocaron, se reconocen contra los resultados del ejercicio en la fecha en que se devengan.

Las líneas de crédito y cartas de crédito en las cuales no todo el monto autorizado está ejercido, la parte no utilizada se mantiene reconocido en cuentas de orden.

Arrendamiento financiero

Las operaciones de arrendamiento financiero, en las que la Compañía funge como arrendador, se reconoce al inicio del contrato dentro de la cartera de crédito el valor contractual de la operación de arrendamiento más el valor residual no garantizado que se acumule en beneficio del arrendador, contra una salida de efectivo. El ingreso financiero por devengar se reconoce en función del saldo insoluto del crédito contra los resultados del ejercicio, en el rubro de ingresos por intereses.

Reconocimiento posterior

Categorización de la cartera de créditos por nivel de riesgo de crédito

La Compañía clasifica los créditos desde su reconocimiento inicial en etapas de riesgo de crédito, dependiendo del incremento significativo del riesgo crediticio que estos evidencien medido en número de atrasos de facturaciones vencidas o número de días de atraso dependiente del tipo de crédito de que se trata de acuerdo con lo establecido en las Disposiciones:

Cartera con riesgo de crédito etapa 1

Los créditos clasificados en etapa 1 son aquellos cuyo riesgo de crédito no se ha incrementado significativamente desde su reconocimiento inicial hasta la fecha de los estados financieros, créditos con días de atraso menores o iguales a 30 días.

Cartera con riesgo de crédito etapa 2

Incluye aquellos créditos que han mostrado un incremento significativo de riesgo de crédito desde su reconocimiento inicial hasta la fecha de los estados financieros conforme a los modelos de cálculo de la estimación preventiva para riesgos crediticios.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

Para los créditos con días de atraso mayores a 30 días y menores a 90 días, o que incumplan con alguno de los criterios descritos en la etapa 1 o 3.

Cartera con riesgo de crédito etapa 3

Se clasifican en etapa 3 aquellos créditos con deterioro crediticio originado por la ocurrencia de uno o más eventos que tienen un impacto negativo sobre los flujos de efectivo futuros de dichos créditos, cuando:

El acreditado es declarado en concurso mercantil

Los créditos en Concurso Mercantil que continúan realizando pagos en términos de la Ley de Concursos Mercantiles (LCM) se clasifican como cartera con riesgo de crédito Etapa 3 si han ocurrido en los supuestos previstos en el numeral 2 siguiente:

1. Las amortizaciones de los créditos que no estén considerados en el numeral anterior, cuyas amortizaciones no hayan sido liquidadas en su totalidad en los términos pactados originalmente, considerando al efecto lo siguiente:
 - Si los adeudos corresponden a créditos con pago único de principal e interés al vencimiento, y presentan 30 o más días naturales de vencidos en capital e interés;
 - Si los adeudos corresponden a créditos con pago único de principal al vencimiento y con pagos únicos de interés, y presentan 90 o más días naturales de vencido el pago de interés respectivo, o bien 30 o más días naturales de vencido el capital;
 - Si los adeudos correspondan a créditos con pagos periódicos parciales de principal e intereses, y presentan 90 o más días naturales de vencidos en capital e interés.

Asimismo, se reconoce como cartera de crédito con riesgo de crédito etapa 3, aquellos créditos respecto de los cuales la Compañía cuente con algún elemento para determinar que deben migrar de etapa 1 o 2 a etapa 3.

Se regresan a cartera con riesgo de crédito etapa 1, los créditos con riesgo de crédito etapa 3 o etapa 2 en los que se liquiden totalmente los saldos exigibles pendientes de pago (principal e intereses, entre otros) o, que, siendo créditos reestructurados o renovados, cumplan con el pago sostenido del crédito.

Pruebas SPPI

En la evaluación de los Flujos de Efectivos contractuales, la compañía consideró entre otros factores, el valor y la oportunidad de las ventas de cartera de crédito en períodos anteriores, las razones de dichas ventas y las expectativas sobre la actividad de ventas futuras. En la evaluación de los flujos de efectivo, el equipo de TFSM consideró en su evaluación, las características de la tasa de interés de la cartera (fijo, variable o si hubiera alguna otra particularidad), las garantías del contrato o cualquier otro término contractual que pudiera modificar el calendario de flujos de efectivo, tales como prepagos o incluso si existieron restricciones para los flujos de efectivo.

Los créditos o portafolios de crédito previamente evaluados, cuyas condiciones contractuales se modifiquen y en el caso los nuevos productos, deben sujetarse a las pruebas SPPI, y estar autorizadas por el Comité de crédito, así como comunicarse por escrito a la CNBV dentro de los 10 días naturales previos a su aplicación, exponiendo detalladamente la justificación para su clasificación dentro del modelo de negocio para cobro de principal e interés.

Reestructuras y renegociaciones

Para las reestructuras que realiza la Compañía de créditos con riesgo de crédito etapas 1 y 2, o que por medio de una renovación se liquidan parcialmente, se determina la utilidad o pérdida en la renegociación mediante la diferencia entre el valor en libros y los flujos de efectivo, el resultado se registra como un cargo o crédito diferido contra la utilidad o pérdida por renegociación de cartera de crédito en el estado de resultados integral.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

La Compañía determina la utilidad o pérdida en la renegociación como sigue:

- Valor en libros del crédito al monto efectivamente otorgado al acreedor, ajustado por los intereses devengados, otros conceptos financiados, los cobros de principal e intereses, así como por las quitas, condonaciones, bonificaciones y descuentos que se hayan otorgado, y en su caso los costos de transacción y las partidas cobradas por anticipado sin considerar la estimación preventiva para riesgos crediticios
- Determina los nuevos flujos de efectivo futuros sobre el monto reestructurado o renovado parcialmente, descontados a la tasa de interés efectiva original y
- Reconoce la diferencia entre ambos conceptos contra la utilidad o pérdida del ejercicio

Al monto del crédito reestructurado o renovado parcialmente se le adicionan los costos de transacción incurridos y en su caso las comisiones cobradas; dicho monto, sirve de base para aplicar la tasa de interés efectiva original. Los costos de transacción y las comisiones cobradas se reconocen como un cargo o crédito diferido según corresponda.

Si la Compañía renueva un crédito, se considera que existe un nuevo crédito, por lo tanto, se da de baja el crédito anterior en el caso de una renovación total.

En las reestructuras o renovaciones los créditos con riesgo de crédito etapa 2 o etapa 3 no se clasifican en una etapa con menor riesgo de crédito por efecto de dicha reestructura o renovación, en tanto no exista evidencia de pago sostenido.

a. Créditos con pago único de principal al vencimiento

Los créditos con pago único de principal al vencimiento, con independencia de que los intereses se paguen periódicamente o al vencimiento, que se reestructuren durante su plazo o se renueven en cualquier momento, se traspasan a la categoría inmediata siguiente con mayor riesgo de crédito, y permanecen en dicha etapa hasta el momento en que exista evidencia de pago sostenido.

b. Las líneas de crédito dispuestas

En caso de renovación o reestructura se traspasa a la categoría inmediata siguiente con mayor riesgo de crédito, salvo cuando se cuente con elementos que justifiquen la capacidad de pago del deudor y haya:

1. Liquidado la totalidad de los intereses exigibles y
2. cubierto la totalidad de los pagos a que esté obligado en términos del contrato a la fecha de la reestructuración o renovación.

Las disposiciones hechas al amparo de una línea de crédito, cuando se reestructuran o renuevan de forma independiente de la línea de crédito que las ampara, se evalúan atendiendo a las características y condiciones aplicables a la disposición o disposiciones reestructuradas o renovadas, si derivado de esta evaluación se concluye que una o más de las disposiciones otorgadas al amparo de una línea de crédito se deben traspasar a la categoría inmediata siguiente con mayor riesgo de crédito, por efecto de su reestructura o renovación y estas disposiciones, de manera individual o en su conjunto, representan al menos el 25% del total del saldo dispuesto de la línea de crédito a la fecha de la reestructura o renovación, entonces el saldo total dispuesto, así como sus disposiciones posteriores, se traspasan a la categoría inmediata siguiente con mayor riesgo de crédito.

Se traspasa el saldo total dispuesto de la línea de crédito a una clasificación con menor riesgo de crédito, si existe evidencia de pago sostenido de las disposiciones que originaron dicho traspaso, y se ha cumplido con todas las obligaciones exigibles del total de la línea de crédito en la fecha de la evaluación.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

Cuando los créditos con riesgo de crédito etapas 1 y 2, con excepción de los créditos con pago único de principal al vencimiento que se reestructuren o se renueven, sin que haya transcurrido al menos el 80% del plazo original del crédito permanecen en la misma categoría cuando:

- a. El acreditado hubiere cubierto la totalidad de los intereses devengados a la fecha de la renovación o reestructuración (cuando habiéndose cubierto el interés devengado a la última fecha de corte, el plazo transcurrido entre dicha fecha y la reestructura o renovación no exceda al menor entre la mitad del periodo de pago en curso y 90 días), y
- b. El acreditado hubiere cubierto el principal del monto original del crédito, que a la fecha de la renovación o reestructuración debió haber sido cubierto.

Cuando los créditos con riesgo de crédito etapas 1 y 2, con excepción de los créditos con pago único de principal al vencimiento que se reestructuren o se renueven durante el transcurso del 20% final del plazo original del crédito, se traspasan a la categoría inmediata siguiente con mayor riesgo de crédito, salvo que el acreditado hubiere:

- a. Liquidado la totalidad de los intereses devengados a la fecha de la renovación o reestructuración cuando habiéndose cubierto el interés devengado a la última fecha de corte, el plazo transcurrido entre dicha fecha y la reestructura o renovación no exceda al menor entre la mitad del periodo de pago en curso y 90 días;
- b. Cubierto el principal del monto original del crédito, que a la fecha de la renovación o reestructuración debió haber sido cubierto, y
- c. Cubierto el 60% del monto original del crédito.

De lo contrario al párrafo anterior el crédito se traspasa a la categoría inmediata siguiente con mayor riesgo de crédito desde el momento en que se reestructura o renueva y hasta en tanto no exista evidencia de pago sostenido.

Cuando los créditos con riesgo de crédito etapas 1 y 2, se reestructuran o renuevan en más de una ocasión se traspasan a la cartera con riesgo de crédito etapa 3 salvo que se cuente con elementos que justifiquen la capacidad de pago del deudor.

Los créditos clasificados en la etapa de riesgo de crédito 2 por efecto de una reestructura o renovación, se evalúan (adjuntar periodicidad) a fin de determinar si existe un incremento en su riesgo que origine que deban ser traspasados a la etapa de riesgo de crédito 3.

En el caso de que en una reestructura o renovación consoliden diversos créditos otorgados a un mismo acreditado, se analiza cada uno de los créditos consolidados como si se reestructuraran o renovaran por separado y, si derivado de este análisis se concluye que uno o más de dichos créditos debe ser traspasado a cartera con riesgo de crédito etapa 2 o etapa 3 por efecto de dicha reestructura o renovación, entonces el saldo total del crédito consolidado se traspasa a la categoría que corresponde al crédito objeto de consolidación con mayor riesgo de crédito.

No se traspasa a una categoría con mayor riesgo de crédito, por efecto de su reestructuración, aquellas reestructuras que a la fecha de la operación presenten cumplimiento de pago por el monto total exigible de principal e intereses y únicamente modifiquen una o varias de las siguientes condiciones originales del crédito:

1. Garantías: únicamente cuando implican la ampliación o sustitución de garantías por otras de mejor calidad
2. Tasa de interés: cuando se mejore al acreditado la tasa de interés pactada.
3. Moneda o unidad de cuenta: siempre y cuando se aplique la tasa correspondiente a la nueva moneda o unidad de cuenta.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

4. Fecha de pago: solo en el caso de que el cambio no implique exceder o modificar la periodicidad de los pagos. En ningún caso el cambio en la fecha de pago debe permitir la omisión de pago en periodo alguno.

Suspensión de acumulación de intereses

La Compañía suspende la acumulación de los intereses devengados de las operaciones crediticias, en el momento en que el saldo insoluto del crédito sea considerado como con riesgo de crédito etapa 3. Asimismo, reconoce en el resultado del ejercicio, el saldo pendiente de amortizar de los ingresos o gastos financieros por devengar contra los resultados del ejercicio.

En tanto el crédito se mantiene con riesgo de crédito etapa 3, el control de los intereses se lleva en cuentas de orden, en caso de que dichos intereses sean cobrados, se reconocen directamente en los resultados del ejercicio y en caso de que sean condonados o se castiguen, se cancelan de cuentas de orden sin afectar el rubro de la estimación preventiva para riesgos crediticios.

Castigos, eliminaciones y recuperaciones de cartera de crédito

El saldo de los créditos castigados se cancela contra la estimación preventiva para riesgos crediticios. Si el crédito castigado excede el saldo de su estimación asociada, antes de efectuar el castigo, dicha estimación se incrementa hasta por el monto de la diferencia.

La recuperación de créditos previamente castigados o eliminados se reconocen en los resultados del ejercicio, en el rubro de estimación preventiva para riesgos crediticios, salvo que las recuperaciones provengan de pagos en especie. Los costos y gastos incurridos por la recuperación de cartera de créditos se reconocen como un gasto dentro del rubro de otros ingresos (egresos) de la operación.

Las quitas, condonaciones, bonificaciones y descuentos ya sean parciales o totales, se registran con cargo a la estimación preventiva para riesgos crediticios. En caso de que el importe de estas exceda el saldo de la estimación asociada al crédito, previamente se constituyen estimaciones hasta por el monto de la diferencia.

d. Estimación preventiva para riesgos crediticios

La Compañía calcula y constituye la estimación preventiva para riesgos crediticios en un esquema de pérdidas esperadas, calificando desde su reconocimiento inicial los créditos de su cartera crediticia con base en el criterio de incremento significativo del riesgo crediticio. Este criterio se aplica desde el momento de la originación y durante toda la vida del crédito, aun cuando este sea renovado o reestructurado.

La estimación de las pérdidas esperadas se realiza considerando 3 etapas dependiendo del nivel de deterioro crediticio de los activos, siendo la etapa 1 aquella que incorporará los instrumentos financieros cuyo riesgo crediticio no se ha incrementado de manera significativa desde su reconocimiento inicial y la estimación deberá constituirse por un periodo de 12 meses; la etapa 2 incorpora los instrumentos en los que se presenta un incremento significativo en el riesgo crediticio desde su reconocimiento inicial y finalmente, la etapa 3 engloba los instrumentos en los que existe una evidencia objetiva de deterioro.

Para determinar la estimación preventiva de riesgo de crédito la Compañía utiliza la metodología general con Enfoque Estándar de acuerdo con las reglas y procedimiento establecidos por la Comisión para cada tipo de cartera como sigue:

Cartera crediticia de consumo no revolvente

La Compañía cuenta con cartera crediticia de consumo no revolvente, en específico del tipo AUTO, ya que la compañía otorga créditos a personas físicas y cuyo destino sea la adquisición de vehículos automotrices particulares, sin incluir aquellos créditos destinados a la adquisición de motos o motocicleta. Asimismo, para el cálculo de las estimaciones preventivas para riesgos crediticios, se estiman los parámetros de riesgo: Probabilidad de Incumplimiento, Severidad de la Pérdida y Exposición al Incumplimiento, con base en lo contenido en las Disposiciones.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

Etapas de riesgo de crédito

La Compañía clasifica desde su reconocimiento inicial los créditos en las siguientes etapas de riesgo de crédito, dependiendo del incremento significativo del riesgo crediticio que estos evidencien, de acuerdo con lo siguiente.

Etapa 1	Créditos que cumplan: • $ATR_i \leq 1$
Etapa 2	Créditos que cumplan: • $ATR_i > 1$ y $ATR_i \leq 3$ O que incumplan con algún otro supuesto descrito en la etapa 1 o 3.
Etapa 3	Créditos que cumplan: • $ATR_i > 3$ • Con haber sido reestructurados y no cumplan con la marca de pago sostenido. O cuando el crédito se encuentre en etapa 3 de acuerdo con los términos establecidos en el Criterio B-6 "Cartera de Crédito" de los Criterios Contables.

Estimación preventiva de riesgos cartera crediticia de consumo no revolvente - AUTO

El cálculo de la estimación preventiva correspondiente a créditos de consumo no revolventes considera los factores siguientes: i) monto exigible; ii) pago realizado; iii) días de atraso; iv) plazo total; v) plazo remanente; vi) importe original del crédito; vii) valor original del bien; viii) el saldo del crédito, y ix) tipo de crédito.

Determinación de la estimación preventiva

La Compañía califica, constituye y registrar en su contabilidad las Estimaciones preventivas para cada uno de los créditos de su Cartera Crediticia Comercial, utilizando para tal efecto el saldo del adeudo correspondiente al último día de los meses de marzo, junio, septiembre y diciembre, ajustándose a la metodología y a los requisitos de información establecidos en las Disposiciones.

Para aquellos créditos clasificados en Etapa 1 y Etapa 3, el porcentaje que se utiliza para determinar las Estimaciones a constituir por cada crédito será el resultado de multiplicar la Probabilidad de Incumplimiento por la Severidad de la Pérdida y este resultado, por la Exposición al Incumplimiento. Y para aquellos créditos otorgados a mujeres que no tengan atrasos a la fecha de calificación de la Probabilidad de Incumplimiento, se multiplica por un factor de ajuste con valor del 96%.

$$\text{Provisiones Etapa 1 o 3} = (PI_i^X \times F_i^{XM}) \times SP_i^X \times EI_i^X$$

Para aquellos créditos clasificados en etapa 2, la estimación de reservas para la vida completa de créditos con pago de capital e intereses periódicos se calcula de la siguiente forma:

$$\text{Provisiones Vida Completa}_i = \frac{PI_i^X \times SP_i^X \times EI_i^X}{(1+r_i^X)} * \left[\frac{1 - (1-PI_i^X)^n}{PI_i^X} \right] - \frac{PI_i^X \times SP_i^X \times PAGO_i^X}{r_i^X(1+r_i^X)} * \left[\frac{1 - (1-PI_i^X)^n}{PI_i^X} \right] + \frac{PI_i^X \times SP_i^X \times PAGO_i^X}{r_i^X(r_i^X + PI_i^X)} * \left[1 - \left(\frac{1-PI_i^X}{1+r_i^X} \right)^n \right]$$

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

Las estimaciones para la etapa 2 son:

$$Reservas\ Etapa\ 2i = \text{Max}(Reservas\ Vida\ Completa_i, PI_i \times SP_i \times EI_i)$$

El monto total de provisiones a constituir por la Compañía para esta cartera es igual a la sumatoria de las estimaciones de cartera de crédito.

i. Determinación de la Probabilidad de Incumplimiento y de la Severidad de la Pérdida

La Probabilidad de Incumplimiento y la Severidad de la Pérdida de los créditos de la Cartera Crediticia de Consumo no Revolvente se determinan considerando lo señalado en el Artículo 91 BIS 1, numeral II y el Artículo 91 Bis 2, numeral II de las Disposiciones.

ii. Determinación de la Exposición al Incumplimiento

La Exposición al Incumplimiento (Eli) de cada crédito de la Cartera Crediticia de Consumo no es revolvente, es igual al Saldo del Crédito al momento de la calificación de la cartera, conforme a la siguiente fórmula:

$$Reservas\ Vida\ Completa_i = \frac{PI_i^X \times SP_i^X \times EI_i^X}{(1 + r_i^X)} * \left[\frac{1 - (1 - PI_i^X)^n}{PI_i^X} \right] - \frac{PI_i^X \times SP_i^X \times PAGO_i^X}{r_i^X(1 + r_i^X)} * \left[\frac{1 - (1 - PI_i^X)^n}{PI_i^X} \right] \\ + \frac{PI_i^X \times SP_i^X \times PAGO_i^X}{r_i^X(r_i^X + PI_i^X)} * \left[1 - \left(\frac{1 - PI_i^X}{1 + r_i^X} \right)^n \right]$$

- b) Estimación de reservas para la vida completa de créditos con una sola amortización al vencimiento de capital e intereses o una sola amortización de capital al vencimiento y pago periódico de intereses.

$$Reservas\ Vida\ Completa_i = \frac{PI_i^X \times SP_i^X \times EI_i^X}{(r_i^X + PI_i^X)} * \left[1 - \left(\frac{1 - PI_i^X}{1 + r_i^X} \right)^n \right]$$

En donde:

$Reservas\ Vida\ Completa_i$	=	Monto de reservas a constituir para el i-ésimo crédito en etapa 2.
PI_i^X	=	Probabilidad de Incumplimiento del i-ésimo crédito clasificado como "B, A, N, P u O", respectivamente.
SP_i^X	=	Severidad de la Pérdida del i-ésimo crédito clasificado como "B, A, N, P u O", respectivamente.
EI_i^X	=	Exposición al Incumplimiento del i-ésimo crédito.

