

## Grupo Rotoplas S.A.B. de C.V. reporta sus resultados del 4T14 y acumulados a diciembre 2014

- Durante el 4T14 se llevó a cabo la Oferta Pública Inicial de acciones de Grupo Rotoplas S.A.B. de C.V. bajo la clave de pizarra "AGUA".
- En el 4T14 las ventas netas se ubicaron en Ps. 1,596 millones, un alza de 4.2% respecto al mismo periodo del año pasado.
- En los 12 meses del año las ventas netas aumentaron 21.1% en relación al 2013.

**México D.F. a 17 de febrero de 2015.** Grupo Rotoplas S.A.B. de C.V. (BMV: AGUA) ("Rotoplas" o "La Compañía"), empresa mexicana líder en Latinoamérica de soluciones individuales e integrales del agua anuncia sus resultados no auditados del cuarto trimestre de 2014, y acumulados a diciembre 2014, bajo las Normas Internacionales de Información Financiera ("IFRS" por sus siglas en inglés).

*"Estamos muy entusiasmados por el rumbo que tomará Rotoplas en los próximos años, la salida a Bolsa fue un paso importante dentro de nuestra estrategia para impulsar el crecimiento de nuestras soluciones de agua en el continente Americano."* Carlos Rojas Mota Velasco, Presidente Ejecutivo.

### Resultados del Cuarto Trimestre del Año

#### Información Financiera Seleccionada 4T14

Cifras en millones de MXN

	4T14	4T13	Var.
<b>Ventas Netas</b>	<b>1,596</b>	<b>1,531</b>	<b>4.2%</b>
<b>Utilidad Bruta</b>	<b>601</b>	<b>625</b>	<b>(3.8%)</b>
<i>Margen de Utilidad Bruta</i>	<i>37.6%</i>	<i>40.8%</i>	<i>(320)pb</i>
<b>Resultado de Operación</b>	<b>215</b>	<b>221</b>	<b>(2.7%)</b>
<b>EBITDA</b>	<b>250</b>	<b>277</b>	<b>(9.9%)</b>
<i>Margen de EBITDA</i>	<i>15.6%</i>	<i>17.6%</i>	<i>(200)pb</i>

En los últimos tres meses del año, las ventas subieron 4.2% en comparación al mismo periodo del 2013. Esto fue impulsado principalmente por las ventas de soluciones individuales e integrales en Brasil.

A nivel Grupo, la utilidad bruta bajó 3.8% en relación al 4T13 y se ubicó en Ps. 601 millones, debido principalmente a un incremento en el costo de nuestras materias primas y a la fuerte apreciación del dólar americano frente a las monedas locales donde operamos.

Los gastos de operación tuvieron un decremento del 4.5%, principalmente por una mayor eficiencia en el manejo del gasto. El gasto como porcentaje de la venta se redujo en 220 puntos base respecto al mismo trimestre del año anterior quedando en 24.2%.

El EBITDA de Grupo se ubicó en Ps. 250 millones, desde los Ps. 277 millones reportados en el 4T13, y el margen representó 15.6% de las ventas, 200 puntos base abajo que el mismo periodo del año pasado, principalmente por el incremento en el costo de las materias primas.

**Resultados por Solución 4T14**

Cifras en millones de MXN

	Soluciones Individuales			Soluciones Integrales		
	4T14	4T13	Var.	4T14	4T13	Var.
<b>Ventas Netas</b>	<b>1,172</b>	1,175	(0.3%)	<b>424</b>	356	19.0%
<b>EBITDA</b>	<b>201</b>	215	(6.3%)	<b>48</b>	62	(22.3%)
<i>Margen de EBITDA</i>	<i>17.2%</i>	<i>18.3%</i>	<i>(110)bp</i>	<i>11.4%</i>	<i>17.5%</i>	<i>(610)bp</i>

Los ingresos de las soluciones individuales representaron el 73% de las ventas netas. En términos generales, las ventas de este segmento se mantuvieron en línea con el 4T13; sin embargo, como parte de la estrategia del Grupo, en Brasil hubo una mudanza de soluciones individuales hacia soluciones integrales en los sistemas de captación pluvial. Sin tomar en cuenta esta mudanza, las soluciones individuales hubieran crecido 18.1% impulsadas principalmente por un problema de escasez de agua en el estado de Sao Paulo y un buen desempeño en México.

Así mismo, las soluciones integrales representaron el 27% de las ventas y crecieron 19.0% en el 4T14; impulsadas principalmente por mayores ventas de sistemas de captación pluvial en el nordeste brasileño.

Las soluciones individuales registraron un EBITDA de Ps. 201 millones, con un margen del 17.2%. Mientras que, el EBITDA de las soluciones integrales fue de Ps. 48 millones, con un margen de 11.4%.

**Resultados por País 4T14**

Cifras en millones de MXN

	México			Brasil			Otros		
	4T14	4T13	Var.	4T14	4T13	Var.	4T14	4T13	Var.
<b>Ventas Netas</b>	<b>780</b>	831	(6.1%)	<b>617</b>	512	20.5%	<b>199</b>	188	5.5%
<b>EBITDA</b>	<b>174</b>	187	(7.2%)	<b>63</b>	96	(35.0%)	<b>13</b>	(6)	319.1%
<i>Margen de EBITDA</i>	<i>22.3%</i>	<i>22.5%</i>	<i>(20)bp</i>	<i>10.1%</i>	<i>18.8%</i>	<i>(870)bp</i>	<i>6.8%</i>	<i>Na</i>	<i>na</i>

En este periodo, los ingresos en México representaron el 49% de las ventas y se ubicaron 6.1% por abajo del 4T13. Esto se debe principalmente, a que en el mismo periodo del año pasado hubo mayores ventas de soluciones integrales por un programa en el canal gobierno.

Por su parte, Brasil representó el 39% de las ventas de la Compañía. En este país, los beneficios de las soluciones individuales y las soluciones integrales fueron demandados a causa de la severa sequía; con lo que los ingresos en Brasil subieron 20.5% respecto al 4T13.

Las ventas en los demás países contribuyeron con el 12% y crecieron 5.5% en el trimestre.

En México, el margen EBITDA se ubicó en 22.3%, en Brasil en 10.1% y los demás países alcanzaron un margen de 6.8%.

**Resultados Acumulados a Diciembre 2014**

**Información Financiera Seleccionada a Diciembre 2014**

Cifras en millones de MXN

	2014	2013	Var.
<b>Ventas Netas</b>	<b>6,552</b>	<b>5,412</b>	21.1%
<b>Utilidad Bruta</b>	<b>2,514</b>	<b>2,202</b>	14.2%
<i>Margen de Utilidad Bruta</i>	<i>38.4%</i>	<i>40.7%</i>	<i>(230)pb</i>
<b>Resultado de Operación</b>	<b>698</b>	<b>646</b>	8.0%
<b>EBITDA</b>	<b>859</b>	<b>805</b>	6.6%
<i>Margen de EBITDA</i>	<i>13.1%</i>	<i>14.9%</i>	<i>(180)pp</i>

En términos anuales, las ventas netas subieron 21.1% respecto a 2013. El alza se debe principalmente al aumento en ventas de soluciones integrales e individuales en México y Brasil.

El margen bruto fue 38.4%, 230 puntos base menos que el año pasado, esto se debe al incremento del costo de las materias primas así como a la apreciación del dólar americano frente a las monedas donde operamos, principalmente en el cuarto trimestre del 2014.

Por su parte, el gasto operativo creció 16.8% y se ubicó en Ps. 1,817 millones, de los cuales Ps. 35 millones fueron gastos preoperativos utilizados para el lanzamiento de soluciones integrales en México y el inicio de operaciones en Estados Unidos. Como porcentaje de ventas, este rubro bajó de 28.8% a 27.7%.

De forma anual, el EBITDA del Grupo se ubicó 6.6% por arriba del año pasado y representó 13.1% de las ventas. Sin considerar los gastos preoperativos el margen hubiera sido del 13.6%.

El resultado integral del financiamiento fue de Ps. 122 millones, desde los Ps. 132 millones de un año antes. Esta baja se debe principalmente al incremento de los ingresos financieros netos, derivado de mayores excedentes en tesorería en comparación con el año pasado.

Los impuestos en el año fueron de Ps. 159 millones de pesos y la tasa efectiva fue del 27.6%. En 2013, el pago de impuestos fue de Ps. 78 millones y la tasa efectiva fue de 15.2%, este incremento en tasa se debe principalmente a impuestos diferidos de años anteriores.

**Resultados por Solución 2014**

Cifras en millones de MXN

	Soluciones Individuales			Soluciones Integrales		
	2014	2013	Var.	2014	2013	Var.
<b>Ventas Netas</b>	<b>4,851</b>	4,973	(2.3%)	<b>1,701</b>	449	279.2%
<b>EBITDA</b>	<b>686</b>	733	(6.3%)	<b>172</b>	73	137.5%
<i>Margen de EBITDA</i>	<i>14.2%</i>	<i>14.8%</i>	<i>(60)bp</i>	<i>10.1%</i>	<i>16.2%</i>	<i>(610)bp</i>

Las soluciones individuales representaron el 74% de la venta y disminuyeron 2.3% en comparación con 2013. Como se explicó anteriormente, la baja se debe principalmente a la mudanza de soluciones individuales a integrales en Brasil, lo cual es parte de la estrategia de la empresa. Dejando de lado la mudanza, las soluciones individuales presentaron un incremento del 18.4% debido a mayores ventas en todas las líneas de producto y en todos los países.

Por su parte, las soluciones integrales representaron el 26% y subieron 279.2%. Este incremento considera la mudanza hecha en Brasil. Sin considerar la mudanza, año contra año, el crecimiento hubiese sido de 50.5%.

El EBITDA de las individuales se contrajo 6.3% respecto al año pasado y su margen se ubicó en 14.2%. Mientras que las soluciones integrales crecieron 137.5%, esto derivado del cambio antes explicado y su margen EBITDA fue de 10.1%.

**Resultados por País 2014**

Cifras en millones de MXN

	Mexico			Brasil			Otros		
	2014	2013	Var.	2014	2013	Var.	2014	2013	Var.
<b>Ventas Netas</b>	<b>3,068</b>	2,627	16.8%	<b>2,756</b>	2,037	35.3%	<b>728</b>	748	(2.7%)
<b>EBITDA</b>	<b>543</b>	469	15.7%	<b>293</b>	313	(6.3%)	<b>23</b>	23	(2.3%)
<i>Margen de EBITDA</i>	<i>17.7%</i>	<i>17.9%</i>	<i>(20)bp</i>	<i>10.6%</i>	<i>15.4%</i>	<i>(480)bp</i>	<i>3.1%</i>	<i>3.1%</i>	<i>0bp</i>

A nivel país, los ingresos en México contribuyeron con el 47% de las ventas y subieron 16.8%, debido al buen desempeño de las soluciones individuales y de las soluciones integrales. Brasil representó el 42% de los ingresos y creció 35.3% a causa de los problemas de escasez de agua por los que atraviesa. Los demás países representaron el 11% del total de las ventas de la empresa y sus ingresos bajaron 2.7% respecto al 2013 principalmente por la depreciación del peso argentino frente al peso mexicano.

Por su parte, el EBITDA en México subió 15.7% y su margen fue de 17.7%, en línea con el año pasado. Brasil se contrajo 6.3% y su margen se ubicó en 10.6% desde el 15.4% de un año antes. El EBITDA en los otros países bajó 2.3% principalmente por los costos y gastos preoperativos de la operación en Estados Unidos.

**Capex**

En el año se hicieron inversiones de capital por Ps. 167 millones, los cuales fueron destinados al mantenimiento y adecuación de las plantas para soportar el crecimiento de las soluciones integrales y a la apertura de la planta en Estados Unidos.

**Capex**

Cifras en millones de MXN

	2014	%
México	105	63%
Brasil	16	10%
Otros	46	28%
<b>Total</b>	<b>167</b>	<b>100%</b>

**Deuda**

Al cierre del 2014, el total de deuda fue de Ps. 1,211 millones, el 99% de la deuda es a largo plazo y el resto a corto plazo. El 99% del total de deuda estaba denominado en pesos y 1% en reales brasileños.

El incremento en efectivo y equivalentes de efectivo refleja los recursos netos obtenidos de la oferta pública inicial del 10 de diciembre de 2014. Con lo que, a diciembre 2014, la deuda neta se ubicó en (Ps. 2,730) millones.

Cifras en millones de MXN

	2014	2013	Var.
<b>Deuda Total</b>	<b>1,211</b>	<b>1,324</b>	<b>(8.5%)</b>
Deuda de Corto Plazo	10	108	(90.8%)
Deuda de Largo Plazo	1,201	1,216	(1.2%)
Efectivo y Equivalentes	3,941	557	na
<b>Deuda Neta</b>	<b>(2,730)</b>	<b>766</b>	<b>na</b>

### Indicadores Financieros al Cierre de 2014

Indicador financiero	2014	2013
Deuda Neta / EBITDA (veces)	(3.2)	1.0
Pasivo Total / Capital Contable	0.4	1.2
Utilidad por Acción	0.9	1.3
Precio por Acción al Cierre	30.1	na
Acciones en Circulación	486.2	333.9

### Instrumentos Financieros Derivados

El uso de los derivados financieros se rige por las recomendaciones y las políticas dictadas por el Consejo de Administración y supervisadas por el Comité de Auditoría, las cuales proveen lineamientos sobre el manejo de riesgo cambiario, riesgo de las tasas de interés, riesgo de crédito, el uso de instrumentos financieros derivados y no derivados y la inversión de exceso de liquidez.

Al 31 de diciembre de 2014 el valor de mercado de las posiciones que tenemos es:

Tipo de instrumento	Valor de mercado (mdp)
SWAP	3.2
SWAP / CAP	(22.1)

### Eventos Relevantes

- Durante el 4T14 se llevó a cabo la Oferta Pública Inicial de acciones de Grupo Rotoplas S.A.B. de C.V. bajo la clave de pizarra "AGUA". Se recaudaron Ps. 4.2 miles de millones mediante la colocación de 144.2 millones de acciones que representaron el 29.7% de la empresa a un precio de Ps. 29.0 por título.

Los recursos obtenidos serán utilizados para financiar inversiones de capital y capital de trabajo, con el objetivo de expandir el negocio de soluciones individuales en Estados Unidos, consolidar su negocio de soluciones integrales en México y Brasil, así como para financiar el crecimiento a través de posibles adquisiciones.

- A finales del mes de diciembre, trasladamos las operaciones de la planta Palmas en Brasil a otras plantas de la zona, como parte de la estrategia de optimización de los gastos de logística.
- El Fideicomiso Plan Oca, conforme al Art. 366 y al Art. 367 de la Ley de Mercado y Valores, compró en el mes de diciembre 350 mil acciones en el mercado abierto, con la finalidad de incrementar el fondo del plan de compra de acciones destinado para ciertos funcionarios y directivos relevantes.

### **Cobertura de Análisis**

En cumplimiento a lo dispuesto por el Reglamento Interior de la BMV en el artículo 4.033.01 Fracc. VIII, informamos que la cobertura de análisis es proporcionada por:

- Carlos Peyrelongue – Bank of America Merrill Lynch
- Joseph Ritchie – Goldman Sachs
- Fernando Perez Lizardi – GBM

### **Conferencia Telefónica**

El día miércoles 18 de febrero a las 10:00 am CTS, Grupo Rotoplas llevará a cabo la conferencia telefónica para presentar los resultados financieros del cuarto trimestre 2014. Carlos Rojas Mota Velasco, Presidente del Consejo y Presidente Ejecutivo, y Mario Romero Orozco, Vicepresidente de Administración y Finanzas, comentarán sobre los resultados, seguido de una sesión de preguntas y respuestas.

Para acceder a la conferencia marque:

- México: 001-800-514-1067
- Estados Unidos: 1-888-359-3627
- Otros países: 1-719-325-2469

Número de conferencia: 5812319

O a través de nuestro sitio web: [www.rotoplas.com/inversionistas.html](http://www.rotoplas.com/inversionistas.html)

### **Información de Contacto**

Nayelli Corro Campos

Tel: 5201 5000 ext. 50163

Email: [agua@rotoplas.com](mailto:agua@rotoplas.com)

### **Declaraciones sobre Expectativas**

Este reporte puede incluir ciertas expectativas de resultados sobre Grupo Rotoplas, S.A.B. de C.V. dichas proyecciones dependen de las consideraciones de la Administración de Grupo Rotoplas, S.A.B. de C.V. y están basadas en información actual y conocida; sin embargo, las expectativas podrían variar debido a hechos, circunstancias y eventos fuera del control de Grupo Rotoplas, S.A.B. de C.V.

### **Descripción de la Compañía**

Grupo Rotoplas S.A.B. de C.V. es un proveedor líder en Latinoamérica de soluciones individuales e integrales del agua. La Compañía tiene más de 35 años de experiencia en la industria de soluciones del agua. Tiene presencia en 12 países, su portafolio está integrado por 17 líneas de productos y cuenta con 24 plantas en operación. Desde el 10 de diciembre de 2014, Grupo Rotoplas cotiza en la Bolsa Mexicana de Valores bajo la clave de pizarra "AGUA".



**Grupo Rotoplas S.A.B. de C.V.**

**Estado de Resultados Consolidados al 4T14, 4T13 y a Diciembre 2014, 2013**

Cifras No Auditadas - En millones de MXN

	<b>4T14</b>	<b>4T13</b>	<b>Var.</b>	<b>2014</b>	<b>2013</b>	<b>Var.</b>
<b>Ventas Netas</b>	<b>1,596</b>	<b>1,531</b>	<b>4.2%</b>	<b>6,552</b>	<b>5,412</b>	<b>21.1%</b>
Costo de Ventas	995	906	9.8%	4,037	3,210	25.8%
<b>Utilidad Bruta</b>	<b>601</b>	<b>625</b>	<b>(3.8%)</b>	<b>2,514</b>	<b>2,202</b>	<b>14.2%</b>
<i>Margen de Utilidad Bruta</i>	<i>37.6%</i>	<i>40.8%</i>	<i>(320)pb</i>	<i>38.4%</i>	<i>40.7%</i>	<i>(230)pb</i>
Gastos de Operación	386	404	(4.5%)	1,817	1,556	16.8%
<b>Resultado de Operación</b>	<b>215</b>	<b>221</b>	<b>(2.7%)</b>	<b>698</b>	<b>646</b>	<b>8.0%</b>
<b>Resultado Integral del Financiamiento</b>	<b>49</b>	<b>5</b>	<b>na</b>	<b>122</b>	<b>132</b>	<b>(7.6%)</b>
Gastos financieros	46	49	(6.1%)	237	239	(0.8%)
Ingresos financieros	3	-44	na	(114)	(107)	6.5%
<b>Utilidad antes de Impuestos</b>	<b>167</b>	<b>217</b>	<b>(23.0%)</b>	<b>577</b>	<b>514</b>	<b>12.3%</b>
Impuestos	42	16	na	159	78	na
<b>Utilidad Neta</b>	<b>125</b>	<b>201</b>	<b>(37.8%)</b>	<b>417</b>	<b>437</b>	<b>(4.6%)</b>
<i>Margen de Utilidad Neta</i>	<i>7.8%</i>	<i>13.1%</i>	<i>(530)pb</i>	<i>6.4%</i>	<i>8.1%</i>	<i>(170)pb</i>
<b>EBITDA</b>	<b>250</b>	<b>277</b>	<b>(9.9%)</b>	<b>859</b>	<b>805</b>	<b>6.6%</b>
<i>Margen de EBITDA</i>	<i>15.6%</i>	<i>17.6%</i>	<i>(200)bp</i>	<i>13.1%</i>	<i>14.9%</i>	<i>(180)bp</i>

**Grupo Rotoplas S.A.B. de C.V.**  
**Balance General al 31 de Diciembre 2014 y 2013**  
 Cifras No Auditado - En millones de MXN

	<b>2014</b>	<b>2013</b>
Efectivo y Equivalentes	3,941	557
Cuentas por Cobrar - Neto	1,732	1,253
Inventarios	877	645
Otros Activos Circulantes	384	343
<b>Total Activo Circulante</b>	<b>6,934</b>	<b>2,798</b>
Propiedades, Planta y Equipo – Neto	1,196	1,231
Otros Activos a Largo Plazo	410	383
<b>Total Activo</b>	<b>8,540</b>	<b>4,412</b>
Documentos por Pagar a Corto Plazo	10	108
Proveedores	941	850
Otras Cuentas por Pagar	155	214
<b>Total Pasivo Circulante</b>	<b>1,107</b>	<b>1,172</b>
Documentos por Pagar a Largo Plazo	1,201	1,216
Otros Pasivos a Largo Plazo	66	52
<b>Total Pasivo</b>	<b>2,374</b>	<b>2,440</b>
<b>Capital Contable</b>	<b>6,166</b>	<b>1,972</b>
<b>Total Pasivo + Capital Contable</b>	<b>8,540</b>	<b>4,412</b>

## Grupo Rotoplas S.A.B. de C.V. Reports Its Financial Results 4Q14 and Full Year 2014

- During the 4Q14 was conducted the Initial Public Offering of Grupo Rotoplas S.A.B. de C.V. under the ticker symbol "AGUA".
- In the 4Q14 net sales totaled Ps. 1,596 million, an increase of 4.2% compared to the same period of last year.
- In the 12 months of the year net sales increased 21.1% compared to 2013.

**Mexico D.F. February, 17th 2015.** Grupo Rotoplas S.A.B. de C.V. (BMV: AGUA) ("Rotoplas" o "the Company"), the leading Mexican company in Latin America of individual and integral water solutions announces its unaudited fourth quarter 2014 results and accumulated to December 2014, under IFRS.

*"We are very excited about the direction that Rotoplas will take in the following years, the IPO was an important step in our strategy to drive growth of our water solutions in the Americas." Carlos Rojas Mota Velasco, CEO.*

### 4Q14 Results

#### Selected Figures 4Q14

Figures in million MXN

	4Q14	4Q13	Var.
<b>Net Sales</b>	<b>1,596</b>	<b>1,531</b>	<b>4.2%</b>
<b>Gross Profit</b>	<b>601</b>	<b>625</b>	<b>(3.8%)</b>
<i>Gross Profit Margin</i>	<i>37.6%</i>	<i>40.8%</i>	<i>(320)pb</i>
<b>EBIT</b>	<b>215</b>	<b>221</b>	<b>(2.7%)</b>
<b>EBITDA</b>	<b>250</b>	<b>277</b>	<b>(9.9%)</b>
<i>Margen de EBITDA</i>	<i>15.6%</i>	<i>17.6%</i>	<i>(200)pb</i>

In the last three months of the year, sales were up 4.2% compared to the same period of 2013. This was mainly driven by sales of individual and integrated solutions in Brazil.

Consolidated gross profit was down 3.8% compared to 4T13 and totaled Ps. 601 million, mainly due to an increase in the cost of our raw materials and the strong appreciation of the US dollar against the local currencies of the countries where we operate.

Operating expenses decreased 4.5%, mainly due to greater efficiency in expenditure management. The expense as a percentage of sales decreased by 220 basis points compared to the same quarter of last year, totaling 24.2%.

EBITDA was Ps. 250 million from Ps. 277 million reported in the 4T13, the margin represented 15.6% of net sales, 200 basis points lower than the same period of last year, as consequence of the increase in the cost of raw materials.