Tratándose de créditos reestructurados, la Compañía realiza el cómputo de las ciertas variables, incluyendo, el historial de pagos del acreditado anterior a la reestructuración. En el caso de que una reestructura consolide diversos créditos de un acreditado en uno solo, el cálculo de las estimaciones considera el historia de las variables que conforme a la metodología de calificación corresponda al crédito reestructurado con mayor deterioro.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

Cobertura por riesgo de crédito

La Compañía reconoce las garantías personales en el cálculo de las reservas siguiendo el proceso siguiente:

1. Se identifica la parte cubierta y la parte expuesta del crédito.
2. Las reservas de la parte cubierta se determinan considerando la Probabilidad de Incumplimiento y Severidad de pérdida del garante, asimismo, las reservas se obtienen utilizando las expresiones contenidas en el artículo 91 de la CUB.
3. Las reservas de la parte expuesta se determinan utilizando a Probabilidad de Incumplimiento y Severidad de pérdida del acreditado.

La Compañía reconoce como garantías:

- Aquellas garantías personales y Seguros de Crédito otorgadas por personas morales y cumplan con los requisitos establecidos en las Disposiciones utilizando los procedimientos señalados en la propia Compañía. Para todos los casos, se reconoce una la parte cubierta y una expuesta.

Las garantías personales pueden reconocerse bajo esquema de Paso y Medida o por portafolios definidos bajo esquemas de Primeras Pérdidas.

Cartera crediticia comercial

La Compañía previo a la calificación de los créditos de su cartera crediticia comercial, clasifica cada uno de los créditos en alguno de los siguientes grupos, según sean otorgados a:

- Entidades financieras
- Personas morales y físicas con actividad empresarial. A su vez, este grupo se divide en los siguientes subgrupos:
 - Con Ingresos Netos o Ventas Netas anuales menores al equivalente en moneda nacional a 14 millones de UDIs.
 - Con Ingresos Netos o Ventas Netas anuales iguales o mayores al equivalente en moneda nacional a 14 millones de UDIs.

Etapas de riesgo de crédito

La Compañía clasifica los créditos en las siguientes etapas, dependiendo del incremento significativo del riesgo crediticio que estos evidencien, de acuerdo con lo siguiente:

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

Cartera con riesgo de crédito etapa 1

Los créditos clasificados en etapa 1 son aquellos cuyo riesgo de crédito no se ha incrementado significativamente desde su reconocimiento inicial hasta la fecha de los estados financieros, créditos con días de atraso menores o iguales a 30 días.

Cartera con riesgo de crédito etapa 2

Para los créditos con días de atraso mayores a 30 días y menores a 90 días, o que incumplan con alguno de los criterios descritos en la etapa 1 o 3.

Cartera con riesgo de crédito etapa 3

Para los créditos con días de atraso mayores o iguales a 90 días o cuando el crédito se encuentre en etapa 3 de acuerdo con los términos establecidos en el Criterio Contable B-6 “Cartera de Crédito”.

Determinación de la estimación preventiva

La Compañía califica, constituye y registrar en su contabilidad las Estimaciones preventivas para cada uno de los créditos de su cartera crediticia comercial, utilizando para tal efecto el saldo del adeudo correspondiente al último día de los meses de marzo, junio, septiembre y diciembre, ajustándose a la metodología y a los requisitos de información establecidos en las Disposiciones.

Para aquellos créditos clasificados en etapa 1 y etapa 3, el porcentaje que se utiliza para determinar las estimaciones a constituir por cada crédito será el resultado de multiplicar la Probabilidad de Incumplimiento por la Severidad de la Pérdida por la Exposición al Incumplimiento:

$$\text{Provisiones Etapa 1 o 3}_i = PI_i \times SP_i \times EI_i$$

Para aquellos créditos clasificados en etapa 2, con pago de capital e intereses periódicos y créditos revolvente conforme a la fórmula siguiente:

Para aquellos créditos clasificados en etapa 2, con una sola amortización al vencimiento de capital e intereses o una sola amortización de capital al vencimiento y pago periódico de intereses conforme a la fórmula siguiente:

$$\text{Reservas Vida Completa}_i =$$

$$\frac{PI_i \times SP_i \times EI_i}{(1 + r_i)} * \left[\frac{1 - (1 - PI_i)^n}{PI_i} \right] - \frac{PI_i \times SP_i \times PAGO_i}{r_i(1 + r_i)} * \left[\frac{1 - (1 - PI_i)^n}{PI_i} \right] + \frac{PI_i \times SP_i \times PAGO_i}{r_i(r_i + PI_i)} * \left[1 - \left(\frac{1 - PI_i}{1 + r_i} \right)^n \right]$$

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

Las estimaciones para la etapa 2 son:

$$Reservas\ Etapa\ 2_i = \text{Max}(Reservas\ Vida\ Completa_i, PI_i \times SP_i \times EI_i)$$

i. Determinación de la Probabilidad de Incumplimiento y de la Severidad de la Pérdida

La Compañía calcula la Probabilidad de Incumplimiento y la Severidad de la Pérdida dependiendo del número de impagos en períodos consecutivos inmediatos anteriores a la fecha de cálculo, siguiendo los procedimientos de las Disposiciones utilizando al efecto, un Puntaje Crediticio Total conforme a lo siguiente:

$$\text{Puntaje Crediticio Total}_i = \alpha \times (\text{Puntaje Crediticio Cuantitativo}_i) + (1-\alpha) \times (\text{Puntaje Crediticio Cualitativo}_i).$$

- El Puntaje Crediticio Cuantitativo es el puntaje obtenido para el acreditado al evaluar los factores de riesgo establecidos en los Anexos 20, 21 o 22 de las Disposiciones, según les resulte aplicable.
- El Puntaje Crediticio Cualitativo es el puntaje que se obtenga para el acreditado al evaluar los factores de riesgo establecidos en los Anexos 20 o 22 de las Disposiciones, según les resulte aplicable.

ii. Determinación de la Exposición al Incumplimiento

La Compañía calcula la Exposición al Incumplimiento para saldos dispuestos de líneas de crédito no Comprometidas, que son cancelables incondicionalmente o bien, que permiten en la práctica una cancelación automática en cualquier momento y sin previo aviso por parte de las Instituciones; siempre y cuando la Compañía demuestra que realizan un seguimiento constante de la situación financiera del prestatario y que sus sistemas de control Interno permiten cancelar la línea ante muestras de deterioro de la calidad crediticia del prestatario:

$$EI_i = \text{Si}$$

Para líneas de crédito que no cumplan con los requisitos anteriores, la compañía utiliza los procedimientos descritos en las Disposiciones.

Determinación de la estimación preventiva

La Compañía califica, constituye y registra en su contabilidad las estimaciones preventivas para cada uno de los créditos de su cartera crediticia comercial, utilizando para tal efecto el saldo del adeudo correspondiente al último día de los meses de marzo, junio, septiembre y diciembre, ajustándose a la metodología y a los requisitos de información establecidos en las Disposiciones.

Para aquellos créditos clasificados en etapa 1 y etapa 3, el porcentaje que se utiliza para determinar las estimaciones a constituir por cada crédito es el resultado de multiplicar la Probabilidad de Incumplimiento por la Severidad de la Pérdida por la Exposición al Incumplimiento:

La Compañía no cuenta con estimaciones adicionales.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

e. Otras cuentas por cobrar

Como parte de la actividad de la Compañía se encuentran los arrendamientos, mismos que se clasifican como arrendamiento capitalizable y arrendamiento operativo. Las operaciones de arrendamiento se consideran como capitalizables cuando se transfieren sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo arrendado, cuando el periodo del contrato cubre al menos el 75% de la vida útil del bien arrendado y el valor presente de los pagos mínimos constituye al menos un 90% del valor de mercado del bien, y se reconocen al inicio del contrato a su valor contractual de la operación de arrendamiento dentro del rubro de "cartera de crédito". El ingreso financiero por devengar se registra como un crédito diferido, el cual se reconoce en función del saldo insoluto del crédito contra los resultados del ejercicio en el rubro de "ingresos por intereses", Si la opción de compra se realiza al vencimiento, el ingreso se reconoce en resultados hasta esa fecha.

La amortización de los ingresos financieros devengados, así como del importe correspondiente a la opción de compra de los créditos por operaciones de arrendamiento capitalizable se suspende, en el momento en que el saldo insoluto del crédito sea considerado en etapa 3.

Los arrendamientos en los cuales una porción significativa de los riesgos y beneficios relativos a la propiedad arrendada son retenidos por el arrendador se clasifican como arrendamientos operativos. Los ingresos recibidos bajo un arrendamiento operativo (neto de cualquier incentivo otorgado al arrendatario) se registran en resultados con base en el método de línea recta a lo largo del periodo de arrendamiento. Por el importe de las amortizaciones que no hayan sido liquidadas en un plazo de 30 días naturales siguientes a la fecha de vencimiento del pago, la Compañía crea la estimación correspondiente, suspendiendo la acumulación de rentas, llevando, en su caso, su control en cuentas de orden en el rubro de "Otras cuentas de orden".

La Compañía presenta en el estado de situación financiera, las rentas exigibles en el rubro de "Otras cuentas por cobrar", y el ingreso por arrendamiento operativo en el estado de resultados integral.

Los costos directos iniciales son diferidos durante el periodo del arrendamiento y son aplicados a resultados en proporción al reconocimiento del ingreso relativo. Los otros ingresos relacionados con el arrendamiento se aplican a resultados conforme se incurren.

f. Otras cuentas por cobrar

Las otras cuentas por cobrar diferentes a la cartera de crédito de la Compañía representan, entre otras, rentas de arrendamiento operativo exigibles, cartera de préstamos a funcionarios y empleados de filiales, impuestos por recuperar y deudores diversos.

Las otras cuentas por cobrar deben reconocerse inicialmente cuando surge el derecho generado por una transacción; es decir, cuando se devengan, en los préstamos a empleados o partes relacionadas se deben reconocerse al momento de entregar los recursos, el monto por recuperar de una aseguradora por un siniestro debe reconocerse cuando se tienen elementos suficientes para valuar el monto probable a recuperar; en el caso de otros montos por recuperar deben reconocerse cuando surge el derecho relativo.

Las otras cuentas por cobrar se valúan en su reconocimiento inicial al importe al que una entidad tiene derecho de cobro, que generalmente es su valor nominal.

Por las otras cuentas por cobrar se crea una estimación por concepto de pérdidas crediticias esperadas (PCE).

La Compañía determina la estimación de pérdidas crediticias esperadas considerando la Probabilidad de Incumplimiento (PI) y Severidad de Pérdida (SP) para así aplicarlo al monto expuesto de la cuenta por cobrar.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

Las pérdidas generadas por otras cuentas por cobrar, así como las reversiones de las mismas se presentan dentro del rubro con el que se relacionan dichas cuentas por cobrar.

La Compañía utilizó soluciones prácticas (uso de matriz de pérdidas) al determinar la estimación para las Pérdidas Crediticias, siempre que las mismas reflejen razonablemente los criterios establecidos en la NIF:

Con base en lo anterior se identificó que se puede hacer uso de la siguiente matriz de pérdidas para, de esa forma, determinar la porción de reserva en las cuentas por cobrar. Dicha estimación no se constituye por saldos a favor de impuestos e impuestos al valor agregado.

Atraso días	PI	Atraso días	SP
0 días	0.50%	0 a 30	45%
1 a 30	7%	31 a 90	75%
31 a 60	30%	más de 90	100%
61 a 90	70%		
más de 90	100%		

g. Mobiliario y equipo

El mobiliario y equipo se expresa como sigue: i) adquisiciones realizadas a partir del 1 de enero de 2008, a su costo de adquisición, y ii) adquisiciones realizadas hasta el 31 de diciembre de 2007 de origen nacional, a sus valores actualizados, determinados mediante la aplicación a sus costos de adquisición de factores derivados del Índice Nacional de Precios al Consumidor (INPC).

El costo de adquisición del mobiliario y equipo disminuido de su valor residual se deprecia por el método de línea recta con base en las vidas útiles, estimadas por la Administración de la Compañía. Los bienes en arrendamiento se deprecian bajo el método de línea recta según el plazo contratado.

Las vidas útiles totales de los principales grupos de activos se mencionan:

	Vida útil (años)
Mobiliario	10
Equipo de cómputo	3.33
Equipo de comunicación	3.33
Bienes en arrendamiento operativo	4

El mobiliario y equipo son sometidos a pruebas anuales de deterioro únicamente cuando se identifican indicios de deterioro. Consecuentemente, estos se expresan a su costo histórico modificado, menos la depreciación acumulada y, en su caso, las pérdidas por deterioro.

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024 no existen indicios de deterioro en mobiliario y equipo, otros activos no circulantes, no requiriendo realizar pruebas anuales de sus valores recuperables.

h. Activos de larga duración mantenidos para su venta

La compañía identifica los activos no circulantes como mantenidos para la venta y los presenta por separado de los demás activos del estado de situación financiera.

El activo mantenido para su venta se registra al valor de su costo (valor en libros) y se recupera principalmente a través de una venta y dicha venta se realiza en un plazo menor a un año.

Los activos mantenidos para la venta no se deprecian ni se amortizan y la compañía evalúa y reconoce los posibles efectos de deterioro.

Los activos mantenidos para la venta serán valuados al menor entre su valor neto en libros y su valor razonable, menos los costos de disposición desde su clasificación inicial hasta su venta.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

La administración de la compañía evaluará si existe pérdida por deterioro en la utilidad o pérdida neta y reconocerá hasta por el exceso del valor neto en libros sobre el valor razonable menos los costos de disposición.

La Compañía evalúo en forma prospectiva los activos en arrendamiento puro de los contratos que el periodo de arrendamiento llegó a su término.

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024 la Compañía reclasificó como activos mantenidos para su venta todos los activos en arrendamiento puro de los que el periodo de arrendamiento llegó a su término.

La Compañía no tuvo operaciones discontinuadas al 31 de diciembre de 2025 y 2024.

i. Pagos anticipados y otros activos

La Compañía mantiene esquemas de financiamiento de seguros anuales y multianuales para sus clientes, en el que las primas correspondientes fueron pagadas por la Compañía de manera anticipada a las aseguradoras, reconociéndolas como otros activos; una vez que las primas son exigibles a los clientes se traspasan al rubro cartera de crédito.

Los pagos anticipados representan aquellas erogaciones efectuadas por la Compañía en donde no han sido transferidos los beneficios y riesgos inherentes a los bienes que está por adquirir o a los servicios que está por recibir. Una vez recibidos los bienes y/o servicios, relativos a los pagos anticipados, estos se reconocen como un activo, amortizándose como un gasto en el estado de resultado integral del periodo. Los pagos anticipados se registran a su costo.

j. Activos intangibles

Los activos intangibles se reconocen cuando son identificables, proporcionan beneficios económicos futuros y se tiene un control sobre dichos beneficios.

La compañía clasifica sus activos intangibles como sigue:

- i. De vida definida: son aquellos en los que se espera que los beneficios económicos futuros estén limitados por alguna condición legal o económica y se amortizan en línea recta, de acuerdo con la estimación de su vida útil, y son sometidos a pruebas anuales de deterioro, cuando se identifican indicios de deterioro.
- ii. De vida útil indefinida: no se amortizan y se sujetan a pruebas de deterioro anualmente.

Los activos intangibles adquiridos o desarrollados se expresan como sigue: i) a partir del 1 de enero de 2008 a su costo histórico, y ii) hasta el 31 de diciembre de 2007 a sus valores actualizados, determinados mediante la aplicación a su costo de adquisición o desarrollo de factores derivados del INPC hasta esa fecha.

La amortización de los activos intangibles se calcula por el método de línea recta con base en las vidas útiles, estimadas por la Administración de la Compañía

La Compañía determinó que para activos intangibles la vida útil es de 3.33 años

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024 no existen indicios de deterioro en activos intangibles, no requiriendo realizar pruebas anuales de sus valores recuperables.

k. Arrendamientos

La Compañía reconoce un activo por derecho de uso y un pasivo por todos los arrendamientos con una duración superior a 12 meses, a menos que el activo subyacente sea de bajo valor. El activo por derecho de uso representa el derecho de la Compañía a usar el activo subyacente arrendado y un pasivo por arrendamiento que representa su obligación para hacer pagos por arrendamiento.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

Se reconoce un pasivo por arrendamiento al valor presente de los pagos futuros por arrendamiento por efectuar y un activo por derecho de uso por el mismo monto. Los pagos futuros se descuentan usando la tasa de interés implícita en el arrendamiento con referencia al plazo del arrendamiento.

Después de la fecha de comienzo del arrendamiento, la Compañía valúa el activo por derecho de uso al costo, menos la depreciación o amortización y las pérdidas acumuladas por deterioro del valor. El pasivo por arrendamiento se valúa adicionando el interés devengado sobre el pasivo por arrendamiento y reduciendo el pasivo para reflejar los pagos por arrendamiento realizados.

Los arrendamientos de activos por derechos de uso de corto plazo (menores a 12 meses) y los de bajo valor se reconocen en resultados conforme se devengan.

I. Instrumentos Financieros por pagar

Los pasivos bursátiles se encuentran representados por la emisión de instrumentos de deuda (Certificados Bursátiles de corto y largo plazo).

Los préstamos bancarios y de otros organismos corresponden a préstamos obtenidos de bancos a través de líneas de crédito revolventes.

Ambos rubros se reconocen de manera inicial al precio de la transacción netos de los costos de transacción incurridos, comisiones e intereses y con posterioridad se realiza su valuación a costo amortizado, que debe incluir, entre otros, los incrementos por el interés efectivo devengado, las disminuciones por los pagos de principal e interés, en su caso, el efecto de cualquier condonación que se haya obtenido sobre el monto a pagar.

El interés efectivo se reconoce en la utilidad o pérdida neta del periodo en que se devenga, a menos que califique para ser capitalizado en un activo, con base en lo indicado en la NIF D-6 “Capitalización del resultado integral de financiamiento”.

Los instrumentos financieros por pagar se dan de baja del estado de situación financiera solo cuando se extinguen por el cumplimiento de la obligación, ya sea por la transferencia, liquidación o expiración de la misma. La diferencia entre el valor en libros (o una parte del mismo) dado de baja y el valor en libros de los activos entregados, se reconocen en la utilidad o pérdida neta del periodo.

m. Provisiones

Las provisiones representan obligaciones presentes por eventos pasados en las que es probable (hay más posibilidad de que ocurra a que no ocurra) la salida de recursos económicos en el futuro. Estas provisiones se han registrado bajo la mejor estimación realizada por la Administración.

n. Créditos diferidos y cobros anticipados

La Compañía recibe comisiones de las Aseguradoras de algunos créditos otorgados a los clientes, los cuales son recuperados con cargo a las Aseguradoras y reconocidos como créditos diferidos, registrándose contra el resultado del ejercicio en el rubro de “Comisiones y tarifas cobradas”, y se amortizan por el método de línea recta de acuerdo con el plazo de las pólizas de seguros.

Adicionalmente la Compañía recibe subsidios a tasa de interés y subsidios a comisión por apertura de algunos créditos otorgados a los clientes, los cuales son recuperados con cargo a los Distribuidores Toyota y a Toyota Motor Sales de México, S de R. L. (en adelante TMEX), y a los Distribuidores Hino y a Hino Motor Sales de México, S. A. de C. V. (en adelante HIMEX), así como a Subaru Automotriz México S.A. de C. V. (SUBARU) y reconocidos como créditos diferidos, registrándose contra el resultado del ejercicio en el rubro de “Comisiones y tarifas cobradas”, y se amortizan contra resultados.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

o. Impuesto sobre la Renta (ISR) causado y diferido

El impuesto causado y diferido es reconocido como un gasto en los resultados del periodo, excepto cuando haya surgido de una transacción o suceso que se reconoce fuera del resultado del periodo como otro resultado integral o una partida reconocida directamente en el capital contable.

El ISR diferido se registra con base en el método de activos y pasivos con enfoque integral, el cual consiste en reconocer un impuesto diferido para todas las diferencias temporales entre los valores contables y fiscales de los activos y pasivos que se esperan materializar en el futuro (p.e. pérdidas fiscales, impuesto al activo, estímulos fiscales, etc.), a las tasas promulgadas en las disposiciones fiscales vigentes a la fecha de los estados financieros.

El ISR diferido identificado con otras partidas integrales que no han sido identificadas como realizadas, continúa presentándose en el capital contable y se reclasificará a los resultados del año conforme se vaya realizando. Véase Nota 15.

A la fecha de los estados financieros, la Compañía no identificó ninguna posición fiscal incierta al determinar la utilidad fiscal (pérdida fiscal), las bases fiscales, pérdidas fiscales no utilizadas, créditos fiscales no utilizados y tasas fiscales.

p. Participación de los Trabajadores en las Utilidades (PTU) diferida

El reconocimiento de la PTU diferida se efectúa con base en el método de activos y pasivos con enfoque integral, el cual consiste en reconocer una PTU diferida para todas las diferencias entre los valores contables y fiscales de los activos y pasivos, en donde es probable su pago o recuperación.

La PTU diferida identificada con otras partidas integrales que no han sido identificadas como realizadas, se presenta en el capital contable y se reclasificarán a los resultados del año conforme se vayan realizando. Véase Nota 16.

La PTU causada y diferida se presenta en el estado de resultados integral en los gastos de administración y promoción. Véase Nota 16.

A la fecha de los estados financieros la Compañía no identificó ninguna posición fiscal incierta al determinar la renta gravable de PTU.

q. Beneficios a los empleados

Beneficios directos a corto plazo

Los beneficios a los empleados directos a corto plazo se reconocen en los resultados del periodo en que se devengan los servicios prestados. Se reconoce un pasivo por el importe que se espera pagar si la Compañía tiene una obligación legal o asumida de pagar esta cantidad como resultado de los servicios pasados proporcionados y la obligación se puede estimar de forma razonable.

Beneficios directos a largo plazo

La obligación neta de la Compañía en relación con los beneficios directos a largo plazo (excepto por la PTU diferida Impuestos a la utilidad y participación de los trabajadores en la utilidad) y que se espera que la Compañía pague después de los doce meses de la fecha del estado de situación financiera más reciente que se presenta, es la cantidad de beneficios futuros que los empleados han obtenido a cambio de su servicio en el ejercicio actual y en los anteriores. Este beneficio se descuenta para determinar su valor presente. Las remediciones se reconocen en resultados en el periodo en que se devengan.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

Beneficios por terminación

Se reconoce un pasivo por beneficios por terminación y un costo o gasto cuando la Compañía no tiene alternativa realista diferente que la de afrontar los pagos o no pueda retirar la oferta de esos beneficios, o cuando cumple con las condiciones para reconocer los costos de una reestructuración, lo que ocurra primero. Si no se espera que se liquiden dentro de los 12 meses posteriores al cierre del ejercicio anual, entonces se descuentan.

Beneficios Post-Empleo

Planes de contribución definida

Las obligaciones por aportaciones a planes de contribución definida se reconocen en resultados a medida en que los servicios relacionados son prestados por los empleados. Las contribuciones pagadas por anticipado se reconocen como un activo en la medida en que el pago por anticipado dé lugar a una reducción en los pagos a efectuar en el futuro o a un reembolso en efectivo.

Planes de beneficios definidos

La obligación neta de la Compañía correspondiente a los planes de beneficios definidos por planes de pensiones, prima de antigüedad, se calcula de forma separada para cada plan, estimando el monto de los beneficios futuros que los empleados han ganado en el ejercicio actual y en ejercicios anteriores, descontando dicho monto y deduciéndolo al mismo, el valor razonable de los activos del plan.

El cálculo de las obligaciones por los planes de beneficios definidos se realiza anualmente por actuarios, utilizando el método de crédito unitario proyectado. Cuando el cálculo resulta en un potencial activo para la Compañía, el activo reconocido se limita al valor presente de los beneficios económicos disponibles en la forma de reembolsos futuros del plan o reducciones en las futuras aportaciones al mismo. Para calcular el valor presente de los beneficios económicos, se debe considerar cualquier requerimiento de financiamiento mínimo.

El costo laboral del servicio actual, el cual representa el costo del período de beneficios al empleado por haber cumplido un año más de vida laboral con base en los planes de beneficios, se reconoce en los costos de operación. La Compañía determina el gasto (ingreso) por intereses neto sobre el pasivo (activo) neto por beneficios definidos del período, multiplicando la tasa de descuento utilizada para medir la obligación de beneficio definido por el pasivo (activo) neto definido al inicio del período anual sobre el que se informa, tomando en cuenta los cambios en el pasivo (activo) neto por beneficios definidos durante el período como consecuencia de estimaciones de las aportaciones y de los pagos de beneficios. El interés neto se reconoce dentro del “Resultado integral de financiamiento, neto”. Las modificaciones a los planes que afectan el costo de servicios pasados, se reconocen en los resultados de forma inmediata en el año en el cual ocurre la modificación, sin posibilidad de diferimiento en años posteriores. Asimismo, los efectos por eventos de liquidación o reducción de obligaciones en el período, que reducen significativamente el costo de los servicios futuros y/o que reducen significativamente la población sujeta a los beneficios, respectivamente, se reconocen en los resultados del período.

Las remediciones (antes ganancias y pérdidas actuariales), resultantes de diferencias entre las hipótesis actuariales proyectadas y reales al final del período, se reconocen en el período en que se incurren como parte del ORI dentro del capital contable.

r. Capital contable

El capital social, la reserva legal y las utilidades acumuladas, se expresan como sigue: i) movimientos realizados a partir del 1 de enero de 2008, a su costo histórico, y ii) movimientos realizados antes del 1 de enero de 2008, a sus valores actualizados, determinados mediante la aplicación a sus valores históricos de factores derivados del INPC hasta el 31 de diciembre de 2007.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

s. ORI

Los ORI están compuestos por las remediciones relativas a beneficios a empleados, así como los impuestos a la utilidad relativos a los ORI e Instrumentos Financieros Derivados. Los ORI representan ingresos, costos y gastos que, si bien ya están devengados, se encuentran pendientes de realización, la cual se prevé a mediano plazo y su valor puede variar debido a cambios en el valor razonable de los activos o pasivos que les dieron origen, por lo que es posible que no lleguen a realizarse en una parte o en su totalidad. Los ORI son reciclados cuando son realizados y dejan de reconocerse como un elemento separado dentro del capital contable para ser reconocidos en el resultado neto del período en el que se realicen los activos o pasivos que le dieron origen.

t. Resultado integral

La utilidad integral está compuesta por la utilidad neta, remediciones, y por aquellas partidas que por disposición específica de las NIF sean requeridas, la cual se refleja en el capital contable y no constituye aportaciones, reducciones y distribuciones de capital. Los importes de la utilidad integral de 2025 y 2024 se expresan en pesos históricos.

u. Utilidad por acción

La utilidad básica por acción ordinaria se calcula dividiendo la utilidad neta entre el promedio ponderado de acciones ordinarias durante el ejercicio. Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, la entidad no tiene acciones ordinarias con potencial de efectos dilutivos.

v. Reconocimiento de ingresos

Los rendimientos que genera el efectivo y los equivalentes de efectivo y las inversiones en instrumentos financieros se reconocen en resultados conforme se devengan, en este último caso, conforme al método de interés efectivo.

El reconocimiento de los intereses de la cartera de crédito se realiza conforme al método de interés efectivo durante la vida del crédito, excepto por lo que se refiere a los intereses provenientes de cartera con riesgo de crédito en Etapa 3, cuyo ingreso se reconoce hasta que efectivamente se cobren. Las comisiones cobradas por el otorgamiento inicial de créditos se consideran para el cálculo del costo amortizado.

La Compañía utiliza el cálculo de costo amortizado en la cartera de crédito para distribuir su ingreso o gasto por interés efectivo en los períodos correspondientes de la vida de la cartera de crédito.

Las comisiones, y otras partidas cobradas por anticipado que forman parte del precio de transacción de la cartera de crédito se registran en resultados mediante el método de interés efectivo durante la vida del crédito o hasta que el crédito sea considerado como riesgo de crédito etapa 3.

w. Reconocimiento de gastos

La Compañía reconoce los gastos conforme se incurren.

x. Partes relacionadas

En el curso normal de sus operaciones, la Compañía lleva a cabo transacciones con partes relacionadas.

Se entiende como operaciones con personas relacionadas aquellas en las que resulten deudoras de la Institución, en operaciones de depósito u otras disponibilidades o de préstamo, crédito o descuento, otorgadas en forma revocable o irrevocable y documentadas mediante títulos de crédito o convenio, reestructuración, renovación o modificación, quedando incluidas las posiciones netas a favor de la Compañía por operaciones derivadas y las inversiones en valores distintos a acciones.

También se consideran partes relacionadas, las personas morales, así como los consejeros y funcionarios de estas, en las que la Institución o la sociedad controladora del grupo financiero, poseen directa o indirectamente el control del 10% o más de los títulos representativos de su capital.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

Las personas morales en las que los funcionarios de la Compañía sean consejeros o administradores u ocupen cualquiera de los tres primeros niveles jerárquicos en dichas personas morales.

y. Diferencias cambiarias

Las transacciones en moneda extranjera se registran inicialmente en la moneda de registro, aplicando el tipo de cambio vigente a la fecha de su operación. Los activos y pasivos denominados en dicha moneda se convierten al tipo de cambio de cierre de jornada a la fecha del estado de situación financiera. Las diferencias generadas por fluctuaciones en el tipo de cambio entre las fechas de las transacciones y las de su liquidación o valuación al cierre del ejercicio se reconocen en el estado de resultado integral conforme se devenguen, como un componente de otros ingresos (egresos) de la operación.

Las transacciones en moneda extranjera se registran aplicando el tipo de cambio vigente a la fecha de su operación.

z. Cuentas de orden

La Compañía registra en cuentas de orden información financiera complementaria a los conceptos que representa el estado de situación financiera, principalmente por el monto no utilizado de las líneas de crédito que la Compañía ha otorgado, los intereses devengados no cobrados iguales o mayores a 90 días derivados de la cartera de crédito vencida, el monto de la cartera de arrendamiento operativo vencida (rentas), y los nacionales de los instrumentos financieros derivados contratados por la Compañía.

La Compañía evalúa la información de las cuentas de orden a valor razonable a la fecha de preparación de los Estados Financieros.

aa. Información por segmentos

Los criterios contables requieren que la Compañía analice su estructura de organización y su sistema de presentación de información, con el objeto de identificar segmentos. Estos segmentos se administran en forma independiente debido a que los servicios que manejan y los mercados que atienden son distintos. Los recursos son asignados a los segmentos considerando las estrategias establecidas por la Administración.

La principal actividad y producto de la Compañía consiste en el otorgamiento de créditos comerciales y al consumo, así como arrendamiento financiero y operativo, por tanto, su información financiera presenta básicamente los resultados de su actividad preponderante. Los activos y pasivos, así como los ingresos y costos por los años terminados el 31 de diciembre de 2025 se identifican totalmente con la actividad primaria de la Compañía. Véase Nota 21.

Nota 4 - Efectivo y equivalentes de efectivo:

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, el efectivo y equivalentes de efectivo se integra como sigue:

	2025	2024
Depósitos en Entidades Financieras del país en moneda nacional	2,872,674	1,384,001
Depósitos en Entidades Financieras del país en moneda extranjera ¹	54	325
Total de efectivo y equivalentes de efectivo ²	2,872,728	1,384,326

¹ Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, los saldos en moneda extranjera corresponden a depósitos en cuentas de cheques en dólares estadounidenses por Dls. \$3 y \$15.58, respectivamente. Los importes fueron convertidos al tipo de cambio de cierre de jornada, de \$18.0080 al 31 de diciembre de 2025 y \$20.8829 al 31 de diciembre de 2024

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

2 Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, los intereses ganados por disponibilidades ascienden a \$145,391 y \$134,988, respectivamente. Estas disponibilidades devengaron intereses a una tasa anual promedio de 8.25% y 10.71%, respectivamente.

3 La compañía no cuenta con equivalentes de efectivo restringido.

A la fecha de emisión de los estados financieros, el último tipo de cambio conocido fue de \$XX.XXXX por dólar estadounidense.

Nota 5 – Instrumentos Financieros Derivados (IFD) con fines de cobertura:

La Compañía mantiene Instrumentos Financieros Derivados de Tasa de Interés Variable con fines de cobertura de flujos de efectivo. Al 31 de diciembre de 2025 y 2024 la posición activa y pasiva en instrumentos financieros derivados designados como coberturas de flujo de efectivo, se muestran a continuación:

2025								
Tipo	Fecha de inicio	Fecha de vencimiento	Monto Nocional	Valor razonable			Tasas	
				Activo	Pasivo	Fija	Variable	
IRS	28/10/2025	28/01/2026	\$ 1,000	\$ 14	\$ 7	8.47%	MXNTIIIF CMP AD 28D + 1.05	

Al 31 de diciembre de 2025, el efecto reconocido en el capital contable fue de \$0.

La Compañía comenzó a operar instrumentos financieros derivados el 28 de octubre de 2025 para cubrir sus préstamos bancarios, con un instrumento financiero derivado por un monto nocional de \$1,000 por un plazo de 3 (tres) meses.

Nota 6 - Cartera crediticia y estimación preventiva para riesgos crediticios:

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, la cartera de crédito por etapas, denominada en moneda nacional, principalmente, se integra como sigue:

	2025	2024
Cartera de crédito con riesgo de crédito etapa 1:		
Actividad empresarial o comercial	\$ 27,386,861	\$ 23,996,727
Entidades financieras	70,991	99,004
Créditos de consumo	32,595,638	27,395,177
Total de cartera de crédito con riesgo de crédito etapa 1	\$ 60,053,490	\$ 51,490,908
Cartera de crédito con riesgo de crédito etapa 2:		
Actividad empresarial o comercial	\$ 88,533	\$ 47,948
Créditos de consumo	146,674	118,379
Total de cartera de crédito con riesgo de crédito etapa 2	\$ 235,207	\$ 166,327
Cartera de crédito con riesgo de crédito etapa 3:		
Actividad empresarial o comercial	\$ 92,122	\$ 63,951
Créditos de consumo	126,613	118,396
Total de cartera de crédito con riesgo de crédito etapa 3	\$ 218,735	\$ 182,347
Total de cartera de crédito	\$ 60,507,432	\$ 51,839,582

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, no existen créditos pactados en moneda extranjera y tampoco se tienen créditos restringidos.

La Compañía otorga créditos simples con garantía prendería.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

Los intereses devengados no cobrados por tipo de crédito al 31 de diciembre de 2025 y 2024, se integran como sigue:

	2025	2024
Intereses devengados no cobrados cartera de crédito con riesgo de crédito etapa 1		
Actividad empresarial y comerciales	233,653	240,919
Entidades financieras	628	889
Créditos de Consumo	311,766	275,168
	<hr/> 546,047	<hr/> 516,976
Intereses devengados no cobrados cartera de crédito con riesgo de crédito etapa 2		
Actividad empresarial y comerciales	2,896	1,619
Entidades financieras	—	—
Créditos de Consumo	5,199	4,213
	<hr/> 8,095	<hr/> 5,832
Intereses devengados no cobrados cartera de crédito con riesgo de crédito etapa 3		
Actividad empresarial y comerciales	2,936	1,946
Entidades financieras	—	—
Créditos de Consumo	4,467	3,942
	<hr/> 7,403	<hr/> 5,888
Total de Intereses de la cartera de crédito	<hr/>561,545	<hr/>528,696

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, el diferimiento de cobro de intereses otorgado por el plan de apoyo derivado de la emergencia sanitaria generada por el virus SARS-CoV2, asciende a \$137 y \$1,405, respectivamente.

a. Créditos Reestructurados y Renovados

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024 el importe de créditos reestructurados y renovados incluidos en la cartera vigente, se integra como sigue:

	2025		2024	
	Comercial	Consumo	Comercial	Consumo
Reestructurados o renovados en periodos anteriores	135,247	39,518	222,265	48,513
Reestructurados o renovados en el ejercicio				
mantenidos en Cartera de crédito etapa 1	8,722	40,319	8,094	34,705
mantenidos en Cartera de crédito etapa 2	—	—	—	—
mantenidos en Cartera de crédito etapa 3	37,757	27,578	30,995	32,863
Total de Créditos Reestructurados y Renovados	<hr/>181,726	<hr/>107,415	<hr/>261,354	<hr/>116,081

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024 se incluyen los clientes que a esa fecha se encuentran en la cartera con refinanciamiento del pago final por un monto de \$128,296 y \$127,201, respectivamente.

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, la utilidad o pérdida por las reestructuras asciende a \$0.38 y \$30, respectivamente.

La última calificación de la cartera crediticia se realizó con cifras al 31 de diciembre de 2025 y 2024; la Administración considera que las estimaciones resultantes de dicho ejercicio de calificación son suficientes para absorber las pérdidas por riesgo de crédito de la cartera.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, el importe de transferencias de créditos entre las diferentes etapas, se integra como sigue:

	2025		
	Etapa 1	Etapa 2	Etapa 3
Saldos al inicio del año	51,490,908	166,327	182,347
Etapa 1 a Etapa 2	(310,329)	310,329	—
Etapa 1 a Etapa 3	(434,032)	—	434,032
Etapa 2 a Etapa 1	41,179	(41,179)	—
Etapa 2 a Etapa 3	—	(85,401)	85,401
Etapa 3 a Etapa 2	—	2,807	(2,807)
Etapa 3 a Etapa 1	80,136	—	(80,136)
Créditos originados	32,835,040	—	157,105
Créditos liquidados	(23,643,694)	(113,398)	(169,085)
Castigos	(5,718)	(4,278)	(388,122)
Saldos al final del año	60,053,490	235,207	218,735
			60,507,432
	2024		
	Etapa 1	Etapa 2	Etapa 3
Saldos al inicio del año	44,156,810	183,082	149,520
Etapa 1 a Etapa 2	(224,017)	224,017	—
Etapa 1 a Etapa 3	(331,438)	—	331,438
Etapa 2 a Etapa 1	47,999	(47,999)	—
Etapa 2 a Etapa 3	—	(93,817)	93,817
Etapa 3 a Etapa 2	—	3,123	(3,123)
Etapa 3 a Etapa 1	94,998	—	(94,998)
Créditos originados	27,354,219	—	140,877
Créditos liquidados y amortizaciones	(19,607,116)	(97,950)	(96,358)
Castigos	(547)	(4,129)	(338,826)
Saldos al final del año	51,490,908	166,327	182,347
			51,839,582

b. Análisis de concentración de riesgo

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, la cartera crediticia de consumo representa un 54.32% y 53.30%, respectivamente, del total de la cartera, y está integrada por financiamientos al usuario final del automóvil, personas físicas, los cuales se encuentran garantizados con la factura original del bien adquirido.

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, la cartera crediticia de la Compañía se integra en un 45.56% y 46.51%, respectivamente, por créditos comerciales o arrendamientos financieros, otorgados a personas físicas con actividad empresarial y personas morales para la adquisición de un vehículo (garantizados por la factura original del bien adquirido), así como créditos comerciales de plan de piso, créditos de capital de trabajo y por créditos con garantía hipotecaria otorgados a la red de Distribuidores Toyota e Hino.