**Results by Solution 4Q14**

Figures in million MXN

	Individual Solutions			Integrated Solutions		
	4Q14	4Q13	Var.	4Q14	4Q13	Var.
<b>Net Sales</b>	<b>1,172</b>	1,175	(0.3%)	<b>424</b>	356	19.0%
<b>EBITDA</b>	<b>201</b>	215	(6.3%)	<b>48</b>	62	(22.3%)
<i>EBITDA margin</i>	<i>17.2%</i>	<i>18.3%</i>	<i>(110)bp</i>	<i>11.4%</i>	<i>17.5%</i>	<i>(610)bp</i>

Revenues from individual solutions accounted for 73% of net sales. Overall, sales of this segment were in line with 4Q13; however, as part of the Group's strategy, in Brazil there was a change mix from individual solutions to integrated solutions in rainwater harvesting systems. Regardless of this change, the individual solutions would have increased 18.1% driven primarily by the drought in the state of Sao Paulo and good performance of Mexico.

In the other hand, the integral solutions represented 27% of sales and grew 19.0% in the 4Q14; driven mainly by higher sales of rainwater harvesting systems in Brazil.

Individual solutions recorded an EBITDA of Ps. 201 million, with a margin of 17.2%. The EBITDA of the integrated solutions was Ps. 48 million, and the margin was 11.4%.

**Results by Country 4Q14**

Figures in million MXN

	Mexico			Brazil			Others		
	4Q14	4Q13	Var.	4Q14	4Q13	Var.	4Q14	4Q13	Var.
<b>Net Sales</b>	<b>780</b>	831	(6.1%)	<b>617</b>	512	20.5%	<b>199</b>	188	5.5%
<b>EBITDA</b>	<b>174</b>	187	(7.2%)	<b>63</b>	96	(35.0%)	<b>13</b>	(6)	319.1%
<i>EBITDA Margin</i>	22.3%	22.5%	(20)bp	10.1%	18.8%	(870)bp	6.8%	Na	na

During the 4Q14, Mexico revenues represented 49% of net sales and decreased 6.1% compared to 4Q13, mainly because in the same period of last year we registered higher solutions sales from a government program.

Meanwhile, Brazil accounted for 39% of sales of the Company. In this country, the severe drought boosted the revenues of individual solutions and integrated solutions. Brazil revenues rose 20.5% compared to 4Q13.

Others countries sales represented 12% of sales and grew 5.5% in the quarter.

The EBITDA margin in Mexico was 22.3%, in Brazil 10.1% and 6.8% in other countries.

**Full Year 2014 Results**

**Selected Financial Information as of December 2014**

Figures in million MXN

	2014	2013	Var.
<b>Net Sales</b>	<b>6,552</b>	<b>5,412</b>	21.1%
<b>Gross Profit</b>	<b>2,514</b>	<b>2,202</b>	14.2%
<i>Gross Profit Margin</i>	38.4%	40.7%	(230)bp
<b>EBIT</b>	<b>698</b>	<b>646</b>	8.0%
<b>EBITDA</b>	<b>859</b>	<b>805</b>	6.6%
<i>EBITDA margin</i>	13.1%	14.9%	(180)bp

In the year, net sales increased 21.1% compared to 2013. This growth was consequence of the increase in individual and integrated solutions in Mexico and Brazil.

Gross margin was 38.4%, 230 basis points less than last year, this is due to increased cost of raw materials and the appreciation of the US dollar against the currencies where we operate, mainly in the fourth quarter of 2014.

Meanwhile, operating expenses grew 16.8% and reached Ps. 1.817 million, of which Ps. 35 million were pre-operating expenses used to launch solutions in Mexico and the start of

operations in the United States. As a percentage of sales, operating expenses decreased from 28.8% to 27.7%.

Group EBITDA was 6.6% above last year, and represented 13.1% of sales. Without pre-operative expenses the margin would be 13.6%.

The integral result of financing was Ps. 122 million, from Ps. 132 million of the year before. The decrease was mainly due to higher net interest income due to higher cash surpluses compared to last year.

Taxes for the year were Ps. 159 million and the effective tax rate was 27.6%. In 2013, taxes were Ps. 78 million and the effective rate was 15.2%, this rate increased mainly due to deferred taxes from previous years.

#### Results by Solution 2014

Figures in million MXN

	Individual Solutions			Integral Solutions		
	2014	2013	Var.	2014	2013	Var.
<b>Net Sales</b>	<b>4,851</b>	4,973	(2.3%)	<b>1,701</b>	449	279.2%
<b>EBITDA</b>	<b>686</b>	733	(6.3%)	<b>172</b>	73	137.5%
<i>EBITDA margin</i>	<i>14.2%</i>	<i>14.8%</i>	<i>(60)bp</i>	<i>10.1%</i>	<i>16.2%</i>	<i>(610)bp</i>

Las soluciones individuales representaron el 74% de la venta y disminuyeron 2.3% en comparación con 2013. Como se explicó anteriormente, la baja se debe principalmente a la mudanza de soluciones individuales a integrales en Brasil, lo cual es parte de la estrategia de la empresa. Dejando de lado la mudanza, las soluciones individuales presentaron un incremento del 18.4% debido a mayores ventas en todas las líneas de producto y en todos los países.

Individual solutions represented 74% of total sales and decreased 2.3% compared to 2013. As explained above, the decrease was mainly due to the change in Brazil from individual solutions to integral solutions, which is part of the strategy of the company. Regardless this change, individual solutions showed an increase of 18.4% due to higher sales across all product lines and in all countries.

Integral solutions represented 26% and rose 279.2%. The increase considers the change made in Brazil. Without considering the change YoY growth would have been 50.5%.

The EBITDA of individual solutions contracted 6.3% over last year and margin stood at 14.2%. The EBITDA of integral solutions grew 137.5%, as consequence of the change explained above and its EBITDA margin was 10.1%.

**Results by Country 2014**

Figures in million MXN

	Mexico			Brazil			Others		
	2014	2013	Var.	2014	2013	Var.	2014	2013	Var.
<b>Net Sales</b>	<b>3,068</b>	2,627	16.8%	<b>2,756</b>	2,037	35.3%	<b>728</b>	748	(2.7%)
<b>EBITDA</b>	<b>543</b>	469	15.7%	<b>293</b>	313	(6.3%)	<b>23</b>	23	(2.3%)
<i>EBITDA margin</i>	<i>17.7%</i>	<i>17.9%</i>	<i>(20)bp</i>	<i>10.6%</i>	<i>15.4%</i>	<i>(480)bp</i>	<i>3.1%</i>	<i>3.1%</i>	<i>0bp</i>

A nivel país, los ingresos en México contribuyeron con el 47% de las ventas y subieron 16.8%, debido al buen desempeño de las soluciones individuales y de las soluciones integrales. Brasil representó el 42% de los ingresos y creció 35.3% a causa de los problemas de escasez de agua por los que atraviesa. Los demás países representaron el 11% del total de las ventas de la empresa y sus ingresos bajaron 2.7% respecto al 2013 principalmente por la depreciación del peso argentino frente al peso mexicano.

At the country level, revenues in Mexico contributed 47% of net sales and rose 16.8% due to the good performance of individual and integrated solutions. Brazil accounted for 42% of revenues and grew 35.3% due to the water shortages experienced in the year. Other countries represented 11% of total company sales and revenues were down 2.7% compared to 2013 primarily due to the depreciation of the Argentinean peso against the Mexican peso.

Meanwhile, EBITDA from Mexico rose 15.7% and had a margin of 17.7%, in line with last year. Brazil contracted 6.3% and its margin was 10.6% from 15.4% a year earlier. The EBITDA in the other countries fell 2.3% mainly due to the costs and pre-operating expenses of the operation in the United States.

**Capex**

During the year, capital investments were Ps. 167 million, which were intended for maintenance and adaptation of plants to support the growth of the solutions and the start of operation in the United States.

**Capex**

Figures in million MXN

	2014	%
Mexico	105	63%
Brazil	16	10%
Otros	46	28%
<b>Total</b>	<b>167</b>	<b>100%</b>

**Debt**

Our total debt at the end of the year was Ps. 1,211 million, 99% of our debt is long term debt and the remaining 1% is short term. Also, 99% of our total debt is denominated in Mexican pesos, while the remaining 1% is denominated in Brazilian real.

The increase in cash and cash equivalents shows the proceeds coming from the IPO on December 10th 2014. Thus, by the end of 2014, our net debt was (ps. 2,730) million.

Figures in million MXN

	2014	2013	Var.
<b>Total Debt</b>	<b>1,211</b>	<b>1,324</b>	<b>(8.5%)</b>
Short Term Debt	10	108	(90.8%)
Long Term Debt	1,201	1,216	(1.2%)
Cash and Equivalents	3,941	557	na
<b>Net Debt</b>	<b>(2,730)</b>	<b>766</b>	<b>na</b>

### Financial Information as of December 31st 2014

	2014	2013
Net Debt / EBITDA (x)	(3.2)	1.0
Total Liabilities / Equity	0.4	1.2
EPS	0.9	1.3
Closing Share Price	30.1	na
Outstanding shares	486.2	333.9

### Derivative Financial Instruments

The use of derivative financial instruments is governed by the recommendations and policies dictated by our board of directors and supervised by our auditing committee, both of which provide guidelines regarding exchange, interest and credit risk management, the use of derivative and non-derivative financial instruments and the investment on our excess cash.

At the end of December 31<sup>st</sup> 2014, our market value positions of our derivative financial instruments were:

Intrument	MTM (mdp)
SWAP	3.2
SWAP / CAP	(22.1)

### Relevant Events

- During the 4T14 was conducted the Initial Public Offering (IPO) of shares of Grupo Rotoplas, S.A.B. de C.V. under the ticker symbol "AGUA". In the IPO raised. Ps. 4.2



billion by placing 144.2 million shares representing 29.7% of the Company at a price of Ps. 29.0 per share.

The resources obtained by the IPO will be used to fund capital expenditures and working capital in order to expand the business of individual solutions in the United States, consolidate our business solutions in Mexico and Brazil, and to finance growth through possible acquisitions.

- In late December, we moved operations of the Palmas plant in Brazil to other plants in the area, as part of the strategy to optimize logistics costs.
- The Trust Fund “Plan OCA”, according to Art. 366 and Art. 367 of the LMV, bought in December 350,000 shares in the open market, in order to increase the fund's share purchase plan destined for certain relevant officials and directors.

### **Coverage Analysis**

In compliance with the provisions of the Internal Regulations of the Mexican Stock Exchange in Article 4.033.01 Fracc. VIII, we report that the coverage analysis is provided by:

- Carlos Peyrelongue - Bank of America Merrill Lynch
- Joseph Ritchie - Goldman Sachs
- Fernando Perez Lizardi – GBM

## **Conference Call**

On Wednesday February 18th at 10:00 am CTS, Grupo Rotoplas, S.A.B. de C.V. will host a conference call to present the financial results for the 4Q14. Carlos Rojas Mota Velasco, Chairman and CEO, and Mario Orozco Romero, CFO, will comment on the results, followed by a session of questions and answers.

To access the conferece, please dial:

- Mexico: 001-800-514-1067
- United States: 1-888-359-3627
- Other Countries: 1-719-325-2469

Conference ID: 5812319

Or through our website: [www.rotoplas.com/inversionistas.html](http://www.rotoplas.com/inversionistas.html)

## **Contact Information**

Nayelli Corro Campos

Tel: 5201 5000 ext. 50163

Email: [agua@rotoplas.com](mailto:agua@rotoplas.com)

## **Forward Looking Statements**

This press release may include certain expectations of results about Grupo Rotoplas, S.A.B. de C.V. such projections depend on considerations of the Management of Grupo Rotoplas, and are based on current and known information; however, expectations may vary due to facts, circumstances and events beyond the control of Grupo Rotoplas, S.A.B. de C.V.

## **Company Description**

Group Rotoplas S.A.B. de C.V. is a leader in Latin America of individual and integral water solutions. The Company has over 35 years of experience in the water industry solutions. Grupo Rotoplas, S.A.B. de C.V. is present in 12 countries, its portfolio consists of 17 product lines and has 24 plants in operation. Since December 10th, 2014, Grupo Rotoplas, S.A.B. de C.V. is listed on the Mexican Stock Exchange (BMV) under the ticker "AGUA".

Grupo Rotoplas S.A.B. de C.V.

Consolidated Income Statement of 4Q14, 4Q13 and as December 2014, 2013

Unaudited Figures – In million MXN

	4Q14	4Q13	Var.	2014	2013	Var.
<b>Net Sales</b>	<b>1,596</b>	<b>1,531</b>	<b>4.2%</b>	<b>6,552</b>	<b>5,412</b>	<b>21.1%</b>
COGS	995	906	9.8%	4,037	3,210	25.8%
<b>Gross Profit</b>	<b>601</b>	<b>625</b>	<b>(3.8%)</b>	<b>2,514</b>	<b>2,202</b>	<b>14.2%</b>
<i>Gross Profit Margin</i>	<i>37.6%</i>	<i>40.8%</i>	<i>(320)pb</i>	<i>38.4%</i>	<i>40.7%</i>	<i>(230)pb</i>
Operating Expenses	386	404	(4.5%)	1,817	1,556	16.8%
<b>EBIT</b>	<b>215</b>	<b>221</b>	<b>(2.7%)</b>	<b>698</b>	<b>646</b>	<b>8.0%</b>
<b>Integral Result of Financing</b>	<b>49</b>	<b>5</b>	<b>na</b>	<b>122</b>	<b>132</b>	<b>(7.6%)</b>
Financial Expenses	46	49	(6.1%)	237	239	(0.8%)
Interest Income	3	-44	na	(114)	(107)	6.5%
<b>Profit before Taxes</b>	<b>167</b>	<b>217</b>	<b>(23.0%)</b>	<b>577</b>	<b>514</b>	<b>12.3%</b>
Taxes	42	16	na	159	78	na
<b>Net Profit</b>	<b>125</b>	<b>201</b>	<b>(37.8%)</b>	<b>417</b>	<b>437</b>	<b>(4.6%)</b>
<i>Net Profit Margin</i>	<i>7.8%</i>	<i>13.1%</i>	<i>(530)pb</i>	<i>6.4%</i>	<i>8.1%</i>	<i>(170)pb</i>
<b>EBITDA</b>	<b>250</b>	<b>277</b>	<b>(9.9%)</b>	<b>859</b>	<b>805</b>	<b>6.6%</b>
<i>EBITDA Margin</i>	<i>15.6%</i>	<i>17.6%</i>	<i>(200)bp</i>	<i>13.1%</i>	<i>14.9%</i>	<i>(180)bp</i>

**Grupo Rotoplas S.A.B. de C.V.**  
**Balance Sheet as December 31 2014 y 2013**  
 Cifras No Auditado - En millones de MXN

	2014	2013
Cash and Equivalents	3,941	557
Accounts Receivable	1,732	1,253
Inventories	877	645
Other Current Asset	384	343
<b>Total Current Asset</b>	<b>6,934</b>	<b>2,798</b>
Propiedades, Planta y Equipo – Neto	1,196	1,231
Otros Activos a Largo Plazo	410	383
<b>Total Activo</b>	<b>8,540</b>	<b>4,412</b>
Documentos por Pagar a Corto Plazo	10	108
Proveedores	941	850
Otras Cuentas por Pagar	155	214
<b>Total Pasivo Circulante</b>	<b>1,107</b>	<b>1,172</b>
Documentos por Pagar a Largo Plazo	1,201	1,216
Otros Pasivos a Largo Plazo	66	52
<b>Total Pasivo</b>	<b>2,374</b>	<b>2,440</b>
<b>Capital Contable</b>	<b>6,166</b>	<b>1,972</b>
<b>Total Pasivo + Capital Contable</b>	<b>8,540</b>	<b>4,412</b>

**GRUPO ROTOPLAS, S.A.B. DE C. V. Y SUBSIDIARIAS**

NOTAS SOBRE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS NO AUDITADOS

31 DE DICIEMBRE DE 2014

MILES DE PESOS MEXICANOS, EXCEPTO QUE SE INDIQUE LO CONTRARIO

NOTA 1 - INFORMACIÓN DE LA COMPAÑÍA:

GRUPO ROTOPLAS, S.A.B. DE C. V. (GRUPO ROTOPLAS) Y SUBSIDIARIAS (LA "COMPAÑÍA" O "GRUPO") INICIÓ OPERACIONES EN LA CIUDAD DE MÉXICO EN 1978 Y SU PRINCIPAL ACTIVIDADES PROVEER SOLUCIONES INDIVIDUALES E INTEGRALES DEL AGUA A SUS CLIENTES.

EL GRUPO OPERA NUEVE PLANTAS DE PRODUCCIÓN EN LAS CIUDADES DE MÉXICO, GUADALAJARA, LERMA, MONTERREY, LEÓN, MÉRIDA, VERACRUZ, TUXTLA GUTIÉRREZ Y LOS MOCHIS, ASÍ COMO UN CENTRO DE DISTRIBUCIÓN EN LA CIUDAD DE HERMOSILLO. ASIMISMO EL GRUPO OPERA PLANTAS DE PRODUCCIÓN EN LOS PAÍSES DE GUATEMALA, PERÚ, ARGENTINA, BRASIL Y LOS ESTADOS UNIDOS DE NORTEAMÉRICA Y CENTROS DE DISTRIBUCIÓN EN EL SALVADOR, HONDURAS, NICARAGUA Y COSTA RICA, LO QUE LE PERMITE TENER UN MERCADO MUY EXTENSO EN MÉXICO, CENTRO Y SUDAMÉRICA.

TRANSACCIONES RELEVANTES

LA COMPAÑÍA LLEVÓ A CABO EL 10 DE DICIEMBRE DE 2014 LA OFERTA PÚBLICA INICIAL DE ACCIONES BAJO LA CLAVE DE PIZARRA "AGUA". SE RECAUDARON \$4,182,305 MEDIANTE LA COLOCACIÓN DE 144.2 MILLONES DE ACCIONES QUE REPRESENTARON EL 29.7% DE LA EMPRESA A UN PRECIO DE PS. 29.00 POR TÍTULO.

LOS RECURSOS OBTENIDOS SERÁN UTILIZADOS PARA FINANCIAR INVERSIONES DE CAPITAL Y CAPITAL DE TRABAJO, CON EL OBJETIVO DE EXPANDIR EL NEGOCIO DE SOLUCIONES INDIVIDUALES EN ESTADOS UNIDOS, CONSOLIDAR SU NEGOCIO DE SOLUCIONES INTEGRALES EN MÉXICO Y BRASIL, ASÍ COMO PARA FINANCIAR EL CRECIMIENTO A TRAVÉS DE POSIBLES ADQUISICIONES.

EL DOMICILIO Y PRINCIPAL LUGAR DE LA COMPAÑÍA ES EL SIGUIENTE:

PASEO DE LA REFORMA NO. 115 PISO 18

COL. LOMAS DE CHAPULTEPEC

11000 MÉXICO, D.F.

NOTA 2 - RESUMEN DE POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS:

A CONTINUACIÓN SE RESUMEN LAS POLÍTICAS CONTABLES MÁS SIGNIFICATIVAS UTILIZADAS PARA LA ELABORACIÓN DE ESTOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS, LAS CUALES HAN SIDO APLICADAS CONSISTENTEMENTE EN LOS AÑOS QUE SE PRESENTAN, A MENOS QUE SE ESPECIFIQUE LO CONTRARIO.

2.1 BASES DE PREPARACIÓN

LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2014 Y 2013 HAN SIDO PREPARADOS DE ACUERDO CON LAS NORMAS INTERNACIONALES DE INFORMACIÓN FINANCIERA (NIIF) Y CON LAS INTERPRETACIONES A LAS NORMAS INTERNACIONALES DE INFORMACIÓN FINANCIERA (INIIF O IFRIC, POR SUS SIGLAS EN INGLÉS) RESPECTIVAS. PARA TALES EFECTOS SE HA UTILIZADO EL MÉTODO DEL COSTO HISTÓRICO PARA LA VALUACIÓN DE LOS RUBROS, EXCEPTO POR LAS PROPIEDADES PLANTA Y EQUIPO, ACTIVOS Y PASIVOS FINANCIEROS E INSTRUMENTOS DERIVADOS QUE HAN SIDO VALUADOS A SU VALOR RAZONABLE.

LAS NIIF REQUIEREN REALIZAR CIERTAS ESTIMACIONES CONTABLES CRÍTICAS PARA PREPARAR LOS ESTADOS FINANCIEROS. ASIMISMO, REQUIEREN QUE LA ADMINISTRACIÓN EJERZA SU JUICIO PARA DEFINIR LAS POLÍTICAS CONTABLES QUE APLICARÁ EL GRUPO. LOS RUBROS QUE INVOLUCRAN UN MAYOR GRADO DE JUICIO O COMPLEJIDAD Y EN LOS QUE LOS SUPUESTOS Y ESTIMACIONES SON SIGNIFICATIVOS PARA LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS SE DESCRIBEN EN LA NOTA 4.

2.1.1 CAMBIOS EN POLÍTICAS CONTABLES Y REVELACIONES

2.1.1.1 LAS POLÍTICAS DE CONTABILIDAD ADOPTADAS SON CONSISTENTES CON LAS DEL AÑO FINANCIERO ANTERIOR EXCEPTO POR LA ADOPCIÓN DE NUEVAS NORMAS VIGENTES AL 1 DE ENERO DE 2013. LA NATURALEZA Y EL IMPACTO DE CADA NUEVA NORMA O MODIFICACIÓN SE DESCRIBEN A CONTINUACIÓN:

- NORMA INTERNACIONAL DE CONTABILIDAD (NIC) 1 (MODIFICADA), "PRESENTACIÓN DE ESTADOS FINANCIEROS". LA MODIFICACIÓN REQUIERE QUE LAS ENTIDADES SEPAREN LAS PARTIDAS QUE SE PRESENTAN EN EL RESULTADO INTEGRAL EN DOS GRUPOS CON BASE EN LA POSIBILIDAD O NO DE RECICLARLOS AL ESTADO DE RESULTADOS EN EL FUTURO. LAS ENTIDADES QUE DECIDEN PRESENTAR PARTIDAS DE OTRA UTILIDAD INTEGRAL ANTES DE IMPUESTOS DEBEN MOSTRAR LOS IMPUESTOS RELACIONADOS CON LOS DOS GRUPOS DE MANERA SEPARADA. PARA EL GRUPO, ESTA MODIFICACIÓN ENTRÓ EN VIGOR EL 1 DE ENERO DE 2013. LA MODIFICACIÓN AFECTÓ LA PRESENTACIÓN SOLAMENTE Y NO TUVO NINGÚN IMPACTO EN LA SITUACIÓN FINANCIERA DEL GRUPO NI EN SU DESEMPEÑO.