Los créditos de Plan Piso se encuentran garantizados por una garantía prendaria en único lugar y grado sobre los vehículos financiados, así como los créditos con garantía hipotecaria se encuentran garantizados con inmuebles o terrenos u otras propiedades.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, el análisis de los porcentajes de concentración de riesgo por sector económico, en forma agregada, se muestra a continuación:

	2025		2024	
	Monto	Porcentaje de concentración	Monto	Porcentaje de concentración
Cartera de créditos de consumo	32,868,925	54.32%	27,631,952	53.30%
Cartera de créditos de actividad empresarial o comercial	27,567,516	45.56%	24,108,626	46.51%
Cartera de créditos de entidades financieras	<u>70,991</u>	<u>0.12%</u>	<u>99,004</u>	<u>0.19%</u>
	<u><u>60,507,432</u></u>	<u><u>100.00%</u></u>	<u><u>51,839,582</u></u>	<u><u>100.00%</u></u>

c. Análisis de cartera por sector y región

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, el análisis de la cartera de crédito por sector, en forma agregada, es la siguiente:

Sector económico	2025		2024	
	Importe	%	Importe	%
Sector productivo primario:				
Agricultura y ganadería	\$ 1,579,787	3%	\$ 1,343,174	2%
Sector productivo secundario:				
Industrial	3,494,222	6%	2,947,562	6%
Construcción	2,218,599	4%	1,739,265	3%
Petróleo, energía, agua	566,615	1%	460,058	1%
Sector productivo terciario:				
Servicios para empresas	12,098,372	20%	9,719,379	19%
Distribuidores automotrices	10,792,090	18%	8,418,775	16%
Otros servicios	9,979,322	16%	11,303,752	22%
Comercio	9,450,288	15%	7,220,511	14%
Servicios de salud	4,274,780	7%	3,493,414	7%
Servicios educativos	3,605,188	6%	3,164,523	6%
Transportes y comunicación	2,448,169	4%	2,029,169	4%
Total cartera por sector económico	<u>\$ 60,507,432</u>	<u>100%</u>	<u>\$ 51,839,582</u>	<u>100%</u>

d. Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, el análisis de la cartera de crédito por región, en forma agregada, es la siguiente:

Cartera por región	2025		2024	
	Importe	%	Importe	%
Occidente	12,749,615	21%	7,909,646	15%
Centro	11,157,130	18%	12,377,441	24%
Norte	7,640,895	13%	5,775,539	11%
Noroeste	7,600,389	13%	6,911,880	14%
Ciudad de México y Área Metropolitana	7,121,257	12%	8,363,573	16%
Noreste	6,323,099	10%	5,504,344	11%
Sureste	3,386,485	6%	1,294,070	2%
Oriente	2,457,888	4%	2,407,434	5%
Sur	2,070,674	3%	1,295,655	2%
Total cartera	<u>\$ 60,507,432</u>	<u>100%</u>	<u>\$ 51,839,582</u>	<u>100%</u>

e. Cartera de Crédito en etapa 3

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024 el saldo de la cartera en etapa 3 muestra la siguiente antigüedad, a partir de la fecha en que esta fue clasificada como tal:

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

Días	2025			Días	2024		
	Comercial	Consumo	Total		Comercial	Consumo	Total
De 1 a 180 días naturales	\$ 92,122	\$ 126,613	\$ 218,735	De 1 a 180 días naturales	\$ 63,951	\$ 118,396	\$ 182,347

La Compañía no cuenta con cartera de crédito en etapa 3 con antigüedad mayor a 180 días naturales.

En 2025 y 2024, la Compañía reconoció comisiones por apertura de créditos por \$308,933 y \$316,348 respectivamente, así como costos y gastos reconocidos por el otorgamiento inicial del crédito, en 2025 y 2024, por \$433,068 y \$350,840, respectivamente, los cuales corresponden al reconocimiento bajo costo amortizado. Dichas comisiones y gastos se integran principalmente por comisiones por apertura del crédito.

f. Operaciones de arrendamiento capitalizable

A continuación, se muestra la conciliación de la inversión bruta y el valor presente de los pagos mínimos a recibir que tiene la Compañía, en su carácter de arrendador, en arrendamientos capitalizables.

	31 de diciembre de	
	2025	2024
Hasta un año:		
Inversión bruta en arrendamiento (total de pagos)	\$ 203,860	\$ 180,950
Mínimos futuros		
Entre uno y cuatro años:		
Inversión bruta en arrendamiento (total de pagos)	\$ 245,944	\$ 203,031
Mínimos futuros		

Los ingresos financieros por devengar, al 31 de diciembre de 2025 y 2024, ascendieron a \$93,831 y \$84,056, respectivamente.

Las opciones de compra no garantizado a favor del arrendador, al 31 de diciembre de 2025 y 2024, fueron de \$1,706 y \$1,039, respectivamente.

g. Estimación preventiva para riesgos crediticios

La estimación preventiva para riesgos crediticios se integra como sigue:

	2025	2024
Cartera de crédito comercial	\$ 464,817	\$ 419,642
Cartera de crédito consumo	\$ 380,853	\$ 344,862
	\$ 845,670	\$ 764,504
Intereses devengados no cobrados	8,324	6,406
Total estimación preventiva para riesgos crediticios	\$ 853,994	\$ 770,910

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, como resultado de la aplicación de las metodologías de calificación, la probabilidad de incumplimiento y severidad de la pérdida de cada grupo, obtenidas como promedio ponderado por la exposición al incumplimiento, se muestran a continuación:

Cartera crediticia	2025		2024	
	Consumo	Comercial	Consumo	Comercial
Probabilidad de incumplimiento	1.79%	3.27%	1.71%	3.37%
Severidad de la pérdida	72.00%	54.00%	72.00%	51.41%
Exposición al incumplimiento sin incluir IVA ni intereses devengados vencidos	32,860,967	27,618,187	27,620,684	24,187,728

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

h. La composición de la estimación preventiva por tipo de crédito se integra como se muestra a continuación:

Cartera de créditos comerciales:

Grado de Riesgo	2025		2024	
	Cartera	Reserva	Cartera	Reserva
A-1	\$ 13,990,900	\$ 84,908	\$ 12,156,947	\$ 63,680
A-2	3,426,759	39,373	7,501,144	88,607
B-1	9,075,945	162,953	1,309,928	23,418
B-2	206,975	4,536	2,004,280	33,271
B-3	249,125	9,370	457,901	18,998
C-1	106,445	8,250	202,068	14,908
C-2	205,666	26,810	149,959	18,554
D	302,975	91,384	378,480	134,578
E	70,766	37,233	45,224	23,628
Total	<u>27,635,556</u>	<u>464,817</u>	<u>24,205,931</u>	<u>419,642</u>
Reserva de Intereses devengados no cobrados	2,951	2,951	1,699	1,699
Total	<u><u>\$ 27,638,507</u></u>	<u><u>\$ 467,768</u></u>	<u><u>\$ 24,207,630</u></u>	<u><u>\$ 421,341</u></u>

Cartera de créditos de consumo:

Grado de Riesgo	2025		2024	
	Cartera	Reserva	Cartera	Reserva
A-1	\$ 30,581,791	\$ 148,671	\$ 25,647,892	\$ 130,135
A-2	600,139	13,500	473,297	10,649
B-1	592,953	20,920	512,851	18,157
B-2	344,984	14,764	275,719	11,717
B-3	98,388	5,603	67,445	3,790
C-1	113,407	8,175	106,148	7,498
C-2	202,055	25,121	226,932	28,280
D	168,610	40,673	167,272	38,126
E	161,224	103,425	149,689	96,510
Total	<u>\$ 32,863,551</u>	<u>\$ 380,852</u>	<u>\$ 27,627,245</u>	<u>\$ 344,862</u>
Reserva de intereses devengados no cobrados	5,374	5,374	4,707	4,707
Total	<u><u>\$ 32,868,925</u></u>	<u><u>\$ 386,226</u></u>	<u><u>\$ 27,631,952</u></u>	<u><u>\$ 349,569</u></u>

i. Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, la composición de la cartera calificada por tipo de crédito, se integra como se muestra a continuación:

Grado de riesgo	2025			2024		
	Comercial	Entidades Consumo	Total	Comercial	Entidades Consumo	Total
A-1	\$ 13,990,900	\$ 30,581,791	\$ 44,572,691	\$ 12,156,947	\$ 25,647,892	\$ 37,804,839
A-2	3,426,759	600,139	4,026,898	7,501,144	473,297	7,974,441
B-1	9,075,945	592,953	9,668,898	1,309,928	512,851	1,822,779
B-2	206,975	344,984	551,959	2,004,280	275,719	2,279,999
B-3	249,125	98,388	347,513	457,901	67,445	525,346
C-1	106,445	113,407	219,852	202,068	106,148	308,216
C-2	205,666	202,055	407,721	149,959	226,932	376,891
D	302,975	168,610	471,585	378,480	167,272	545,752
E	70,766	161,224	231,990	45,224	149,689	194,913
Cartera calificada	<u>\$ 27,635,556</u>	<u>\$ 32,863,551</u>	<u>\$ 60,499,107</u>	<u>\$ 24,205,931</u>	<u>\$ 27,627,245</u>	<u>\$ 51,833,176</u>
Cartera reservada al 100%	2,951	5,374	8,325	1,699	4,707	6,406
Cartera total	<u>\$ 27,638,507</u>	<u>\$ 32,868,925</u>	<u>\$ 60,507,432</u>	<u>\$ 24,207,630</u>	<u>\$ 27,631,952</u>	<u>\$ 51,839,582</u>

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

- j. La composición al 31 de diciembre de 2025 y 2024 de la estimación preventiva, se integra como se muestra a continuación:

Grado de riesgo	2025			2024		
	Comercial	Entidades Consumo	Total	Comercial	Entidades Consumo	Total
A-1	\$ 84,908	\$ 148,671	\$ 233,579	\$ 63,680	\$ 130,135	\$ 193,815
A-2	39,373	13,500	52,873	88,607	10,649	99,256
B-1	162,953	20,920	183,873	23,418	18,157	41,575
B-2	4,536	14,764	19,300	33,271	11,717	44,988
B-3	9,370	5,603	14,973	18,998	3,790	22,788
C-1	8,250	8,175	16,425	14,908	7,498	22,406
C-2	26,810	25,121	51,931	18,554	28,280	46,834
D	91,384	40,673	132,057	134,578	38,126	172,704
E	37,233	103,425	140,658	23,628	96,510	120,138
Cartera calificada	\$ 464,817	\$ 380,852	\$ 845,669	\$ 419,642	\$ 344,862	\$ 764,504
Reserva de Intereses devengados no cobrados	2,951	5,374	8,325	1,699	4,707	6,406
Total estimación preventiva de riesgos crediticios	\$ 467,768	\$ 386,226	\$ 853,994	\$ 421,341	\$ 349,569	\$ 770,910

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, la Compañía tiene \$509,287 y \$477,672, respectivamente, por concepto de impagos de créditos con periodos menores de 30 días, clasificados en Etapa de riesgo de crédito 1.

k. Movimientos

Por el período terminado el 31 de diciembre de 2025 y 2024, los movimientos de la estimación preventiva para cobertura de riesgos crediticios fueron como se muestra a continuación:

	2025	2024
Saldos al inicio del ejercicio	\$ 770,910	\$ 572,834
Más:		
Creación de estimaciones preventivas para riesgo crediticio	306,347	347,340
Recuperaciones de castigos	174,855	194,692
Menos:		
Aplicación por castigos	(398,118)	(343,956)
Saldo final del ejercicio	<u>\$ 853,994</u>	<u>\$ 770,910</u>

De acuerdo a nuestras políticas contables el castigo se reconoce cuando los créditos tienen un vencimiento mayor a 120 días. La Compañía sigue ejecutando labores de cobranza lo que ha resultado en recuperaciones de castigos del mismo período y en otros casos de ejercicios anteriores.

Derivado de la suspensión de la acumulación de intereses de la cartera en etapa 3 durante 2025 y 2024, el impacto reconocido en la cuenta de orden asciende a \$1,369 y \$1,051, respectivamente.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

Nota 7 – Otras Cuentas por Cobrar - Neto:

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024 las otras cuentas por cobrar se integran como sigue:

	2025	2024
Funcionarios y empleados de filial ¹	\$ 327,882	\$ 233,965
Comisiones por cobrar por el uso de instalaciones a Aseguradoras	78,189	78,696
Arrendamiento operativo	54,705	47,830
Otros Exigibles	20,003	16,196
Deudores aseguradoras	19,114	29,219
Subsidios a Distribuidores	16,095	21,327
Deudores diversos	5,662	12,104
Partes relacionadas (Nota 12)	6,169	8,986
Saldo a favor de ISR	—	79,428
	\$ 527,819	\$ 527,751
Estimación por irrecuperabilidad o difícil cobro de otras cuentas por cobrar ²	(33,057)	(16,476)
Total otras cuentas por cobrar	\$ 494,762	\$ 511,275

1 El saldo de la cuenta representa el saldo de los créditos contratados por los funcionarios y empleados de la Compañía y sus partes relacionadas. Véase Nota 12.

2 Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, este concepto se integra por la estimación por irrecuperabilidad de otras cuentas por cobrar de \$31,450 y \$15,672, respectivamente, y por la estimación de operaciones en arrendamiento puro por \$1,607 y \$804, respectivamente.

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024 las otras cuentas por cobrar no tienen garantía ni gravamen.

El grado de concentración por grupo económico de las otras cuentas por cobrar se integra como sigue:

Tipo de cuenta por cobrar:	2025		2024	
	Importe	%	Importe	%
Funcionarios y empleados	327,882	62%	233,965	44%
Aseguradoras	97,303	19%	107,915	20%
Arrendamiento operativo	54,705	10%	47,830	9%
Otros	47,929	9%	58,613	11%
Impuestos	—	—%	79,428	16%
Total Cuentas por Cobrar	\$ 527,819	100%	\$ 527,751	100%

La Compañía considera que en la clasificación mostrada anteriormente no existe concentración de riesgo.

Nota 8 - Pagos Anticipados y otros activos:

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024 los otros activos se integran como sigue:

	2025	2024
Seguros de activos en arrendamiento operativo por amortizar	\$ 83,168	\$ 72,992
Pagos anticipados	42,818	51,461
Mejoras en locales arrendados	24,995	21,627
Depósitos en garantía	3,927	1,387
Total Pagos Anticipados y otros activos	154,908	147,467
Amortización acumulada de mejoras a locales arrendados	(20,426)	(17,707)
	\$ 134,482	\$ 129,760

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

Nota 9 - Propiedades, mobiliario y equipo - Neto:

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, el mobiliario y equipo se integra como sigue:

	2025	2024
Bienes en arrendamiento operativo	\$ 1,692,479	\$ 1,838,691
Equipo de Transporte	26,329	25,203
Mobiliario	13,303	13,612
Equipo de cómputo	11,559	7,600
Equipo de comunicación	8,138	8,138
Total Propiedades, mobiliario y equipo	<u>\$ 1,751,808</u>	<u>\$ 1,893,244</u>
Menos:		
Depreciación acumulada de bienes en arrendamiento operativo	\$ (579,829)	\$ (680,447)
Depreciación acumulada de equipo de transporte	(11,262)	(6,642)
Depreciación acumulada mobiliario	(9,259)	(8,520)
Depreciación acumulada de equipo de cómputo	(8,856)	(7,549)
Depreciación acumulada de equipo de comunicación	(4,995)	(3,825)
Total Depreciación acumulada	<u>(614,201)</u>	<u>(706,983)</u>
Total Propiedades, mobiliario y equipo neto	<u>\$ 1,137,607</u>	<u>\$ 1,186,261</u>

En 2025 y 2024, la depreciación de bienes en arrendamiento operativo, la cual es registrada en los resultados en el rubro de resultado por arrendamiento operativo, asciende a \$362,325 y \$385,621, respectivamente; la depreciación de activos fijos es registrada en los resultados en el rubro de Gastos de administración y ascendió a \$10,267 y \$13,521, respectivamente.

Durante 2025 y 2024, se realizaron pagos por adquisición de propiedades, mobiliario y equipo por \$226,700 y \$227,155, respectivamente; de igual manera, se realizaron cobros por disposición de propiedades, mobiliario y equipo por la cantidad de \$235,511 y \$228,324, respectivamente.

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, no existieron indicios de deterioro en mobiliario y equipo y otros activos no circulantes de vida definida, no requiriendo realizar pruebas anuales de sus valores recuperables.

Bienes en arrendamiento operativo

La Compañía en su carácter de arrendador, tiene arrendamientos operativos con las características presentadas de la siguiente manera:

- Los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo arrendado permanecen sustancialmente con el arrendador.
- Los plazos oscilan entre 12 y 48 meses.
- El arrendatario se obliga a destinar los bienes arrendados, única y exclusivamente para uso particular, mercantil, de oficina o negocios.
- Son por cuenta del arrendatario los riesgos, por pérdida, robo, destrucción y daños en general que sufran los bienes, así como los daños y perjuicios que se occasionen o pudieran occasionar a terceros en su persona o propiedades, por lo cual la Compañía, sin su responsabilidad, por cuenta y orden del arrendatario, realiza la contratación de los seguros necesarios para tales efectos, en cuyas pólizas se designa siempre a la Compañía como beneficiario en primer lugar y grado, irrevocable y preferentemente de los mismos, por todo el tiempo establecido en el contrato o la prórroga del mismo.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

- A elección de la Compañía se da(n) por terminado(s) anticipadamente sin necesidad de declaración o proceso judicial en caso de presentarse cualquiera de los siguientes supuestos: 1) por convenio expreso entre las partes; 2) si el arrendatario siendo una persona física, muere durante la vigencia del contrato; 3) por pérdida o destrucción total de los bienes determinada por la aseguradora; 4) si el arrendatario, en su caso, es declarado en estado de insolvencia, concurso o quiebra, o bien si es sujeto de cualquier procedimiento civil, mercantil, administrativo, fiscal, o de cualquier índole que pudiere poner en riesgo su patrimonio o estabilidad económica o financiera y por consecuencia represente un riesgo para el cumplimiento del contrato, y 5) si el arrendatario incumple cualquiera de las obligaciones y contraprestaciones pactadas en virtud del contrato.
- Queda prohibido al arrendatario subarrendar los bienes, transmitir, ceder o de cualquier forma gravar los derechos y obligaciones que le derivan de este contrato, sin previo consentimiento por escrito otorgado por la arrendadora.

A continuación, se muestra el importe de las rentas por cobrar en el futuro en cada uno de los cuatro años siguientes:

	2025	2024
Rentas por cobrar el 1er. año	\$ 421,791	\$ 488,482
Rentas por cobrar el 2do. año	287,238	289,691
Rentas por cobrar el 3er. año	161,272	143,062
Rentas por cobrar el 4to. año	53,651	40,707
Total	\$ 923,952	\$ 961,942

El importe de las rentas incluidas en resultados de 2025 y 2024 fue de \$554,720 y \$578,650.

Nota 10 - Pasivos bursátiles:

El saldo de los pasivos bursátiles al 31 de diciembre de 2025 y 2024 se integra como se muestra a continuación:

	2025	2024
Pasivo Bursátil*	\$ 13,301,123	\$ 9,170,829
Intereses devengados no pagados	158,306	104,604
Total de pasivos bursátiles	\$ 13,459,429	\$ 9,275,433
Pasivos bursátiles con vencimiento menor a un año	\$ 2,334,473	\$ 2,195,902
Pasivos bursátiles a largo plazo (vencimiento menor a un año)	2,644,451	1,086,550
Pasivos bursátiles a largo plazo (vencimiento mayor a un año)	8,480,505	5,992,981
Total de certificados bursátiles	\$ 13,459,429	\$ 9,275,433

- * El programa de Certificados Bursátiles emitido por la Compañía incluye una cláusula de terminación anticipada, la cual se activa si la información presentada a la CNBV, la Bolsa Mexicana de Valores (BMV), al público inversionista o al Representante Común es considerada por la mayoría de los tenedores incorrecta o falsa en algún aspecto significativo. Dicha situación otorga el derecho a los tenedores de la mayoría de los Certificados Bursátiles, por medio de una resolución aprobada en una junta de tenedores, a declarar la exigibilidad de dichos valores. A la fecha de emisión de estos estados financieros, ninguno de los tenedores de Certificados Bursátiles ha solicitado que se lleve a cabo una junta de tenedores para declarar cantidades exigibles bajo la cláusula de terminación anticipada o para que el Representante Común de aviso a la Compañía de una situación de esta naturaleza.

Cabe mencionar que las emisiones no tienen garantías específicas sobre las emisiones de certificados bursátiles.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

Asimismo, las emisiones bursátiles de corto plazo, a 2025 y 2024, se integran como sigue:

Emisión	2025					Fecha de vencimiento
	Saldo insoluto de la emisión	Costos de emisión	Plazo emisión (días)	Tasa		
TOYOTA12325	\$ 378,187	\$ (90)	63	7.62%	12 febrero 2026	
TOYOTA03825	250,000	(226)	364	TIIEFON + 0.44	9 abril 2026	
TOYOTA11425	200,138	(17)	56	7.55%	15 enero 2026	
TOYOTA00925	200,000	(53)	364	TIIEFON + 0.41	22 enero 2026	
TOYOTA12025	185,686	(37)	63	7.58%	5 febrero 2026	
TOYOTA11725	135,591	(22)	63	7.55%	29 enero 2026	
TOYOTA10525	120,581	(83)	182	TIIEFON + 0.22	23 abril 2026	
TOYOTA08525	108,340	(41)	182	TIIEFON + 0.29	26 febrero 2026	
TOYOTA11025	96,311	(175)	364	TIIEFON + 0.37	5 noviembre 2026	
TOYOTA10425	75,300	(18)	105	TIIEFON + 0.06	5 febrero 2026	
TOYOTA08225	72,212	(27)	182	TIIEFON + 0.28	26 febrero 2026	
TOYOTA08825	58,494	(31)	182	TIIEFON + 0.31	12 marzo 2026	
TOYOTA11925	56,145	(47)	182	TIIEFON + 0.25	28 mayo 2026	
TOYOTA10825	52,455	(36)	182	TIIEFON + 0.21	30 abril 2026	
TOYOTA09325	36,935	(20)	182	TIIEFON + 0.28	26 marzo 2026	
TOYOTA09025	35,906	(19)	182	TIIEFON + 0.30	19 marzo 2026	
TOYOTA11325	26,154	(21)	182	TIIEFON + 0.25	14 mayo 2026	
TOYOTA11825	25,200	(10)	105	TIIEFON + 0.03	12 marzo 2026	
TOYOTA09925	21,346	(16)	189	TIIEFON + 0.26	16 abril 2026	
TOYOTA12525	19,713	(17)	182	TIIEFON + 0.23	11 junio 2026	
TOYOTA10225	18,710	(13)	182	TIIEFON + 0.27	16 abril 2026	
TOYOTA12225	18,002	(15)	182	TIIEFON + 0.25	4 junio 2026	
TOYOTA06925	18,000	(4)	182	TIIEFON + 0.28	22 enero 2026	
TOYOTA07325	17,000	(6)	182	TIIEFON + 0.28	5 febrero 2026	
TOYOTA09525	15,830	(1)	105	TIIEFON + 0.18	15 enero 2026	
TOYOTA07925	14,000	(6)	182	TIIEFON + 0.23	19 febrero 2026	
TOYOTA07625	10,800	(5)	182	TIIEFON + 0.26	12 febrero 2026	
TOYOTA06625	10,500	(2)	182	TIIEFON + 0.31	15 enero 2026	
TOYOTA11525	10,250	(4)	105	TIIEFON + 0.04	5 marzo 2026	
TOYOTA09825	7,820	(2)	112	TIIEFON + 0.04	29 enero 2026	
TOYOTA06425	6,942	(2)	182	TIIEFON + 0.29	8 enero 2026	
TOYOTA10125	6,520	(1)	105	TIIEFON + 0.07	29 enero 2026	
TOYOTA10725	4,600	(1)	105	TIIEFON + 0.05	12 febrero 2026	
TOYOTA12125	3,000	(1)	105	TIIEFON + 0.05	19 marzo 2026	
TOYOTA11625	2,900	(2)	182	TIIEFON + 0.28	21 mayo 2026	
TOYOTA09225	2,650	—	112	TIIEFON + 0.05	15 enero 2026	
TOYOTA12425	2,100	(1)	105	TIIEFON + 0.05	26 marzo 2026	
TOYOTA11225	1,300	(1)	105	TIIEFON + 0.01	26 febrero 2026	
TOYOTA09625	682	—	196	TIIEFON + 0.26	16 abril 2026	
	2,326,298	(1,074)				
Intereses devengados no pagados Total		9,247				
		<u>\$ 2,334,473</u>				

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

2024

Emisión	Saldo insoluto		Costos de emisión	Plazo emisión (días)	Fecha de	
	de la emisión	emisión			Tasa	vencimiento
TOYOTA01824	\$ 130,000	\$ (85)	336	TIIIE + 0.22	16 de enero de 2025	
TOYOTA03024	250,000	(158)	364	TIIIE + 0.21	13 de marzo de 2025	
TOYOTA06924	87,000	(8)	182	TIIIE + 0.16	9 de enero de 2025	
TOYOTA07224	31,000	(4)	175	TIIIE + 0.17	9 de enero de 2025	
TOYOTA07524	80,000	(9)	168	TIIIE + 0.16	9 de enero de 2025	
TOYOTA07824	40,000	(8)	175	TIIIE + 0.16	23 de enero de 2025	
TOYOTA08124	95,000	(19)	168	TIIIE + 0.16	23 de enero de 2025	
TOYOTA08424	50,000	(18)	168	TIIIE + 0.15	30 de enero de 2025	
TOYOTA08724	55,000	(21)	168	TIIIE + 0.15	6 de febrero de 2025	
TOYOTA09024	12,000	(4)	168	TIIIE + 0.16	13 de febrero de 2025	
TOYOTA09324	60,000	(21)	168	TIIIE + 0.18	20 de febrero de 2025	
TOYOTA09624	75,000	(44)	168	TIIIE + 0.17	27 de febrero de 2025	
TOYOTA09924	60,000	(36)	168	TIIIE + 0.16	6 de marzo de 2025	
TOYOTA10224	90,000	(46)	168	TIIIE + 0.16	13 de marzo de 2025	
TOYOTA10524	33,000	(15)	168	TIIIE + 0.16	20 de marzo de 2025	
TOYOTA10824	19,000	(14)	168	TIIIE + 0.16	27 de marzo de 2025	
TOYOTA11024	60,000	(20)	112	TIIIE + 0.03	6 de febrero de 2025	
TOYOTA11124	60,000	(43)	168	TIIIE + 0.16	3 de abril de 2025	
TOYOTA11324	30,000	(3)	84	TIIIE + 0.02	16 de enero de 2025	
TOYOTA11424	60,000	(37)	168	TIIIE + 0.17	10 de abril de 2025	
TOYOTA11624	40,000	(5)	84	TIIIE + 0.02	23 de enero de 2025	
TOYOTA11724	80,000	(51)	175	TIIIE + 0.15	24 de abril de 2025	
TOYOTA11924	50,000	(15)	84	TIIIE + 0.00	30 de enero de 2025	
TOYOTA12024	45,000	(41)	175	TIIIE + 0.17	1 de mayo de 2025	
TOYOTA12124	40,000	(2)	56	FIX	9 de enero de 2025	
TOYOTA12224	52,000	(17.0)	84	TIIIE + 0.02	6 de febrero de 2025	
TOYOTA12324	43,000	(38)	168	TIIIE + 0.17	1 de mayo de 2025	
TOYOTA12424	30,000	(3)	56	FIX	16 de enero de 2025	
TOYOTA12524	57,000	(16)	84	TIIIE + 0.00	13 de febrero de 2025	
TOYOTA12624	63,000	(49)	168	TIIIE + 0.17	8 de mayo de 2025	
TOYOTA12724	30,000	(4)	56	FIX	23 de enero de 2025	
TOYOTA12824	10,000	(3)	84	TIIIE + 0.02	20 de febrero de 2025	
TOYOTA12924	110,000	(83)	168	TIIIE + 0.18	15 de mayo de 2025	
TOYOTA13024	40,000	(6)	56	FIX	30 de enero de 2025	
TOYOTA13124	120,000	(110)	168	TIIIE + 0.16	22 de mayo de 2025	
	2,187,000	(1,056)				

Intereses devengados

no pagados	9,958
Total	<u>\$ 2,195,902</u>

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

Emisiones bursátiles de largo plazo con vencimiento menor a un año, al 31 de diciembre de 2025 y 2024, que se integran como sigue:

Emisión	2025						Fecha de vencimiento
	Saldo insoluto de la emisión	Costo de emisión	Plazo original emisión (años)	Amortizaciones			
				Años	Tasa		
TOYOTA21-2	\$ 500,000	\$ (431)	4.0	3ero y 4to	7.62%		6 abril 2026
TOYOTA22	500,000	(498)	3.5	2.5 y 3.5	TIIE + 0.16%		26 enero 2026
TOYOTA22-2	500,000	(506)	4.5	3.5 y 4.5	9.86%		15 enero 2026
TOYOTA23	500,000	(1,483)	3.5	2.5 y 3.5	TIIE + 0.39%		5 junio 2026
TOYOTA24	500,000	(1,689)	3.5	2.5 y 3.5	TIIE + 0.29%		26 noviembre 2026
	2,500,000	(4,607)					
Intereses devengados no pagados							
Total		149,058					
		<u>\$ 2,644,451</u>					

Emisión	2024						Fecha de vencimiento
	Saldo insoluto de la emisión	Costo de emisión	Plazo original emisión (años)	Amortizaciones			
				Años	Tasa		
TOYOTA21-2	\$ 500,000	\$ (4,305)	4.0	3ero y 4to	7.62 %		6 de abril de 2026
TOYOTA22	500,000	(3,791)	3.5	2.5 y 3.5	TIIE + 0.16%		26 de enero de 2026
	1,000,000	(8,096)					
Intereses devengados no pagados							
Total		94,646					
		<u>\$ 1,086,550</u>					

Emisiones bursátiles de largo plazo con vencimiento mayor a un año, al 31 de diciembre de 2025 y 2024 que se integran como sigue:

Emisión	2025						Fecha de vencimiento
	Saldo insoluto de la emisión	Costo de emisión	Plazo original emisión (años)	Amortizaciones			
				Años	Tasa		
TOYOTA22-2	\$ 500,000	\$ (296)	4.5	3.5 y 4.5	9.86%		15 de enero de 2027
TOYOTA23	500,000	(1,106)	3.5	2.5 y 3.5	TIIE + 0.39%		4 de junio de 2027
TOYOTA23-2	1,000,000	(2,196)	4.5	3.5 y 4.5	10.52%		19 de mayo de 2028
TOYOTA24	500,000	(1,389)	3.5	2.5 y 3.5	TIIE + 0.29%		25 de noviembre de 2027
TOYOTA24-2	1,000,000	(2,429)	4.5	3.5 y 4.5	10.66%		9 de noviembre de 2028
TOYOTA25	900,000	(2,908)	3.5	2.5 y 3.5	TIIE Fondeo + 0.59%		6 de octubre de 2028
TOYOTA25-2	1,600,000	(3,539)	4.5	3.5 y 4.5	9.68%		21 de septiembre de 2029
TOYOTA25-3	1,000,000	(2,362)	4.5	3.5 y 4.5	TIIEFON + 0.55		1 de junio de 2029
TOYOTA25-4	1,500,000	(3,270)	4.5	3.5 y 4.5	9.68%		15 de mayo de 2030
	8,500,000	(19,495)					
Total		<u>\$ 8,480,505</u>					

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

Emisión	2024						Fecha de vencimiento
	Saldo insoluto de la emisión	Costo de emisión	Plazo original emisión (años)	Amortizaciones			
				Años	Tasa		
TOYOTA21-2	\$ 500,000	\$ (669)	4	3ero y 4to	7.62%	6 de abril de 2026	
TOYOTA22	500,000	(346)	3.5	2.5 y 3.5	TIIE + 0.16%	26 de enero de 2026	
TOYOTA22-2	1,000,000	(1,110)	4.5	3.5 y 4.5	9.86%	15 de enero de 2027	
TOYOTA23	1,000,000	(1,393)	3.5	2.5 y 3.5	TIIE + 0.39%	4 de junio de 2027	
TOYOTA23-2	1,000,000	(1,741)	4.5	3.5 y 4.5	10.52%	19 de mayo de 2028	
TOYOTA24	1,000,000	(906)	3.5	2.5 y 3.5	TIIE + 0.29%	25 de noviembre de 2027	
TOYOTA24-2	<u>1,000,000</u>	<u>(854)</u>	4.5	3.5 y 4.5	10.66%	9 de noviembre de 2028	
	<u>6,000,000</u>	<u>(7,019)</u>					
Total	<u><u>\$ 5,992,981</u></u>						

El 11 de diciembre de 2020 la Compañía recibió autorización para un programa adicional de Certificados Bursátiles de corto y largo plazo con carácter de revolvente hasta por un monto total de \$17,000,000 con una vigencia de hasta 5 años. Dicho programa tiene una limitante de hasta \$3,000 000 para emisiones de corto plazo o la totalidad del mismo para emisiones de largo plazo. Las emisiones de largo plazo TOYOTA 21-2, TOYOTA 22, TOYOTA 22-2, TOYOTA 23, TOYOTA 23-2, TOYOTA 24, TOYOTA 24-2, TOYOTA 25, TOYOTA 25-1, TOYOTA 25-2, TOYOTA 25-3 y TOYOTA 25-4 se realizaron al amparo de este nuevo programa.

A la fecha de emisión de los estados financieros, la Compañía se encuentra en el proceso de tramitación de un nuevo programa con la Comisión, el cual se espera sea aprobado durante el primer trimestre del año 2026.

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, la deuda bursátil a corto y largo plazo en pesos devengan intereses a tasas anuales de:

Tasas anuales a corto plazo	2025	2024
Desde	7.13%	10.25%
Hasta	9.86%	10.88%
Tasas anuales a largo plazo	2025	2024
Desde	7.61%	7.62%
Hasta	10.66%	10.88%

La Compañía no cuenta con pasivos financieros en moneda extranjera.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

Nota 11 - Préstamos bancarios y de otros organismos:

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, la Compañía tenía los préstamos bancarios y de otros organismos como se presenta a continuación:

	2025	2024
BBVA México, S. A.	\$ 10,324,980	\$ 9,232,736
Banco Mercantil del Norte, S. A.	8,478,750	5,745,833
Scotiabank Inverlat, S. A.	5,245,615	4,022,250
Nacional Financiera, S. N. C.	4,787,010	7,765,535
SMBC, SAPI DE C.V. SOFOM, E. N .R.	2,700,000	900,000
MUFG Bank, Ltd.	2,633,333	2,489,583
Bank of America, S. A.	1,840,000	1,840,000
MUFG Bank México, S. A.	1,500,000	1,300,000
Banco Monex S.A.	1,500,000	—
Banco Citi Mexico S. A.	1,000,000	—
Mizuho Bank, Ltd	737,300	1,084,275
Banco del Bajío, S. A.	250,000	—
Banco Santander México, S .A.	—	2,000,000
Intereses por pagar de préstamos	\$ 40,996,988	\$ 36,380,212
Total de préstamos bancarios y de otros organismos	110,451	96,619
Préstamos bancarios y de otros organismos de corto plazo	\$ 41,107,439	\$ 36,476,831
Préstamos bancarios y de otros organismos de largo plazo	\$ 18,108,361	\$ 12,331,422
Intereses por pagar de préstamos	22,888,627	24,048,790
Total de préstamos bancarios y de otros organismos	110,451	96,619
	\$ 41,107,439	\$ 36,476,831

A continuación, se detallan las líneas de crédito contratadas al 31 de diciembre de 2025:

	2025			
	Línea de crédito	Monto utilizado	Tasa	Última amortización
BBVA México, S. A.	11,350,000	10,324,980	Fija	ago-30
Nacional Financiera, S. N. C.	9,500,000	4,787,010	Fija	dic-28
Banco Mercantil del Norte, S. A.	9,000,000	8,478,750	Fija	sep-28
Scotiabank Inverlat, S. A.	7,000,000	5,245,615	Fija/Var	jun-28
Banco Citi Mexico S. A.	5,690,000	1,000,000	Fija	mar-26
MUFG Bank, Ltd.	4,633,333	2,633,333	Fija	jun-29
Banco Santander México, S .A.	3,000,000	—	—	—
SMBC, SAPI DE C.V. SOFOM, E. N .R.	2,700,000	2,700,000	Fija	mar-28
Bank of America, S. A.	1,840,000	1,840,000	Fija	jun-26
MUFG Bank México, S. A.	1,500,000	1,500,000	Fija	oct-26
Banco Monex S.A.	1,500,000	1,500,000	Var	dic-28
MUFG Bank Ltd.	1,500,000	—	—	—
Banco Santander México, S.A.	1,500,000	—	—	—
Banco Mercantil del Norte, S. A.	1,300,000	—	—	—
Banco del Bajío, S.A.	1,000,000	250,000	Fija	ene-26
Mizuho Bank, Ltd	737,300	737,300	Fija	sep-29
Mizuho Bank, Ltd	500,000	—	—	—
Banco del Bajío, S.A.	500,000	—	—	—
Total	64,750,633	40,996,988		

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

A continuación se detallan las líneas de crédito contratadas al 31 de diciembre de 2024:

	2024			
	Línea de crédito	Monto utilizado	Tasa	Última amortización
BBVA México, S. A.	9,500,000	9,232,736	Fija/Var	dic-28
Nacional Financiera, S. N. C.	9,500,000	7,765,535	Fija/Var	dic-28
Scotiabank Inverlat, S. A.	7,000,000	4,022,250	Fija	mar-28
Banco Mercantil del Norte, S. A.	6,000,000	5,745,833	Fija	sep-28
Banco Nacional de México, S. A.	5,690,000	—	—	—
Banco Santander México, S. A.	3,000,000	2,000,000	Fija	feb-25
MUFG Bank, Ltd.	2,489,583	2,489,583	Fija	ago-28
Bank of America, S. A.	1,840,000	1,840,000	Fija	sep-29
MUFG Bank, Ltd.	1,500,000	—	—	—
Banco Santander México, S. A.	1,500,000	—	—	—
MUFG Bank México, S. A.	1,500,000	1,300,000	Fija	ago-25
Banco Mercantil del Norte, S. A.	1,300,000	—	—	—
Mizuho Bank, Ltd	1,084,275	1,084,275	Fija	sep-29
Banco del Bajío S. A.	1,000,000	—	—	—
SMBC, SAPI DE C.V. SOFOM, E. N. R.	900,000	900,000	Fija	ago-25
Mizuho Bank, Ltd	500,000	—	—	—
Banco del Bajío S. A.	500,000	—	—	—
Banca Mifel S. A.	500,000	—	—	—
Intercam	500,000	—	—	—
Total	\$ 55,803,858	\$ 36,380,212		

Los préstamos con instituciones financieras relacionadas en los cuadros anteriores están representados por préstamos quirografarios simples en moneda nacional.

Algunos de los préstamos que tiene contratados la Compañía establecen ciertas obligaciones de hacer y no hacer, las cuales han sido cumplidas al 31 de diciembre de 2025 y 2024.

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, los préstamos a corto y largo plazo en pesos devengan intereses a tasas anuales de:

Tasas anuales a corto plazo	2025	2024
Desde	7.13%	6.11%
Hasta	11.92%	11.92%
Tasas anuales a largo plazo	2025	2024
Desde	7.61%	7.62%
Hasta	11.92%	11.92%

Los préstamos bancarios están representados por préstamos quirografarios en moneda nacional y la Compañía no cuenta con pasivos financieros en moneda extranjera. Las líneas de crédito que la Compañía tiene contratadas fueron autorizadas mediante la presentación de un "Keepwell Agreement" suscrito con Toyota Financial Services International Corporation (antes Toyota Financial Services Americas Corporation).

Dentro de las líneas de crédito bancarias contratadas, existen líneas de crédito comprometidas, las cuales no han sido utilizadas. Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, dichas líneas de crédito comprometidas equivalen a \$5,300,000.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

Nota 12 - Saldos y transacciones con partes relacionadas:

La Compañía es subsidiaria indirecta de Toyota Motor Corporation (compañía controladora), con la cual no se tuvo operaciones durante el ejercicio 2025.