- NIC 19 (REVISADA), "BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS". EXISTEN VARIAS MODIFICACIONES QUE HAN SIDO APLICADAS DE MANERA RETROSPECTIVA; ESTAS ELIMINAN LA OPCIÓN DE DIFERIR EL RECONOCIMIENTO DE GANANCIAS Y PÉRDIDAS ACTUARIALES EN LOS PLANES DE BENEFICIOS DEFINIDOS POSTEMPLEO, CONOCIDOS

COMO EL "MÉTODO DEL CORREDOR". ASIMISMO, LOS RENDIMIENTOS ESPERADOS SOBRE LOS ACTIVOS DEL PLAN YA NO SE RECONOCEN EN EL RESULTADO DEL EJERCICIO, AHORA DEBEN SER RECONOCIDOS LOS INTERESES SOBRE EL NETO DEL PASIVO (ACTIVO) DE BENEFICIO DEFINIDO EN EL ESTADO DE RESULTADOS DEL EJERCICIO, CALCULADOS MEDIANTE EL USO DE LA TASA DE DESCUENTO PARA MEDIR LAS OBLIGACIONES POR BENEFICIOS DEFINIDOS. ESTOS CAMBIOS NO TIENE NINGÚN EFECTO SIGNIFICATIVO EN LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS DEL GRUPO.

- EL COSTO POR SERVICIOS PASADOS, SE RECONOCE EN EL ESTADO DE RESULTADOS EN EL PERIODO EN EL QUE SE MODIFIQUE, EN LUGAR DE DIFERIR LA PARTE CORRESPONDIENTE A LOS BENEFICIOS ADQUIRIDOS. ANTERIORMENTE EL GRUPO RECONOCÍA COSTOS POR SERVICIOS PASADOS INMEDIATAMENTE EN RESULTADOS, EXCEPTO CUANDO LOS CAMBIOS AL PLAN DE PENSIONES CONDICIONEN A LOS EMPLEADOS A PERMANECER PRESTANDO SUS SERVICIOS POR UN PERIODO ESPECÍFICO DE TIEMPO (PERIODO DE ADJUDICACIÓN), LA ADMINISTRACIÓN DETERMINÓ QUE EL EFECTO EN LAS UTILIDADES NETAS DEL GRUPO PARA 2012 Y 2011 NO ES SIGNIFICATIVO. LA NIC 19 (REVISADA) FUE ADOPTADA PROSPECTIVAMENTE Y NO SE RECLASIFICARON LOS PERIODOS ANTERIORES, YA QUE LA ADMINISTRACIÓN DETERMINÓ QUE EL EFECTO NO ES SIGNIFICATIVO PARA LA SITUACIÓN FINANCIERA DEL GRUPO.

- IFRS 10, "ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS". LA IFRS 10 FUE EMITIDA EN MAYO DE 2011 Y REEMPLAZA TODA LA GUÍA DE CONTROL Y CONSOLIDACIÓN EN LA NIC 27, "ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS Y SEPARADOS", Y SIC 12, "CONSOLIDACIÓN - ENTIDADES DE PROPÓSITO ESPECIAL". BAJO LA IFRS 10, LAS SUBSIDIARIAS SON TODAS LAS ENTIDADES (INCLUIDAS LAS ENTIDADES ESTRUCTURADAS) SOBRE LAS QUE LA COMPAÑÍA TIENE CONTROL. LA COMPAÑÍA CONTROLA UNA ENTIDAD CUANDO LA COMPAÑÍA TIENE PODER SOBRE LA ENTIDAD, ESTÁ EXPUESTA A, O TIENE EL DERECHO A RENDIMIENTOS VARIABLES POR SU PARTICIPACIÓN EN LA ENTIDAD Y TIENE LA CAPACIDAD DE AFECTAR ESTOS RENDIMIENTOS A TRAVÉS DE SU PODER SOBRE LA ENTIDAD. LAS SUBSIDIARIAS ESTÁN TOTALMENTE CONSOLIDADAS DESDE LA FECHA EN QUE EL CONTROL SE TRANSFIERE A LA COMPAÑÍA. SE DESCONSOLIDAN DESDE LA FECHA EN QUE CESA EL CONTROL. EL GRUPO HA APLICADO LA IFRS 10 RETROSPECTIVAMENTE DE CONFORMIDAD CON LAS PROVISIONES DE TRANSICIÓN DESCRITAS EN ESTA NORMA. LO ANTERIOR NO TUVO EFECTO EN LA CONSOLIDACIÓN DE LAS INVERSIONES MANTENIDAS POR EL GRUPO.

- IFRS 12 "REVELACIÓN DE PARTICIPACIONES EN OTRAS ENTIDADES". REQUIERE QUE LA ENTIDAD REVELE INFORMACIÓN QUE PERMITA EVALUAR LA NATURALEZA Y LOS RIESGOS ASOCIADOS CON SUS PARTICIPACIONES EN OTRAS ENTIDADES, TALES COMO ACUERDOS CONJUNTOS, ASOCIADAS, ENTIDADES DE PROPÓSITO ESPECIAL Y ENTIDADES QUE NO SE INCLUYEN EN EL BALANCE GENERAL, ADEMÁS DE LOS EFECTOS DE ESOS INTERESES EN SU SITUACIÓN Y DESEMPEÑO FINANCIERO, Y SUS FLUJOS DE EFECTIVOS. EL GRUPO REALIZÓ LAS REVELACIONES REQUERIDAS EN LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2014.

- IFRS 13 "MEDICIÓN DEL VALOR RAZONABLE". EL OBJETIVO DE LA IFRS 13 ES PROPORCIONAR UNA DEFINICIÓN PRECISA DEL VALOR RAZONABLE Y SER UNA FUENTE ÚNICA PARA LOS REQUERIMIENTOS DE MEDICIÓN Y REVELACIÓN DEL VALOR RAZONABLE, CUANDO ESTE ES REQUERIDO O PERMITIDO POR OTRAS IFRS, EXCEPTO PARA OPERACIONES DENTRO DEL ALCANCE DE LA IFRS 2 "PAGOS BASADOS EN ACCIONES", NIC 17 "ARRENDAMIENTOS", MEDICIONES QUE SE ASEMEJAN AL VALOR RAZONABLE PERO NO SE CONSIDERAN COMO TAL Y EL VALOR REALIZABLE NETO BAJO EL ALCANCE DE NIC 2 "INVENTARIOS" O EL VALOR DE USO EN LA NIC 36 "DETERIORO DE ACTIVOS DE LARGA DURACIÓN". LA APLICACIÓN DE LA IFRS 13 TUVO UN IMPACTO EN LAS REVELACIONES DE INFORMACIÓN FINANCIERA INCREMENTANDO LA DIVULGACIÓN PRINCIPALMENTE SOBRE LOS ACTIVOS REVALUADOS DE ACUERDO A LAS POLÍTICAS DE LA ADMINISTRACIÓN QUE AHORA INCLUYEN PRINCIPALMENTE:

- EL NIVEL DE LA JERARQUÍA DEL VALOR RAZONABLE DENTRO DEL CUAL SE CLASIFICAN LAS MEDICIONES DEL VALOR RAZONABLE EN SU TOTALIDAD (NIVEL 1, 2 O 3).

- LA DESCRIPCIÓN DE LAS TÉCNICAS DE VALORACIÓN Y LOS DATOS DE ENTRADA UTILIZADOS EN LA MEDICIÓN DEL VALOR RAZONABLE.

- INFORMACIÓN CUANTITATIVA SOBRE LOS DATOS DE ENTRADA NO OBSERVABLES SIGNIFICATIVOS UTILIZADOS EN LA MEDICIÓN DEL VALOR RAZONABLE.

- LA DESCRIPCIÓN NARRATIVA DE LA SENSIBILIDAD DE LA MEDICIÓN DEL VALOR RAZONABLE A CAMBIOS EN DATOS DE ENTRADA NO OBSERVABLES SI UN CAMBIO EN ESOS DATOS DE ENTRADA A UN IMPORTE DIFERENTE PUEDE DAR LUGAR A UNA MEDICIÓN DEL VALOR RAZONABLE SIGNIFICATIVAMENTE MAYOR O MENOR.

- SI EXISTEN INTERRELACIONES ENTRE ESOS DATOS DE ENTRADA Y OTROS DATOS DE ENTRADA NO OBSERVABLES UTILIZADOS EN LA MEDICIÓN DEL VALOR RAZONABLE,

- UNA DESCRIPCIÓN DE ESAS INTERRELACIONES Y DE LA FORMA EN QUE PUEDE AUMENTAR O MITIGAR EL EFECTO DE LOS CAMBIOS EN LOS DATOS DE ENTRADA NO OBSERVABLES EN LA MEDICIÓN DEL VALOR RAZONABLE.

FINALMENTE, EN LAS REVELACIONES DE VALOR RAZONABLE PARA LOS ACTIVOS Y PASIVOS FINANCIEROS CLASIFICADOS COMO PRÉSTAMOS Y CUENTAS POR COBRAR A LARGO PLAZO EN SU VALOR RAZONABLE, DONDE SE INCLUYE LA JERARQUÍA Y EL MÉTODO DE VALUACIÓN UTILIZADO, AL IGUAL QUE PARA LOS INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS.

- MEJORAS ANUALES 2011, INCLUYEN LA MEJORA A LA NIC 16 "PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO" QUE ACLARA QUE LAS PRINCIPALES REFACCIONES Y EL EQUIPO DE MANTENIMIENTO QUE CUMPLAN CON LA DEFINICIÓN DE PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO, NO FORMAN PARTE DEL INVENTARIO Y LA MEJORA A LA NIC 32 "INSTRUMENTOS FINANCIEROS: PRESENTACIÓN" QUE ACLARA QUE LOS IMPUESTOS A LA UTILIDAD DERIVADOS DE LAS DISTRIBUCIONES A LOS ACCIONISTAS SE CONTABILIZAN DE ACUERDO CON LA NIC 12 "IMPUESTO A LAS GANANCIAS". ESTAS MEJORAS NO TUVIERON EFECTO PARA EL GRUPO.

- NIC 27 (REVISADA 2011) "ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS". LA NIC 27 FUE REVISADA E INCLUYE LAS DISPOSICIONES RELATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS QUE QUEDAN DESPUÉS DE LAS DISPOSICIONES DE CONTROL DE LA NIC 27 SE HAN INCLUIDO EN LA NUEVA NIIF 10.

- NIC 28 (REVISADA 2011) "INVERSIONES EN ASOCIADAS Y NEGOCIOS CONJUNTOS". LA NIC 28 FUE REVISADA E INCLUYE LAS DISPOSICIONES RELATIVAS PARA NEGOCIOS CONJUNTOS, ASÍ COMO EMPRESAS ASOCIADAS, CONTABILIZADAS MEDIANTE EL MÉTODO DE LA PARTICIPACIÓN; LO ANTERIOR, POSTERIOR A LA EMISIÓN DE LA EMISIÓN DE LA NIIF 11.

2.1.1.2 NUEVOS PRONUNCIAMIENTOS CONTABLES VIGENTES A PARTIR DEL 1 DE ENERO DE 2014



A CONTINUACIÓN SE MENCIONAN LOS NUEVOS PRONUNCIAMIENTOS Y MODIFICACIONES EMITIDAS, LAS CUALES SON EFECTIVAS A PARTIR DEL 1 DE ENERO DE 2014 QUE NO HAN SIDO ADOPTADAS CON ANTICIPACIÓN POR LA COMPAÑÍA.

- NIC 36, "DETERIORO DE ACTIVOS". EN MAYO DE 2013 EL INTERNATIONAL ACCOUNTING STANDARDS BOARD (IASB)

- MODIFICÓ LA NIC 36, ESTA MODIFICACIÓN INDICA LA REVELACIÓN DE INFORMACIÓN SOBRE EL VALOR RECUPERABLE DE ACTIVOS DETERIORADOS SI EL MONTO ES CALCULADO CON BASE EN EL MÉTODO DE VALOR RAZONABLE MENOS LOS COSTOS DE VENTA.

- IFRS 9, "INSTRUMENTOS FINANCIEROS"

LA IFRS 9 FUE EMITIDA EN NOVIEMBRE DE 2009 Y CONTIENE LOS REQUERIMIENTOS PARA LA CLASIFICACIÓN Y MEDICIÓN DE ACTIVOS FINANCIEROS. LOS REQUERIMIENTOS PARA LOS PASIVOS FINANCIEROS FUERON INCLUIDOS COMO PARTE DE LA IFRS 9 EN OCTUBRE DE 2010. LA IFRS 9 ES LA PRIMERA NORMA EMITIDA COMO PARTE DEL PROYECTO PARA REEMPLAZAR LA NIC 39. LA IFRS 9 MANTIENE Y SIMPLIFICA LOS DOS TIPOS DE MODELOS DE MEDICIONES Y ESTABLECE DOS PRINCIPALES CATEGORÍAS DE ACTIVOS FINANCIEROS: AL COSTO AMORTIZADO Y A VALOR RAZONABLE. LA BASE DE CLASIFICACIÓN DEPENDE EN EL MODELO DE NEGOCIO DE LA COMPAÑÍA Y LAS CARACTERÍSTICAS DE LOS FLUJOS DE EFECTIVO CONTRACTUALES DEL ACTIVO FINANCIERO.

LA GUÍA EN LA NIC 39 DE DETERIORO DE ACTIVOS FINANCIEROS Y DE CONTABILIDAD DE COBERTURA SIGUE APLICANDO. PARA LA COMPAÑÍA ESTA MODIFICACIÓN ES OBLIGATORIA A PARTIR DEL 1 DE ENERO DE 2015.

- NIC 32, "INSTRUMENTOS FINANCIEROS: PRESENTACIÓN"

EN DICIEMBRE DE 2011, EL IASB MODIFICÓ LA NIC 32. ESTAS MODIFICACIONES SON LA GUÍA DE APLICACIÓN Y ACLARA ALGUNOS DE LOS REQUISITOS PARA LA COMPENSACIÓN DE ACTIVOS FINANCIEROS Y PASIVOS FINANCIEROS EN EL ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA. PARA LA COMPAÑÍA ESTA MODIFICACIÓN ES OBLIGATORIA A PARTIR DEL 1 DE ENERO DE 2014.

- NIC 39, "INSTRUMENTOS FINANCIEROS: RECONOCIMIENTO Y MEDICIÓN"

EN JUNIO DE 2013 EL IASB MODIFICÓ LA NIC 39 PARA CLARIFICAR QUE NO EXISTE LA NECESIDAD DE SUSPENDER LA CONTABILIDAD DE COBERTURAS CUANDO SE PRESENTA LA NOVACIÓN DE UN INSTRUMENTO DERIVADO DE COBERTURA, CUMPLIENDO CON CIERTOS REQUISITOS. PARA LA COMPAÑÍA ESTA MODIFICACIÓN ES APLICABLE A LOS PERIODOS ANUALES QUE INICIAN EN O POSTERIOR AL 1 DE ENERO DE 2014.

- NIIF 15, "INGRESOS DE CONTRATOS CON CLIENTES"

LA NIIF 15 "INGRESOS DE CONTRATOS CON CLIENTES". ABORDA LAS DEFICIENCIAS EN EL ESTÁNDAR DE INGRESOS ANTERIOR ESPECIFICANDO UN MARCO AMPLIO Y SÓLIDO PARA EL RECONOCIMIENTO, VALORACIÓN

E INFORMACIÓN DE LOS INGRESOS. EN PARTICULAR, LA NIIF 15 MEJORA LA COMPARABILIDAD DE LOS INGRESOS PROCEDENTES DE LOS CONTRATOS CON CLIENTES, REDUCE LA NECESIDAD DE GUÍAS DE INTERPRETACIÓN EN EL FUTURO PARA INDUSTRIAS ESPECÍFICAS, PARA HACER FRENTE A CUESTIONES DE RECONOCIMIENTO INGRESOS EMERGENTES; Y PROPORCIONA INFORMACIÓN MÁS ÚTIL A TRAVÉS DE LA MEJORA DE LOS REQUISITOS DE REVELACIÓN. IFRS 15 ESTABLECE UN MARCO GENERAL PARA DETERMINAR CUÁNDO DEBEN SER RECONOCIDOS Y LA CANTIDAD DE INGRESOS DE RECONOCER. EL PRINCIPIO BÁSICO DE ESTE MARCO ES QUE UNA EMPRESA DEBE RECONOCER LOS INGRESOS PARA REPRESENTAR LA TRANSFERENCIA DE BIENES O SERVICIOS PROMETIDOS A LOS CLIENTES EN UNA CANTIDAD QUE REFLEJA LA CONSIDERACIÓN DE QUE LA COMPAÑÍA ESPERA QUE TENDRÁ DERECHO A CAMBIO DE ESOS BIENES O SERVICIOS.

LA EXPECTATIVA ES QUE LA NIIF 15 TENDRÁ POCO EFECTO, SI LO HAY, EN LA CANTIDAD Y EL MOMENTO DE RECONOCIMIENTO DE INGRESOS. PARA OTROS CONTRATOS, COMO LOS CONTRATOS DE SERVICIOS A LARGO PLAZO Y ACUERDOS DE ELEMENTOS MÚLTIPLES. LA NIIF 15 PODRÍA DAR LUGAR A ALGUNOS CAMBIOS, YA SEA EN EL IMPORTE O DISTRIBUCIÓN TEMPORAL DE LOS INGRESOS RECONOCIDOS POR UNA EMPRESA.

A LA FECHA DE LOS ESTADOS FINANCIEROS LA ADMINISTRACIÓN DE LA COMPAÑÍA ESTÁ EN PROCESO DE CUANTIFICAR LOS EFECTOS DE LA ADOPCIÓN DE LAS NUEVAS NORMAS Y MODIFICACIONES ANTES SEÑALADAS.

NO EXISTEN OTRAS NORMAS, MODIFICACIONES O INTERPRETACIONES ADICIONALES EMITIDAS PERO NO VIGENTES QUE PUDIERAN TENER UN IMPACTO SIGNIFICATIVO PARA LA COMPAÑÍA.

## 2.2 CONSOLIDACIÓN

### 2.2.1 SUBSIDIARIAS

LAS SUBSIDIARIAS SON TODAS AQUELLAS ENTIDADES SOBRE LAS CUALES LA COMPAÑÍA TIENE CONTROL. LA COMPAÑÍA CONTROLA UNA ENTIDAD CUANDO ESTÁ EXPUESTA, O TIENE DERECHOS, A RENDIMIENTOS VARIABLES DEBIDO A SU INVOLUCRAMIENTO EN LA ENTIDAD Y TIENE LA FACULTAD DE AFECTAR ESOS RENDIMIENTOS A TRAVÉS DE SU PODER SOBRE LA ENTIDAD. LAS SUBSIDIARIAS SE CONSOLIDAN DESDE LA FECHA EN QUE EL CONTROL ES TRANSFERIDO A LA COMPAÑÍA Y SE DEJAN DE CONSOLIDAR CUANDO EL CONTROL CESA.

LA COMPAÑÍA UTILIZA EL MÉTODO DE COMPRA PARA RECONOCER LAS ADQUISICIONES DE NEGOCIOS. LA CONTRAPRESTACIÓN POR LA ADQUISICIÓN DE UNA SUBSIDIARIA SE DETERMINA CON BASE EN EL VALOR RAZONABLE DE LOS ACTIVOS NETOS TRANSFERIDOS, LOS PASIVOS ASUMIDOS Y EL CAPITAL EMITIDO. LA CONTRAPRESTACIÓN DE UNA ADQUISICIÓN TAMBIÉN INCLUYE EL VALOR RAZONABLE DE AQUELLOS IMPORTES CONTINGENTES A COBRAR O PAGAR COMO PARTE DEL ACUERDO. LOS COSTOS RELACIONADOS CON LA ADQUISICIÓN SE RECONOCEN COMO GASTOS CUANDO SE INCURREN. LOS ACTIVOS IDENTIFICABLES ADQUIRIDOS PASIVOS CONTINGENTES ASUMIDOS EN UNA COMBINACIÓN DE NEGOCIOS GENERALMENTE SE RECONOCEN INICIALMENTE A SUS VALORES RAZONABLES A LA FECHA DE LA ADQUISICIÓN. LA COMPAÑÍA RECONOCE LA PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA EN LA ENTIDAD ADQUIRIDA YA SEA A SU VALOR RAZONABLE A LA FECHA DE ADQUISICIÓN O AL VALOR PROPORCIONAL DE LOS ACTIVOS NETOS IDENTIFICABLES DE LA ENTIDAD ADQUIRIDA.

LOS COSTOS RELACIONADOS CON LA ADQUISICIÓN SE RECONOCEN COMO GASTOS CUANDO SE INCURREN.

SI LA COMBINACIÓN DE NEGOCIOS SE REALIZA EN ETAPAS, EL VALOR EN LIBROS DE LA PARTICIPACIÓN PREVIA DEL ADQUIRENTE EN LA ADQUIRIDA A LA FECHA DE LA ADQUISICIÓN SE AJUSTA AL VALOR RAZONABLE A LA FECHA DE LA ADQUISICIÓN RECONOCIENDO CUALQUIER DIFERENCIA EN RESULTADOS.

CUALQUIER CONSIDERACIÓN CONTINGENTE A SER PAGADA POR LA COMPAÑÍA SE RECONOCE A SU VALOR RAZONABLE A LA FECHA DE ADQUISICIÓN. LOS CAMBIOS POSTERIORES AL VALOR RAZONABLE DE LA CONSIDERACIÓN CONTINGENTE RECONOCIDA COMO UN ACTIVO O PASIVO SE RECONOCEN DE CONFORMIDAD CON LA NIC 39, YA SEA EN RESULTADOS O EN OTROS RESULTADOS INTEGRALES. LA CONTRAPRESTACIÓN CONTINGENTE QUE SE CLASIFICA COMO CAPITAL NO REQUIERE AJUSTARSE, Y SU LIQUIDACIÓN POSTERIOR SE REGISTRA DENTRO DEL CAPITAL.

EL EXCESO DE LA CONTRAPRESTACIÓN TRANSFERIDA, LA PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA EN LA ENTIDAD ADQUIRIDA Y EL VALOR RAZONABLE DE CUALQUIER PARTICIPACIÓN PREVIA DEL GRUPO EN LA ENTIDAD ADQUIRIDA SOBRE EL VALOR RAZONABLE DE LOS ACTIVOS NETOS IDENTIFICABLES DE LA ENTIDAD ADQUIRIDA SE RECONOCE COMO CRÉDITO MERCANTIL. SI DICHA COMPARACIÓN RESULTA EN UNA COMPRA VENTAJOSA, COMO EN EL CASO DE UNA COMPRA A PRECIO DE GANGA, LA DIFERENCIA SE RECONOCE DIRECTAMENTE EN EL ESTADO DE RESULTADOS.

LAS TRANSACCIONES, LOS SALDOS Y LAS UTILIDADES O PÉRDIDAS NO REALIZADAS RESULTANTES DE OPERACIONES ENTRE COMPAÑÍAS DEL GRUPO HAN SIDO ELIMINADOS. LAS POLÍTICAS CONTABLES APLICADAS POR LAS SUBSIDIARIAS HAN SIDO MODIFICADAS PARA ASEGURAR SU CONSISTENCIA CON LAS POLÍTICAS CONTABLES ADOPTADAS POR EL GRUPO, EN LOS CASOS QUE ASÍ FUE NECESARIO.

LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS QUE SE ACOMPAÑAN INCLUYEN LOS DE LA COMPAÑÍA Y LOS DE SUS SUBSIDIARIAS QUE SE MENCIONAN A CONTINUACIÓN:

	PARTICIPACIÓN
	EN 2014 Y
	2013
COMPAÑÍA	(%) ACTIVIDAD
ROTOPLAS, S. A. DE C. V. (ROTOPLAS) (1) ALMACENAMIENTO DE AGUA.	99.99 FABRICACIÓN Y VENTA DE TANQUES DE PLÁSTICO PARA
FIDEICOMISO AAA GRUPO ROTOPLAS (FIDEICOMISO AAA) (2)	100 OTORGAMIENTO DE APOYOS FINANCIEROS.
SUMINISTROS ROTOPLAS, S. A. DE C. V. (SUMINISTROS) COMPAÑÍAS PRODUCTIVAS.	99.99 PRESTACIÓN DE SERVICIOS ADMINISTRATIVOS A LAS
ROTOPLAS RECURSOS HUMANOS, S. A. DE C. V.	

## Grupo Rotoplas, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

(RECURSOS)	99.99 PRESTACIÓN DE SERVICIOS ADMINISTRATIVOS.
SERVICIOS ROTOPLAS, S. A. DE C. V.	
(SERVICIOS)	99.99 PRESTACIÓN DE SERVICIOS ADMINISTRATIVOS.
ROTOPLAS COMERCIALIZADORA, S. A. DE C. V.	
(COMERCIALIZADORA)	99.99 SUBTENEDORA DE ACCIONES.
ROTOPLAS DE LATINOAMÉRICA, S. A. DE C. V.	
(LATINO) (3)	99.99 SUBTENEDORA DE ACCIONES.
ROTOPLAS BIENES RAÍCES, S. A. DE C. V.	
(BIENES RAÍCES) (1)	26.69 SERVICIOS INMOBILIARIOS.

(1) ROTOPLAS ES A SU VEZ, LA COMPAÑÍA TENEDORA DEL 73.31% DE LAS ACCIONES DE BIENES RAÍCES.

(2) EL FIDEICOMISO AAA FUE CONSTITUIDO EL 15 DE MARZO DE 2007 POR LA COMPAÑÍA EN SU CALIDAD DE FIDEICOMITENTE CON LA FINALIDAD FOMENTAR EL DESARROLLO DE LAS EMPRESAS MEDIANTE LA OPERACIÓN DE UN SISTEMA DE OTORGAMIENTO DE APOYOS FINANCIEROS PREFERENCIALES, DESTINADOS A LOS PROVEEDORES Y DISTRIBUIDORES.

(3) LATINO ES COMPAÑÍA TENEDORA DE LAS ACCIONES DE LAS SIGUIENTES COMPAÑÍAS DE SEGUNDO NIVEL PARA EFECTOS DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS:

	PARTICIPACIÓN
	EN 2014 Y
	2013
COMPAÑÍA	(%) ACTIVIDAD
DALKA DO BRASIL, LTDA. (BRASIL) PARA ALMACENAMIENTO DE AGUA.	99.99 FABRICACIÓN Y VENTA DE TANQUES DE PLÁSTICO
DALKA, S. A. C. (PERÚ) PARA ALMACENAMIENTO DE AGUA.	99.99 FABRICACIÓN Y VENTA DE TANQUES DE PLÁSTICO
ROTOPLAS ARGENTINA, S. A.	
(ARGENTINA) PARA ALMACENAMIENTO DE AGUA.	98.87 FABRICACIÓN Y VENTA DE TANQUES DE PLÁSTICO
TINACOS Y TANQUES DE CENTROAMÉRICA, S. A. DE C. V.	
Y SUBSIDIARIAS (GUATEMALA),	
(CENTROAMÉRICA) (4) PARA ALMACENAMIENTO DE AGUA.	99.99 FABRICACIÓN Y VENTA DE TANQUES DE PLÁSTICO

(4) ASIMISMO, CENTROAMÉRICA ES COMPAÑÍA TENEDORA DE LAS ACCIONES DE LAS SIGUIENTES COMPAÑÍAS DE TERCER NIVEL PARA EFECTOS DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS:

PARTICIPACIÓN	
EN 2014 Y	
2013	
COMPAÑÍA	(%) ACTIVIDAD
TINACOS Y TANQUES DE CENTROAMÉRICA, S. A.	99.99 FABRICACIÓN Y VENTA DE TANQUES DE PLÁSTICO PARA ALMACENAMIENTO DE AGUA.
EXPORTADORA Y COMERCIALIZADORA DEL	
CARIBE, S. A.	90 EXPORTACIÓN, IMPORTACIÓN Y DISTRIBUCIÓN DE TANQUES DE PLÁSTICO PARA ALMACENAMIENTO DE AGUA.
SERVICIOS APOLO, S. A.	90 PRESTACIÓN DE SERVICIOS ADMINISTRATIVOS.
TINACOS Y TANQUES DE HONDURAS,	
S. A. DE C. V.	99 FABRICACIÓN Y VENTA DE TANQUES DE PLÁSTICO PARA ALMACENAMIENTO DE AGUA.
TANQUES PLÁSTICOS, S. A. (COSTA RICA)	100 FABRICACIÓN Y VENTA DE TANQUES DE PLÁSTICO PARA ALMACENAMIENTO DE AGUA.
TINACOS Y TANQUES DE CENTROAMÉRICA, S. A	
DE C. V. (EL SALVADOR)	100 FABRICACIÓN Y VENTA DE TANQUES DE PLÁSTICO PARA ALMACENAMIENTO DE AGUA.
TINACOS Y TANQUES DE NICARAGUA, S. A.	99.99 FABRICACIÓN Y VENTA DE TANQUES DE PLÁSTICO PARA ALMACENAMIENTO DE AGUA.

#### 2.2.2 CAMBIOS EN LA PARTICIPACIÓN DE SUBSIDIARIAS SIN PÉRDIDA DEL CONTROL

LAS TRANSACCIONES CON LA PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA QUE NO RESULTAN EN UNA PÉRDIDA DE CONTROL SE CONTABILIZARÁN COMO TRANSACCIONES EN EL CAPITAL CONTABLE ES DECIR, COMO TRANSACCIONES CON LOS ACCIONISTAS EN SU CONDICIÓN DE TALES. LA DIFERENCIA ENTRE EL VALOR RAZONABLE DE LA CONTRAPRESTACIÓN PAGADA Y LA PARTICIPACIÓN ADQUIRIDA EN EL VALOR EN LIBROS DE LOS ACTIVOS NETOS DE LA SUBSIDIARIA SE REGISTRA EN EL CAPITAL CONTABLE. LAS GANANCIAS O PÉRDIDAS DE LA VENTA DE LA PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA TAMBIÉN SE REGISTRAN EN EL CAPITAL CONTABLE.

#### 2.2.3 REORGANIZACIONES LEGALES DE EMPRESAS

LA ADMINISTRACIÓN DE LA COMPAÑÍA UTILIZA EL MÉTODO DE REORGANIZACIÓN DE CAPITALES PARA LA CONTABILIZACIÓN DE REORGANIZACIONES INTERNAS DEL GRUPO BAJO CONTROL COMÚN. LOS PRINCIPIOS DEL MÉTODO DE REORGANIZACIÓN DE CAPITALES SON COMO SIGUE:

LOS ESTADOS FINANCIEROS DE LA COMPAÑÍA QUE ABSORBE INCORPORA DE MANERA COMPLETA LOS RESULTADOS (INCLUYENDO LOS PERIODOS COMPARATIVOS), INDEPENDIEMENTE DE QUE LA REORGANIZACIÓN HAYA OCURRIDO EN FECHAS INTERMEDIAS DURANTE EL AÑO. ESTO REFLEJA, EL PUNTO DE VISTA DE QUE LA TRANSACCIÓN INVOLUCRA DOS ENTIDADES CONTROLADAS POR LA MISMA PARTE CONTROLADORA. EN ESTE SENTIDO, LAS CIFRAS UTILIZADAS CORRESPONDEN A LOS VALORES CONTABLES DE LA ENTIDAD EXISTENTE, ES DECIR, LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS REFLEJAN LAS CIFRAS DESDE LA PERSPECTIVA DE LA ENTIDAD CONTROLADORA ASÍ COMO EL PERIODO SOBRE EL CUAL DICHA ENTIDAD ABSORBENTE HA TENIDO EL CONTROL. ESTE MÉTODO SE BASA SOBRE EL PRINCIPIO DE QUE NO HAY CAMBIOS ECONÓMICOS SUSTANCIALES, TODO LO QUE IMPLICA ES UN CAMBIO EN LA ESTRUCTURA DEL GRUPO.

CON BASE EN ESTE MÉTODO DE REORGANIZACIÓN DE CAPITALES LA GENERACIÓN DE NUEVOS CRÉDITOS MERCANTILES NO ES VÁLIDA, POR LO QUE CUALQUIER DIFERENCIA ENTRE EL COSTO DE LA TRANSACCIÓN DE LOS VALORES CONTABLES SOBRE LOS ACTIVOS NETOS ES RECONOCIDA EN LOS RESULTADOS ACUMULADOS DENTRO DEL CAPITAL CONTABLE.

#### 2.2.4 DISPOSICIÓN DE SUBSIDIARIAS

CUANDO LA COMPAÑÍA PIERDE EL CONTROL O LA INFLUENCIA SIGNIFICATIVA EN UNA ENTIDAD, CUALQUIER PARTICIPACIÓN RETENIDA EN DICHA ENTIDAD SE MIDE A SU VALOR RAZONABLE, RECONOCIENDO EL EFECTO EN RESULTADOS. POSTERIORMENTE, DICHO VALOR RAZONABLE ES EL VALOR EN LIBROS INICIAL PARA EFECTOS DE RECONOCER LA PARTICIPACIÓN RETENIDA COMO ASOCIADA, NEGOCIO CONJUNTO O ACTIVO FINANCIERO, SEGÚN CORRESPONDA. ASIMISMO, LOS IMPORTES PREVIAMENTE RECONOCIDOS EN OTROS RESULTADOS INTEGRALES EN RELACIÓN CON ESA ENTIDAD SE CANCELAN COMO SI LA COMPAÑÍA HUBIERA DISPUESTO DIRECTAMENTE DE LOS ACTIVOS O PASIVOS RELATIVOS. ESTO IMPLICA QUE LOS IMPORTES PREVIAMENTE RECONOCIDOS EN OTROS RESULTADOS INTEGRALES SE RECLASIFIQUEN A RESULTADOS EN CIERTOS CASOS.

#### 2.2.5 ASOCIADAS

LAS ASOCIADAS SON TODAS LAS ENTIDADES SOBRE LAS QUE LA COMPAÑÍA EJERCE INFLUENCIA SIGNIFICATIVA PERO NO CONTROL. GENERALMENTE, EN ESTAS ENTIDADES LA COMPAÑÍA MANTIENE UNA PARTICIPACIÓN DE ENTRE 20%Y 50% DE LOS DERECHOS DE VOTO. LAS INVERSIONES EN ASOCIADAS SE VALÚAN UTILIZANDO EL MÉTODO DE PARTICIPACIÓN Y SE RECONOCEN INICIALMENTE AL COSTO.

SI LA PARTICIPACIÓN EN UNA ASOCIADA SE REDUCE PERO SE MANTIENE INFLUENCIA SIGNIFICATIVA, SOLO LA PARTE PROPORCIONAL DE OTROS RESULTADOS INTEGRALES CORRESPONDIENTE A LA PARTICIPACIÓN VENDIDA, SE RECLASIFICA A RESULTADOS SI ES REQUERIDO.

LA PARTICIPACIÓN DE LA COMPAÑÍA EN LAS UTILIDADES O PÉRDIDAS NETAS DE LA ASOCIADA, POSTERIORES A LA ADQUISICIÓN, SE RECONOCE EN EL ESTADO DE RESULTADOS EN EL RUBRO DE OTRO INGRESOS/GASTOS, Y LA PARTICIPACIÓN EN OTROS RESULTADOS INTEGRALES DE LA ASOCIADA SE RECONOCE COMO OTRO RESULTADO INTEGRAL. ESTOS MOVIMIENTOS POSTERIORES A LA ADQUISICIÓN SE ACUMULAN Y AJUSTAN EL VALOR EN LIBROS DE LA INVERSIÓN. CUANDO LA PARTICIPACIÓN DE LA COMPAÑÍA EN LAS PÉRDIDAS DE UNA ASOCIADA EXCEDE EL VALOR EN LIBROS DE SU INVERSIÓN, INCLUYENDO CUALQUIER CUENTA POR COBRAR REGISTRADA POR LA COMPAÑÍA CON LA ASOCIADA NO GARANTIZADA, LA COMPAÑÍA NO RECONOCE DICHAS PÉRDIDAS EN EXCESO, EXCEPTO QUE TENGA LA OBLIGACIÓN LEGAL O ASUMIDA DE EFECTUAR PAGOS POR CUENTA DE LA ASOCIADA.

LA COMPAÑÍA EVALÚA AL FINAL DE CADA AÑO SI EXISTE EVIDENCIA OBJETIVA DE DETERIORO EN LA INVERSIÓN EN ASOCIADAS. EN CASO DE EXISTIR, SE CALCULA EL MONTO DEL DETERIORO POR DEFECTO DEL VALOR RECUPERABLE DE LA ASOCIADA SOBRE SU VALOR EN LIBROS Y RECONOCE LA PÉRDIDA RELATIVA EN "PARTICIPACIÓN EN EL RESULTADO DE LA ASOCIADA" EN EL ESTADO DE RESULTADOS.

LAS UTILIDADES NO REALIZADAS DERIVADAS DE LAS TRANSACCIONES ENTRE LA COMPAÑÍA Y SUS ASOCIADAS SE ELIMINAN AL PORCENTAJE DE PARTICIPACIÓN DE LA COMPAÑÍA EN LA ASOCIADA. LAS PÉRDIDAS NO REALIZADAS TAMBIÉN SE ELIMINAN, EXCEPTO QUE LA TRANSACCIÓN PROPORCIONE EVIDENCIA DE QUE EL ACTIVO TRANSFERIDO ESTÁ DETERIORADO. LAS POLÍTICAS CONTABLES APLICADAS POR LA ASOCIADA HAN SIDO MODIFICADAS PARA ASEGURAR SU CONSISTENCIA CON LAS POLÍTICAS CONTABLES ADOPTADAS POR LA COMPAÑÍA, EN LOS CASOS QUE ASÍ FUE NECESARIO.

LAS UTILIDADES Y PÉRDIDAS POR DILUCIÓN DE LA PARTICIPACIÓN EN INVERSIONES EN ASOCIADAS SE RECONOCEN EN EL ESTADO DE RESULTADOS.

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2014 Y 2013, LA COMPAÑÍA MANTIENE UNA INVERSIÓN INDIRECTA (A TRAVÉS DE SU COMPAÑÍA SUBSIDIARIA LATINO) EN LA COMPAÑÍA ASOCIADA DALKASA, S. A. (ECUADOR) CON EL 49.88%, LA CUAL TIENE COMO ACTIVIDAD FABRICACIÓN Y VENTA DE TANQUES DE PLÁSTICO PARA ALMACENAMIENTO DE AGUA.

### 2.3 INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS

LA INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS OPERATIVOS SE PRESENTA DE MANERA CONSISTENTE CON LA INFORMACIÓN INCLUIDA EN LOS REPORTES INTERNOS PROPORCIONADOS A LA DIRECCIÓN GENERAL PARA LA TOMA DE DECISIONES DE OPERACIÓN DE LA COMPAÑÍA. LA DIRECCIÓN GENERAL ES RESPONSABLE DE ASIGNAR LOS RECURSOS Y EVALUAR EL RENDIMIENTO DE LOS SEGMENTOS OPERATIVOS DE LA COMPAÑÍA.

## 2.4 CONVERSIÓN DE MONEDAS EXTRANJERAS

### 2.4.1 MONEDA FUNCIONAL Y DE PRESENTACIÓN

LAS PARTIDAS INCLUIDAS EN LOS ESTADOS FINANCIEROS DE CADA UNA DE LAS ENTIDADES QUE CONFORMAN LA COMPAÑÍA SE MIDEN EN LA MONEDA DEL ENTORNO ECONÓMICO PRIMARIO DONDE OPERA CADA ENTIDAD, ES DECIR, SU "MONEDA FUNCIONAL". LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS SE PRESENTAN EN PESOS MEXICANOS, QUE ES LA MONEDA FUNCIONAL Y DE PRESENTACIÓN DE LA COMPAÑÍA.

### 2.4.2 OPERACIONES Y SALDOS

LAS OPERACIONES EN MONEDA EXTRANJERA SE CONVIERTEN A LA MONEDA FUNCIONAL UTILIZANDO LOS TIPOS DE CAMBIO VIGENTES EN LA FECHA EN QUE SE LLEVÓ A CABO LA TRANSACCIÓN O EL TIPO DE CAMBIO VIGENTE A LA FECHA DE VALUACIÓN CUANDO LAS PARTIDAS SON REVALUADAS. LAS UTILIDADES Y PÉRDIDAS POR FLUCTUACIONES EN LOS TIPOS DE CAMBIO QUE RESULTAN YA SEA POR LA LIQUIDACIÓN DE TALES OPERACIONES O POR LA CONVERSIÓN DE LOS ACTIVOS Y PASIVOS MONETARIOS DENOMINADOS EN MONEDA EXTRANJERA A LOS TIPOS DE CAMBIO DE CIERRE DEL AÑO, SE RECONOCEN EN EL ESTADO DE RESULTADOS, EXCEPTO CUANDO SE REQUIERE SEAN INCLUIDAS EN OTROS RESULTADOS INTEGRALES, COMO EN EL CASO DE TRANSACCIONES QUE CALIFICAN COMO COBERTURAS DE FLUJOS DE EFECTIVO Y COBERTURAS DE INVERSIONES NETAS. LAS UTILIDADES Y PÉRDIDAS POR FLUCTUACIONES EN LOS TIPOS DE CAMBIO RELACIONADAS CON PRÉSTAMOS, EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO SE PRESENTAN EN EL ESTADO DE RESULTADOS EN EL RUBRO "GASTOS O INGRESOS FINANCIEROS".

### 2.4.3 EMPRESAS DEL GRUPO

LOS RESULTADOS Y LA SITUACIÓN FINANCIERA DE TODAS LAS ENTIDADES DEL GRUPO (NINGUNA DE LAS CUALES TIENE MONEDA EN UNA ECONOMÍA HIPERINFLACIONARIA) QUE TIENEN UNA MONEDA FUNCIONAL DIFERENTE DE LA MONEDA DE PRESENTACIÓN SE CONVIERTEN A LA MONEDA DE PRESENTACIÓN COMO SIGUE:

(A) LOS ACTIVOS Y PASIVOS RECONOCIDOS EN EL BALANCE GENERAL SE CONVIERTEN AL TIPO DE CAMBIO DE LA FECHA DE CIERRE DE DICHO BALANCE GENERAL;

(B) LOS INGRESOS Y GASTOS RECONOCIDOS EN EL ESTADO DE RESULTADOS SE CONVIERTEN AL TIPO DE CAMBIO PROMEDIO DE CADA AÑO (EXCEPTO CUANDO ESTE PROMEDIO NO ES UNA APROXIMACIÓN RAZONABLE DEL EFECTO DERIVADO DE CONVERTIR LOS RESULTADOS A LOS TIPOS DE CAMBIO VIGENTES A LAS FECHAS DE LAS OPERACIONES; EN CUYO CASO SE UTILIZARON ESOS TIPOS DE CAMBIO)

(C) EL CAPITAL DE CADA BALANCE GENERAL PRESENTADO ES CONVERTIDO AL TIPO DE CAMBIO HISTÓRICO.

(D) LAS DIFERENCIAS POR CONVERSIÓN RESULTANTES SE RECONOCEN COMO PARTE DEL RESULTADO INTEGRAL.

EL CRÉDITO MERCANTIL Y LOS AJUSTES A LOS ACTIVOS Y PASIVOS, QUE SURGEN EN LA FECHA DE ADQUISICIÓN DE UNA OPERACIÓN EXTRANJERA PARA MEDIRLOS A SU VALOR RAZONABLE, SE RECONOCEN



COMO ACTIVOS Y PASIVOS DE LA ENTIDAD EXTRANJERA Y SE CONVIERTEN AL TIPO DE CAMBIO DE LA FECHA DE CIERRE. LAS DIFERENCIAS DE CONVERSIÓN SE REGISTRAN EN OTROS RESULTADOS INTEGRALES.

A CONTINUACIÓN SE ENLISTAN LOS PRINCIPALES TIPOS DE CAMBIO EN LOS DIFERENTES PROCESOS DE CONVERSIÓN:

MONEDA LOCAL VALUADA A PESOS MEXICANOS						
PAÍS	MONEDA LOCAL	TIPO DE CAMBIO		TIPO DE CAMBIO		
		DE CIERRE AL 31 DE		PROMEDIO AL 31 DE		
		DICIEMBRE DE		DICIEMBRE DE		
		2014	2013	2014	2013	
BRASIL	REAL BRASILEÑO	5.55	5.58	5.48	5.94	
ARGENTINA	PESO ARGENTINO	1.62	2	1.69	2.34	
CENTROAMÉRICA	QUETZAL	1.94	1.67	1.90	1.63	
PERÚ	NUEVO SOL	4.93	4.69	4.89	4.73	

## 2.5 PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO

LOS TERRENOS Y EDIFICIOS COMPRENEN PRINCIPALMENTE LAS PLANTAS DE PRODUCCIÓN Y DISTRIBUCIÓN, Y LAS OFICINAS. LOS TERRENOS Y EDIFICIOS SE MUESTRAN A SU VALOR RAZONABLE, CON BASE EN VALUACIONES POR EXPERTOS INDEPENDIENTES EXTERNOS, MENOS LA DEPRECIACIÓN POSTERIOR DE LOS EDIFICIOS. LAS VALUACIONES SE REALIZAN CON SUFICIENTE REGULARIDAD (POR LO MENOS CADA TRES O CINCO AÑOS), PARA ASEGURAR QUE EL VALOR RAZONABLE DE UN ACTIVO REVALUADO NO DIFIERA SIGNIFICATIVAMENTE DE SU IMPORTE EN LIBROS. EN EL CASO DE EXISTIR EVENTOS QUE INDIQUEN QUE EL VALOR RAZONABLE HA CAMBIADO, SE HARÍA NECESARIO LA DETERMINACIÓN DE UNA NUEVA VALUACIÓN. CUALQUIER DEPRECIACIÓN ACUMULADA EN LA FECHA DE LA REVALUACIÓN SE ELIMINA CONTRA EL IMPORTE EN LIBROS BRUTO DEL ACTIVO Y EL IMPORTE NETO SE ACTUALIZA AL VALOR REVALUADO DEL ACTIVO. EN EL CASO DE LA PORCIÓN DE LA PARTIDA DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO QUE FUE IDENTIFICADA CONTRA EL SUPERÁVIT, NO SE DEPRECIA. TODAS LAS OTRAS PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO SE EXPRESAN A SU COSTO HISTÓRICO MENOS LA DEPRECIACIÓN. EL COSTO HISTÓRICO INCLUYE LOS GASTOS DIRECTAMENTE ATRIBUIBLES A LA ADQUISICIÓN DE LOS ELEMENTOS.