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024 los saldos con partes relacionadas se muestran a continuación:

	2025	2024
Cuentas por cobrar:		
Toyota Motor Manufacturing de Guanajuato S. A. de C. V.	1,861	1,385
TFS México Agente de Seguros y de Fianzas, S. A. de C. V. (Afiliada)	1,756	5,000
Toyota Motor Sales de México S. de R. L. de C. V. (Afiliada)	884	851
Toyota Motor de México, S. de R. L. de C.V.	783	583
TFSM Servicios de México S. A. de C. V. (Afiliada)	544	775
Toyota Motor Manufacturing de Baja California S. de R. L. de C.V.	341	392
Total	\$ 6,169	\$ 8,986
Cuentas por pagar:		
TFSM Servicios de México S. A. de C. V. (Afiliada)	38,015	28,296
Toyota Motor Credit Corp (Filial)	4,027	4,269
Toyota Motor Sales de México S. de R. L. (Afiliada)	1,380	675
Toyota Financial Services Corp. (Afiliada)	275	273
Total	\$ 43,697	\$ 33,513

Durante los años 2025 y 2024 se celebraron las siguientes operaciones con partes relacionadas:

	2025	2024
Gasto por servicios de consultoría de administración del negocio:		
Toyota Motor Credit Corp. ¹ (Afiliada)	\$ 14,872	\$ 15,044
Toyota Financial Services Corp. ¹ (Afiliada)	602	544
Total	\$ 15,474	\$ 15,588
Gastos por servicios de personal:		
TFSM Servicios de México S. A. de C. V. ² (Afiliada)	\$ 332,687	\$ 282,859
Gastos por uso de licencia:		
Toyota Tsusho Systems US, Inc. ¹² (Afiliada)	\$ 5,280	\$ 3,768
Toyota Motor Credit Corp. ¹² (Afiliada)	497	—
Total	\$ 5,777	\$ 3,768
Ingresos por arrendamiento puro:		
Toyota Motor Sales de México S. de R. L. de C. V. ³ (Afiliada)	\$ 28,219	\$ 26,971
Toyota Motor Manufacturing de Guanajuato S. A. de C. V. ³	16,730	14,238
Toyota Motor de México S. de R. L. de C. V. ³	14,012	9,889
TFSM Servicios de México S. A. de C. V. ³ (Afiliada)	9,967	7,631
TFS México Agente de Seguros y de Fianzas S.A. de C.V. ³ (Afiliada)	248	—
Total	\$ 69,176	\$ 58,729
Ingresos por servicios relacionados al arrendamiento:		
Toyota Motor Sales de México S. de R. L. ⁴ (Afiliada)	\$ 3,668	\$ 5,017
Toyota Motor Manufacturing de Guanajuato S. A. de C. V. ⁴	3,432	4,526
Toyota Motor de México S. de R. L. de C. V. ⁴	2,870	1,659
TFSM Servicios de México S. A. de C. V. (Afiliada)	1,358	809
TFS México Agente de Seguros y de Fianzas S.A. de C. V. ⁴	36	—
Total	\$ 11,364	\$ 12,011
 Inversión en vehículos otorgados en arrendamiento puro:		
Toyota Motor Sales de México S. de R. L. ⁵ (Afiliada)	\$ 98,005	\$ 111,016

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros

31 de diciembre de 2025 y 2024

Ingresos por intereses:

Toyota Motor Sales de México S. de R. L. 7 y 8 (Afiliada)	\$ 60,571	\$ 63,406
Toyota Motor Manufacturing de Guanajuato S. A. de C. V. 8 (Afiliada)	10,332	6,665
HINO Motors Sales México S. A. de C. V. 7 y 8 (Afiliada)	10,300	—
SUBARU Automotriz México S. A. de C. V. 7 y 8 (Afiliada)	9,576	—
Toyota Motor Manufacturing De Baja California S. de R. L. de C. V. 8 (Afiliada)	5,172	2,827
TFSM Servicios de México S. A. de C. V. 8	3,908	2,958
Toyota Motor de México S. de R. L. de C. V. 8	3,764	3,820
TFS México Agente de Seguros y de Fianzas S.A. de C. V. 8	260	—
Total	\$ 103,883	\$ 79,676

Ingresos por subsidios de créditos:

HINO Motors Sales México S. A. de C. V. ⁶ (Afiliada)	\$ 12,415	48,586
Toyota Motor Sales de México S. de R. L. ⁶ (Afiliada)	17,432	19,082
SUBARU Automotriz México S. A. de C. V. ⁶ (Afiliada)	6,883	39,636
Total	\$ 36,730	\$ 107,304

Ingresos por intereses por préstamos:

TFS México Agente de Seguros y de Fianzas, S. A. de C. V. (Afiliada) 10	\$ 422	\$ 61
---	--------	-------

Reembolso de gastos:

TFSM Servicios de México S.A. de C.V. (Afiliada) 13	\$ 6,611	\$ 5,688
---	----------	----------

Ingreso Subarrendamiento

TFSM Servicios de México S. A. de C. V. ⁹ (Afiliada)	6,611	5,688
TFS Mexico Agente de Seguros y de Fianzas S.A. de C.V. (Afiliada)	2,033	—
Total	\$ 8,644	\$ 5,688

Coparticipación en concursos de Premiación:

Toyota Motor Sales de México S. de R. L. ¹³ (Afiliada)	\$ 1,936	\$ 1,361
SUBARU Automotriz México, S. A. de C. V. ¹³ (Afiliada)	—	12
Total	\$ 1,936	\$ 1,373

- 1 Contratos de prestación de servicios de asesoría corporativa con Toyota Motor Credit Corp. y Toyota Financial Services Corp., en materia de tesorería, riesgos y tecnología. La duración de este contrato es indefinida.
- 2 Contrato de prestación de servicios administrativos con TFSM Servicios de México, S. A. de C. V. (en adelante TFSM Servicios), mediante el cual la Compañía recibe servicios de personal. La duración de este contrato es indefinida.
- 3 Contratos de arrendamiento celebrados con Toyota Motor Sales de México S. de R. L. de C. V. en adelante (TMEX), Toyota Motor Manufacturing de Guanajuato S. A. de C. V. en adelante (TMMGT), Toyota Motor de México, S. de R. L. de C. V. en adelante (Toyota Motor), TFSM Servicios y TFS México Agente de Seguros y Fianzas, S. A. de C. V., mediante arrendamiento puro de vehículos asignados de la marca para los ejecutivos de Toyota.
- 4 La Compañía recibe ingresos de TMEX, TMMGT, Toyota Motor, y TFSM Servicios, por concepto del cobro de seguros y tenencias derivados del otorgamiento de arrendamientos puros de los vehículos asignados de la marca para los ejecutivos de Toyota.
- 5 La Compañía compra directamente a TMEX los automóviles que posteriormente otorgará en arrendamiento puro a sus partes relacionadas. Estos activos se muestran como activo fijo y se deprecian contablemente conforme a las tablas de amortización del arrendamiento puro.
- 6 La Compañía cobra intereses a HINO Motors Sales México, S. A. de C. V. en adelante (HIMEX), SUBARU Automotriz México, S. A. de C. V. en adelante (SUBARU) y TMEX, como coparticipación en los programas de financiamiento con los clientes (subsidios), los cuales son registrados como créditos diferidos.
- 7 La Compañía cobra intereses a HINO Motors Sales México, S. A. de C. V., SUBARU y TMEX, por autos demos y autos nuevos.
- 8 Pago de intereses de los créditos de los asociados de TMEX, TMMGT, TMMBC, Toyota Motor y TFSM Servicios.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

- 9 Contrato de Subarrendamiento piso 1 y piso 4 a TFSM Servicios y TFS México Agente de Seguros y Fianzas que tiene vigencia de 3 años.
- 10 Contrato de Crédito Simple celebrado durante diciembre de 2024, por la cantidad de \$5,000, con vigencia de 12 meses, mismo que se liquidó conforme a las fechas del contrato.
- 11 Contrato celebrado de prestación de servicios por el uso de licencias con Toyota Tsusho Systems US, Inc.
- 12 Coparticipación en convenciones y eventos de premiación.
- 13 Reembolso de gastos.

Nota 13 - Acreedores diversos y otras cuentas por pagar:

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024 los acreedores y otras cuentas por pagar se integran como sigue:

	2025	2024
Cuentas por pagar a distribuidores	722,637	311,080
Cuentas por pagar a aseguradoras	239,448	177,398
Acreedores diversos	234,783	193,217
Depósitos en garantía de arrendamientos	180,157	181,558
Saldos a favor de clientes	170,757	320,310
Partes relacionadas (Nota 12)	43,697	33,513
Impuestos retenidos	34,916	42,024
Gratificaciones y otras cuentas por pagar al personal	14,210	14,104
Total de acreedores y otras cuentas por pagar	<u>1,640,605</u>	<u>1,273,204</u>

Nota 14 - Créditos diferidos y cobros anticipados:

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, los créditos diferidos y cobros anticipados se integran por las comisiones cobradas a aseguradoras, los subsidios cobrados a Distribuidores y partes relacionadas, así como Rentas de Arrendamiento Puro cobradas por anticipado, los cuales se presentan de manera neta de los costos y gastos asociados pendientes de amortizar.

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, los créditos diferidos y cobros anticipados se integran como sigue:

	2025	2024
Comisiones cobradas a aseguradoras	\$ 677,616	\$ 608,624
Subsidios cobrados a distribuidores	104,266	142,823
Rentas de arrendamiento puro cobradas por anticipado	15,693	14,670
Total de créditos diferidos y cobros anticipados	<u>\$ 797,575</u>	<u>\$ 766,117</u>

Nota 15 - ISR causado y diferido:

El ISR, al 31 de diciembre de 2025 y 2024, se calcula aplicando la tasa del 30% sobre la utilidad gravable. En 2025 la Compañía determinó un resultado fiscal de \$2,387,473 (resultado fiscal de \$2,250,599 en 2024). El resultado fiscal difiere del contable, principalmente, por aquellas partidas que en el tiempo se acumulan y deducen de manera diferente para fines contables y fiscales, por el reconocimiento de los efectos de la inflación para fines fiscales, así como de aquellas partidas que solo afectan el resultado contable o el fiscal.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

La provisión para ISR se analiza a continuación:

	Año que terminó el 31 de diciembre	
	2025	2024
ISR causado	\$ (716,242)	\$ (675,180)
ISR diferido	55,572	102,752
Total ISR	(660,670)	(572,428)
ISR registrado en (disminución) exceso 2024 cancelado en 2025 - Neto	1,065	(1,947)
Total ISR	<u>\$ (659,605)</u>	<u>\$ (574,375)</u>

Durante el ejercicio 2025 y 2024 se registró ISR diferido por \$90 y \$978, respectivamente, correspondientes de pérdidas y ganancias actuariales en los otros resultados integrales.

La conciliación entre las tasas legal y efectiva del ISR se muestra a continuación:

	2025	2024
Utilidad antes de Impuestos a la utilidad	\$ 2,509,814	\$ 2,213,066
Tasa causada del ISR	30%	30%
ISR a la tasa legal	752,944	663,920
Más (menos) efecto en el ISR de las siguientes partidas permanentes:		
Gastos no deducibles	3,405	2,923
Ajuste anual por inflación y otros efectos de inflación - Neto	(96,390)	(95,029)
Otras partidas permanentes	711	614
ISR Total reconocido en los resultados	<u>\$ 660,670</u>	<u>\$ 572,428</u>
Tasa efectiva de ISR	26.32%	25.87%

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024 las principales diferencias temporales sobre las que se reconoció ISR diferido se analizan a continuación:

	2025	2024
Estimación preventiva para riesgos crediticios	1,213,466	963,084
Estimación de otras cuentas por cobrar	33,057	16,475
Activo Fijo - Neto 1	(49,214)	(95,723)
Cargos diferidos pagos anticipados e intangibles	(400,380)	(225,289)
Créditos diferidos y cobros anticipados	812,312	766,117
Otras cuentas por pagar 1	164,915	167,901
Remediciones de beneficios a empleados 1	6,611	3,262
	<u>1,780,767</u>	<u>1,595,827</u>
Tasa de ISR aplicable	30%	30%
ISR diferido activo - Neto	<u>534,231</u>	<u>478,748</u>
PTU diferido activo - Neto Total	<u>4,443</u>	<u>5,100</u>
Total Impuesto Diferido Total	<u>538,674</u>	<u>483,848</u>

1 Estas partidas tienen un límite de deducibilidad de acuerdo a las disposiciones fiscales vigentes, lo que origina que solo se considere la parte deducible de las diferencias temporales para el cálculo de ISR Diferido.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

El saldo del Impuesto diferido correspondiente al 31 de diciembre de 2025 y 2024 se compone como se muestra a continuación:

	2025				
	ISR				
	Saldo inicial activo	Resultados	Resultados Acumulados	ORI	Saldo Final activo
ISR Diferido	478,748	55,572	—	(90)	534,231
PTU Diferido	5,100	(651)	—	(6)	4,443
	483,848	54,921	—	(96)	538,674

	2024				
	ISR				
	Saldo inicial activo	Resultados	Resultados Acumulados	ORI	Saldo Final activo
ISR Diferido	375,018	102,752	—	978	478,748
PTU Diferido	747	4,340	—	13	5,100
	375,765	107,092	—	991	483,848

Nota 16 - PTU causada y diferida:

La Compañía está sujeta al pago de la PTU cuyo cálculo está basado en la fracción VIII del artículo 127 de la Ley Federal del Trabajo, el cual considera la limitante establecida entre el monto que resulte menor entre tres meses del salario del trabajador o el promedio de la PTU pagada en los últimos tres años.

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024 la Compañía determinó una PTU causada de \$6,037 y \$6,977 respectivamente. La base gravable de PTU difiere del resultado contable debido principalmente a las diferencias en el tiempo en que algunas partidas se acumulan o deducen contable y para efectos de PTU causada, así como por aquellas partidas que solo afectan el resultado contable o de PTU causada del año.

El año que terminó el 31 de diciembre de 2025 y 2024, la provisión para PTU se integra a continuación:

	Año que terminó el 31 de diciembre de		
	2025	2024	
PTU causada	(6,037)	(6,977)	
PTU diferida	(651)	4,340	
Total	(6,688)	(2,637)	

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

El año que terminó el 31 de diciembre de 2025 y 2024 las principales diferencias temporales sobre las que se reconoció PTU diferida se analizan a continuación:

	Año que terminó el 31 de diciembre de	
	2025	2024
Estimación preventiva para riesgos crediticios	1,213,466	963,084
Estimación de otras cuentas por cobrar	33,057	16,475
Activo fijo - Neto 1	(49,214)	(95,723)
Cargos diferidos, pagos anticipados e intangibles 1	(395,937)	(220,190)
Créditos diferidos y cobros anticipados	812,312	766,117
Otras cuentas por pagar 2 y 3	157,501	160,035
Remediciones de beneficios a los empleados	6,070	3,808
Total de diferencias temporales	<u>\$ 1,777,255</u>	<u>\$ 1,593,606</u>
Tasa de PTU aplicable a las diferencias temporales*	0.25%	0.32%
PTU diferida activo - Neto	<u>\$ 4,443</u>	<u>\$ 5,100</u>

* La tasa de PTU aplicable a las diferencias temporales fue calculada de acuerdo al reporte técnico "Efectos Contables del Decreto que regula la subcontratación laboral número 53" emitido por el Consejo Mexicano de Normas de Información Financiera (CINIF).

1 Para efectos de la determinación de la PTU Diferida no se considera la PTU Diferida como una partida temporal

2 Para efectos de la determinación de la PTU Diferida los conceptos marcados no se considera la PTU por pagar del ejercicio 2025 como una partida temporal.

3 Para efectos de la determinación de la PTU Diferida los conceptos marcados no tienen un límite de deducibilidad de acuerdo a las disposiciones

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024 se registró PTU diferida por \$6 y \$13, respectivamente, correspondiente a la remedición de pérdidas y ganancias actuariales en los otros resultados integrales.

Nota 17 - Beneficios a los empleados

- El valor de las obligaciones por beneficios definidos (en adelante, OBD), al 31 de diciembre de 2025 y 2024, ascendió a \$54,779 y \$44,834, respectivamente.
- El valor de los Activos del Plan (AP), al 31 de diciembre de 2025 y 2024, ascendió a \$48,709 y \$36,516, respectivamente.
- Por lo anterior, la entidad presenta un Pasivo Neto por Beneficios Definidos en el estado de situación financiera, mismo que al 31 de diciembre de 2025 y 2024 ascendió a \$6,070 y \$8,318, respectivamente.
- Los movimientos anteriormente mencionados fueron reconocidos en el resultado del ejercicio 2025 y 2024, generando un impacto neto de \$3,873 y \$4,046, respectivamente.

A continuación, se muestra la situación financiera entre el valor presente de las obligaciones de beneficios definidos y del valor razonable de los activos del plan, y el activo/pasivo neto por beneficios definidos reconocido en el estado de situación financiera:

	Indemnizaciones		Pensiones		Prima de antigüedad		Totales	
	2025	2024	2025	2024	2025	2024	2025	2024
Activos (pasivos) laborales:								
Obligaciones:								
de beneficios definidos	\$ 10,223	\$ 9,499	\$ 41,574	\$ 32,882	\$ 2,982	\$ 2,453	\$ 54,779	\$ 44,834
Activos del Plan (AP)	—	—	(48,709)	(36,516)	—	—	(48,709)	(36,516)
Activo Neto por Beneficios Definidos(PNBD/ANBD)	<u>\$ 10,223</u>	<u>\$ 9,499</u>	<u>\$ (7,135)</u>	<u>\$ (3,634)</u>	<u>\$ 2,982</u>	<u>\$ 2,453</u>	<u>\$ 6,070</u>	<u>\$ 8,318</u>

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

e. La integración de la OBD, AP y el Pasivo Neto por Beneficios Definidos (PNBD).

	Indemnizaciones		Pensiones		Prima de antigüedad		Totales	
	2025	2024	2025	2024	2025	2024	2025	2024
PNBD:								
Costo de Transferencia	\$ 9,499	\$ 6,230	\$ (3,634)	\$ (2,487)	\$ 2,453	\$ 1,484	\$ 8,318	\$ 5,227
Costo de beneficios definidos	2,130	1,383	1,189	2,298	555	352	3,874	4,033
Aportaciones al plan	—	—	(3,867)	(3,939)	—	—	(3,867)	(3,939)
Pagos efectuados sin AP	(1,486)	(761)	—	—	(133)	(65)	(1,619)	(826)
Disminuciones de OBD y AP	80	2,647	(823)	494	107	682	(636)	3,823
	\$10,223	\$ 9,499	\$ (7,135)	\$ (3,634)	\$ 2,982	\$ 2,453	\$ 6,070	\$ 8,318

f. Conciliación de los saldos iniciales y finales de la OBD:

	Indemnizaciones		Pensiones		Prima de antigüedad		Totales	
	2025	2024	2025	2024	2025	2024	2025	2024
OBD al inicio del periodo								
Costo servicios presente	\$ 9,499	\$ 6,230	\$32,882	\$29,173	\$ 2,454	\$ 1,484	\$44,835	\$36,887
(Ganancia) / Pérdida Liquidación	1,360	839	2,829	2,670	360	211	4,549	3,720
Anticipada de Obligaciones	(460)	—	(1,233)	—	(195)	—	(1,888)	—
Costo de interés de la OBD	900	554	3,319	2,777	250	141	4,469	3,472
Pagos de beneficios	(1,486)	(761)	—	—	(133)	(64)	(1,619)	(825)
Remediciones	410	2,637	3,777	(1,738)	246	682	4,433	1,581
OBD al final del periodo	\$10,223	\$ 9,499	\$41,574	\$32,882	\$ 2,982	\$ 2,454	\$54,779	\$44,835

g. Conciliación de los activos del Plan AP.

	Indemnizaciones		Pensiones		Prima de antigüedad		Totales	
	2025	2024	2025	2024	2025	2024	2025	2024
Activos al inicio del periodo:								
Rendimiento Real	—	—	36,516	31,659	—	—	36,516	31,659
Contribuciones	—	—	3,947	3,243	—	—	3,947	3,243
Transferencias	—	—	3,867	3,939	—	—	3,867	3,939
Fondo al final del periodo	\$ —	\$ —	4,379	(2,326)	—	—	4,379	(2,326)
	\$ —	\$ —	\$48,709	\$36,515	\$ —	\$ —	\$48,709	\$36,515

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, la Compañía realizó una aportación en efectivo al Plan de Beneficio Definido por \$3,867 y \$3,939. Este plan está constituido en un fideicomiso en Banco Mercantil del Norte F/945, con el propósito de fondear este pasivo laboral. La Compañía considera que los rendimientos de esta inversión son una variable importante para que en el futuro este plan se haga auto sustentable. Otras variables clave para definir este tipo son los sueldos, la rotación del personal y la inflación.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

h. A continuación se presenta un análisis del costo neto del periodo por tipo de plan:

	Indemnizaciones		Pensiones		Prima de antigüedad		Totales	
	2025	2024	2025	2024	2025	2024	2025	2024
Costo neto del periodo:								
Costo laboral del servicio actual	\$ 1,360	\$ 838	\$ 2,829	\$ 2,670	\$ 360	\$ 211	\$ 4,549	\$ 3,719
(Ganancia) / Pérdida Liquidación Anticipada de Obligaciones	(460)	—	(1,233)	—	(195)	—	(1,888)	—
Costo financiero de los pasivos	901	554	3,319	2,777	249	141	4,469	3,472
Costo financiero de los activos	—	—	(3,946)	(3,244)	—	—	(3,946)	(3,244)
Amortización de la ganancia actuarial neta	330	(9)	220	95	139	13	689	99
	<u>\$ 2,131</u>	<u>\$ 1,383</u>	<u>\$ 1,189</u>	<u>\$ 2,298</u>	<u>\$ 553</u>	<u>\$ 365</u>	<u>\$ 3,873</u>	<u>\$ 4,046</u>

i. A continuación se muestra las Remediciones reconocidas en el ejercicio (ORI):

	2025			
	Indemnización Legal	Plan de Pensiones	Prima de Antigüedad	Total
(Ganancias) / Pérdidas Actuariales en Obligaciones (GPAO)	\$ 410	\$ 3,777	\$ 246	\$ 4,433
(Ganancias) / Pérdidas en el retorno de los activos del plan (GPRA)	—	(4,380)	—	(4,380)
Total de Remediciones reconocidas en el ORI	410	(603)	246	53
Amortización de remediciones (ORI)	(330)	(220)	(139)	(689)
Efecto neto de Remediciones reconocidas en la ORI	\$ 80	\$ (823)	\$ 107	\$ (636)
	2024			
	Indemnización Legal	Plan de Pensiones	Prima de Antigüedad	Total
(Ganancias) / Pérdidas Actuariales en Obligaciones (GPAO)	\$ 2,637	\$ (1,738)	\$ 682	\$ 1,581
(Ganancias) / Pérdidas en el retorno de los activos del plan (GPRA)	—	2,326	—	2,326
Total de Remediciones reconocidas en el ORI	2,637	588	682	3,907
Amortización de remediciones (ORI)	9	(94)	(13)	(98)
Efecto neto de Remediciones reconocidas en la ORI	\$ 2,646	\$ 494	\$ 669	\$ 3,809

La vida laboral remanente promedio para el Plan de Pensiones, para el 2025 y 2024, es de 17 años.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

j. Principales hipótesis actuariales

Las principales hipótesis actuariales utilizadas, expresadas en términos absolutos, así como las tasas de descuento, rendimiento de los AP, incremento salarial y cambios en los índices u otras variables, referidas, al 31 de diciembre de 2025 y 2024, son como sigue:

	2025 (%)	2024 (%)
Tasa de descuento	9.50	10.50
Tasa de incremento de salarios	7.00	7.00
Tasa de incremento al salario mínimo	11.9% hasta 2030 / 4.5%	11.9% hasta 2030 / 4.5%

Nota 18 - Capital contable:

a. Capital social

El capital social, al 31 de diciembre de 2025, se integra como se muestra a continuación:

Número de acciones*	Descripción	Importe
5,000,000	Serie "I", representa la porción fija del capital sin derecho a retiro	50,000
44,136,830	Serie "II", representa la porción variable del capital con derecho a retiro	441,368
	Total del capital social histórico	491,368
	Efectos de actualización	56,325
<u><u>49,136,830</u></u>	<u><u>Total de capital social</u></u>	<u><u>547,693</u></u>

* Las acciones tienen valor nominal de \$10 pesos cada una y están totalmente suscritas y pagadas.

* Las acciones no cuentan con restricción alguna.

b. Reserva legal

De acuerdo con la Ley General de Sociedades Mercantiles la Compañía debe separar por lo menos un 5% de la utilidad del ejercicio para incrementar la reserva legal hasta que esta sea igual a la quinta parte del capital social.

Al 31 de diciembre de 2013 se constituyó la totalidad de la reserva legal, misma que asciende a \$110,144.

c. Dividendos

El 25 de junio de 2025, mediante Asamblea General Ordinaria de Accionistas, se decretó un pago de dividendos provenientes de utilidades retenidas, los cuales ascendieron a \$819,345, mismos que fueron pagados el 26 de junio de 2025. Este reparto de dividendos proviene de la Cuenta de Utilidad Fiscal Neta y causó una retención del Impuesto Sobre la Renta de \$41.

El 26 de junio de 2024, mediante Asamblea General Ordinaria de Accionistas, se decretó un pago de dividendos provenientes de utilidades retenidas, los cuales ascendieron a \$925,502, mismos que fueron pagados el 27 de junio de 2024. Este reparto de dividendos proviene de la Cuenta de Utilidad Fiscal Neta y no causó ninguna retención de Impuesto Sobre la Renta.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

d. Otros Resultados Integrales

El rubro de Otros resultados integrales al 31 de diciembre de 2025 y 2024 se integra como sigue:

	Saldo inicial	ORI 1	2025 ISR diferido %	PTU diferida %	ORI netos
Remedición por pérdidas y ganancias actariales	\$ (4,475)	636	(90)	(6)	\$ (3,935)

	Saldo inicial	ORI	2024 ISR diferido %	PTU diferida %	ORI netos
Remedición por pérdidas y ganancias actariales	\$ (1,657)	\$ (3,809)	\$ 978	\$ 13	\$ (4,475)

1. El saldo del ISR diferido registrado en ORI fue afectado por las limitantes de deducibilidad conforme a las disposiciones fiscales vigentes.

Nota 19 - Integración de los rubros principales del estado de resultados integral:

La integración del margen financiero que se presenta en el estado de resultados integral de 2025 y 2024 es la siguiente:

a. Ingresos por intereses

Los ingresos por intereses por el año terminado al 31 de diciembre de 2025 y 2024 se integran como sigue:

	2025	2024
Equivalentes de efectivo	\$ 145,391	\$ 134,988
Cartera de créditos		
Comerciales	3,195,835	3,779,559
Entidades Financieras	9,634	11,400
Consumo	4,460,712	3,181,740
Otros activos 1	386,781	414,650
Total	\$ 8,198,353	\$ 7,522,337

1 Corresponden a comisiones cobradas por el otorgamiento de crédito reconocidos en resultados, estas comisiones se amortizan durante la vida del contrato bajo el método de costo amortizado.

b. Los gastos por intereses por el año terminado al 31 de diciembre de 2025 y 2024 se integran como sigue:

	2025	2024
Pasivos bursátiles y préstamos bancarios y de otros organismos	\$ 4,832,017	\$ 4,475,846
Otros pasivos 1	455,614	366,651
Total	\$ 5,287,631	\$ 4,842,497

1 Corresponden, principalmente, a gastos incurridos por la contratación de préstamos bancarios y de otros organismos reconocidos en resultados; estas comisiones se amortizan durante la vida del contrato en línea recta.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

c. Comisiones y tarifas cobradas y pagadas

Los saldos de las comisiones cobradas y pagadas por el otorgamiento del crédito de 2025 y 2024 se integran como se muestra en la página siguiente.

	2025	2024
Comisiones y tarifas cobradas:		
Créditos comerciales	\$ 276,821	\$ 256,134
Créditos a entidades financieras	1,171	1,606
Cartera de consumo	542,389	448,324
Total	<u><u>\$ 820,381</u></u>	<u><u>\$ 706,064</u></u>
Comisiones y tarifas pagadas:		
Gastos por comisiones propias de la operación		
Comisiones por seguros	\$ 152,497	\$ 141,820
Comisiones pagadas a distribuidores	6,315	5,422
Comisiones bancarias	15,379	15,856
Otras comisiones	33,308	31,884
Total	<u><u>\$ 207,499</u></u>	<u><u>\$ 194,982</u></u>

d. Resultado por Arrendamiento Operativo

Los saldos del Resultado por Arrendamiento operativo de diciembre de 2025 y 2024 se integran como se muestra a continuación:

	2025	2024
Resultado por Arrendamiento Operativo:		
Ingreso por Arrendamiento Operativo	\$ 573,290	\$ 594,088
Estimación de cuenta por cobrar de Arrendamiento Operativo	(7,312)	(3,904)
Total	<u><u>565,978</u></u>	<u><u>590,184</u></u>
Depreciación por Arrendamiento Operativo	(362,325)	(385,621)
Resultado por Arrendamiento Operativo	<u><u>\$ 203,653</u></u>	<u><u>\$ 204,563</u></u>

e. Otros ingresos (egresos) de la operación

La integración de otros ingresos y egresos de la operación en diciembre de 2025 y 2024 es el siguiente:

	2025	2024
Otros Ingresos:		
Ingresos por venta de bienes	130,689	156,129
Intereses por créditos a empleados y filiales	31,878	24,999
Saldos a favor de clientes 1	17,462	16,722
Ingresos por subarrendamiento	9,449	7,187
Opciones a compra arrendamiento financiero	1,706	1,039
Reserva de otras cuentas por cobrar	—	—
Resultado cambiario	464	—
Total de Otros ingresos	<u><u>\$ 191,648</u></u>	<u><u>\$ 206,076</u></u>
Otros Egresos:		
Reserva de otras cuentas por cobrar	\$ (15,779)	\$ (10,999)
Quebrantos diversos	(2,711)	(2,975)
Resultado Cambiario	—	(736)
Otros Gastos Plataformas digitales	(1,290)	
Total de Otros Egresos	<u><u>\$ (19,780)</u></u>	<u><u>\$ (14,710)</u></u>
Total de otros ingresos (egresos)	<u><u>\$ 171,868</u></u>	<u><u>\$ 191,366</u></u>

1 Es el reconocimiento de ingresos de saldos no reclamados por clientes conforme a la política vigente de la Compañía.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

f. Gastos de administración y promoción

La integración de Gastos de administración y promoción de enero a diciembre de 2025 y 2024 es la siguiente:

	2025		2024	
Servicios Administrativos	338,473	31%	287,668	27%
Consultores	217,111	20%	211,900	21%
Sistemas	140,434	13%	130,153	13%
Sueldos	122,712	11%	134,640	13%
Gastos de Cobranza	104,902	11%	110,258	11%
Mercadotecnia	85,477	8%	81,537	8%
Servicios Generales	22,550	2%	23,317	2%
Impuestos de Seguridad Social	16,210	1%	15,119	1%
Renta	15,730	1%	19,383	2%
Otros	12,678	1%	11,434	1%
PTU Corriente y Diferida	6,688	1%	2,637	1%
Total	\$ 1,082,965	100%	\$ 1,028,046	100%

Nota 20 - Administración de riesgos:

Respecto a la Administración Integral de Riesgos:

La Administración Integral de Riesgos de Toyota Financial Services México (la "Compañía"), se encuentra basada en un marco de actuación que tiene como objetivo identificar, medir, vigilar, controlar, informar y revelar todos aquellos riesgos que puedan desprenderse de su operativa diaria, y que, permita una administración responsable de los mismos de acuerdo con el apetito de riesgo aprobado a fin de alcanzar los objetivos corporativos; por lo anterior la gestión y control de riesgos descansa sobre una base de la Administración de Riesgos Corporativos "Enterprise Risk Management", en adelante "ERM" (por sus siglas en inglés) adoptada globalmente por Toyota Financial Services Corporation (TFSC).

Modelo de Administración de Riesgos y Control de Riesgos

El Marco de Administración de Riesgos (ERM) esta basado bajo el principio de un proceso continuo y permanente de tipo PDCA por sus siglas en inglés "Plan, Do, Check, Act", el cual es revisado por el Comité de Administración Integral de Riesgo Local y la Casa Matriz a fin de que considere para su ejercicio los valores corporativos, integridad, transparencia y especial énfasis al cumplimiento de la normatividad y ética, con la finalidad de que los procesos para la administración de riesgos sean de carácter integral y puedan desplegarse eficientemente a través de los Indicadores clave de riesgo (KRIs) para cada categoría de riesgo, de tal forma que la información viaje de forma natural hacia los tableros de resultados para ser revelados a los Comités Internos, a los Foros Locales y Regionales, al Público inversionista, a las Autoridades Regulatorias en la materia y a la Casa Matriz periódicamente pudiendo ser mensualmente o por evento cuando sea el caso de acuerdo con la estrategia definida por la alta dirección o la propia dinámica de la operación de la Compañía.

Categorías de Riesgo: Desempeño general 2025 - 2024

La Compañía clasifica de los riesgos en las siguientes categorías de acuerdo con el *Marco de Administración Integral de Riesgos Corporativos (ERM)*: Riesgo Mercado, Riesgo de Liquidez, Riesgo de Crédito & Contraparte y Riesgo Operacional.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

1. Riesgos de Mercado

Riesgo potencial derivado de una pérdida o minusvalía ocasionada por cambios en los distintos factores de riesgo de mercado a los que está expuesta la Compañía que puedan incidir sobre el valor de los activos y pasivos que generen volatilidad en los ingresos y afecte sus obligaciones a su vencimiento.

- Riesgo cambiario

La Compañía tiene exposición principalmente a pesos, ya que la totalidad de la cartera de crédito y de la deuda están denominadas en moneda nacional. Únicamente se cuenta con exposición a moneda extranjera en el saldo de depósitos en cuentas de cheques en dólares estadounidenses como se detalla en la *Nota 4*, por lo que las operaciones en moneda extranjera son de bajo riesgo. Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, la Compañía no tiene un riesgo cambiario relevante y no cuenta con instrumentos de cobertura para tipos de cambio.

- Riesgo de tasa de interés de los flujos de fondos

La Compañía tiene exposición a tasas de interés a través de los perfiles contractuales de la cartera de crédito y a través de la deuda de la Compañía a Tasa fija y a Tasa Variable.

La cartera de crédito contratada está expuesta mayormente a tasa fija, la cual es fondeada con deuda a tasa fija (razón de cobertura mayor o igual al 65%) y la cartera de crédito expuesta a tasa variable está fondeada con deuda a tasa variable. Los plazos de la cartera de crédito en tasa fija y de la deuda en tasa fija son similares.

La Compañía comenzó a operar instrumentos financieros derivados con fines de cobertura a partir del 28 de octubre de 2025, el monitoreo de los riesgos asociados se realizará a través de *Key Risk Indicators* ("KRIs"). Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, la razón de cobertura de la cartera de crédito contratada en tasa fija con la deuda a tasa fija de la Compañía fue de 74.7% y 80.5%, respectivamente.

2. Riesgos de liquidez

La Administración Integral de Riesgos tiene como objetivo primordial monitorear las necesidades de liquidez de la Compañía a través de KRIs, para ello, mantiene un monitoreo diligente de la posición en valores de fácil realización a efectivo, de las líneas de crédito comprometidas y de la línea contingente de liquidez que se tiene contratada con la filial de Estados Unidos.

Tomando en consideración la operación natural de la Compañía y los cambios coyunturales en el contexto macroeconómico, periódicamente se realizan proyecciones de flujo de efectivo y sus requerimientos de liquidez considerando las disponibilidades e inversiones; así mismo, se realiza monitoreo de la métrica de cobertura de liquidez permite dar a conocer los cambios en el financiamiento al informar el estado de las disponibilidades y las líneas de crédito contratadas con instituciones financieras.

Al respecto, al 31 de diciembre de 2025 y 2024, la cobertura de liquidez ascendió a 70 y 71 días, respectivamente, sin considerar la línea contingente que se tiene contratada con la filial de acuerdo con lo señalado en el apartado anterior; el consumo de las líneas bancarias totales ascendió a 63.3% y 64.8% para el 31 de diciembre de 2025 y 2024, respectivamente, los niveles se mantuvieron dentro del límite establecido al no haber excedido el 75% de consumo.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

A continuación, se presenta tabla con el perfil de vencimientos de los pasivos financieros de la Compañía registrados al 31 de diciembre de 2025 y 2024. (sin incluir intereses devengados no pagados y costos diferidos por emisión de pasivos bursátiles). (Véase Notas 10 y 11):

	2025						Total
	Perfil de vencimientos de deuda (en meses)						
	1 a 12	13 a 24	25 a 36	37 a 48	49 a 60		
Deuda Bancaria	\$ 18,108,361	\$ 12,084,561	\$ 9,831,983	\$ 701,250	\$ 270,833	\$ 40,996,988	
Deuda Bursátil	4,826,300	2,950,000	2,750,000	2,050,000	750,000	13,326,300	
Total	<u>\$ 22,934,661</u>	<u>\$ 15,034,561</u>	<u>\$ 12,581,983</u>	<u>\$ 2,751,250</u>	<u>\$ 1,020,833</u>	<u>\$ 54,323,288</u>	

	2024						Total
	Perfil de vencimientos de deuda (en meses)						
	1 a 12	13 a 24	25 a 36	37 a 48	49 a 60		
Deuda Bancaria	\$ 12,331,423	\$ 10,667,050	\$ 8,594,250	\$ 4,674,990	\$ 112,500	\$ 36,380,213	
Deuda Bursátil	3,187,000	2,500,000	2,500,000	1,000,000	—	9,187,000	
Total	<u>\$ 15,518,423</u>	<u>\$ 13,167,050</u>	<u>\$ 11,094,250</u>	<u>\$ 5,674,990</u>	<u>\$ 112,500</u>	<u>\$ 45,567,213</u>	

Respecto al Riesgo de Capital, mensualmente, la Compañía monitorea el Índice de Capitalización bajo la premisa de que sea mayor o igual a 14.44%; este Índice se calcula sumando al capital contable, más la estimación preventiva para riesgos crediticios menos la cartera en etapa 3 total menos la aplicación del factor de 0.005 a la cartera vigente total y finalmente dividiendo el resultado entre la cartera de crédito total.

3. Riesgo de crédito

Riesgo potencial o minusvalía ocasionada por la falta de pago ya sea total o parcial de un cliente, contraparte o emisor respecto a los compromisos establecidos en el contrato que pueda derivar en una pérdida potencial a partir de la incorporación de volatilidad en los ingresos de la Compañía.

El área de Administración Integral de Riesgos realiza un seguimiento diligente del desempeño del portafolio de crédito con la finalidad de tomar acciones oportunas ante posibles desviaciones en el desempeño de la cartera; para ello, se realiza cuenta con un proceso minucioso para evaluar el riesgo de perfil crediticio y una estimación preventiva para riesgo crediticios:

a. Riesgo de Perfil Crediticio

Con la finalidad de mantener un portafolio saludable en el largo plazo, se realiza un análisis exhaustivo durante el proceso de originación, a todo prospecto de clientes ya sea de Consumo o Comercial se le realiza un análisis de viabilidad de crédito, tomando en consideración factores cualitativos y cuantitativos para su aprobación; posteriormente una vez que ha sido aprobado y otorgado el crédito al cliente, se realiza un monitoreo mensual de su desempeño y perfil crediticio como medida preventiva y oportuna para que en caso de un deterioro del desempeño del crédito se active una estrategia de cobranza inmediata para su recuperación. La Compañía mantiene un porcentaje de cartera vencida en niveles aceptables además de que se otorgan créditos simples con garantía prendaria. (Véase Nota 5).