LOS COSTOS RELACIONADOS CON UNA PARTIDA INCURRIDOS POSTERIORMENTE AL RECONOCIMIENTO INICIAL SE CAPITALIZAN, COMO PARTE DE DICHA PARTIDA O UNA PARTIDA SEPARADA, SEGÚN CORRESPONDA, SOLO CUANDO ES PROBABLE QUE GENEREN BENEFICIOS ECONÓMICOS FUTUROS PARA LA COMPAÑÍA Y EL COSTO SE PUEDA MEDIR CONFIABLEMENTE. EL VALOR EN LIBROS DE LOS COMPONENTES REEMPLAZADOS SE DA DE BAJA. LOS GASTOS DE MANTENIMIENTO Y DE REPARACIÓN SE CARGAN AL ESTADO DE RESULTADOS EN EL PERIODO QUE SE INCURREN.

LOS AUMENTOS EN EL VALOR EN LIBROS POR REVALUACIÓN DE TERRENOS Y EDIFICIOS SE RECONOCEN A OTROS RESULTADOS INTEGRALES Y SE MUESTRAN COMO SUPERÁVIT POR REVALUACIÓN EN EL CAPITAL CONTABLE DE LOS ACCIONISTAS. LAS DISMINUCIONES QUE COMPENSAN LOS AUMENTOS ANTERIORES DEL MISMO ACTIVO SE CARGAN A OTROS RESULTADOS INTEGRALES DIRECTAMENTE EN EL CAPITAL CONTABLE, TODAS LAS DEMÁS DISMINUCIONES SE CARGAN EN EL ESTADO DE RESULTADOS. EN CADA PERIODO DE REVALUACIÓN LA DIFERENCIA ENTRE LA DEPRECIACIÓN CALCULADA SEGÚN EL VALOR EN LIBROS REVALUADO DEL ACTIVO CON CARGO A LA CUENTA DE RESULTADOS, Y LA DEPRECIACIÓN BASADA EN EL COSTO ORIGINAL DEL ACTIVO SE TRANSFIERE DE “SUPERÁVIT POR REVALUACIÓN” A UTILIDADES ACUMULADAS.

LOS TERRENOS NO SON DEPRECIADOS. LA DEPRECIACIÓN DEL RESTO DE LAS PARTIDAS DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO, SE CALCULA CON BASE EN EL MÉTODO DE LÍNEA RECTA, EL CUAL SE APLICA SOBRE EL COSTO DEL ACTIVO SIN INCLUIR SU VALOR RESIDUAL Y CONSIDERANDO SUS VIDAS ÚTILES ESTIMADAS QUE SON:

	AÑOS
EDIFICIOS	20
MAQUINARIA Y EQUIPO	10
MUEBLES, ENSERES Y EQUIPO DE CÓMPUTO	3.3
EQUIPO DE TRANSPORTE	4
MOLDES	10
EQUIPO DE LABORATORIO	10
HERRAMIENTAS Y OTROS EQUIPOS	10 - 12

EL GRUPO APLICA EL ENFOQUE DE COMPONENTES MEDIANTE EL CUAL ALGUNAS DE LAS PARTIDAS DE PROPIEDADES, MAQUINARIA Y EQUIPOS PUEDEN REQUERIR DE REMPLAZO A INTERVALOS REGULARES. CADA PARTIDA DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO CON UN COSTO QUE ES SIGNIFICATIVO EN RELACIÓN CON EL COSTO TOTAL DEL ACTIVO AL QUE PERTENECE ES DEPRECIADO DE MANERA SEPARADA. AL 31 DE DICIEMBRE DE 2014 Y 2013 NO SE TIENEN COMPONENTES SIGNIFICATIVOS QUE REQUIERAN DE DEPRECIACIÓN POR SEPARADO.

LOS VALORES RESIDUALES Y VIDAS ÚTILES DE LOS ACTIVOS SE REVISAN Y AJUSTAN, DE SER NECESARIO, EN LA FECHA DE CIERRE DE CADA AÑO.

CUANDO EL VALOR EN LIBROS DE UN ACTIVO EXCEDE A SU VALOR RECUPERABLE ESTIMADO, SE RECONOCE UNA PÉRDIDA POR DETERIORO PARA REDUCIR EL VALOR EN LIBROS A SU VALOR RECUPERABLE.

CUANDO LOS ACTIVOS REVALUADOS SON VENDIDOS, LOS IMPORTES INCLUIDOS EN OTROS RESULTADOS INTEGRALES SE TRANSFIEREN A RESULTADOS ACUMULADOS.

#### 2.5.1 MEJORAS A LOCALES ARRENDADOS

LAS MEJORAS Y ADAPTACIONES A INMUEBLES Y LOCALES COMERCIALES EN LOS QUE LA COMPAÑÍA ACTÚA COMO ARRENDATARIO SE RECONOCEN AL COSTO HISTÓRICO DISMINUIDO DE LA DEPRECIACIÓN RESPECTIVA. LA DEPRECIACIÓN DE LAS MEJORAS SE CALCULA POR EL MÉTODO DE LÍNEA RECTA CON BASE AL PERIODO DE VIGENCIA INICIAL DEL CONTRATO DE ARRENDAMIENTO O LA VIDA ÚTIL DE LAS MEJORAS, EL MENOR.

#### 2.6 ACTIVOS INTANGIBLES

##### 2.6.1 CRÉDITO MERCANTIL

EL CRÉDITO MERCANTIL SURGE DE LA ADQUISICIÓN DE SUBSIDIARIAS Y REPRESENTA EL EXCESO DE LA CONTRAPRESTACIÓN TRANSFERIDA SOBRE LA PARTICIPACIÓN DE LA COMPAÑÍA Y SUBSIDIARIAS EN EL VALOR RAZONABLE NETO DE LOS ACTIVOS NETOS IDENTIFICABLE, PASIVO Y PASIVOS CONTINGENTES DE LA ENTIDAD ADQUIRIDA Y EL VALOR RAZONABLE DE LA PARTICIPACIÓN NO CONTROLADORA EN LA ADQUIRIDA.

CON EL PROPÓSITO DE COMPROBAR EL DETERIORO, EL CRÉDITO MERCANTIL ADQUIRIDO EN UNA COMBINACIÓN DE NEGOCIOS SE ASIGNA A CADA UNA DE LAS UNIDADES GENERADORAS DE EFECTIVO (UGE) O GRUPOS DE UGES, QUE SE ESPERA SE BENEFICIEN DE LAS SINERGIAS DE LA COMBINACIÓN. CADA UNIDAD O GRUPO DE UNIDADES A LAS QUE SE HA ASIGNADO EL CRÉDITO MERCANTIL REPRESENTA EL NIVEL MÁS BAJO DENTRO DE LA ENTIDAD A LA QUE SE CONTROLA EL CRÉDITO MERCANTIL PARA PROPÓSITOS INTERNOS DE ADMINISTRACIÓN. EL CRÉDITO MERCANTIL SE MONITOREA A NIVEL DE SEGMENTO OPERATIVO.

LAS REVISIONES DEL DETERIORO EN EL CRÉDITO MERCANTIL SE LLEVAN A CABO ANUALMENTE O CON MAYOR FRECUENCIA SI LOS ACONTECIMIENTOS O CAMBIOS EN LAS CIRCUNSTANCIAS INDICAN UN POSIBLE DETERIORO. EL VALOR EN LIBROS DEL CRÉDITO MERCANTIL SE COMPARA CON EL VALOR DE RECUPERACIÓN, QUE ES EL VALOR MÁS ALTO ENTRE EL VALOR EN USO Y EL VALOR RAZONABLE MENOS LOS COSTOS DE VENTA. CUALQUIER DETERIORO SE RECONOCE INMEDIATAMENTE COMO UN GASTO Y NO SE REVERSA POSTERIORMENTE.

##### 2.6.2 MARCAS Y LICENCIAS

LAS MARCAS Y LAS LICENCIAS ADQUIRIDAS INDIVIDUALMENTE SE RECONOCEN A SU COSTO HISTÓRICO. LAS MARCAS Y LAS LICENCIAS COMPRADAS A TRAVÉS DE UNA ADQUISICIÓN DE NEGOCIOS SE RECONOCEN A SU VALOR RAZONABLE A LA FECHA DE LA ADQUISICIÓN. LAS MARCAS Y LAS LICENCIAS QUE TIENEN UNA VIDA ÚTIL DEFINIDA SE REGISTRAN A SU COSTO MENOS SU AMORTIZACIÓN ACUMULADA. LA AMORTIZACIÓN SE CALCULA UTILIZANDO EL MÉTODO DE LÍNEA RECTA CON BASE EN SUS VIDAS ÚTILES ESTIMADAS DE ENTRE TRES Y CINCO AÑOS.

LAS LICENCIAS DE PROGRAMAS DE CÓMPUTO ADQUIRIDAS SE CAPITALIZAN SOBRE LA BASE DE LOS COSTOS INCURRIDOS CON OBJETO DE ADQUIRIR Y PONER EN FUNCIONAMIENTO EL PROGRAMA RELATIVO. ESTOS COSTOS SE AMORTIZAN CON BASE EN SUS VIDAS ÚTILES ESTIMADAS DE ENTRE TRES Y CINCO AÑOS.

### 2.6.3 PROGRAMAS DE CÓMPUTO

LOS COSTOS ASOCIADOS CON EL MANTENIMIENTO DE PROGRAMAS DE CÓMPUTO SE RECONOCEN COMO GASTO CUANDO SE INCURREN. LOS COSTOS DE DESARROLLO QUE SON DIRECTAMENTE ATRIBUIBLES A UN DISEÑO A MEDIDA Y PRUEBA DE PROGRAMAS DE CÓMPUTO, IDENTIFICABLES Y CONTROLADOS POR LA COMPAÑÍA SE RECONOCEN COMO ACTIVOS INTANGIBLES CUANDO SE CUMPLE LOS SIGUIENTES CRITERIOS:

- TÉCNICAMENTE ES FACTIBLE COMPLETAR EL DESARROLLO DEL SOFTWARE PARA QUE ESTÉ DISPONIBLE PARA SU USO.
- EXISTE LA INTENCIÓN DE TERMINAR EL DESARROLLO DEL SOFTWARE PARA SU USO.
- EXISTE LA HABILIDAD DE USAR O VENDER EL SOFTWARE.
- ES FACTIBLE DEMOSTRAR LA FORMA EN QUE EL SOFTWARE GENERARÁ BENEFICIOS ECONÓMICOS FUTUROS.
- EXISTEN RECURSOS DISPONIBLES ADECUADOS, YA SEAN TÉCNICOS, FINANCIEROS O DE OTRO TIPO PARA COMPLETAR EL DESARROLLO DEL SOFTWARE.
- LOS GASTOS ATRIBUIBLES AL DESARROLLO PUEDEN SER MEDIDOS DE MANERA CONFIABLE.

LOS COSTOS DIRECTOS QUE SE CAPITALIZAN COMO PARTE DE LOS PROGRAMAS DE CÓMPUTO INCLUYEN LAS REMUNERACIONES DE LOS EMPLEADOS QUE DESARROLLAN LOS PROGRAMAS Y LA PROPORCIÓN CORRESPONDIENTE DE LOS COSTOS INDIRECTOS RELACIONADOS.

OTROS COSTOS DE DESARROLLO QUE NO CUMPLEN LOS CRITERIOS ANTES INDICADOS SE RECONOCEN COMO GASTOS CON-FORME SE INCURREN. LOS COSTOS DE DESARROLLO PREVIAMENTE RECONOCIDOS COMO GASTOS NO SE RECONOCEN COMO UN ACTIVO EN PERIODOS SUBSECUENTES.

LOS COSTOS DE DESARROLLO DE PROGRAMAS DE CÓMPUTO CAPITALIZADOS SE REGISTRAN AL COSTO MENOS SU AMORTIZACIÓN ACUMULADA. LA AMORTIZACIÓN SE CALCULA UTILIZANDO EL MÉTODO DE LÍNEA RECTA CON BASE EN SUS VIDAS ÚTILES ESTIMADAS, LAS QUE NO EXCEDEN TRES AÑOS.

### 2.7 DETERIORO DE ACTIVOS NO FINANCIEROS

LOS ACTIVOS INTANGIBLES QUE TIENEN VIDA ÚTIL INDEFINIDA, POR EJEMPLO EL CRÉDITO MERCANTIL O ACTIVOS INTANGIBLES QUE NO ESTÁN LISTOS PARA SER UTILIZADOS, NO ESTÁN SUJETOS A AMORTIZACIÓN Y SE SOMETEN A PRUEBAS ANUALES DE DETERIORO. LOS ACTIVOS SUJETOS A AMORTIZACIÓN SE SOMETEN A PRUEBAS DE DETERIORO CUANDO SE PRODUCEN EVENTOS O CIRCUNSTANCIAS QUE INDICAN QUE PODRÍA NO RECUPERARSE SU VALOR EN LIBROS. LAS PÉRDIDAS POR DETERIORO CORRESPONDEN AL IMPORTE EN EL QUE EL VALOR EN LIBROS DEL ACTIVO EXCEDE A SU VALOR DE RECUPERACIÓN. EL VALOR DE RECUPERACIÓN DE LOS ACTIVOS ES EL MAYOR ENTRE EL VALOR RAZONABLE DEL ACTIVO MENOS LOS COSTOS INCURRIDOS PARA SU VENTA Y SU VALOR EN USO. PARA EFECTOS DE LA EVALUACIÓN DE DETERIORO, LOS ACTIVOS SE AGRUPAN A LOS NIVELES MÁS PEQUEÑOS EN LOS QUE GENERAN FLUJOS DE EFECTIVO IDENTIFICABLES (UNIDADES GENERADORAS DE EFECTIVO). LOS ACTIVOS NO FINANCIEROS

DISTINTOS DEL CRÉDITO MERCANTIL QUE HAN SIDO OBJETO DE DETERIORO SE EVALÚAN A CADA FECHA DE REPORTE PARA IDENTIFICAR POSIBLES REVERSIONES DE DICHO DETERIORO.

## 2.8 ACTIVOS FINANCIEROS

### 2.8.1 CLASIFICACIÓN

LA COMPAÑÍA CLASIFICA SUS ACTIVOS FINANCIEROS EN LAS SIGUIENTES CATEGORÍAS: ACTIVOS FINANCIEROS MEDIDOS A VALOR RAZONABLE CON CAMBIOS RECONOCIDOS EN RESULTADOS Y PRÉSTAMOS Y CUENTAS POR COBRAR. LA ADMINISTRACIÓN CLASIFICA SUS ACTIVOS FINANCIEROS EN ESTAS CATEGORÍAS AL MOMENTO DE SU RECONOCIMIENTO INICIAL, CONSIDERANDO EL PROPÓSITO POR EL CUAL FUERON ADQUIRIDOS.

#### 2.8.1.1 ACTIVOS FINANCIEROS MEDIDOS A VALOR RAZONABLE CON CAMBIOS RECONOCIDOS EN RESULTADOS

ESTOS ACTIVOS SE ADQUIEREN PARA SER NEGOCIADOS, ES DECIR, VENDIDOS EN EL CORTO PLAZO. LOS INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS SE CLASIFICAN EN ESTA CATEGORÍA, EXCEPTO QUE SE LES DESIGNE CON FINES DE COBERTURA. LOS ACTIVOS DE ESTA CATEGORÍA SE CLASIFICAN COMO ACTIVOS CIRCULANTES SI SE ESPERA REALIZARLOS DURANTE EL AÑO POSTERIOR A LA FECHA DE CIERRE; EN CASO CONTRARIO, SE CLASIFICAN COMO NO CIRCULANTES.

#### 2.8.1.2 PRÉSTAMOS Y CUENTAS POR COBRAR

LOS PRÉSTAMOS Y LAS CUENTAS POR COBRAR SON ACTIVOS FINANCIEROS NO DERIVADOS QUE DAN DERECHO A COBRAR IMPORTES FIJOS O DETERMINABLES QUE NO COTIZAN EN UN MERCADO ACTIVO. LOS ACTIVOS DE ESTA CATEGORÍA SE CLASIFICAN COMO ACTIVOS CIRCULANTES; EXCEPTO SI SE ESPERA COBRARLOS LUEGO DE TRANSCURRIDO UN AÑO DESDE LA FECHA DE CIERRE, EN CUYO CASO SE CLASIFICAN COMO NO CIRCULANTES. LOS PRÉSTAMOS Y LAS CUENTAS POR COBRAR SE PRESENTAN EN LOS SIGUIENTES RUBROS EN EL ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA: EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO, CUENTAS POR COBRAR Y PARTES RELACIONADAS.

### 2.8.2 RECONOCIMIENTO Y MEDICIÓN

LAS COMPRAS Y VENTAS DE ACTIVOS FINANCIEROS SE RECONOCEN EN LA FECHA DE NEGOCIACIÓN, QUE ES LA FECHA EN LA QUE LA COMPAÑÍA SE COMPROMETE A COMPRAR O VENDER EL ACTIVO. LOS ACTIVOS FINANCIEROS SE RECONOCEN INICIALMENTE A SU VALOR RAZONABLE MÁS LOS COSTOS DE LA TRANSACCIÓN, EXCEPTO CUANDO SON ACTIVOS FINANCIEROS MEDIDOS A SU VALOR RAZONABLE CON CAMBIOS EN RESULTADOS, LOS CUALES SE RECONOCEN INICIALMENTE A SU VALOR RAZONABLE Y LOS COSTOS DE LA TRANSACCIÓN SE RECONOCEN COMO GASTO EN EL ESTADO DE RESULTADOS. LOS ACTIVOS FINANCIEROS SE CANCELAN CUANDO EL DERECHO A RECIBIR LOS FLUJOS DE EFECTIVO RELACIONADOS EXPIRA O ES TRANSFERIDO, ASIMISMO, LA COMPAÑÍA HA TRANSFERIDO SUSTANCIALMENTE TODOS LOS RIESGOS Y BENEFICIOS DERIVADOS DE SU PROPIEDAD. LOS ACTIVOS FINANCIEROS DISPONIBLES PARA LA

VENTA Y LOS ACTIVOS FINANCIEROS MEDIDOS A SU VALOR RAZONABLE CON CAMBIOS EN RESULTADOS, SE RECONOCEN POSTERIORMENTE A SU VALOR RAZONABLE. LOS PRÉSTAMOS Y LAS CUENTAS POR COBRAR, ASÍ COMO LAS INVERSIONES MANTENIDAS HASTA SU VENCIMIENTO, SE REGISTRAN A SU COSTO AMORTIZADO UTILIZANDO EL MÉTODO DE LA TASA EFECTIVA DE INTERÉS.

LAS PÉRDIDAS Y GANANCIAS QUE SURGEN DE LOS CAMBIOS EN EL VALOR RAZONABLE DE LOS ACTIVOS FINANCIEROS MEDIDOS A SU VALOR RAZONABLE CON CAMBIOS EN RESULTADOS, SE INCLUYEN EN EL ESTADO DE RESULTADOS EN EL RUBRO "INGRESOS Y GASTOS FINANCIEROS", EN EL PERIODO EN EL QUE SE DEVENGAN.

## 2.9 COMPENSACIÓN DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS

LOS ACTIVOS Y PASIVOS FINANCIEROS SE COMPENSAN Y EL IMPORTE NETO ES PRESENTADO EN EL BALANCE GENERAL CUANDO ES LEGALMENTE EXIGIBLE EL DERECHO DE COMPENSAR LOS IMPORTES RECONOCIDOS Y EXISTE LA INTENCIÓN DE LIQUIDARLOS SOBRE BASES NETAS O DE REALIZAR EL ACTIVO Y PAGAR EL PASIVO SIMULTÁNEAMENTE.

## 2.10 DETERIORO DE ACTIVOS FINANCIEROS

### 2.10.1 ACTIVOS VALUADOS A COSTO AMORTIZADO

LA COMPAÑÍA EVALÚA AL FINAL DE CADA PERIODO DE REPORTE SI EXISTE EVIDENCIA OBJETIVA DE DETERIORO DE UN ACTIVO FINANCIERO O GRUPO DE ACTIVOS FINANCIEROS. EL DETERIORO DE UN ACTIVO FINANCIERO O GRUPO DE ACTIVOS FINANCIEROS Y LA PÉRDIDA POR DETERIORO SE RECONOCEN SOLO SI EXISTE EVIDENCIA OBJETIVA DE DETERIORO COMO RESULTADO DE UNO O MÁS EVENTOS OCURRIDOS DESPUÉS DEL RECONOCIMIENTO INICIAL DEL ACTIVO Y QUE EL EVENTO O EVENTOS TENGAN UN IMPACTO SOBRE LOS FLUJOS DE EFECTIVO ESTIMADOS DEL ACTIVO FINANCIERO QUE PUEDA SER ESTIMADO CONFIABLEMENTE.

LA EVIDENCIA DE DETERIORO PUEDE INCLUIR INDICIOS DE QUE LOS DEUDORES O UN GRUPO DE DEUDORES ESTÁ EXPERIMENTANDO DIFICULTADES FINANCIERAS SIGNIFICATIVAS, LA FALTA DE PAGO O RETRASOS EN EL PAGO DE INTERESES, LA PROBABILIDAD DE QUE ENTRE EN QUIEBRA O DE UNA REORGANIZACIÓN FINANCIERA, ASÍ COMO CUANDO LOS DATOS OBSERVABLES INDICAN QUE EXISTE UNA DISMINUCIÓN MEDIBLE EN LOS FLUJOS DE EFECTIVO ESTIMADOS FUTUROS, COMO LOS CAMBIOS EN LOS ATRASOS O CONDICIONES ECONÓMICAS QUE SE CORRELACIONAN CON LA FALTA DE PAGO.

PARA LA CATEGORÍA DE PRÉSTAMOS OTORGADOS Y CUENTAS POR COBRAR, EL IMPORTE DE LA PÉRDIDA ES LA DIFERENCIA ENTRE EL VALOR EN LIBROS DE LOS ACTIVOS Y EL VALOR PRESENTE DE LOS FUTUROS FLUJOS DE EFECTIVO ESTIMADOS (EXCLUYENDO LAS PÉRDIDAS CREDITICIAS FUTURAS QUE AÚN NO SE HAN INCURRIDO) DESCONTADOS A LA TASA DE INTERÉS EFECTIVA ORIGINAL DEL ACTIVO FINANCIERO. EL VALOR EN LIBROS DEL ACTIVO SE DISMINUYE Y EL IMPORTE DE LA PÉRDIDA SE RECONOCE EN EL ESTADO DE RESULTADOS CONSOLIDADO. SI UN PRÉSTAMO O UNA INVERSIÓN MANTENIDA HASTA SU VENCIMIENTO TIENE UNA TASA DE INTERÉS VARIABLE, LA TASA DE DESCUENTO PARA MEDIR CUALQUIER PÉRDIDA POR DETERIORO ES LA TASA DE INTERÉS EFECTIVA ACTUAL DETERMINADA CONTRACTUALMENTE. EL GRUPO PUEDE MEDIR EL DETERIORO SOBRE LA BASE DEL VALOR RAZONABLE DE UN INSTRUMENTO FINANCIERO

UTILIZANDO SU PRECIO DE MERCADO OBSERVABLE. COMO EXPERIENCIA PRÁCTICA, LA COMPAÑÍA EVALÚA LA ESTIMACIÓN POR DETERIORO DE LA CARTERA DE CLIENTES CUANDO ESTOS SUPERAN LOS 90 DÍAS DE NO HABER RECIBIDO EL PAGO EXIGIBLE, Y EL ANÁLISIS ES COMPLEMENTADO PARA CADA CUENTA CON SU COMPORTAMIENTO SOBRE BASES INDIVIDUALES. LOS INCREMENTOS A ESTA ESTIMACIÓN SE REGISTRAN DENTRO DE GASTOS DE OPERACIÓN EN EL ESTADO DE RESULTADOS.