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

b. Estimación Preventiva para Riesgos Crediticios

De conformidad con las reglas para la calificación de la cartera de créditos emitidas por la Secretaría de Hacienda y Crédito Público y la CNBV, la Compañía determina la estimación preventiva para riesgos crediticios considerando la capacidad de pago de los acreditados y calificando los Riesgos de la Cartera Comercial y de Consumo.

• Estimación de la Reserva para la Cartera Comercial

Para la estimación de la reserva se consideran metodologías emitidas por la CNBV publicadas en las Disposiciones De Carácter General Aplicables a las Instituciones de Crédito (Anexo 21 y Anexo 22), en la que los clientes del tipo Persona Moral o Personas Físicas con Actividad Empresarial se clasifican en dos categorías de acuerdo con los ingresos netos o ventas netas anuales reportados a la Compañía, para llevar a cabo la clasificación se evalúa si los ingresos netos o ventas netas se encuentran por arriba o por debajo al equivalente en moneda nacional de 14 millones de UDIS (Unidades de Inversión).

Por otra parte, la metodología (Anexo 20) hace distinción para los clientes que se encuentran establecidas como Entidades Financieras, las cuales las divide en 1) Entidades Otorgantes de Crédito y 2) Entidades No Otorgantes de Crédito y, a su vez, de acuerdo con los Activos Totales reportados en Entidades con Activos Totales menores o iguales a 2,500 millones de UDIS o Entidades con Activos Totales mayores a 2,500 millones de UDIS.

• Estimación de la Reserva para la Cartera de Consumo

Para la estimación de la Cartera de Consumo, la Compañía estableció el cálculo de reservas de manera automatizada con base en las metodologías emitidas por la Comisión Bancaria (CNBV), para tal efecto: a) La reserva preventiva se calcula con cifras correspondientes al último día de cada mes, b) la severidad de la pérdida depende del número de atrasos observados c) Se consideran distintos factores para determinar la probabilidad de incumplimiento como:

- Monto exigible;
- Pago realizado;
- Número de atrasos observados (ATR);
- Montos a pagar a las SICs;
- Antigüedad del acreditado en la Institución;
- Ingreso mensual del acreditado, y
- Saldo del crédito

El monto total de la reserva por cada crédito depende de la Etapa de Riesgo de Crédito (Pudiendo ser etapa 1, 2 y 3).

Para los créditos con riesgo de crédito en Etapa 1 y 3 la reserva se calcula a doce meses mediante la multiplicación de la Exposición al Incumplimiento (EAD) Probabilidad de Incumplimiento (PD) y la Severidad de la Pérdida (LGD).

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

$$\text{Reserva Etapa 1 y 3} = EAD \times PD \times LGD$$

Para el caso de los créditos con riesgo de crédito Etapa 2, se toman en consideración factores como la tasa de interés anual, plazo remanente del crédito y el pago teórico amortizable con la finalidad de estimar la reserva de vida completa.

La determinación de las reservas preventivas se monitorea mensualmente y los niveles son informados en el Comité de Administración Integral de Riesgos; para su cálculo, se toma en consideración la Probabilidad de Incumplimiento, la Severidad de la Pérdida (incluye información de las garantías del crédito) y la Exposición al incumplimiento.

Para determinar la probabilidad de incumplimiento se toma en consideración la información crediticia que proviene en su mayor parte de las Sociedades de Información Crediticia, información proporcionada por el cliente durante el proceso de originación, así como el desempeño del crédito respecto a la fecha de los períodos de facturación y el porcentaje de pagos realizados en los últimos cuatro períodos de facturación (véase Nota 5).

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, la razón de estimación preventiva para riesgos crediticios sobre la cartera de crédito total fue de 1.41% y 1.49%, respectivamente y la cobertura de la estimación preventiva para riesgos crediticios sobre la cartera en etapa 3 total fue de 0.26 y 0.15 veces, respectivamente. Para el periodo de referencia no se registran excesos en los límites de crédito.

El Área de Administración Integral de Riesgos como parte del modelo PDCA mantiene un análisis de riesgos recurrente con el objetivo de minimizar los riesgos que pudieran presentarse en el portafolio crediticio como: Determinación periódica de Reservas Preventivas, Innovación permanente en los modelos de decisión y generación de scorecard para el monitoreo del desempeño de la cartera, monitoreo periódico de cambios en el perfil de los acreditados, comunicación estrecha con las sociedades de información crediticia, seguimiento de los niveles de concentración, así como ajuste de las condiciones de crédito en función del riesgo y segmento de los clientes.

Respecto al Riesgo de Contraparte, las inversiones de excedentes son únicamente invertidas en papel gubernamental, papel bancario o a la vista, a un plazo de vencimiento no mayor al siguiente día hábil.

La realización de dichas operaciones debe ejecutarse de acuerdo con el estándar aprobado por la Compañía, que establece que las inversiones de excedentes deberán realizarse con instituciones financieras (bancos) que cuenten con una calificación de AAA local provista por alguna Agencia Calificadora.

4. Riesgo Operativo

El riesgo operativo se define como la pérdida potencial por fallas en los sistemas o deficiencias en los sistemas de información, en los controles internos, por errores presentados en el procesamiento de las operaciones, la realización de transacciones comerciales y eventos externos que puedan afectar la continuidad de negocio de la Compañía.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

La gestión del riesgo operacional debe ser considerada como una actividad con enfoque preventivo de cada una de las áreas de la Compañía, es responsabilidad del área de Riesgos No Financieros tener una participación esencial en la identificación de la causa raíz de los riesgos operacionales en conjunto con las áreas de negocio involucradas en la operación de acuerdo con los criterios de la Segunda y Primera Línea de Defensa respectivamente.

Respecto al Plan de Continuidad de Negocios, la Compañía basándose en la norma BS25999, cuenta con una política de Administración de Continuidad de Negocios. Esta política se basa en tres planes: 1) Plan Administración de Incidentes, 2) Plan de Administración Crisis y 3) Plan de Recuperación de Negocios.

a. Plan de Administración de Incidentes

El Plan de Administración de incidentes se activa cuando se presente un evento disruptivo que pueda derivar en una interrupción, pérdida, emergencia o crisis, que requiera una respuesta rápida como un evento de intrusión con algún tipo de malware, impactos en aplicativos, un incendio, sismo o evento que comprometa la seguridad de las instalaciones; para hacer frente a ello, la Compañía cuenta con un proceso de escalamiento con protocolos y medidas de mitigación definido por tipo de evento en el que el equipo de Protección Civil, el área de Seguridad de la Información, Tecnología y el equipo de recursos humanos tiene un papel esencial.

b. Plan de Administración de Crisis

La ejecución del Plan de Administración de Crisis, se cuenta con un comité conformado por los puestos directivos y las áreas de Riesgos, Legal, Seguridad de la Información y Tecnologías de la Información, así como voceros designados y autorizados por la organización para dar información a los medios, instancias legales, autoridades, proveedores, clientes y público en general ante un evento de crisis que pueda derivar en una afectación para la Compañía. Todos los asociados cuentan con lineamientos establecidos para escalar un evento de situación de crisis.

c. Plan de Recuperación de Negocios

Para la ejecución del Plan de Recuperación de Negocios cuenta con un Centro de Operaciones Alterno en Metepec, Estado de México, actualmente cuenta con infraestructura de telecomunicaciones con redundancia simultánea entre CDMX-Metepec. En el Centro de Operaciones Alterno, la Compañía tiene una sala exclusiva con 8 posiciones para su uso exclusivo ante la activación del Plan de Continuidad, en caso de contingencia, en dicha sala pueden operar las áreas críticas del negocio, con equipo y sistemas capaces de trabajar en tiempo real, manteniendo el mismo estándar de las oficinas centrales.

En cumplimiento de las normas de Administración de Continuidad de Negocios, se realiza una evaluación de los riesgos asociados a la operación de todas las áreas de la Compañía así como sus riesgos ambientales, a partir del cual se establece un mapa de riesgos potenciales y se cuantifica su impacto y probabilidad de ocurrencia; a partir de dicha evaluación, se identifican las áreas críticas y se priorizan en la ejecución del plan de continuidad del negocio, actualizando el documento de Análisis de Impacto al Negocio (BIA) para cada una de estas áreas.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

Nota 21 - Información por segmentos:

A continuación, se presentan los principales activos y pasivos por segmentos de la Compañía.

Activos	31 de diciembre de 2025				31 de diciembre de 2024			
	Operaciones crediticias	Arrendamiento operativo	Uso de Instalaciones	Total	Operaciones crediticias	Arrendamiento operativo	Uso de Instalaciones	Total
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 2,819,588	\$ 53,140	\$ —	\$ 2,872,728	\$ 1,353,856	\$ 30,470	\$ —	\$ 1,384,326
Cartera de crédito	60,763,693	—	—	60,763,693	51,946,571	—	—	51,946,571
Estimación preventiva para riesgos crediticios	(853,994)	—	—	(853,994)	(770,910)	—	—	(770,910)
Instrumentos Financieros	7	—	—	7				
Otras cuentas por cobrar	342,604	53,098	99,060	494,762	350,148	47,026	114,101	511,275
Propiedades, mobiliario y equipo	24,957	1,112,650	—	1,137,607	28,017	1,158,244	—	1,186,261
Impuestos Diferidos	528,709	9,965	—	538,674	473,198	10,650	—	483,848
Otros activos	77,879	112,345	—	190,224	93,937	83,560	—	177,497
	<u>\$63,703,443</u>	<u>\$ 1,341,198</u>	<u>\$ 99,060</u>	<u>\$ 65,143,701</u>	<u>\$53,474,817</u>	<u>\$ 1,329,950</u>	<u>\$ 114,101</u>	<u>\$ 54,918,868</u>
Pasivos								
Pasivos bursátiles	13,210,456	248,973	—	13,459,429	9,071,276	204,157	—	9,275,433
Préstamos bancarios y de otros organismos	40,347,033	760,406	—	41,107,439	35,673,953	802,878	—	36,476,831
Otras cuentas por pagar	1,782,333	33,591	—	1,815,924	1,436,233	32,322	—	1,468,555
Créditos diferidos y cobros anticipados	782,821	14,754	—	797,575	749,255	16,863	—	766,118
	<u>\$56,122,643</u>	<u>\$ 1,057,724</u>	<u>\$ —</u>	<u>\$ 57,180,367</u>	<u>\$46,930,717</u>	<u>\$ 1,056,220</u>	<u>\$ —</u>	<u>\$ 47,986,937</u>

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

En 2025 y 2024, debido a que la Administración considera que la información útil para los interesados es el Resultado de la operación, esta es la información que se muestra a continuación:

	31 de diciembre de 2025				31 de diciembre de 2024			
	Operaciones	Arrendamiento	Uso de		Operaciones	Arrendamiento	Uso de	
			crediticias	operativo	Instalaciones	Total	crediticias	operativo
Ingresos por:								
Intereses	8,198,353		—	8,198,353	7,522,337	—	—	7,522,337
Gastos por intereses	(5,287,631)		—	(5,287,631)	(4,842,497)	—	—	(4,842,497)
Margen financiero	2,910,722	—	—	2,910,722	2,679,840	—	—	2,679,840
Estimación preventiva para riesgos crediticios	(306,347)	—	—	(306,347)	(345,740)	—	—	(345,740)
Comisiones y tarifas cobradas	128,680	29,523	662,178	820,381	91,368	34,837	579,859	706,064
Comisiones y tarifas pagadas	(117,056)	(90,443)	—	(207,499)	(103,847)	(91,135)	—	(194,982)
Resultado por arrendamiento operativo		203,653	—	203,653	—	204,563	—	204,563
Otros ingresos (egresos) de la operación	41,637	130,231	—	171,868	36,964	154,402	—	191,366
Gastos de administración			—	—			—	—
Y promoción	(977,827)	(27,381)	(77,757)	(1,082,965)	(928,172)	(29,184)	(70,690)	(1,028,046)
Resultado de la operación	1,679,809	245,583	584,421	2,509,813	1,430,413	273,483	509,169	2,213,065

Nota 22 - Compromisos y contingencias:

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, la Compañía tenía los siguientes compromisos y pasivos contingentes: De acuerdo con las leyes vigentes, la Compañía debe aplicar las disposiciones fiscales a las que esté sujeta y la autoridad tiene la facultad de revisar operaciones, cálculos y/o tratamientos, entre otros, seguidos por la compañía para cumplir con dichas disposiciones fiscales. En caso de que las autoridades fiscales revisen a la compañía y consideren que los montos, operaciones y/o tratamientos, entre otros, se aparten de los supuestos previstos en las Leyes, podrían requerir, además del cobro del impuesto y accesorios que correspondan (actualización y recargos) multas sobre las contribuciones omitidas, las cuales podrían llegar a ser hasta del 100% sobre su monto.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

Al 31 de diciembre de 2025 y 2024, la Compañía cuenta con los siguientes compromisos, cuyas obligaciones por cubrir en los próximos cinco años son como sigue:

	2025	2024
Arrendamiento de edificios y equipo de cómputo	\$ —	\$ 27,045
Juicios laborales	3,482	—
Juicios mercantiles	240	—
Total	\$ 3,722	\$ 27,045

Nota 23 - Nuevos pronunciamientos contables:

A continuación, se describe una serie de NIF y Mejoras a las NIF emitidas por el CINIF efectivas por primera vez para los periodos que comienzan en o después del 1 de enero 2025 (es decir, años que terminan el 31 de diciembre de 2025), así como las Mejoras a las NIF que entrarán en vigor a partir del 1 de enero 2026. Se considera que dichas NIF y mejoras a las NIF no tendrán una afectación importante en la información financiera que presenta la Compañía, según se explica a continuación:

Cambios en Criterios Contables emitidos por la CNBV

El 11 de septiembre de 2025 la Comisión realizó las siguientes modificaciones a las Disposiciones de carácter general aplicables a las instituciones de crédito que entrarán en vigor el 1 de enero de 2026. Se considera que dichas modificaciones no tendrán una afectación importante en la información financiera que presenta la Compañía.

Anexo 33 - "Criterios de contabilidad para instituciones de crédito"

1. Se efectuaron modificaciones en los criterios A-1, A-3, A-4, B-1, B-6, D-1, D-2 y D-3 para actualizar referencias a la NIF A-1 vigente.
2. Criterio A-2 "Aplicación de Normas Particulares"

Se actualiza el concepto de Instrumentos financieros crediticios - Se realiza modificación para enfatizar sobre el análisis de la sustancia económica en un contrato para definir si se trata de un instrumento financiero derivado (IFD) o una garantía financiera. Adicionalmente se elimina la mención de que en un IFD derivado se puede pactar que una de las partes se obligue a pagar a la otra "cantidades que no hubieran sido cubiertas por el emisor" y en su lugar se incluye que en un IFD se puede pactar que una de las partes se obligue a pagar a la otra "por cambios en una calificación crediticia o en un índice de crédito".

Se sustituye en la definición de IFD de crédito que son contratos en los que únicamente se transfiere a la contraparte el "riesgo de crédito" en lugar de "riesgo de incumplimiento" como lo mencionaba anteriormente.

3. Criterio A-3 "Aplicación de Normas Generales" – Se realizaron cambios principalmente en el concepto de:

Reconocimiento o cancelación de activos y/o pasivos - Menciona que el reconocimiento o la cancelación de activos y pasivos se realizará a la fecha en que se afecten económicamente a la entidad independientemente de la fecha en que se realicen, sustituyendo a lo antes mencionado que se debía realizar a la fecha en que se concierte la operación, independientemente de la fecha de liquidación o entrega del bien.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

4. Criterio B-6 “Cartera de Crédito” – Se modifican los conceptos de:

- i. “Costo amortizado” – Se alinea a la definición mencionada en el párrafo anterior.
- ii. “Determinación de la tasa efectiva” - se modifica para decir que la tasa efectiva representa la relación entre el “importe de los flujos de efectivo futuros estimados a recibir” y el monto neto financiado, sustituyendo la definición anterior que decía que es la relación de la “tasa efectiva” y el monto neto financiado.

Mejoras a las NIF 2026 que no generan cambios contables

NIF A-1 - La modificación propuesta viene a cambiar el concepto por el que entendemos "capital contable", mismo que ahora se considerará "capital contable" y "distribuible".

NIF C-20 - El cambio en el modelo de negocio se reconoce únicamente cuando hay evidencia de que se han tomado acciones concretas.

NIF D-4 - Se precisa que aplica a impuestos determinados sobre tasa neta, lo cual excluye sobre ingresos brutos o específicos.

Mejoras a las NIF 2026

Las modificaciones originadas por las Mejoras a las NIF 2026 entran en vigor a partir del 1° de enero de 2026; se permite su aplicación anticipada para el ejercicio 2025:

NIF B-11 “Disposición de activos de larga duración y operaciones discontinuadas” se establece que los flujos atribuibles a estas operaciones se mostrarán prospectivamente en el estado de flujos de efectivo, sin reformular los períodos comparativos.

NIF C-10 “Instrumentos financieros derivados y de cobertura” se establece que si en la valuación inicial la entidad los designa como valorados a valor razonable con cambios en resultados, deben reconocerse como instrumentos financieros derivados (IFD).

NIF C-13 “Partes relacionadas se establece como mejora que todas las entidades deberán revelar al menos el monto total de beneficios otorgados, y las entidades de interés público (EIP) deberán revelar al menos el monto total de beneficios otorgados, y las EIP seguirán obligadas a detallarlos por categorías (corto plazo, pagos basados en acciones, terminación y post-empleo)

Mejoras a las NIF 2025

NIF A-1, Marco Conceptual de las Normas de Información Financiera. Se incluye la revelación de políticas contables importantes con el objeto de que las entidades hagan una revelación más efectiva de las mismas.

NIF B-4, Utilidad por acción. Se modifica el alcance de la norma, por lo que a partir del 1° de enero de 2025, está solo aplicará a entidades que tienen instrumentos de capital listados o por listar en una bolsa de valores.

NIF B-15, Conversión de monedas extranjeras. Se establecen bases de valuación (estimación del tipo de cambio) y revelaciones (efectos financieros, transacciones afectadas, valor en libros de activos y pasivos, técnica de estimación, nombre de la operación extranjera, información financiera resumida de esta, así como la naturaleza y condiciones de cualquier acuerdo contractual que podría requerir que la entidad proporcione apoyo financiero a la operación extranjera, entre otras.) aplicables a entidades cuyas monedas no son intercambiables a la fecha de conversión de monedas extranjeras, lo cual converge con la NIC 21.

NIF C-6, Propiedades, planta y equipo. Se elimina el método de depreciación especial ya que este no debe de ser considerado como tal, sino como una forma práctica de aplicar los métodos de depreciación vigentes. Adicionalmente se incluye la descripción de cada uno de los métodos de depreciación.

Toyota Financial Services México, S. A. de C. V.

Notas sobre los Estados Financieros
31 de diciembre de 2025 y 2024

NIF C-19, Instrumentos financieros por pagar. Se precisa que un pasivo financiero puede considerarse pagado cuando se utiliza un sistema de pagos electrónicos y si:

- La entidad no tiene la capacidad de retirar, detener o cancelar la instrucción de pago, ni de acceder al efectivo pagado.
- El riesgo de liquidación asociado con el sistema de pagos electrónicos es poco importante.

NIF C-19, Instrumentos financieros por pagar y NIF C-20, Instrumentos financieros para cobrar principal e interés. Por los IFP que tengan cláusulas contingentes vinculadas al cumplimiento de un objetivo ambiental, social o de gobernanza, las EIP deberán revelar: una descripción de la naturaleza del evento contingente, información cuantitativa sobre los posibles cambios en los flujos de efectivo contractuales, el costo amortizado de los IFP y su efecto en el resultado integral.

Asimismo, se hicieron modificaciones en las siguientes NIF, que no generan cambios contables, consecuentemente, no se establece fecha de entrada en vigor, y cuyas modificaciones implican sólo ajustes a la redacción e incorporación de ciertos conceptos:

- NIF A-1, Marco Conceptual de las Normas de Información Financiera
- NIF C-6, Propiedades, planta y equipo
- NIF C-8, Activos intangibles
- C-9, Provisiones, contingencias y compromisos
- NIF C-19, Instrumentos financieros por pagar
- NIF D-8, Pagos basados en acciones