SI EN UN PERIODO POSTERIOR, EL IMPORTE DE LA PÉRDIDA POR DETERIORO DISMINUYE Y DICHA DISMINUCIÓN SE RELACIONA OBJETIVAMENTE A UN EVENTO QUE HAYA OCURRIDO EN FORMA POSTERIOR A LA FECHA EN LA QUE SE RECONOCIÓ DICHO DETERIORO (COMO UNA MEJORA EN LA CALIDAD CREDITICIA DEL DEUDOR), LA REVERSIÓN DE LA PÉRDIDA POR DETERIORO PREVIAMENTE RECONOCIDA SE RECONOCE EN EL ESTADO DE RESULTADOS CONSOLIDADO.

#### 2.11 INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS Y ACTIVIDADES DE COBERTURA

LOS INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS SE RECONOCEN EN LA FECHA EN QUE SE CELEBRÓ EL CONTRATO RESPECTIVO Y SE MIDEN INICIAL Y POSTERIORMENTE A SU VALOR RAZONABLE. LA CLASIFICACIÓN DE LA UTILIDAD O PÉRDIDA DERIVADA DE LOS CAMBIOS EN LOS VALORES RAZONABLES DE ESTOS INSTRUMENTOS, EN RESULTADO DEL AÑO U OTROS RESULTADOS INTEGRALES, DEPENDE DE SI SON DESIGNADOS COMO INSTRUMENTOS DE COBERTURA O NO, ASÍ COMO DE LA NATURALEZA DE LA PARTIDA CUBIERTA, EN SU CASO.

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2014 Y 2013 LA COMPAÑÍA CUENTA CON INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS CON-TRATADOS CON FINES DE COBERTURA; SIN EMBARGO, NO LLEVA A CABO UNA CONTABILIDAD DE COBERTURAS.

#### 2.12 INVENTARIOS

LOS INVENTARIOS SE RECONOCEN AL COSTO O A SU VALOR NETO DE REALIZACIÓN, EL MENOR, SOBRE LA TÉCNICA DE COSTEO ESTÁNDAR, EL CUAL ES AJUSTADO PERIÓDICAMENTE AL FINAL DE CADA MES PARA LLEVARLO A SU COSTO PROMEDIO PONDERADO. EL COSTO DE LOS PRODUCTOS TERMINADOS Y DE LOS PRODUCTOS EN PROCESO INCLUYE LOS COSTOS DE MATERIA PRIMA, MANO DE OBRA DIRECTA, OTROS COSTOS DIRECTOS Y GASTOS INDIRECTOS DE FABRICACIÓN SOBRE LA BASE DE LA CAPACIDAD NORMAL DE OPERACIÓN DE LA PLANTA. EL VALOR NETO DE REALIZACIÓN ES EL PRECIO DE VENTA ESTIMADO EN EL CURSO NORMAL DE OPERACIÓN DE LA COMPAÑÍA MENOS LOS GASTOS DE VENTA VARIABLES CORRESPONDIENTES.

#### 2.13 CUENTAS POR COBRAR

LAS CUENTAS POR COBRAR REPRESENTAN IMPORTES ADEUDADOS POR CLIENTES Y SON ORIGINADAS POR VENTAS DE BIENES PRESTADOS EN EL CURSO NORMAL DE LAS OPERACIONES DE LA COMPAÑÍA. CUANDO SE ESPERA COBRARLAS EN UN PERIODO DE UN AÑO O MENOS DESDE LA FECHA DE CIERRE, SE PRESENTAN

COMO ACTIVO CIRCULANTE. EN CASO DE NO CUMPLIR LO MENCIONADO SE PRESENTAN COMO ACTIVOS NO CIRCULANTES. LAS CUENTAS POR COBRAR SE RECONOCEN INICIALMENTE A SU VALOR RAZONABLE Y POSTERIORMENTE SE MIDEN AL COSTO AMORTIZADO UTILIZANDO EL MÉTODO DE LA TASA EFECTIVA DE INTERÉS, MENOS LA ESTIMACIÓN POR DETERIORO, EN CASO DE CORRESPONDER.

#### 2.13.1 PAGOS ANTICIPADOS

LOS PAGOS ANTICIPADOS REPRESENTAN AQUELLAS EROGACIONES EFECTUADAS POR LA COMPAÑÍA EN DONDE NO HAN SIDO TRANSFERIDOS LOS BENEFICIOS Y RIESGOS INHERENTES A LOS BIENES QUE ESTÁ POR ADQUIRIR O A LOS SERVICIOS QUE ESTÁ POR RECIBIR. LOS PAGOS ANTICIPADOS SE REGISTRAN A SU COSTO Y SE PRESENTAN EN EL ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA COMO ACTIVOS CIRCULANTES O NO CIRCULANTES, DEPENDIENDO DEL RUBRO DE LA PARTIDA DE DESTINO. UNA VEZ RECIBIDOS LOS BIENES Y/O SERVICIOS, RELATIVOS A LOS PAGOS ANTICIPADOS, ESTOS SON RECONOCIDOS COMO UN ACTIVO O COMO UN GASTO EN EL ESTADO DE RESULTADOS DEL PERIODO, RESPECTIVAMENTE.

#### 2.13.2 DEPÓSITOS EN GARANTÍA

CORRESPONDEN A EROGACIONES REALIZADAS POR LA COMPAÑÍA PARA GARANTIZAR LOS COMPROMISOS ASUMIDOS EN ALGUNOS CONTRATOS (PRINCIPALMENTE RENTAS DE LOCALES). LOS DEPÓSITOS EN GARANTÍA, CUYA RECUPERABILIDAD TENDRÁ LUGAR EN UN PERIODO MAYOR A 12 MESES, SON RECONOCIDOS A SU COSTO AMORTIZADO USANDO EL MÉTODO DE LA TASA DE INTERÉS EFECTIVA. LOS DEPÓSITOS EN GARANTÍA A RECUPERAR EN UN PERIODO MENOR A 12 MESES NO SON DESCONTADOS.

#### 2.14 EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

EN EL ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO CONSOLIDADO, EL EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO INCLUYE EL EFECTIVO DISPONIBLE, LOS DEPÓSITOS BANCARIOS A LA VISTA, OTRAS INVERSIONES A CORTO PLAZO ALTAMENTE LÍQUIDAS CON VENCIMIENTOS DE TRES MESES O MENOS Y SOBREGIROS BANCARIOS. AL 31 DE DICIEMBRE DE 2014 Y 2013 LAS INVERSIONES A LA VISTA CON VENCIMIENTO NO MAYOR A TRES MESES ESTÁN INVERTIDAS EN DEUDA BANCARIA CON CALIFICACIONES DE AAA.

#### 2.15 CAPITAL CONTABLE

##### 2.15.1 CAPITAL SOCIAL

LAS ACCIONES ORDINARIAS DE LA COMPAÑÍA SE CLASIFICAN COMO CAPITAL SOCIAL DENTRO DEL CAPITAL CONTABLE Y SE EXPRESAN A SU COSTO HISTÓRICO. LOS COSTOS INCREMENTALES DIRECTAMENTE ATRIBUIBLES A LA EMISIÓN DE NUEVAS ACCIONES U OPCIONES SE MUESTRAN EN EL CAPITAL CONTABLE COMO UNA DEDUCCIÓN DEL MONTO RECIBIDO, NETO DE IMPUESTOS. EL CAPITAL SOCIAL INCLUYE EL EFECTO DE INFLACIÓN RECONOCIDO HASTA EL 31 DE DICIEMBRE DE 1997.



#### 2.15.2 PRIMA EN SUSCRIPCIÓN DE ACCIONES

LA PRIMA EN EMISIÓN DE ACCIONES REPRESENTA LA DIFERENCIA EN EXCESO ENTRE EL PAGO POR LAS ACCIONES SUSCRITAS Y EL VALOR NOMINAL DE LAS MISMAS SOBRE BASES HISTÓRICAS.

#### 2.15.3 RESERVA LEGAL

DE ACUERDO CON LA LEY GENERAL DE SOCIEDADES MERCANTILES, DE LA UTILIDAD NETA DEL AÑO HABRÁ QUE SEPARAR POR LO MENOS EL 5% PARA INCREMENTAR LA RESERVA LEGAL HASTA QUE ESTA ALCANCE EL 20% DEL CAPITAL SOCIAL HISTÓRICO. EL OBJETIVO DE ESTA RESERVA ES MANTENER UNA CANTIDAD MÍNIMA DE CAPITAL EN CASO DE QUE SURJA UNA NECESIDAD IMPREVISTA DE FONDOS.

#### 2.15.4 RESULTADOS ACUMULADOS

CORRESPONDEN A LOS RESULTADOS NETOS DE EJERCICIOS ANTERIORES ACUMULADOS E INCLUYEN LOS EFECTOS DE INFLACIÓN RECONOCIDOS HASTA EL 31 DE DICIEMBRE DE 1997.

#### 2.15.5 UTILIDAD INTEGRAL

LA UTILIDAD INTEGRAL LA COMPONEN LA UTILIDAD NETA, MÁS OTRAS RESERVAS DE CAPITAL, NETAS DE IMPUESTOS, LAS CUALES SE INTEGRAN POR LOS EFECTOS DE CONVERSIÓN DE ENTIDADES EXTRANJERAS, LAS REMEDIONES DE BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS, ASÍ COMO POR OTRAS PARTIDAS QUE POR DISPOSICIÓN ESPECÍFICA SE REFLEJAN EN EL CAPITAL CONTABLE Y NO CONSTITUYEN APORTACIONES, REDUCCIONES Y DISTRIBUCIÓN DE CAPITAL.

#### 2.15.6 ACCIONES EN TESORERÍA

LA ASAMBLEA DE ACCIONISTAS PUEDE EVENTUALMENTE AUTORIZAR DESEMBOLSAR UN IMPORTE MÁXIMO PARA LA ADQUISICIÓN DE ACCIONES PROPIAS. AL OCURRIR UNA RECOMPRA DE ACCIONES PROPIAS, SE CONVIERTEN EN ACCIONES EN TESORERÍA Y SU IMPORTE SE CARGA AL CAPITAL CONTABLE A SU PRECIO DE COMPRA: UNA PARTE AL CAPITAL SOCIAL A SU VALOR HISTÓRICO MODIFICADO, Y EL EXCEDENTE, A LAS UTILIDADES ACUMULADAS. ESTOS IMPORTES SE EXPRESAN A SU VALOR HISTÓRICO.

#### 2.16 CUENTAS POR PAGAR

LAS CUENTAS POR PAGAR SON OBLIGACIONES CON PROVEEDORES POR COMPRAS DE BIENES O SERVICIOS ADQUIRIDOS EN EL CURSO NORMAL DE LAS OPERACIONES DE LA COMPAÑÍA. CUANDO SE ESPERA PAGARLAS

EN UN PERIODO DE UN AÑO O MENOS DESDE LA FECHA DE CIERRE, SE PRESENTAN EN EL PASIVO CIRCULANTE. EN CASO DE NO CUMPLIR LO MENCIONADO SE PRESENTAN EN EL PASIVO NO CIRCULANTE.

LAS CUENTAS POR PAGAR SE RECONOCEN INICIALMENTE A SU VALOR RAZONABLE Y POSTERIORMENTE SE MIDEN AL COSTO AMORTIZADO UTILIZANDO EL MÉTODO DE LA TASA EFECTIVA DE INTERÉS.

#### 2.17 PRÉSTAMOS BANCARIOS

LOS PRÉSTAMOS INICIALMENTE SE RECONOCEN A SU VALOR RAZONABLE, NETO DE LOS COSTOS RELACIONADOS INCURRIDOS, Y POSTERIORMENTE SE RECONOCEN A SU COSTO AMORTIZADO. CUALQUIER DIFERENCIA ENTRE LOS FONDOS RECIBIDOS (NETO DE LOS COSTOS RELACIONADOS INCURRIDOS) Y EL VALOR DE RESCATE SE RECONOCE EN EL ESTADO DE RESULTADOS DURANTE EL PLAZO DE VIGENCIA DEL PRÉSTAMO UTILIZANDO EL MÉTODO DE LA TASA EFECTIVA DE INTERÉS.

#### 2.18 COSTOS DERIVADOS DE PRÉSTAMOS

LOS COSTOS GENERALES O ESPECÍFICOS DERIVADOS DE PRÉSTAMOS QUE SON DIRECTAMENTE ATRIBUIBLES A LA ADQUISICIÓN, CONSTRUCCIÓN O PRODUCCIÓN DE ACTIVOS CALIFICABLES PARA LOS CUALES SE REQUIERE DE UN PERIODO PROLONGADO PARA PONERLOS EN LAS CONDICIONES REQUERIDAS PARA SU USO O VENTA, SE CAPITALIZAN FORMANDO PARTE DEL COSTO DE ESOS ACTIVOS. AL 31 DE DICIEMBRE DE 2014 Y 2013 NO SE CAPITALIZARON COSTOS DE FINANCIAMIENTOS.

EL RESTO DE LOS COSTOS DERIVADOS DE PRÉSTAMOS SE RECONOCEN AL MOMENTO DE INCURRIRSE O DEVENGARSE EN EL ESTADO DE RESULTADOS.

#### 2.19 IMPUESTOS A LA UTILIDAD CORRIENTE Y DIFERIDO

EL GASTO POR IMPUESTOS A LA UTILIDAD DEL AÑO COMPRENDE EL IMPUESTO A LA UTILIDAD CAUSADO Y DIFERIDO. EL IMPUESTO A LA UTILIDAD DEL AÑO SE RECONOCE EN EL ESTADO DE RESULTADOS, EXCEPTO CUANDO SE RELACIONA TOTAL O PARCIALMENTE CON PARTIDAS RECONOCIDAS DIRECTAMENTE COMO PARTE DE OTROS RESULTADOS INTEGRALES O EN EL CAPITAL CONTABLE. EN ESTE CASO EL IMPUESTO SE PRESENTA EN EL MISMO RUBRO QUE LA PARTIDA CON LA QUE SE RELACIONA.

EL CARGO POR IMPUESTOS A LA UTILIDAD CAUSADO SE CALCULA CON BASE EN LAS LEYES FISCALES PROMULGADAS O SUSTANCIALMENTE PROMULGADAS A LA FECHA DEL BALANCE GENERAL EN LOS PAÍSES EN LOS CUALES LA COMPAÑÍA Y SUS SUBSIDIARIAS OPERAN. LA ADMINISTRACIÓN EVALÚA PERIÓDICAMENTE LOS CRITERIOS APLICADOS EN LAS DECLARACIONES FISCALES CUANDO EXISTEN ASPECTOS EN LOS CUALES LA LEY APLICABLE ESTÁ SUJETA A INTERPRETACIÓN. POSTERIORMENTE, LA COMPAÑÍA RECONOCE LAS PROVISIONES NECESARIAS SOBRE LA BASE DE LOS IMPORTES QUE ESPERA SERÁN PAGADOS A LAS AUTORIDADES FISCALES.

EL IMPUESTO A LA UTILIDAD DIFERIDO SE DETERMINA EN CADA SUBSIDIARIA UTILIZANDO EL MÉTODO DE ACTIVOS Y PASIVOS SOBRE LAS DIFERENCIAS TEMPORALES QUE SURGEN DE COMPARAR LOS VALORES CONTABLES Y FISCALES DE TODOS LOS ACTIVOS Y PASIVOS DE LA COMPAÑÍA. SIN EMBARGO, LOS PASIVOS POR IMPUESTOS DIFERIDOS NO SE RECONOCEN SI SURGEN DEL RECONOCIMIENTO INICIAL DEL CRÉDITO MERCANTIL; NI SE RECONOCE EL IMPUESTO A LA UTILIDAD DIFERIDO SI SURGE DEL RECONOCIMIENTO INICIAL DE UN ACTIVO O PASIVO EN UNA OPERACIÓN DISTINTA A UNA COMBINACIÓN DE NEGOCIOS Y QUE AL MOMENTO DE LA OPERACIÓN NO AFECTA NI AL RESULTADO CONTABLE NI AL FISCAL. EL IMPUESTO A LA UTILIDAD DIFERIDO SE DETERMINA UTILIZANDO LAS TASAS DE IMPUESTO Y LEYES QUE HAN SIDO PROMULGADAS O ESTÉN SUSTANCIALMENTE PROMULGADAS AL CIERRE DEL AÑO Y SE ESPERA SEAN APLICADAS CUANDO EL IMPUESTO A LA UTILIDAD DIFERIDO ACTIVO SE REALICE O EL PASIVO SE LIQUIDE.

EL PASIVO POR IMPUESTOS DIFERIDOS SE ORIGINA POR LAS DIFERENCIAS TEMPORALES DEL IMPUESTO DERIVADAS DE INVERSIONES EN SUBSIDIARIAS, ASOCIADAS Y NEGOCIOS CONJUNTOS, EXCEPTO POR EL PASIVO POR IMPUESTO DIFERIDO EN EL MOMENTO EN QUE LA REVERSIÓN DE LA DIFERENCIA TEMPORAL ES CONTROLADA POR EL GRUPO Y ES PROBABLE QUE LA DIFERENCIA TEMPORAL NO VA A REVERTIRSE EN UN FUTURO CERCANO. EN GENERAL, EL GRUPO NO ESTÁ EN CONDICIONES DE CONTROLAR LA REVERSIÓN DE LAS DIFERENCIAS TEMPORALES PARA LAS COMPAÑÍAS ASOCIADAS. SOLO CUANDO EXISTE UN ACUERDO QUE LE DÉ AL GRUPO LA POSIBILIDAD DE CONTROLAR LA REVERSIÓN, LAS DIFERENCIAS TEMPORALES NO SE RECONOCEN.

EL ACTIVO DEL IMPUESTO DIFERIDO SE RECONOCE SOBRE LAS DIFERENCIAS TEMPORALES DEDUCIBLES DERIVADAS DE LAS INVERSIONES EN SUBSIDIARIAS, ASOCIADAS Y NEGOCIOS CONJUNTOS ÚNICAMENTE SI ES PROBABLE QUE LAS DIFERENCIAS TEMPORALES SE REVERSEN EN EL FUTURO Y QUE SI EXISTE SUFICIENTE UTILIDAD SUJETA A IMPUESTO CONTRA LA CUAL SE PUEDAN UTILIZAR LAS DIFERENCIAS TEMPORALES.

LOS SALDOS DE IMPUESTO A LA UTILIDAD DIFERIDO ACTIVO Y PASIVO SE COMPENSAN CUANDO EXISTE EL DERECHO LEGALMENTE EXIGIBLE DE COMPENSAR LOS IMPUESTOS CAUSADOS Y SE RELACIONAN CON LA MISMA AUTORIDAD FISCAL Y LA MISMA ENTIDAD FISCAL O DISTINTAS ENTIDADES FISCALES, PERO SIEMPRE QUE EXISTA LA INTENCIÓN DE LIQUIDAR LOS SALDOS SOBRE BASES NETAS.

## 2.20 BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS

### 2.20.1 PLAN DE PENSIONES

#### (I) PLANES DE BENEFICIOS DEFINIDOS:

UN PLAN DE BENEFICIOS ES DEFINIDO COMO UN MONTO DE BENEFICIO POR PRIMA DE ANTIGÜEDAD QUE UN EMPLEADO RECIBIRÁ EN SU RETIRO, USUALMENTE DEPENDIENTE DE UNO O MÁS FACTORES, TALES COMO: LA EDAD, LOS AÑOS DE SERVICIO Y LA COMPENSACIÓN. EN ESTE CASO, LA COMPAÑÍA TIENE LA OBLIGACIÓN DE PAGAR EL IMPORTE ESTABLECIDO EN EL PLAN CUANDO SEA EXIGIBLE. LAS COMPAÑÍAS DEL GRUPO TIENEN ESTABLECIDO UN PLAN CONFORME LO REQUERIDO POR LA LEY FEDERAL DEL TRABAJO (LFT) RESPECTO DEL CUAL, LAS COMPAÑÍAS DEL GRUPO QUE CUENTAN CON PERSONAL, ESTÁN OBLIGADAS A PAGARLES A SUS TRABAJADORES Y ESTOS TIENEN DERECHO A RECIBIR, UNA PRIMA DE ANTIGÜEDAD AL TERMINAR LA RELACIÓN LABORAL DESPUÉS DE 15 AÑOS DE SERVICIOS.

EL PASIVO RECONOCIDO EN EL ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA RESPECTO A LA PRIMA DE ANTIGÜEDAD, LA CUAL SE CONSIDERA UN BENEFICIO DEFINIDO, ES EL VALOR PRESENTE DE LA OBLIGACIÓN DEL BENEFICIO DEFINIDO A LA FECHA DEL ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA MENOS EL VALOR RAZONABLE DE LOS ACTIVOS DEL PLAN. LA OBLIGACIÓN POR BENEFICIOS DEFINIDOS SE CALCULA ANUALMENTE POR ACTUARIOS INDEPENDIENTES UTILIZANDO EL MÉTODO DEL CRÉDITO UNITARIO PROYECTADO. EL VALOR PRESENTE DE LAS OBLIGACIONES DE BENEFICIOS DEFINIDOS SE DETERMINA DESCONTANDO LOS FLUJOS DE EFECTIVO FUTURO ESTIMADOS USANDO LAS TASAS DE INTERÉS DE BONOS GUBERNAMENTALES DENOMINADOS EN LA MISMA MONEDA EN LA QUE LOS BENEFICIOS SERÁN PAGADOS Y QUE TIENEN TÉRMINOS DE VENCIMIENTO QUE SE APROXIMAN A LOS TÉRMINOS DE LA OBLIGACIÓN POR PENSIONES.

LAS REMEDIONES ACTUARIALES (GANANCIAS Y PÉRDIDAS ACTUARIALES) GENERADAS POR AJUSTES Y CAMBIOS EN LOS SUPUESTOS ACTUARIALES SE REGISTRAN DIRECTAMENTE EN EL CAPITAL CONTABLE EN OTRAS PARTIDAS DE LA UTILIDAD INTEGRAL EN EL AÑO EN EL CUAL OCURREN.

LOS COSTOS POR SERVICIOS PASADOS SE RECONOCEN INMEDIATAMENTE EN EL ESTADO DE RESULTADOS.

#### 2.20.2 BENEFICIOS AL RETIRO

LOS BENEFICIOS POR TERMINACIÓN SE PAGAN CUANDO LA RELACIÓN LABORAL ES CONCLUIDA POR LA COMPAÑÍA ANTES DE LA FECHA NORMAL DE RETIRO O CUANDO UN EMPLEADO ACEPTA VOLUNTARIAMENTE LA TERMINACIÓN DE LA RELACIÓN LABORAL A CAMBIO DE ESTOS BENEFICIOS. LA COMPAÑÍA RECONOCE LOS BENEFICIOS POR TERMINACIÓN EN LA PRIMERA DE LAS SIGUIENTES FECHAS: A) CUANDO LA COMPAÑÍA YA NO PUEDE RETIRAR LA OFERTA DE ESOS BENEFICIOS, Y B) EN EL MOMENTO EN QUE LA COMPAÑÍA RECONOZCA LOS COSTOS POR UNA REESTRUCTURACIÓN QUE ESTÉ DENTRO DEL ALCANCE DE LA NIC 37 E INVOLUCRE EL PAGO DE LOS BENEFICIOS POR TERMINACIÓN. EN CASO QUE EXISTA UNA OFERTA QUE PROMUEVA LA TERMINACIÓN DE LA RELACIÓN LABORAL EN FORMA VOLUNTARIA POR PARTE DE LOS EMPLEADOS, LOS BENEFICIOS POR TERMINACIÓN SE VALÚAN CON BASE EN EL NÚMERO ESPERADO DE EMPLEADOS QUE SE ESTIMA ACEPTARÁN DICHA OFERTA. LOS BENEFICIOS QUE SE PAGARÁN A LARGO PLAZO SE DESCUENTAN A SU VALOR PRESENTE.

#### 2.20.3 OTROS BENEFICIOS A LOS EJECUTIVOS

LA COMPAÑÍA OTORGA A SUS EJECUTIVOS, COMO PLAN DE RETENCIÓN, APOYO PARA LA ADQUISICIÓN DE ACCIONES DE LA COMPAÑÍA. LOS EMPLEADOS ELEGIBLES DE ACUERDO CON CIERTOS FACTORES, PRINCIPALMENTE AÑOS DE SERVICIO, PUEDEN OPTAR POR ACEPTAR UN PRÉSTAMO PARA COMPRA FUTURA DE ACCIONES, EL CUAL SE LES DESCUENTA PERIÓDICAMENTE Y GENERA INTERESES A VALOR DE MERCADO.

#### 2.20.4 PARTICIPACIÓN DE LOS TRABAJADORES EN LAS UTILIDADES (PTU) Y GRATIFICACIONES

LA COMPAÑÍA RECONOCE UN PASIVO Y UN GASTO POR GRATIFICACIONES Y PTU CON BASE EN UN CÁLCULO QUE TOMA EN CUENTA LA UTILIDAD ATRIBUIBLE A LOS ACCIONISTAS DE LA COMPAÑÍA DESPUÉS DE CIERTOS AJUSTES. LA COMPAÑÍA RECONOCE UNA PROVISIÓN CUANDO ESTÁ OBLIGADA CONTRACTUALMENTE O CUANDO EXISTE UNA PRÁCTICA BASADA QUE GENERA UNA OBLIGACIÓN ASUMIDA.

#### 2.21 PROVISIONES

LAS PROVISIONES SE RECONOCEN CUANDO LA COMPAÑÍA TIENE UNA OBLIGACIÓN LEGAL PRESENTE O ASUMIDA COMO RESULTADO DE EVENTOS PASADOS, ES PROBABLE QUE SE PRESENTE LA SALIDA DE RECURSOS ECONÓMICOS PARA LIQUIDAR LA OBLIGACIÓN Y EL MONTO PUEDA SER ESTIMADO RAZONABLEMENTE. NO SE RECONOCE PROVISIONES POR PÉRDIDAS OPERATIVAS FUTURAS.

CUANDO EXISTEN OBLIGACIONES SIMILARES, LA PROBABILIDAD DE QUE SE REQUIERA DE SALIDAS DE FLUJOS DE EFECTIVO PARA SU PAGO SE DETERMINA CONSIDERANDO LA CLASE DE OBLIGACIÓN COMO UN TODO. LA PROVISIÓN SE RECONOCE AÚN Y CUANDO LA PROBABILIDAD DE LA SALIDA DE FLUJOS DE EFECTIVO RESPECTO DE CUALQUIER PARTIDA ESPECÍFICA INCLUIDA EN LA MISMA CLASE DE OBLIGACIONES SEA MUY PEQUEÑA.

LAS PROVISIONES SE RECONOCEN AL VALOR PRESENTE DE LOS DESEMBOLSOS QUE SE ESPERA SEAN REQUERIDOS PARA LIQUIDAR LA OBLIGACIÓN, UTILIZANDO UNA TASA DE DESCUENTO ANTES DE IMPUESTOS QUE REFLEJE LAS CONDICIONES ACTUALES DEL MERCADO CON RESPECTO AL VALOR EN EL TIEMPO DEL DINERO Y LOS RIESGOS ESPECÍFICOS PARA DICHA OBLIGACIÓN. EL INCREMENTO DE LA PROVISIÓN DEBIDO AL TRANCURSO DEL TIEMPO SE RECONOCE COMO UN GASTO POR INTERESES.

#### 2.22 RECONOCIMIENTO DE INGRESOS

LOS INGRESOS DERIVADOS DE LA VENTA DE BIENES EN EL CURSO NORMAL DE LAS OPERACIONES DE LA COMPAÑÍA SE RECONOCEN AL VALOR RAZONABLE DE LA CONTRAPRESTACIÓN RECIBIDA O POR COBRAR. LOS INGRESOS SE PRESENTAN NETOS DEL IMPUESTO AL VALOR AGREGADO, REBAJAS Y DESCUENTOS, Y LUEGO DE ELIMINADAS LAS VENTAS ENTRE LAS SUBSIDIARIAS DE LA COMPAÑÍA.

LA COMPAÑÍA RECONOCE UN INGRESO CUANDO PUEDE SER MEDIDO DE MANERA CONFIABLE, ES PROBABLE QUE LOS BENEFICIOS ECONÓMICOS FLUYAN A LA ENTIDAD EN EL FUTURO Y SE CUMPLEN LOS CRITERIOS ESPECÍFICOS PARA CADA TIPO DE ACTIVIDAD, QUE SE DESCRIBEN A CONTINUACIÓN. EL GRUPO DETERMINA SUS ESTIMACIONES CON BASE EN LA EXPERIENCIA ACUMULADA, TOMANDO EN CUENTA EL TIPO DE CLIENTE, EL TIPO DE OPERACIÓN Y LOS TÉRMINOS PARTICULARES DE CADA CONTRATO.

##### 2.22.1 INGRESOS POR VENTA DE RECIPIENTES Y ACCESORIOS DE PLÁSTICO (AL MAYOREO)

LA COMPAÑÍA FABRICA Y VENDE UNA AMPLIA VARIEDAD DE RECIPIENTES Y ACCESORIOS DE PLÁSTICO, EN EL MERCADO AL MAYOREO. LAS VENTAS DE ESTOS PRODUCTOS SE RECONOCEN CUANDO LA COMPAÑÍA LOS HA ENTREGADO AL CLIENTE, ESTE ÚLTIMO TIENE LA FACULTAD DE DECIDIR EL CANAL Y PRECIO DE VENTA DE LOS PRODUCTOS EN EL MERCADO MINORISTA, Y CUANDO YA NO EXISTE UNA OBLIGACIÓN PENDIENTE DE

CUMPLIR POR PARTE DE LA COMPAÑÍA QUE PUDIERA DERIVAR EN LA DEVOLUCIÓN O RECHAZO DE LOS PRODUCTOS.

SE CONSIDERA QUE LOS PRODUCTOS SE HAN ENTREGADO AL CLIENTE CUANDO LOS MISMOS HAN SIDO DESPACHADOS EN EL LUGAR ESPECIFICADO EN EL CONTRATO, LOS RIESGOS DE PÉRDIDA HAN SIDO TRANSFERIDOS AL CLIENTE Y EL CLIENTE HA ACEPTADO LOS PRODUCTOS SEGÚN EL ACUERDO CELEBRADO, O LOS PLAZOS DE DEVOLUCIÓN EXPIRARON, O LA COMPAÑÍA TIENE EVIDENCIA OBJETIVA DE QUE HA CUMPLIDO TODOS LOS REQUERIMIENTOS PARA QUE EL CLIENTE ACEPTÉ LOS PRODUCTOS.

LOS RECIPIENTES Y ACCESORIOS DE PLÁSTICO POR LO GENERAL SE VENDEN CON UN DESCUENTO POR VOLUMEN. ASIMISMO, LOS CLIENTES TIENEN EL DERECHO A DEVOLVER LOS PRODUCTOS DEFECTUOSOS. LAS VENTAS SE RECONOCEN SOBRE LA BASE DE LOS PRECIOS ACORDADOS EN LOS ACUERDOS CELEBRADOS, NETOS DE UNA ESTIMACIÓN POR DESCUENTOS POR VOLUMEN Y DEVOLUCIONES. LAS ESTIMACIONES POR DESCUENTOS POR VOLUMEN Y DEVOLUCIONES SE DETERMINAN CON BASE EN LA EXPERIENCIA ACUMULADA. NO SE CONSIDERA QUE SE ESTÉ OTORGANDO UN FINANCIAMIENTO A LOS CLIENTES COMO UN COMPONENTE SEPARADO EN LA TRANSACCIÓN DE VENTA PORQUE EL PLAZO DE CRÉDITO ES DE 7 A 60 DÍAS, LO QUE ES CONSISTENTE CON LA PRÁCTICA DE MERCADO.

#### 2.23 INGRESOS POR INTERESES

LOS INGRESOS POR INTERESES SE RECONOCEN UTILIZANDO EL MÉTODO DE LA TASA EFECTIVA DE INTERÉS. CUANDO UN PRÉSTAMO O CUENTA POR COBRAR SE DETERIORA, SU VALOR EN LIBROS SE AJUSTA A SU VALOR DE RECUPERACIÓN, EL CUAL SE DETERMINA DESCONTANDO EL FLUJO DE EFECTIVO FUTURO ESTIMADO A LA TASA DE INTERÉS EFECTIVA ORIGINAL DEL INSTRUMENTO. LOS INGRESOS POR INTERESES SOBRE UN PRÉSTAMO O CUENTAS POR COBRAR DETERIORADOS SE RECONOCEN UTILIZANDO LA TASA DE INTERÉS EFECTIVA ORIGINAL.

#### 2.24 INGRESOS POR DIVIDENDOS

LOS INGRESOS POR DIVIDENDOS SE RECONOCEN CUANDO SE ESTABLECE EL DERECHO A RECIBIR EL PAGO.

#### 2.25 ARRENDAMIENTOS

LA CLASIFICACIÓN DE ARRENDAMIENTOS COMO FINANCIEROS U OPERATIVOS DEPENDE DE LA SUSTANCIA DE LA TRANSACCIÓN MÁS QUE LA FORMA DEL CONTRATO.

LOS ARRENDAMIENTOS EN LOS CUALES UNA PORCIÓN SIGNIFICATIVA DE LOS RIESGOS Y BENEFICIOS DE LA PROPIEDAD SON RETENIDOS POR EL ARRENDADOR SON CLASIFICADOS COMO ARRENDAMIENTOS OPERATIVOS. LOS PAGOS REALIZADOS BAJO ARRENDAMIENTOS OPERATIVOS (NETOS DE INCENTIVOS RECIBIDOS POR EL ARRENDADOR) SON REGISTRADOS AL ESTADO DE RESULTADOS CON BASE EN EL MÉTODO DE LÍNEA RECTA DURANTE EL PERIODO DEL ARRENDAMIENTO.

LOS ARRENDAMIENTOS EN LOS CUALES LA COMPAÑÍA POSEE SUSTANCIALMENTE TODOS LOS RIESGOS Y BENEFICIOS DE LA PROPIEDAD SON CLASIFICADOS COMO ARRENDAMIENTOS FINANCIEROS. LOS ARRENDAMIENTOS FINANCIEROS SE CAPITALIZAN AL INICIO DEL ARRENDAMIENTO AL MENOR, ENTRE VALOR EL RAZONABLE DE LA PROPIEDAD EN ARRENDAMIENTO Y EL VALOR PRESENTE DE LOS

PAGOS MÍNIMOS. SI SU DETERMINACIÓN RESULTA PRÁCTICA, PARA DESCONTAR A VALOR PRESENTE LOS PAGOS MÍNIMOS SE UTILIZA LA TASA DE INTERÉS IMPLÍCITA EN EL ARRENDAMIENTO, DE LO CONTRARIO, SE DEBE UTILIZAR LA TASA INCREMENTAL DE PRÉSTAMO DEL ARRENDATARIO. CUALQUIER COSTO DIRECTO INICIAL DEL ARRENDATARIO SE AÑADIRÁ AL IMPORTE ORIGINAL RECONOCIDO COMO ACTIVO.

CADA PAGO DEL ARRENDAMIENTO ES ASIGNADO ENTRE EL PASIVO Y LOS CARGOS FINANCIEROS HASTA LOGRAR UNA TASA CONSTANTE EN EL SALDO VIGENTE. LAS OBLIGACIONES DE RENTA CORRESPONDIENTES SE INCLUYEN EN PORCIÓN CIRCULANTE DE DEUDA NO CIRCULANTE, NETAS DE LOS CARGOS FINANCIEROS. EL INTERÉS DE LOS COSTOS FINANCIEROS SE CARGA AL RESULTADO DEL AÑO DURANTE EL PERIODO DEL ARRENDAMIENTO, A MANERA DE PRODUCIR UNA TASA PERIÓDICA CONSTANTE DE INTERÉS EN EL SALDO REMANENTE DEL PASIVO PARA CADA PERIODO. LAS PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO ADQUIRIDAS BAJO ARRENDAMIENTO FINANCIERO SON DEPRECIADAS DE ACUERDO CON LA VIDA ÚTIL DEL ACTIVO.

## 2.26 DISTRIBUCIÓN DE DIVIDENDOS

LA DISTRIBUCIÓN DE DIVIDENDOS A LOS ACCIONISTAS DE LA COMPAÑÍA SE RECONOCE COMO PASIVO EN LOS ESTADOS FINANCIEROS EN EL PERIODO EN EL QUE LOS DIVIDENDOS SON APROBADOS POR LOS ACCIONISTAS DE LA COMPAÑÍA Y SE LES HA ESTABLECIDO SU DERECHO A RECIBIR DICHO PAGO. PARA EFECTOS DE PAGO DE DIVIDENDOS (QUE SON REDUCIDOS DE LOS RESULTADOS DE EJERCICIOS ANTERIORES), LA COMPAÑÍA UTILIZA LOS ESTADOS FINANCIEROS INDIVIDUALES QUE SON PREPARADOS CONFORME NIIF PARA FINES ESTATUTARIOS. ASIMISMO, LOS DIVIDENDOS QUE SE PAGUEN CAUSARÁN UN IMPUESTO EQUIVALENTE AL 42.86% EN CASO DE QUE NO PROVENGAN DE LA CUENTA DE UTILIDAD FISCAL NETA (CUFIN). EL IMPUESTO SERÁ A CARGO DE LA COMPAÑÍA Y PODRÁ ACREDITARSE CONTRA EL ISR DEL EJERCICIO O EL DE LOS EJERCICIOS INMEDIATOS SIGUIENTES.

## 2.27 UTILIDAD POR ACCIÓN

LA UTILIDAD NETA POR ACCIÓN RESULTA DE DIVIDIR LA UTILIDAD NETA DEL AÑO ATRIBUIBLE A LA PARTICIPACIÓN CONTROLADORA ENTRE EL PROMEDIO PONDERADO DE LAS ACCIONES EN CIRCULACIÓN DURANTE EL EJERCICIO. AL 31 DE DICIEMBRE DE 2014 Y 2013 NO SE TIENEN COMPONENTES DE DILUCIÓN DE UTILIDADES, POR LO QUE NO SE CALCULA NI REVELA LA UTILIDAD POR ACCIÓN DILUIDA. LA UTILIDAD BÁSICA POR ACCIÓN SE EXPRESA EN PESOS MEXICANOS.

## NOTA 3 - ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS FINANCIEROS:

### 3.1 FACTORES DE RIESGO FINANCIERO

LAS ACTIVIDADES DE LA COMPAÑÍA LA EXPONEN A UNA DIVERSIDAD DE RIESGOS FINANCIEROS, TALES COMO: EL RIESGO DE MERCADO (QUE INCLUYE EL RIESGO CAMBIARIO, DEL FLUJO DE EFECTIVO Y EL RIESGO DE LOS PRECIOS), EL RIESGO CREDITICIO Y EL RIESGO DE LIQUIDEZ. EL PLAN DE ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS DEL GRUPO TIENE COMO OBJETIVO MINIMIZAR LOS EFECTOS NEGATIVOS POTENCIALES DERIVADOS DE LA IMPREDECIBILIDAD DE LOS MERCADOS EN EL DESEMPEÑO FINANCIERO DEL GRUPO.

LA ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS FINANCIEROS DEL GRUPO ESTÁ A CARGO DE LA DIRECCIÓN FINANCIERA DE CONFORMIDAD CON LAS POLÍTICAS APROBADAS POR EL CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN, LA QUE HA EMITIDO POLÍTICAS GENERALES RELATIVAS A LA ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS FINANCIEROS, ASÍ COMO POLÍTICAS SOBRE RIESGOS ESPECÍFICOS.

### 3.1.1 RIESGOS DE MERCADO

#### I) RIESGO CAMBIARIO

EL GRUPO TIENE OPERACIONES INTERNACIONALES Y ESTÁ EXPUESTA AL RIESGO CAMBIARIO DERIVADO DEL DÓLAR AMERICANO Y EL EURO, CON RESPECTO A LA MONEDA FUNCIONAL DE CADA UNA DE SUS SUBSIDIARIAS. LA POLÍTICA ESTABLECIDA POR EL GRUPO ES QUE A TRAVÉS DE SU DIRECCIÓN FINANCIERA SE ADMINISTREN LOS RIESGOS CAMBIARIOS CON RESPECTO A LA MONEDA FUNCIONAL DE LA INFORMACIÓN FINANCIERA DE LAS SUBSIDIARIAS. EL RIESGO CAMBIARIO SURGE POR OPERACIONES COMERCIALES FUTURAS EN MONEDA EXTRANJERA Y POR LA EXISTENCIA DE ACTIVOS Y PASIVOS EN MONEDA EXTRANJERA.

LA DIRECCIÓN FINANCIERA HA ESTABLECIDO UNA POLÍTICA QUE REQUIERE QUE LAS COMPAÑÍAS DEL GRUPO ADMINISTREN EL RIESGO POR TIPO DE CAMBIO RESPECTO DE SU MONEDA FUNCIONAL.

LAS COMPAÑÍAS DEL GRUPO DEBEN CUBRIR SU EXPOSICIÓN AL RIESGO POR TIPO DE CAMBIO A TRAVÉS DE LA TESORERÍA DEL GRUPO A CARGO DE LA DIRECCIÓN FINANCIERA. PARA ADMINISTRAR EL RIESGO POR TIPO DE CAMBIO QUE SURGE DE TRANSACCIONES COMERCIALES FUTURAS Y ACTIVOS Y PASIVOS RECONOCIDOS, LAS ENTIDADES DEL GRUPO PUEDEN UTILIZAR DIVERSOS INSTRUMENTOS COMO PUEDEN SER CONTRATOS A FUTURO (FORWARD) NEGOCIADOS A TRAVÉS DE LA TESORERÍA DEL GRUPO. EL RIESGO POR TIPO DE CAMBIO SURGE CUANDO LAS TRANSACCIONES COMERCIALES FUTURAS Y LOS ACTIVOS Y PASIVOS RECONOCIDOS SE CELEBRAN EN UNA MONEDA DISTINTA A LA MONEDA FUNCIONAL DE LA ENTIDAD. COMO POLÍTICA DE ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS LA DIRECCIÓN FINANCIERA DEL GRUPO ANALIZA PERIÓDICAMENTE SUS EXPOSICIONES Y EVENTUALMENTE, DE ACUERDO CON LAS CONDICIONES DE LA ECONOMÍA DE CADA PAÍS EN QUE OPERA, PODRÍA LLEGAR A CONTRATAR COBERTURAS PARA SUS FLUJOS DE EFECTIVO ANTICIPADOS DE LOS PRÓXIMOS 12 MESES EN CADA UNA DE LAS MONEDAS RELEVANTES. ASIMISMO, EL GRUPO LLEVA A CABO SIMULACIONES SOBRE LAS VARIACIONES EN LAS PARIDADES CAMBIARIAS Y, EN SU CASO, PUDIERA AJUSTAR EL COSTO DE LOS PRODUCTOS. AL 31 DE DICIEMBRE DE LOS PERIODOS SOBRE LOS QUE SE INFORMA, EL GRUPO NO TIENE CONTRATADOS INSTRUMENTOS FINANCIEROS PARA CUBRIR EL RIESGO DE TIPO DE CAMBIO.

LA PARIDAD DEL DÓLAR AMERICANO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2014 Y 2013 (CON LA MONEDA DE LAS SUBSIDIARIAS EN EL EXTRANJERO) SE MUESTRA A CONTINUACIÓN:

EQUIVALENCIA DE LA MONEDA  
EXTRANJERA EN DÓLARES AMERICANOS



31 DE DICIEMBRE DE

PAÍS	MONEDA	2014	2013
ARGENTINA	PESO	.1169	.1534
BRASIL	REAL	.3765	.4269
COSTA RICA	COLÓN	.0018	.0020
EL SALVADOR	DÓLAR	.1168	.1143
GUATEMALA	QUETZAL	.1316	.1275
HONDURAS	LEMPIRA	.0462	.0482
NICARAGUA	CÓRDOBA	.0376	.0395
PERÚ	NUEVO SOL	.3344	.3589

## II) RIESGO DE LOS PRECIOS

LA COMPAÑÍA ESTÁ EXPUESTA AL RIESGO DE CAMBIOS EN LOS PRECIOS DE MATERIA PRIMA, PARA LA PRODUCCIÓN DE INVENTARIOS. EL RIESGO DE PRECIOS SE GENERA POR LAS VARIACIONES DE LOS PRECIOS DE LA RESINA, PRINCIPAL MATERIA PRIMA UTILIZADA, LA CUAL ESTÁ RELACIONADA CON EL COMMODITY DEL PETRÓLEO. DICHO RIESGO SURGE POR EL HECHO DE QUE EL PRECIO DE UN ACTIVO PUEDA VARIAR O FLUCTUAR EN RELACIÓN CON LA INCERTIDUMBRE ECONÓMICA.

LA COMPAÑÍA NO UTILIZA INSTRUMENTOS FINANCIEROS DE COBERTURA; NI CONTRATOS DE COMPRA GARANTIZADOS CON SUS PROVEEDORES, SE ANALIZA EL PRECIO DE DICHA MATERIA PRIMA Y SE REALIZAN LAS COMPRAS AL MEJOR PRECIO OTORGADO. LA COMPAÑÍA LLEVA A CABO SIMULACIONES PARA ANALIZAR EL RIESGO DE VARIACIONES EN LOS PRECIOS Y, EN SU CASO, PUDIERA AJUSTAR EL COSTO DE LOS PRODUCTOS.

## III) FLUJOS DE EFECTIVO Y VALOR RAZONABLE DE TASAS DE INTERÉS

EL RIESGO DE CAMBIOS EN LAS TASAS DE INTERÉS PARA LA COMPAÑÍA SE DERIVA DE LOS PRÉSTAMOS A LARGO PLAZO. LOS PRÉSTAMOS QUE DEVENGAN INTERÉS A TASAS VARIABLES EXPONEN A LA COMPAÑÍA AL RIESGO DE LA VARIABILIDAD EN LOS FLUJOS DE EFECTIVO FUTUROS RELACIONADOS. ESTE RIESGO ES PARCIALMENTE COMPENSADO POR LOS EQUIVALENTES DE EFECTIVO QUE DEVENGAN INTERESES TAMBIÉN A TASAS VARIABLES. LOS PRÉSTAMOS QUE DEVENGAN INTERESES A TASAS FIJAS EXPONEN A LA COMPAÑÍA AL RIESGO DE VALOR DE MERCADO DE LAS TASAS DE INTERÉS. DURANTE 2014 Y 2013 LOS PRÉSTAMOS DE LA COMPAÑÍA A TASA VARIABLE SE DENOMINARON EN PESOS MEXICANOS, REALES Y PESOS ARGENTINOS.

LA COMPAÑÍA ANALIZA SU EXPOSICIÓN AL RIESGO DE LAS TASAS DE INTERÉS EN FORMA DINÁMICA. DIVERSOS ESCENARIOS SON SIMULADOS, CONSIDERANDO REFINANCIAMIENTOS, RENOVACIÓN DE LAS POSICIONES EXISTENTES, FINANCIAMIENTOS ALTERNATIVOS Y LA CONTRATACIÓN DE COBERTURAS. CON BASE EN DICHOS ESCENARIOS, LA COMPAÑÍA ESTIMA EL IMPACTO DE UN CAMBIO EN LAS TASAS DE INTERÉS SOBRE EL RESULTADO DEL AÑO. EN LAS SIMULACIONES SE ASUME LA MISMA VARIABILIDAD EN LAS TASAS DE INTERÉS PARA TODOS LOS PRÉSTAMOS, AUNQUE ESTÉN DENOMINADOS EN DIFERENTES MONEDAS.

LA COMPAÑÍA ADMINISTRA SU RIESGO DE CAMBIOS EN LOS FLUJOS DE EFECTIVO POR PRÉSTAMOS CON TASAS DE INTERÉS VARIABLES A TRAVÉS DE LA CONTRATACIÓN DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS SWAPS Y CAPS DE TASAS DE INTERÉS VARIABLE A FIJA. ESTOS INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS TIENEN EL EFECTO ECONÓMICO DE CONVERTIR LOS PRÉSTAMOS CON TASAS VARIABLES EN PRÉSTAMOS CON TASAS FIJAS. EL PRINCIPAL OBJETIVO DE LA UTILIZACIÓN DE DICHS INSTRUMENTOS FINANCIEROS ES CONOCER CON CERTEZA LOS FLUJOS DE EFECTIVO QUE LA COMPAÑÍA PAGARÁ PARA CUMPLIR OBLIGACIONES CONTRAÍDAS.

CON LOS SWAPS Y CAPS DE TASAS DE INTERÉS, LA COMPAÑÍA CONVIENE CON OTRAS PARTES EN ENTREGAR O RECIBIR PERIÓDICAMENTE LA DIFERENCIA EXISTENTE ENTRE EL IMPORTE DE LOS INTERESES DE LAS TASAS VARIABLES PACTADAS EN LOS CONTRATOS DE DEUDA Y EL IMPORTE DE LOS INTERESES DE LAS TASAS FIJAS CONTRATADAS EN LOS INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS.

### 3.1.2 RIESGO DE CRÉDITO

EL RIESGO CREDITICIO SE ADMINISTRA EN FORMA CONSOLIDADA, EXCEPTO POR AQUEL RELACIONADO CON LOS SALDOS DE LAS CUENTAS POR COBRAR. LAS SUBSIDIARIAS DE LA COMPAÑÍA SON RESPONSABLES DE ADMINISTRAR Y ANALIZAR EL RIESGO CREDITICIO DE CADA UNO DE SUS NUEVOS CLIENTES, ANTES DE DEFINIR LOS TÉRMINOS DE CRÉDITO Y CONDICIONES DE ENTREGA. EL RIESGO CREDITICIO SE DERIVA DEL EFECTIVO Y LAS INVERSIONES EN VALORES, LOS INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS Y LOS DEPÓSITOS EN BANCOS E INSTITUCIONES FINANCIERAS, ASÍ COMO DEL CRÉDITO OTORGADO A LOS CLIENTES MAYORISTAS Y MINORISTAS, INCLUYENDO LOS SALDOS PENDIENTES DE COBRAR EN EL CASO DE LOS BANCOS Y LAS INSTITUCIONES FINANCIERAS, SOLO SE ACEPTAN AQUELLOS QUE HAN OBTENIDO CALIFICACIONES ACEPTABLES POR LAS AGENCIAS ESPECIALIZADAS PARA CUMPLIR EN TIEMPO Y FORMA CON SUS OBLIGACIONES FINANCIERAS (EJ. MÍNIMA DE "A"). EN EL CASO DE CLIENTES MAYORISTAS SE CONSIDERAN LAS CALIFICACIONES INDEPENDIENTES, SI EXISTEN. SI NO EXISTEN, LA ADMINISTRACIÓN DE LA COMPAÑÍA ESTIMA LA CALIDAD CREDITICIA DEL CLIENTE, TOMANDO EN CUENTA SU SITUACIÓN FINANCIERA, LA EXPERIENCIA PASADA Y OTROS FACTORES. LOS LÍMITES DE CRÉDITO INDIVIDUALES SE ESTABLECEN CON BASE EN CALIFICACIONES INTERNAS O EXTERNAS, DE CONFORMIDAD CON LAS POLÍTICAS ESTABLECIDAS POR LA DIRECCIÓN FINANCIERA. LOS LÍMITES DE CRÉDITO SE MONITOREAN EN FORMA REGULAR.

DURANTE LOS EJERCICIOS A QUE SE REFIEREN ESTOS ESTADOS FINANCIEROS, NO SE EXCEDIERON LOS LÍMITES DE CRÉDITO Y LA ADMINISTRACIÓN NO ESPERA QUE LA COMPAÑÍA INCURRA EN PÉRDIDA POR EL INCUMPLIMIENTO DE ESTAS ENTIDADES. TAMBIÉN DURANTE EL EJERCICIO, LA COMPAÑÍA INCREMENTÓ SU CARTERA, INFLUENCIADA PRINCIPALMENTE POR CLIENTES GUBERNAMENTALES, ASOCIADOS CON CONTRATOS DE PROGRAMAS DE DESARROLLO SOCIAL.

LA CALIDAD CREDITICIA DE LOS ACTIVOS FINANCIEROS QUE NO SE ENCUENTRAN VENCIDOS NI DETERIORADOS SE HA EVALUADO UTILIZANDO COMO REFERENCIA CALIFICACIONES DE CRÉDITO EXTERNAS (SI ESTÁN DISPONIBLES) O INFORMACIÓN HISTÓRICA SOBRE LOS ÍNDICES DE INCUMPLIMIENTO DE SUS EMISORES O CONTRAPARTES:

GRUPO A: NUEVOS CLIENTES/PARTES RELACIONADAS (MENOS DE 6 MESES DE OPERACIONES).

GRUPO B: CLIENTES/PARTES RELACIONADAS EXISTENTES (MÁS DE 6 MESES DE OPERACIONES) SIN HISTORIA DE INCUMPLIMIENTOS.

GRUPO C: CLIENTES/PARTES RELACIONADAS EXISTENTES (MÁS DE 6 MESES DE OPERACIONES) CON ALGUNOS INCUMPLIMIENTOS EN EL PASADO. EN ESTOS CASOS, LOS IMPORTES VENCIDOS FUERON TOTALMENTE COBRADOS.

NINGÚN ACTIVO FINANCIERO HA SIDO RENEGOCIADO. NO SE TIENEN SALDOS CON PARTES RELACIONADAS VENCIDOS.

### 3.1.3 RIESGO DE LIQUIDEZ

LAS PROYECCIONES DE LOS FLUJOS DE EFECTIVO SE REALIZAN A NIVEL DE CADA SUBSIDIARIA OPERATIVA DE LA COMPAÑÍA Y POSTERIORMENTE, EL DEPARTAMENTO DE FINANZAS CONSOLIDA ESTA INFORMACIÓN. EL DEPARTAMENTO DE FINANZAS DE LA COMPAÑÍA MONITOREA CONTINUAMENTE LAS PROYECCIONES DE FLUJO DE EFECTIVO Y LOS REQUERIMIENTOS DE LIQUIDEZ, ASEGURÁNDOSE DE MANTENER SUFICIENTE EFECTIVO E INVERSIÓN CON REALIZACIÓN INMEDIATA PARA CUMPLIR LAS NECESIDADES OPERATIVAS.

LA COMPAÑÍA MONITOREA REGULARMENTE Y TOMA SUS DECISIONES CONSIDERANDO NO VIOLAR LOS LÍMITES O COVENANTS ESTABLECIDOS EN LOS CONTRATOS DE ENDEUDAMIENTO. LAS PROYECCIONES CONSIDERAN LOS PLANES DE FINANCIAMIENTO, EL CUMPLIMIENTO DE COVENANTS, EL CUMPLIMIENTO DE RAZONES DE LIQUIDEZ MÍNIMAS INTERNAS Y REQUERIMIENTOS LEGALES O REGULATORIOS.

LOS EXCEDENTES DE EFECTIVO DE LAS ENTIDADES OPERATIVAS SE TRANSFIEREN A LA TESORERÍA DE LA COMPAÑÍA. LA TESORERÍA INVIERTE ESOS FONDOS EN DEPÓSITOS A PLAZOS, CUYOS VENCIMIENTOS O LIQUIDEZ PERMITEN FLEXIBILIDAD PARA CUBRIR LAS NECESIDADES DE EFECTIVO DE LA COMPAÑÍA.

### 3.2 ADMINISTRACIÓN DEL CAPITAL

LOS OBJETIVOS DE LA COMPAÑÍA EN RELACIÓN CON LA ADMINISTRACIÓN DEL RIESGO DEL CAPITAL SON: SALVAGUARDAR SU CAPACIDAD PARA CONTINUAR COMO NEGOCIO EN MARCHA, PROPORCIONAR RENDIMIENTOS A LOS ACCIONISTAS Y BENEFICIOS A OTRAS PARTES INTERESADAS Y MANTENER UNA ESTRUCTURA DE CAPITAL ÓPTIMA PARA REDUCIR SU COSTO.

A LOS EFECTOS DE MANTENER O AJUSTAR LA ESTRUCTURA DE CAPITAL, EL GRUPO PUEDE VARIAR EL IMPORTE DE DIVIDENDOS A PAGAR A LOS ACCIONISTAS, REALIZAR UNA REDUCCIÓN DE CAPITAL, EMITIR NUEVAS ACCIONES O VENDER ACTIVOS Y REDUCIR SU DEUDA.

LA COMPAÑÍA ACOSTUMBRA LA REINVERSIÓN DE UTILIDADES COMO INSTRUMENTO DE CAPITALIZACIÓN. NO SE TIENE UNA POLÍTICA ESTABLECIDA PARA DECRETAR DIVIDENDOS, EL PAGO DE DIVIDENDOS APROBADO EN 2013 REPRESENTÓ EL 30% DE LAS UTILIDADES ACUMULADAS MAYORITARIAS DEL AÑO INMEDIATO ANTERIOR.

AL IGUAL QUE OTRAS ENTIDADES DE LA INDUSTRIA, LA COMPAÑÍA MONITOREA SU ESTRUCTURA DE CAPITAL CON BASE EN LA RAZÓN FINANCIERA DE APALANCAMIENTO. ESTA RAZÓN SE CALCULA DIVIDIENDO LA DEUDA NETA ENTRE EL CAPITAL TOTAL. LA DEUDA NETA INCLUYE EL TOTAL DE LOS PRÉSTAMOS A CORTO Y LARGO PLAZOS RECONOCIDOS EN EL BALANCE GENERAL CONSOLIDADO MENOS EL EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO. EL CAPITAL TOTAL INCLUYE EL CAPITAL CONTABLE, SEGÚN EL BALANCE GENERAL CONSOLIDADO, MÁS LA DEUDA NETA.

### 3.3 ESTIMACIÓN DEL VALOR RAZONABLE

EN LA TABLA ADJUNTA SIGUIENTE SE DETALLAN LOS INSTRUMENTOS FINANCIEROS REGISTRADOS A VALOR RAZONABLE CLASIFICADOS SEGÚN EL MÉTODO DE VALUACIÓN UTILIZADO PARA CADA UNO DE ELLOS. LOS NIVELES SE DEFINEN DE LA SIGUIENTE MANERA:

NIVEL 1: PRECIO DE COTIZACIÓN (NO AJUSTADOS) DE UN ACTIVO O PASIVO IDÉNTICO (NIVEL 1).

NIVEL 2: DATOS DISTINTOS A PRECIOS DE COTIZACIÓN INCLUIDOS EN EL NIVEL 1 QUE SE PUEDE CONFIRMAR PARA EL ACTIVO O PASIVO, YA SEA DIRECTAMENTE O INDIRECTAMENTE, ES DECIR, QUE SE DERIVEN DE PRECIOS (NIVEL 2).

NIVEL 3: DATOS SOBRE EL ACTIVO Y PASIVO QUE NO SE BASA EN DATOS QUE SE PUEDAN CONFIRMAR EN MERCADOS ACTIVOS, ES DECIR, INFORMACIÓN NO OBSERVABLE (NIVEL 3).

	NIVEL 1	NIVEL 2	NIVEL 3	TOTAL
31 DE DICIEMBRE DE 2014				
INSTRUMENTOS FINANCIEROS				
DERIVADOS - PASIVO	\$	(\$25,268)	\$	(\$25,268)
31 DE DICIEMBRE DE 2013				
INSTRUMENTOS FINANCIEROS				
DERIVADOS - PASIVO	\$	(\$ 2,169)	\$	(\$2,169)

EL VALOR RAZONABLE DE LOS INSTRUMENTOS FINANCIEROS QUE SE NEGOCIAN EN MERCADOS ACTIVOS SE BASA EN LOS PRECIOS DE COTIZACIÓN DE LOS MERCADOS A LA FECHA DEL BALANCE GENERAL. UN MERCADO SE ENTIENDE COMO UN ACTIVO SI LOS PRECIOS DE COTIZACIÓN ESTÁN NORMALMENTE DISPONIBLES EN UNA BOLSA, NEGOCIADORES, CORREDOR, GRUPO DE LA INDUSTRIA, SERVICIOS DE PRECIOS O DE UNA AGENCIA REGULADORA Y ESOS PRECIOS REPRESENTAN OPERACIONES REALES Y RECURRENTES EN EL MERCADO SOBRE LA BASE DE LIBRE COMPETENCIA. EL PRECIO DE MERCADO UTILIZADO EN LOS ACTIVOS FINANCIEROS MANTENIDOS POR LA COMPAÑÍA ES EL PRECIO DE OFERTA ACTUAL. ESTOS INSTRUMENTOS SE INCLUYEN EN EL NIVEL 1. LOS INSTRUMENTOS INCLUIDOS EN EL NIVEL 1 INCLUYEN PRINCIPALMENTE VALORES NEGOCIABLES O DISPONIBLES PARA SU VENTA.

EL VALOR RAZONABLE DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS QUE NO SE NEGOCIAN EN MERCADOS ACTIVOS POR EJEMPLO, LOS DERIVADOS DISPONIBLES FUERA DE BOLSA (OVER-THE-COUNTER), SE DETERMINA UTILIZANDO TÉCNICAS DE VALUACIÓN. ESTAS TÉCNICAS DE VALUACIÓN MAXIMIZAN EL USO DE INFORMACIÓN OBSERVABLE DE MERCADOS EN LOS CASOS EN QUE ESTÉ DISPONIBLE Y DEPOSITA LA MENOR CONFIANZA POSIBLE EN ESTIMADOS ESPECÍFICOS DEL GRUPO. SI TODAS LAS VARIABLES RELEVANTES PARA ESTABLECER EL VALOR RAZONABLE DE UN INSTRUMENTO FINANCIERO SON OBSERVABLES, EL INSTRUMENTO SE INCLUYE EN EL NIVEL 2.

SI UNA O MÁS VARIABLES RELEVANTES NO SE BASAN EN INFORMACIÓN OBSERVABLE DE MERCADO, EL INSTRUMENTO SE INCLUYE EN EL NIVEL 3.

#### NOTA 4 - ESTIMACIONES Y JUICIOS CONTABLES CRÍTICOS

LAS ESTIMACIONES Y JUICIOS UTILIZADOS PARA LA ELABORACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS SON CONTINUAMENTE EVALUADOS Y SE BASAN EN LA EXPERIENCIA HISTÓRICA Y EN OTROS FACTORES, INCLUYENDO PROYECCIONES DE EVENTOS FUTUROS QUE SE CONSIDERAN RAZONABLES BAJO LAS CIRCUNSTANCIAS ACTUALES.

##### 4.1 ESTIMACIONES Y JUICIOS CONTABLES CRÍTICOS

LA COMPAÑÍA REALIZA ESTIMACIONES Y PROYECCIONES SOBRE EVENTOS FUTUROS PARA RECONOCER Y MEDIR CIERTOS RUBROS DE LOS ESTADOS FINANCIEROS. LAS ESTIMACIONES CONTABLES RECONOCIDAS RESULTANTES PROBABLEMENTE DIFIERAN DE LOS RESULTADOS O EVENTOS REALES. LAS ESTIMACIONES Y PROYECCIONES QUE TIENEN UN RIESGO SIGNIFICATIVO DE DERIVAR EN AJUSTES MATERIALES SOBRE LOS ACTIVOS Y PASIVOS RECONOCIDOS DURANTE EL EJERCICIO SIGUIENTE, SE DETALLAN A CONTINUACIÓN:

##### 4.1.1 DETERIORO DEL CRÉDITO MERCANTIL

LA COMPAÑÍA REALIZA PRUEBAS ANUALES PARA DETERMINAR SI EL CRÉDITO MERCANTIL HA SUFRIDO ALGÚN DETERIORO. EL VALOR RECUPERABLE DE LAS UGE HA SIDO DETERMINADO CON BASE EN SU VALOR DE USO. LA DETERMINACIÓN DEL VALOR DE USO REQUIERE EL USO DE ESTIMACIONES.

**INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS**

LA POLÍTICA EN MATERIA DE ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS DE LA COMPAÑÍA TIENE POR OBJETO EVALUAR LAS POSIBLES PÉRDIDAS Y EL IMPACTO CONSOLIDADO DE LAS MISMAS, ASÍ COMO MITIGAR LA EXPOSICIÓN DE LA COMPAÑÍA A LAS FLUCTUACIONES EN LAS TASAS DE INTERÉS Y LOS TIPOS DE CAMBIO. LA COMPAÑÍA BUSCA MINIMIZAR LOS EFECTOS DE ESTOS RIESGOS UTILIZANDO INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS CON COBERTURAS ECONÓMICAS. LA VICEPRESIDENCIA DE ADMINISTRACIÓN Y FINANZAS, ASÍ COMO LA TESORERÍA CORPORATIVA DE LA COMPAÑÍA, COORDINAN EL ACCESO A LOS MERCADOS FINANCIEROS NACIONALES E INTERNACIONALES, Y SUPERVISAN Y ADMINISTRAN LOS RIESGOS FINANCIEROS RELACIONADOS CON LAS OPERACIONES DE LA COMPAÑÍA A TRAVÉS DE LOS INFORMES INTERNOS DE RIESGO, LOS CUALES PRESENTAN LAS EXPOSICIONES POR GRADO Y LA MAGNITUD DE LOS RIESGOS.

EL USO DE LOS DERIVADOS FINANCIEROS SE RIGE POR LAS RECOMENDACIONES Y LAS POLÍTICAS DICTADAS POR EL CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN Y SUPERVISADAS POR EL COMITÉ DE AUDITORÍA, LAS CUALES PROVEEN LINEAMIENTOS SOBRE EL MANEJO DE RIESGO CAMBIARIO, RIESGO DE LAS TASAS DE INTERÉS, RIESGO DE CRÉDITO, EL USO DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS Y NO DERIVADOS Y LA INVERSIÓN DE EXCESO DE LIQUIDEZ.

POR NINGÚN MOTIVO SE PODRÁN ADQUIRIR INSTRUMENTOS FINANCIEROS DE NINGÚN TIPO CON FINES ESPECULATIVOS; LA CONTRATACIÓN DE DICHS INSTRUMENTOS DEBERÁ REALIZARSE EXCLUSIVAMENTE CON LA FINALIDAD DE MITIGAR LOS RIESGOS FINANCIEROS QUE SE HAYAN DETECTADO EN LAS OPERACIONES DE LA COMPAÑÍA. ASIMISMO, CUALQUIER OPERACIÓN DE COBERTURA EJECUTADA SE REALIZARÁ CON INSTITUCIONES FINANCIERAS CON LAS CUALES SE TENGA FIRMADO EL RESPECTIVO CONTRATO ISDA, Y CON QUIENES LA COMPAÑÍA TIENE RELACIÓN DE NEGOCIOS.

LA TESORERÍA DEBE CUANTIFICAR Y REPORTAR MENSUALMENTE A LA VICEPRESIDENCIA DE ADMINISTRACIÓN Y FINANZAS LAS NECESIDADES MENSUALES DE LOS RECURSOS DE OPERACIÓN RELACIONADOS CON LOS INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS. LA VICEPRESIDENCIA DE ADMINISTRACIÓN Y FINANZAS EN CONJUNCIÓN CON LA DIRECCIÓN GENERAL, DEBEN AUTORIZAR LA COBERTURA DE LOS MONTOS IDENTIFICADOS. POR NINGÚN MOTIVO SE OPERARÁN MONTOS MAYORES A LA EXPOSICIÓN DEL RIESGO QUE DESEA CUBRIR LA COMPAÑÍA. LA TESORERÍA DEBE REPORTAR A LA VICEPRESIDENCIA DE ADMINISTRACIÓN Y FINANZAS, ASÍ COMO A LA DIRECCIÓN GENERAL, LAS OPERACIONES CON INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS QUE SE HAYAN REALIZADO CONFORME A SUS AUTORIZACIONES.

**Resumen de Instrumentos Financieros Derivados**  
Cifras en miles de pesos al 31 de diciembre de 2014

Tipo de derivado, valor o contrato	Fines de cobertura u otros fines, tales como negociación	Monto nocional/Valor nominal	Valor del activo subyacente /variable de referencia		Valor razonable		Montos de vencimientos por año	Colateral/lineas de crédito/valores dados en garantía
			Trimestre actual	Trimestre anterior	Trimestre actual	Trimestre anterior		
Swap	Cobertura	MXN 301,440	4.80%	4.80%	MXN (3,155)	MXN (3,974)	MXN 89,280 - 2015 MXN 145,200 - 2016	NA
Swap/Cap (1)	Cobertura	MXN 1,200,000	5%-7.5%	5%-7.5%	MXN (22,113)	0	MXN 300,000 - 2017 MXN 300,000 - 2018 MXN 300,000 - 2019 MXN 300,000 - 2020	NA

NOTA: (1) INSTRUMENTOS BAJO UN MISMO CONTRATO, PARA EL SWAP LA TASA ES DEL 5% Y PARA EL CAP LA TASA TECHO ES DEL 7.5% Y EL MONTO NOCIONAL ES EL MISMO.

EL VALOR RAZONABLE DE LOS INSTRUMENTOS DERIVADOS DEL GRUPO, NO REPRESENTAN CUANDO MENOS EL 5% DE LOS ACTIVOS, PASIVOS O CAPITAL TOTAL CONSOLIDADO, NI EL 3% DE LAS VENTAS TOTALES CONSOLIDADAS DEL GRUPO.